



UNIVERSITAT DE
BARCELONA

Redes móviles y movilidad en red

Capital social y migración latinoamericana en España

Laura Suárez Grimalt



Aquesta tesi doctoral està subjecta a la llicència **Reconeixement- NoComercial – SenseObraDerivada 4.0. Espanya de Creative Commons.**

Esta tesis doctoral está sujeta a la licencia **Reconocimiento - NoComercial – SinObraDerivada 4.0. España de Creative Commons.**

This doctoral thesis is licensed under the **Creative Commons Attribution-NonCommercial-NoDerivs 4.0. Spain License.**

PhD in Sociology

Thesis title:

Redes móviles y movilidad en red
Capital social y migración latinoamericana
en España

PhD candidate:

Laura Suárez Grimalt

Supervisor:

Dr. Màrius Domínguez i Amorós
Dra. Laura Oso Casas

Date:

Barcelona 2019



UNIVERSITAT DE
BARCELONA

A Pepe, por abrirme los ojos al mundo (sociológico).
Y a Lucas, por redescubrímelo a través de los suyos.

AGRADECIMIENTOS

Parafraseando a Francisco Umbral, en el que constituye uno de los enfados más conocidos de la historia de la televisión nacional, y uno de mis momentos favoritos del imaginario mediático español, *“Yo he venido aquí a hablar de mi tesis”*. Pero hacerlo, no implica simplemente detallar el bagaje teórico y metodológico recorrido durante su elaboración. Supone también hablar de personas. De todas aquellas personas que han formado parte del trabajo de investigación, de mi trayectoria académica, y de mi experiencia vital durante estos últimos cuatro años. Porque, todas ellas, de alguna forma, están presentes en esta compilación. Por ello, quiero empezar este documento agradeciendo de corazón a cada uno de ellos y ellas el haberme acompañado en este proceso.

En primer lugar, gracias a mis directores de tesis por ser mis referentes, guías y amigos durante este recorrido. Màrius, gracias por ser el salvavidas al que aferrarme durante las tormentas que muchas veces azotaron mi paso por la Universidad de Barcelona. Por contar conmigo, y hacer que eso contase. Laura, gracias por no haber soltado nunca mi mano desde que me la tendiste durante el tercer curso de carrera. Por caminar junto a mí desde entonces, alentándome e impulsándome en cada paso del camino. Espero que el final de esta tesis sea también el comienzo de una nueva etapa en mi trayectoria académica que pueda seguir compartiendo con vosotros.

Mis agradecimientos al Departamento de Sociología de la Universidad de Barcelona por haberme acogido durante este periodo, y ofrecerme la oportunidad de iniciar mi carrera docente. Gracias, también, al Departamento de Sociología y Ciencias de la Comunicación de la Universidad de A Coruña por recibirme durante este último curso académico con los brazos abiertos,

Al AGAUR y la Generalitat de Catalunya, gracias por haberme concedido la Beca FI para la Contratación de Personal Investigador Novel, y apoyar así mi primer año de doctorado. Igualmente, mis agradecimientos al Ministerio de Educación y Formación Profesional, por darme la oportunidad de disfrutar de una beca FPU, que tan valiosa resultó para la realización de este proyecto doctoral.

Agradezco a la red europea INCASI el haberme permitido formar parte de su gran proyecto, y, de forma muy especial, a sus impulsores, Pedro y Sandra por estar presentes en mi recorrido académico durante estos últimos años. Gracias por todos vuestros comentarios y aportaciones que tanto han enriquecido este trabajo de investigación.

Gracias, también, al equipo de investigación ESOMI de la Universidad de A Coruña por haberme acogido durante la última etapa de realización de esta tesis, y haber estado presente en todas las demás. Agradezco, en especial, a Paula, Montse y Raquel por haber otorgado otro significado a la palabra compañeras.

Por supuesto, mi más sincero agradecimiento a mis compañeras de aventuras (y desventuras) académicas en la Universidad de Barcelona. Gracias Andrés, Montse y Lidia por convertir la hora de la comida en un oasis al que escaparse después de cada mañana. Por compartir conmigo chocolatinas y conversaciones que tanto se extrañan desde la distancia. También a Mireia y Vanessa por acompañarme durante todo este proyecto, animándome y levantándome después de cada tropiezo. Gracias, Mireia, por aportar la serenidad que tantas veces faltaba en nuestro pequeño universo de locos. Gracias, Vanessa, por compartir conmigo mucho más que un trabajo y arrojar luz a mis días más oscuros en Barcelona.

Gracias a Martín y a Tatiana, porque junto a ellos empezó todo. Comenzamos analizando el consumo de fe, y terminamos tratando de conquistar el mundo (sociológico). Gracias Martín, por desalentar cada una de mis locas ideas, y apoyarme, al mismo tiempo, de forma incondicional en todas ellas. Gracias Taty por empoderarme cada día y convertirme en una pieza indispensable de mi puzzle vital.

Sin duda, agradezco también a mis niñas, a la piña, el alegrarse por mis logros tanto o más que si fueran los suyos propios. Gracias, de forma especial, María, Raquel y Alba por vuestros ánimos incombustibles, y vuestra compañía incansable a lo largo de este camino, incluso en los momentos en que estabais lejos. Gracias a todas vosotras por ser mi familia.

Gracias infinitas a mi compañero de viaje, a mi amor de verano. Gracias, Sergio, por formar parte de mi aventura. Porque, aunque no siempre entiendas lo que hago, o no acabes de memorizar el título de mis trabajos, crees en mí de forma ciega, apoyándome y haciéndome mejor cada día a tu lado.

No puede faltar un cariñoso agradecimiento a Lucas, mi bebé. Porque conseguir redactar cada palabra de esta tesis resultó mucho más complicado con él al lado, pero infinitamente más satisfactorio. Aunque todavía eres muy pequeño para comprenderlo, espero que algún día puedas leer estas páginas y sentir que fuiste una parte imprescindible para la elaboración de las mismas.

A mi hermana, gracias por quererme incluso en los momentos en que me odia. Por entenderme y confiar siempre en mi criterio. Y, por supuesto, gracias Raquel por todas las traducciones y correcciones de última hora. A mis tíos y mis padrinos, gracias por su apoyo y confianza a lo largo de los años. Gracias, de forma especial, a Pilar y José por hacer nuestra vida un poco más fácil y bastante más feliz.

Y, por último, un GRACIAS en mayúsculas a mis padres, Talita y Juanra. Por ser, por estar. Incondicional e incombustiblemente. Gracias a los dos por darme unas alas que me han permitido volar hasta aquí, sabiendo que esto simplemente constituye el principio de todo aquello que soy capaz de conseguir con vuestro apoyo.

No puedo terminar este capítulo sin agradecer a José Antonio López Rey el haberme ayudado a convertirme en la socióloga que soy hoy en día. Sin él, sin su guía y orientación, quizás no estaría escribiendo estas líneas. Esta tesis pretende ser un pequeño homenaje a todos sus consejos durante mi etapa académica y, por supuesto, a su memoria. Pepe, con estas páginas dejo de ser la Howard Wolowitz de este equipo de científicos (sociales). Sé que estarás orgulloso de ello.

ÍNDICE

PRESENTACIÓN

| | | |
|-------|---|----|
| 1. | CAPÍTULO 1 PRESENTACIÓN DE LA TESIS DOCTORAL Y LA TRAYECTORIA INVESTIGADORA DE LA DOCTORANDA | 1 |
| 1.1 | Presentación de la tesis doctoral | 1 |
| 1.1.1 | Presentación de la trayectoria investigadora de la doctoranda en relación con la temática de la tesis doctoral | 11 |
| 1.3 | Estructura de la tesis | 15 |

PRIMERA PARTE LA CONSTRUCCIÓN DE UN MARCO TEÓRICO Y ANALÍTICO PARA EI ESTUDIO DE LAS TRAYECTORIAS DE MOVILIDAD SOCIAL TRANSNACIONAL

| | | |
|--------|---|----|
| 2. | CAPÍTULO 2: INTRODUCCIÓN, OBJETIVOS DE INVESTIGACIÓN Y MARCO TEÓRICO | 21 |
| 2.1 | Introducción | 21 |
| 2.2 | Objetivos de investigación | 29 |
| 2.3 | Discusión y elaboración teórica: (Re)pensando el nexo teórico entre movilidad geográfica y movilidad social desde el enfoque transnacional y la perspectiva de acumulación de activos | 31 |
| 2.3.1 | Capital social y migración transnacional: La construcción de un marco de análisis para el estudio de la movilidad social | 37 |
| 3. | CAPÍTULO 3: MODELO DE ANÁLISIS Y DISEÑO METODOLÓGICO | 43 |
| 3.1. | La construcción de un modelo dinámico para el análisis transnacional de la movilidad social de los hogares migrantes de origen latinoamericano | 44 |
| 3.1.1 | La inversión en activos y capitales como aproximación multidimensional al estudio de los proyectos, estrategias y trayectorias de movilidad social transnacional | 46 |
| 3.1.2 | La familia como centro del análisis de las estrategias ascenso social de la población migrante: La importancia de la perspectiva intergeneracional | 48 |
| 3.1.3. | El enfoque transnacional como cambio de paradigma teórico y metodológico | 49 |
| 3.1.4 | Género, generación y posición social: El desarrollo de categorías analíticas transnacionales para el estudio de la movilidad social | 50 |
| 3.1.5. | El análisis del capital social transnacional en relación con las estrategias de movilidad social de la población migrante | 54 |

| | | |
|-------|--|----|
| 3.2 | Diseño metodológico y métodos de investigación | 63 |
| 3.2.1 | El desarrollo de una aproximación cuantitativa, transnacional y diacrónica a las estrategias de ascenso social de la población migrante de origen latinoamericano residente en España | 66 |
| 3.2.2 | La importancia de la experiencia biográfica y migratoria como herramienta para el abordaje longitudinal de las estrategias y trayectorias de ascenso social de los hogares transnacionales | 70 |

SEGUNDA PARTE
MIGRACIÓN TRANSNACIONAL, MOVILIDAD SOCIAL Y CAPITAL SOCIAL: UN ESTUDIO DE LOS PROCESOS DE MOVILIDAD EN RED DE LA POBLACIÓN LATINOAMERICANA

| | | |
|-----|---|-----|
| 4. | CAPÍTULO 4: MIGRACIÓN Y MOVILIDAD SOCIAL: UNA APROXIMACIÓN DESDE LAS ESTRATEGIAS DE ACUMULACIÓN DE ACTIVOS DE LA POBLACIÓN LATINOAMERICANA EN ESPAÑA | 83 |
| 4.1 | Introducción | 84 |
| 4.2 | El estudio de la movilidad social transnacional desde el prisma de la acumulación de activos | 85 |
| 4.3 | Datos y métodos | 88 |
| 4.4 | Hacia una operativización de las estrategias de movilidad social de la población latinoamericana en España | 92 |
| 4.5 | (Re)pensando las dinámicas de movilidad social transnacional | 98 |
| 4.6 | Conclusiones | 101 |
| 4.7 | Referencias bibliográficas | 103 |
| 5. | CAPÍTULO 5: MIGRACIÓN Y ESTRATEGIAS INTERGENERACIONALES DE MOVILIDAD SOCIAL: RETOS TEÓRICOS Y METODOLÓGICOS | 107 |
| 5.1 | El abordaje de la interrelación entre movilidad geográfica y movilidad social: Una perspectiva intergeneracional | 108 |
| 5.2 | Hacia un marco teórico para el análisis de la movilidad social de los hogares transnacionales | 112 |
| 5.3 | El relato biográfico para el análisis dinámico y longitudinal de la movilidad social | 114 |
| 5.4 | Las estrategias de movilidad transnacional de los hogares ecuatorianos: Dos casos de estudio | 119 |
| 5.5 | Conclusiones: Retos y desafíos para el análisis de movilidad social transnacional | 124 |
| 5.6 | Referencias bibliográficas | 126 |

| | | |
|---------|--|-----|
| 6. | CAPÍTULO 6: HACIA LA CONSTRUCCIÓN DE UN MODELO PARA EL ESTUDIO DE LAS ESTRATEGIAS PRODUCTIVAS Y REPRODUCTIVAS EN LAS FAMILIAS TRANSNACIONALES: MIGRACIÓN LATINOAMERICANA Y MOVILIDAD SOCIAL EN ESPAÑA | 131 |
| 6.1 | Género, familias transnacionales y reproducción social: Una aproximación desde la perspectiva de la movilidad social | 132 |
| 6.2 | La articulación de las estrategias productivas y reproductivas de movilidad social | 136 |
| 6.2.1 | Estrategias de producción y reproducción: Un sistema de interacción de activos tangibles e intangibles | 136 |
| 6.2.2 | La dimensión transnacional de la movilidad social | 137 |
| 6.2.3 | Género, generación y situación familiar como principales variables analíticas | 138 |
| 6.3 | Estrategias productivas y reproductivas de los hogares transnacionales latinoamericanos | 142 |
| 6.3.1 | De las expectativas individuales a los proyectos familiares de movilidad social: Hijos e hijas solteros sin responsabilidades familiares que inician el proceso migratorio | 142 |
| 6.3.2 | Producción, reproducción y proyectos de movilidad social delegada: Migrantes con responsabilidades familiares | 145 |
| 6.3.2.1 | Madres casadas cabezas de hogares transnacionales | 145 |
| 6.3.2.2 | Padres casados como cabezas de hogares transnacionales | 148 |
| 6.3.3 | Más allá de los cuidados transnacionales: Abuelas móviles en el espacio transnacional | 151 |
| 6.4 | Conclusiones | 154 |
| 6.5 | Referencias bibliográficas | 158 |
| 7. | CAPÍTULO 7 MOVILIDAD EN RED: UN ANÁLISIS DE LA INTERRELACIÓN ENTRE MIGRACIÓN TRANSNACIONAL Y CAPITAL SOCIAL | 163 |
| 7.1 | Introducción | 164 |
| 7.2 | El nexa teórico entre movilidad social, movilidad geográfica y capital social en el espacio transnacional | 166 |
| 7.3 | La articulación entre capital social y movilidad social en los hogares migrantes: Un modelo dinámico de análisis transnacional. | 169 |
| 7.3.1 | El análisis intergeneracional de la movilidad social transnacional | 170 |
| 7.3.2 | Redes sociales y capital social como activos básicos del análisis de las trayectorias migratorias | 173 |
| 7.4 | Movilidad en red, y redes móviles: Una aproximación empírica al estudio de las redes sociales y la movilidad social transnacional | 178 |
| 7.4.1 | El capital social transnacional de las primeras generaciones migratorias | 178 |
| 7.4.2 | El capital social de los descendientes. De la familia transnacional al grupo de pares | 185 |
| 7.5 | Conclusiones | 190 |
| 7.6 | Referencias bibliográficas | 193 |

TERCERA PARTE
**APROXIMACIÓN EMPÍRICA AL ANÁLISIS DE LA MOVILIDAD SOCIAL TRANSNACIONAL:
SÍNTESIS DE LA CONVERSACIÓN ENTRE EL RELATO DE LOS DATOS NUMÉRICOS Y
LOS DISCURSOS DE LOS HOGARES MIGRANTES**

| | | |
|------|---|-----|
| 8. | CAPÍTULO 8: ANÁLISIS DE RESULTADOS Y EVIDENCIAS EMPÍRICAS | 201 |
| 8.1. | El diseño del proyecto migratorio: De las expectativas individuales a las estrategias familiares de ascenso social | 202 |
| 8.2. | Movilidad social en un escenario de crisis económica: Las redes sociales como espacio de creación de estrategias de resiliencia | 213 |
| 8.3. | Del asentamiento al retorno: Redes móviles y Movilidad en red | 220 |
| 9. | CAPÍTULO 9: PRINCIPALES CONCLUSIONES Y RETOS FUTUROS DE INVESTIGACIÓN | 227 |
| 9.1. | A modo de conclusión: Resumen de las aportaciones más importantes realizadas por la investigación doctoral | 228 |
| 9.2. | Retos, desafíos y futuras líneas de investigación en el estudio de la movilidad social transnacional y el capital social de la población migrante | 239 |
| 10. | CAPÍTULO 10: REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS | 228 |

ANEXOS

- ANEXO I: Genogramas de los hogares transnacionales analizados durante la investigación.
- ANEXO II: Caracterización del perfil de la muestra de sujetos entrevistados como parte del trabajo de campo cualitativo.
- ANEXO III: Guión de entrevista
- ANEXO IV: Migración y movilidad social: una aproximación desde las estrategias de acumulación de activos de la población latinoamericana en España (Carátula original de artículo publicado)
- ANEXO V: Migration and Intergenerational Strategies for Social Mobility: Theoretical and Methodological Challenges (Carátula original de artículo publicado)
- ANEXO VI: Towards a theoretical model for the study of productive and reproductive strategies in transnational families: Latin American migration and social mobility in Spain (Carátula original de artículo publicado)

INDICE DE TABLAS

| | | |
|---------|--|-----|
| Tabla 1 | Estructura de objetivos e hipótesis de investigación | 61 |
| Tabla 2 | Variables del modelo. Dimensionalización del concepto de estrategia de movilidad social transnacional | 67 |
| Tabla 3 | Casillero tipológico. Muestra de perfiles entrevistados | 77 |
| Tabla 4 | Variables del modelo. Dimensionalización del concepto de estrategia de movilidad social transnacional | 91 |
| Tabla 5 | Resumen del modelo con 3 dimensiones | 92 |
| Tabla 6 | Dimensiones y variables del modelo factorial para el análisis de las estrategias de movilidad social de la población latinoamericana | 205 |

INDICE DE FIGURAS

| | | |
|------------|--|-----|
| Grafico 1 | Modelo de análisis multidimensional para el estudio de las estrategias de movilidad social transnacional | 53 |
| Gráfico 2 | Proyecto migratorio y capital social desde un enfoque transnacional | 59 |
| Gráfico 3 | Potencial de la historia de vida como herramienta metodológica | 74 |
| Gráfico 4 | La familia Oliveira. Miembros del hogar entrevistados | 75 |
| Gráfico 5 | La familia Silva. Miembros del hogar entrevistados | 75 |
| Gráfico 6 | La familia Costa. Miembros del hogar entrevistados | 75 |
| Gráfico 7 | Representación de los componentes 1 y 2 en el espacio factorial | 94 |
| Gráfico 8 | Representación de los componentes 1 y 3 en el espacio factorial | 97 |
| Gráfico 9 | La narrativa biográfica | 118 |
| Gráfico 10 | Un análisis multidimensional para la articulación entre las estrategias productivas y reproductivas de los hogares transnacionales | 140 |
| Gráfico 11 | Una aproximación a las estrategias de movilidad transnacional de Estela | 144 |
| Gráfico 12 | Una aproximación a las estrategias de movilidad transnacional de Aparición | 147 |
| Gráfico 13 | Una aproximación a las estrategias de movilidad transnacional de Mariano | 150 |
| Gráfico 14 | Una aproximación a las estrategias de movilidad transnacional de Nelly | 153 |
| Gráfico 15 | Proyecto migratorio y capital social desde un enfoque Transnacional | 176 |
| Gráfico 16 | Proyecto migratorio y capital social desde un enfoque transnacional: El caso de María | 184 |
| Gráfico 17 | Proyecto migratorio y capital social desde un enfoque transnacional: El caso de Eric | 189 |
| Gráfico 18 | Representación de los componentes 1 y 3 en el espacio factorial | 207 |
| Gráfico 19 | Capital social y movilidad social en la primera etapa del proyecto migratorio: Mapa conceptual. | 212 |
| Gráfico 20 | Capital social y movilidad en un contexto de crisis económica: Mapa conceptual | 219 |
| Gráfico 21 | Capital social y movilidad social durante la etapa de asentamiento en la sociedad de acogida: Mapa conceptual | 224 |
| Gráfico 22 | Síntesis de las principales aportaciones teóricas | 236 |

PRESENTACIÓN DE LA TESIS DOCTORAL

CAPÍTULO 1

PRESENTACIÓN DE LA TESIS DOCTORAL Y LA TRAYECTORIA INVESTIGADORA DE LA DOCTORANDA

1.1 Presentación de la tesis doctoral

*“Las redes no son simplemente una idea. Más bien, son una representación extraordinaria de la realidad que nos envuelve y rodea. El mundo es una red”
(Nonino, 2014: 454)*

Con esta afirmación, Fabio Nonino (2014) pone de manifiesto el importante papel que las redes sociales desempeñan en el marco de la sociedad actual. En un contexto social, económico, y político de intensa globalización, son numerosos los autores que han destacado la fuerza de los vínculos sociales que conectan a los individuos a través de las fronteras, como una de las principales características de la modernidad (Christakis y Fowler, 2010; Bauman 2006), configurando lo que Castells denomina el surgimiento de *“la sociedad en red”* (Castells 2014, 2010).

El estudio de las relaciones sociales construidas por los individuos, cobra una especial significación en espacios de alta volatilidad y vulnerabilidad social. Y es que, en un marco de escenarios sociales cambiantes, en los que las personas se ven obligadas a movilizar sus acciones y recursos, las redes sociales se configuran como importantes elementos de anclaje y pertenencia. Este es el caso, por ejemplo, de la población migrante, para la cual los vínculos sociales se configuran, a menudo, como auténticos espacios de referencia en el marco de sus desplazamientos entre los distintos países y territorios, tal y como se ha señalado ampliamente desde la producción científica (González Ferrer y y Lui, 2012; Massey, Durand y Riosmena, 2006; Portes, 1998).

Este trabajo de investigación se define como una contribución al campo de estudio de las redes sociales y los procesos migratorios transnacionales. La presente tesis doctora considera que la migración constituye, por sí misma, un proceso continuo de creación y búsqueda de redes sociales, que debe ser analizado dentro de la experiencia cotidiana de estos individuos y sus hogares transnacionales.

Pero al mismo tiempo, los procesos migratorios se definen, también, como auténticos proyectos de movilidad social (Aysa-Lastra y Cachón, 2013). Son muchas las motivaciones que llevan a los individuos a emprender un proceso migratorio, pero el denominador común a las diferentes experiencias individuales, es el objetivo de mejorar su posición social y la del resto de su familia y conseguir una mejora de sus oportunidades vitales. Para ello, los hogares transnacionales ponen en marcha una serie de estrategias y mecanismos de acción mediante los que despliegan y movilizan los diferentes recursos que poseen y de los que disponen, con el fin de alcanzar trayectorias de movilidad ascendentes. Entre estos recursos, las redes sociales ocupan un lugar destacado, tanto por su importante papel dentro de la experiencia migratoria, como por su capacidad de conectar a los individuos a través de los distintos contextos geográficos y espacios sociales entre los que se desplazan.

La principal aportación de este trabajo de investigación se encuentra en la interrelación entre ambos fenómenos, y en el análisis de las diferentes dimensiones que los componen de forma integrada. La hipótesis general desarrollada, considera que la experiencia migratoria debe ser estudiada en relación con las distintas transformaciones en la posición social experimentadas por los individuos que se movilizan entre diferentes estructuras sociales. Para ello, se analizan las prácticas de inversión y transferencia de los distintos tipos activos que los individuos ponen en funcionamiento con el fin de conseguir materializar sus expectativas de ascenso social.

En el marco de estos recursos, el capital social de la población migrante desempeña un papel clave para definir las diferentes dimensiones que subyacen a sus trayectorias de movilidad social. Así, los activos derivados de su participación en redes sociales se articulan con todos los demás recursos que estos poseen, transformándolos y reconfigurándolos a lo largo del tiempo, y dando, por tanto, como resultado, trayectorias de movilidad social diferenciadas y desiguales.

Con el fin de presentar el desarrollo de esta temática de investigación, la presente tesis doctoral se configura en el formato de compilación o compendio de publicaciones, siguiendo la normativa reguladora del doctorado bajo el RD 99/2011, en la que se exponen un conjunto de trabajos realizados y publicados por la doctoranda en relación a su temática de investigación, que será desarrollada a lo largo de estas páginas. Asimismo, la presentación de la tesis doctoral se organiza tal y como se detalla a continuación:

- I. Una sección introductoria en la cual se presentan los trabajos realizados por la doctoranda, justificando el interés de la problemática de estudio y la unidad temática de los mismos a través de la exposición del modelo teórico que enmarca la investigación. Se especifican, asimismo, los objetivos perseguidos y alcanzados durante la realización de la tesis doctoral en el capítulo 2.
- II. Un segundo apartado donde se incluye el marco de análisis y el marco metodológico diseñado y desarrollado durante el trabajo de investigación, que engloba los artículos presentados como parte de la compilación, y se expone como capítulo 3.
- III. Una copia completa de las tres publicaciones que conforman el compendio presentado en la tesis doctoral, que constituyen los capítulos 4,5 y 6.
- IV. Un cuarto artículo que forma parte de los trabajos realizados en el marco de esta tesis doctoral, que se ha excluido del compendio de trabajos anteriormente detallado, por estar siendo evaluado en el momento de presentación de la tesis doctoral, y, por tanto, en proceso de publicación. Este trabajo se recoge en el capítulo 7.
- V. Una síntesis y discusión global de los principales resultados empíricos de las publicaciones presentadas y de los trabajos de investigación realizados en el marco del modelo analítico y metodológico, que se incluye en el capítulo 8.
- VI. Las principales conclusiones de la tesis doctoral, y una breve exposición de los principales retos y líneas futuras de investigación en el campo de estudio de la doctoranda, que se detallan en el capítulo 9.

Tal y como se ha señalado, el punto de arranque de la tesis doctoral es la realización de un diagnóstico de la experiencia migratoria de la población de origen latinoamericano afincada en España basado en el análisis los distintos tipos de capitales que forman y definen sus trayectorias de movilidad social transnacional. De forma específica, se centra en el estudio de la interacción entre el capital social, como activo básico en el que los hogares latinoamericanos invierten en el marco de sus estrategias de ascenso social, y los itinerarios de movilidad social que estos describen durante su proyecto migratorio, a lo largo de todo el espacio transnacional.

Con el fin de abordar estos objetivos, se desarrolla una perspectiva teórica que propone articular las trayectorias de movilidad espacial y movilidad social, analizando los diferentes proyectos y estrategias que los hogares transnacionales diseñan y ponen en funcionamiento con el objetivo de lograr itinerarios de movilidad social ascendente para ellos y el conjunto de su grupo doméstico (Oso, Cortés, Sáiz, 2017). Dicho enfoque pone de manifiesto la relevancia de considerar múltiples factores, más allá de categorías económicas y ocupacionales, a la hora de dar cuenta de la complejidad subyacente a las estrategias de movilidad social desplegadas en el espacio transnacional.

Es necesario tener en cuenta que, en líneas generales, los estudios que han abordado el análisis de la movilidad social de la población migrante se han caracterizado por el uso de perspectivas metodológicas esencialmente cuantitativas, en la línea de trabajos como los realizados por Papademetriou et al., (2009), Borjas (2006), o Chiswick (1977). Estos estudios han manifestado una clara tendencia a excluir, o situar en un papel secundario, todas aquellas categorías explicativas de la movilidad social que quedasen fuera de los indicadores ocupacionales (Aysa-Lastra y Cachón, 2013).

Ante la necesidad de apostar por un enfoque de investigación que reflexione sobre las lógicas transnacionales que operan para entender la especificidad de las trayectorias de movilidad social de los hogares migrantes, esta tesis doctoral desarrolla un modelo teórico en el que se considera que la posición en la escala ocupacional no puede ser utilizada como único indicador para dar cuenta de las trayectorias de ascenso y descenso social de la población migrante. En este sentido, el abordaje de los diferentes cambios de posiciones que los individuos experimentan a lo largo de su proyecto migratorio implica la articulación de diferentes niveles y variables de análisis; tales como remesas, recursos sociales, prestigio social...

De este modo, el estudio de los itinerarios de cambio social se vincula no sólo con la clase social de los individuos respecto a la jerarquía del contexto en el que se encuentran, sino también, con los distintos planos y dimensiones de su proyecto migratorio, que deben ser considerados dentro de sus trayectorias de movilidad social.

La migración se piensa en familia (Oso, 2011), por lo que las dinámicas que subyacen a la experiencia de los grupos domésticos cobran un especial protagonismo a la hora de explicar las inversiones y acumulación de diferentes tipos de activos y recursos que los migrantes realizan como parte de estrategias de movilidad social diferenciadas. Dichas estrategias se ven continuamente renegociadas y reajustadas en el espacio transnacional en función de la posición que cada uno de los miembros del hogar ocupa en el núcleo familiar, en el marco de la estructura de parentesco, y también, por el papel de la variable género.

Concretamente, esta investigación considera que existen cuatro tipos de activos diferenciados, que se encuentran en constante interrelación, a lo largo de todo el espacio transnacional: 1) recursos físicos y financieros; 2) capital humano y educativo; 3) activos sociales; y 4) recursos afectivos y emocionales¹ (Oso y Suárez Grimalt, 2017; Oso, 2011; Moser, 2011, 2009). Es en el marco del estudio de estos activos donde debe entenderse la importancia del capital social como un recurso básico en el que los migrantes invierten como parte de sus estrategias de movilidad social.

Para la aproximación teórica al estudio del capital social, la presente tesis doctoral utiliza la conceptualización realizada por Pierre Bourdieu (1986). Este autor define el capital social como “*la habilidad de las personas y las familias para obtener recursos gracias a su pertenencia a redes y otras estructuras sociales*” (Bourdieu, 1979; Bordieu y Wacquant, 1992). Siguiendo esta definición, se considera que los individuos construyen intencionadamente sus relaciones sopesando los beneficios que estas pueden llegar a aportarles posteriormente (Bourdieu, 1986). De este modo, el capital social se presenta como un recurso que puede ser utilizado por la población migrante para conseguir posiciones ventajosas en la jerarquía social y en los diferentes espacios sociales en los que se mueven, lo que lo vincula de forma directa con sus estrategias y trayectorias de movilidad social.

¹La definición de los dos primeros tipos de activos puede encontrarse en Moser (2009), mientras que la conceptualización de los recursos afectivos y emocionales puede revisarse en Oso y Suárez-Grimalt (2017). Todas ellas se desarrollarán de forma detallada en los siguientes apartados de esta tesis doctoral.

Es precisamente en la interacción entre migración, movilidad social y capital social donde se sitúa la presente compilación, contribuyendo al desarrollo de un modelo teórico y analítico capaz de integrar el nivel micro y meso relativo a las redes sociales, con la dimensión estructural de la movilidad social y los desplazamientos transnacionales, a la hora de analizar los procesos migratorios que la población latinoamericana emprende hacia España como país de destino.

En cuanto a su orientación metodológica, los trabajos que conforman la compilación presentada, tienen como objetivo desarrollar un marco operativo para el estudio de las estrategias de movilidad social transnacional. Dicho marco operativo (re)define el concepto de movilidad social a través de las principales dimensiones que lo componen, e identifica una serie de categorías analíticas que permitan analizar su nexo con el capital social desde una perspectiva transnacional e intergeneracional.

Para ello, se llevó a cabo un diseño de investigación que combinó el uso de metodologías cuantitativa y cualitativa en base a un enfoque longitudinal. Concretamente, en primer lugar, se desarrolló una explotación de la Encuesta Nacional de Inmigrantes 2007 (ENI 2007), realizada por el Instituto Nacional de Estadística (en adelante, INE). A través de este análisis de datos, se buscó llevar a cabo una primera aproximación a la experiencia migratoria de la población latinoamericana residente en España que permitiera extraer conclusiones generalizables a todo el colectivo de hogares latinoamericanos, así como caracterizar, de forma estadísticamente significativa, los distintos factores que conforman y definen sus estrategias transnacionales de ascenso social.

A continuación, tratando de paliar las diferentes limitaciones asociadas a la fuente de datos utilizada, y que serán desarrolladas a lo largo del capítulo 3, así como de (re)posicionar a los actores migrantes y sus familias en el centro de los estudios sobre movilidad espacial y movilidad social, se llevó a cabo una metodología cualitativa cuyo principal punto de referencia fue la voz y narraciones de los hogares migrantes de origen latinoamericano.

En base a la misma, se desarrolló un trabajo de campo multisituado en Galicia y Cataluña como contextos receptores, apoyado en la realización de entrevistas en profundidad y en el desarrollo de historias de vida con distintos colectivos de población de origen latinoamericano, esencialmente población brasileña, pero también migrantes colombianos y dominicanos.

En total, se realizaron un total de 58 entrevistas: 41 entrevistas con población de origen brasileño, 11 entrevistas con población de origen dominicano, y 6 con población de origen colombiano.

La tesis doctoral da cuenta del análisis empírico de este material obtenido durante las diferentes etapas del trabajo de investigación realizado, y que aparece reflejado en cada uno de los artículos compilados, los cuales desarrollan y certifican las contribuciones de la doctoranda en el plano teórico, metodológico y analítico.

Las publicaciones que forman parte de este compendio son las siguientes: un artículo indexado en Journal Citation Report (Thompson Reuters), dos artículos que aparecen reseñados en la base de datos SCOPUS (Elsevier), más un texto que se encuentra actualmente en fase de revisión, y del que se espera contar pronto con la aceptación de la revista (indexada en el Journal Citation Report), de cara a su futura publicación.

Se expone cada uno de ellos en el mismo orden en que se detallan como parte de esta compilación. El orden de presentación de los artículos recoge la lógica de investigación llevada a cabo por la doctoranda, esperando que este hecho facilite la lectura secuencial e integrada de los mismos como un todo que supone la configuración de esta tesis.

El primero de los trabajos lleva por título “***Migración y movilidad social: Una aproximación a las estrategias de acumulación de activos de la población latinoamericana en España***”, y está publicado en el año 2017 en la Revista Española de Sociología, como parte del monográfico “*Migraciones y Movilidad Social: Escalando la jerarquía social en el espacio social transnacional*”, coordinado por Laura Oso, Amelia Sáiz López y Almudena Cortés (Volumen 26, número 3, pp. 345-358, ISSN: 1578-2824; doi:10.22325/fes/res.2017.27). La revista aparece en la base de datos SCOPUS e indexada en el Scimago Journal and Country Rank, con un índice de impacto de 0,244 en el año 2017, dentro de la categoría Sociology and Political Science (Q3), ocupando una posición en la misma de 571 de 1103.

Este artículo, firmado por la doctoranda como única autora, supone una primera aproximación, de naturaleza cuantitativa, al estudio de las estrategias de movilidad social desarrolladas por los hogares transnacionales. Su principal objetivo es analizar el papel que las estrategias de acumulación de capitales desempeñan a la hora de definir los itinerarios de movilidad social transnacional de la población migrante latinoamericana residente en España.

Partiendo del Modelo de Acumulación de Activos (Moser, 2007), y adoptando una perspectiva transnacional, este texto se basa en la utilización de los datos procedentes de la Encuesta Nacional de Inmigrantes 2007 para determinar qué factores configuran las estrategias de inversión en recursos tangibles e intangibles puestas en marcha por la población latinoamericana para ascender en la jerarquía social, y cómo estos capitales se articulan a la hora de conceptualizar sus trayectorias de movilidad social. Los resultados obtenidos en este trabajo pusieron de manifiesto cómo, más allá de los indicadores clásicos de movilidad ocupacional, factores como el capital financiero o las relaciones sociales son igualmente determinantes en la definición de las estrategias de movilidad social transnacional. Por ello, este texto constituye el punto de partida para el diseño del modelo de análisis que se presenta como una de las principales aportaciones de la presente tesis doctoral.

El segundo texto, en coautoría con la codirectora de la tesis, la Dra. Laura Oso, se titula, en la versión original en la que fue publicado ***“Migration and Intergenerational Strategies for social mobility: Theoretical and Methodological Challenges”***. Este trabajo aparece publicado en la Revista Migraciones (Volumen 42, pp. 19-41, ISSN: 2341-0833, doi: mig.i42.y2017.002). La revista se encuentra indexada en la base de datos SCOPUS e indexada en el Scimago Journal and Country Rank, con un índice de impacto de 0,481 en el año 2017, dentro de la categoría Cultural Studies (Q1), ocupando una posición dentro de la misma de 81 de 876.

Este artículo propone un esquema teórico y metodológico, basado en una perspectiva intergeneracional, para el estudio de las estrategias de movilidad espacial y social de la población migrante. En él se analiza el modo en que las familias transnacionales negocian sus estrategias de movilidad social, de acuerdo con la posición que cada individuo mantiene dentro de la estructura de la unidad familiar (padres, madres, hijos mayores, hijos menores, etc.), así como su situación en el proceso migratorio (migración pionera, inmovilidad en el país de origen, etc.).

Asimismo, se consideran las acciones que las familias transnacionales despliegan, con el fin de ascender en la escala social, en relación con los recursos en los que estos invierten durante su experiencia vital, y a lo largo de su proyecto migratorio. La principal aportación de esta publicación es el desarrollo de un modelo metodológico basado en la narración biográfica y la historia de vida como herramientas para el análisis longitudinal, transnacional e intergeneracional de las estrategias de movilidad social desplegadas por la población migrante de origen latinoamericano. Este diseño constituye la base del marco metodológico desarrollado en la presente tesis doctoral.

El tercero de los artículos de este compendio, se denomina, también en la versión original en la que fue publicado: ***Towards a theoretical model for the study of productive and reproductive strategies in transnational families: Latin American migration and social mobility in Spain***. Este texto se publicó en la revista Journal of Family Studies, editada por Routledge (Volumen 24, número 1, pp.41-58, ISSN: 1322-9400, doi: 10.1080/13229400.2017.1374202). Esta revista está incluida en la base de datos del Web Of Science (WOS) e indexada en el Journal Citation Reports (Thompson Reuters), con un impacto en el año 2016 de 0,690 y de 0,43 en el año 2017, en el campo de Social Science (Q2 miscellaneous; Q3 Family Studies).

Este artículo, publicado en coautoría con la Dra. Laura Oso, supone una ampliación del modelo de análisis desarrollado en el trabajo anterior. El objetivo de este trabajo fue estudiar las estrategias de movilidad social transnacional a través del abordaje teórico y metodológico de las estrategias productivas y reproductivas puestas en marcha por la población migrante de origen latinoamericano. El modelo expuesto a lo largo de sus páginas se basa en la interrelación entre los distintos tipos de inversiones específicas llevadas a cabo por hogares transnacionales en términos de cuatro tipos de recursos: activos físicos y financieros, capital humano, capital social y recursos emocionales y afectivos. Además, este trabajo se configura como una propuesta para la aplicación empírica del modelo de análisis diseñado, relacionando las distintas variables, y los distintos enfoques del mismo, con la experiencia migratoria y personal de los migrantes latinoamericanos y sus hogares transnacionales. Este trabajo es uno de los ejes fundamentales del marco desarrollado en la presente tesis para el estudio de la movilidad social transnacional.

Por último, el cuarto trabajo lleva por título: ***Movilidad en red: Un análisis de la interrelación entre migración transnacional y capital social***. Este texto, redactado en coautoría con el codirector de la tesis, el Dr. Màrius Domínguez, busca analizar el papel que desempeñan los activos derivados de la participación de la población migrante de origen latinoamericano en redes sociales transnacionales a la hora de definir sus estrategias de movilidad social. La importancia de este texto radica en su análisis del capital social como un elemento clave de las trayectorias de cambio social experimentadas por los hogares transnacionales, y presenta las principales evidencias empíricas de esta investigación doctoral en relación con el estudio de la movilidad social y las redes sociales de la población migrante.

Para ello, este trabajo incorpora una propuesta de análisis del capital social transnacional encaminada a identificar qué tipo de inversiones en redes sociales dan como resultado estrategias de movilidad social más exitosas para los hogares migrantes, en los diferentes espacios sociales en los que estos desarrollan e implementan sus estrategias. Los indicadores utilizados en el mismo se basan en la combinación de medidas clásicas del análisis de redes sociales con variables aplicadas al estudio de la movilidad social transnacional, como el género, la generación y la posición social.

Este trabajo, en el momento de presentación de la tesis doctoral, se ha presentado y está siendo evaluado para su publicación en la revista DADOS-Revista de Ciências Sociais (ISSN 0011-5258).

Partiendo de estas premisas teóricas y metodológicas, se considera indispensable, a continuación, poner de manifiesto el historial investigador de la doctoranda que ha motivado, tanto el interés por la problemática de investigación descrita, como la realización de la presente compilación. Se espera que la descripción de esta trayectoria avale, de igual modo, la coherencia temática, teórica y analítica de la presente tesis doctoral en el campo de las migraciones internacionales, la movilidad social y el capital social de los hogares transnacionales.

1.2 Presentación de la trayectoria investigadora de la doctoranda en relación con la temática de la tesis doctoral

La línea de estudio e investigación que articula la presente tesis doctoral, se relaciona de forma directa con la trayectoria académica de la doctoranda en la Universidad de A Coruña, donde realizó sus estudios de grado en Sociología. Vinculada al Departamento de Sociología y Ciencias de la Comunicación de la Facultad de Sociología y al Equipo de Sociología de las Migraciones Internacionales (ESOMI), la doctoranda disfrutó, a lo largo de sus últimos años de estudios de grado, de dos becas de colaboración financiadas por la propia Universidad de A Coruña y el Ministerio de Educación y Formación Profesional, de forma respectiva. En el contexto de estas ayudas, la doctoranda comenzó su vinculación con el campo de estudio de las migraciones transnacionales, a través de su colaboración en dos proyectos de investigación competitivos, enmarcados en el Plan Nacional de Investigación Científica, Desarrollo e Innovación Técnica de España, ambos dirigidos por la codirectora de esta tesis, la Dra. Laura Oso como investigadora principal.

El primero de ellos, **“El impacto de la inmigración en el desarrollo: género y transnacionalismo” (SEJ2007-63179)**, llevado a cabo entre los años 2007 y 2010, y financiado por el Ministerio de Educación y Ciencia, abordaba la interrelación entre el género, la migración y los hogares transnacionales, así como la vinculación de estos factores con el desarrollo en los países de origen, especialmente en lo que se refiere al envío y gestión de remesas tangibles e intangibles. La continuación de esta investigación se materializó en el proyecto **“Género, transnacionalismo y estrategias inter-generacionales de movilidad social” (FEM 2011-26210)**, durante los años 2011-2014, financiado, en este caso, por el Ministerio de Economía.

La doctoranda participó en ambos proyectos realizando trabajo de campo con población brasileña residente en la provincia de A Coruña, obteniendo así las primeras entrevistas e historias de vida que formarán parte del material empírico de esta tesis doctoral. Además, ambas investigaciones supusieron la adquisición de un bagaje teórico y metodológico imprescindible para la construcción del marco analítico que define la presente compilación, al permitir a la doctoranda aproximarse al estudio de la movilidad social desde un enfoque transnacional e intergeneracional.

Por último, destacar que la participación en este último proyecto, desembocó en la investigación realizada por la doctoranda como parte de su Trabajo de Fin de Máster *“Impacto de las estrategias de inversión en capital social en las trayectorias de movilidad social de migrantes brasileños: Una aproximación multiestratégica”*², dirigida por la Dra. Oso, que constituye el punto de partida para la realización de esta tesis doctoral. En dicha investigación, a través de la puesta en práctica de un diseño metodológico mutiestratégico, basado en la triangulación de técnicas de recogida y análisis de datos cuantitativas y cualitativas, la doctoranda analizó las diferentes implicaciones que las distintas estrategias de inversión en capital social desarrolladas por los migrantes de origen brasileño, desempeñaban a la hora de configurar sus trayectorias de movilidad social.

La presente compilación recoge parte de los resultados obtenidos en este estudio inicial, ampliando su recorrido teórico y aportando un nuevo marco para el análisis de las evidencias empíricas halladas en el mismo, y completadas durante la realización de esta tesis doctoral. Este trabajo realizado por la doctoranda se presenta como capítulo 4 en este documento: ***“Migración y movilidad social: Una aproximación a las estrategias de acumulación de activos de la población latinoamericana en España”***

En la actualidad, desde el año 2015, la doctoranda participa como miembro del equipo de trabajo en el proyecto que da continuidad a las investigaciones anteriormente mencionadas ***“Género, Movilidades Cruzadas y Dinámicas Transnacionales”*** (FEM2015-67164-R), dirigido por la Dra. Oso y financiado por el Ministerio de Economía y Competitividad, dentro del Programa Estatal de Investigación, Desarrollo e Innovación Orientada a los Retos de la Sociedad.

Este proyecto enmarca el modelo analítico de la presente tesis doctoral, que supone una aplicación y desarrollo de las orientaciones teóricas presentes en la investigación al campo de análisis de las estrategias de movilidad social transnacionales de la población brasileña residente en España.

² Trabajo presentado en el marco del *“Máster Oficial en Migraciones Internacionales: Investigación, Políticas Migratorias y Mediación Intercultural”*, organizado por el Equipo de Sociología de las Migraciones Internacionales y la Universidad de A Coruña.

Los resultados de este desarrollo teórico, analítico y metodológico se recogen en dos publicaciones, realizadas en coautoría con la Dra. Oso, que se presentan como capítulo 5 y 6, de forma respectiva: ***“Migration and Intergenerational Strategies for Social Mobility: Theoretical and Methodological Challenges”*** y ***“Towards a theoretical model for the study of productive and reproductive strategies in transnational families”***

Asimismo, estas publicaciones forman parte de la contribución de la doctoranda a la ***Red INCASI (International Network for Comparative Analysis of Social Inequalities)***, que lleva a cabo el proyecto ***“Global trends in social inequalities in Europe and Latin America and exploring innovative ways to reduce them through life, occupational and educational trajectories research to face uncertainty”*** (GA 691004), financiado dentro de las acciones Marie Skłodowska-Curie del programa de investigación e innovación de la Unión Europea Horizon 2020. Esta red de investigación, coordinada por el Dr. Pedro López Roldán, de la Universidad Autónoma de Barcelona, busca la creación de un marco comparativo para el estudio de las desigualdades sociales entre Europa y América y Latina, dentro del cual, el análisis de la movilidad espacial y social de los individuos se desarrolla como eje fundamental del mismo.

Cabe destacar, además, que, en el marco de la realización de la presente tesis, la doctoranda disfrutó de dos becas predoctorales, financiadas dentro de convocatorias competitivas. En primer lugar, en el curso académico 2015-2016 la doctoranda fue titular de una beca FI para la Contratación de Personal Investigador Novel, concedida por la Agència de Gestió d’Ajuts Universitaris i de Recerca, de la Generalitat de Catalunya. En segundo lugar, desde el mes de septiembre del año 2016 hasta el mes de octubre de 2018, la doctoranda disfrutó de una beca de Formación de Profesorado Universitario (FPU), financiada por el Ministerio de Educación y Formación Profesional. Ambas becas estuvieron vinculadas contractualmente al Departamento de Sociología de la Universidad de Barcelona y fueron dirigidas por codirector de esta tesis, el Dr. Domínguez i Amorós.

En el contexto de ambas ayudas, la doctoranda formó parte, asimismo, del grupo de investigación interuniversitario “*COPOLIS: Bienestar, Comunidad y Control Social*”, de la Universidad de Barcelona, coordinado por el Dr. Màrius Domínguez i Amorós. Fruto de esta vinculación con su codirector, la doctoranda amplió y perfeccionó su formación académica en el campo de las técnicas de investigación social, de la que bebe directamente el diseño metodológico de la presente tesis. Esta colaboración con el Dr. Màrius Domínguez se ha materializado, de igual forma, en la redacción y elaboración conjunta del cuarto trabajo que se expone en la presente tesis doctoral como capítulo 7, “***Movilidad en red: Un análisis de la interrelación entre migración transnacional y capital social***”, centrado en analizar el nexo entre movilidad social y capital social, de forma específica, desde una perspectiva reticular, de género y transnacional.

Por último, se pone manifiesto que, dentro de su trayectoria académica e investigadora, la doctoranda ha presentado los presupuestos teóricos, analíticos y evidencias empíricas ligadas a los cuatro textos que componen esta compilación en diferentes congresos, espacios y foros vinculados al estudio de la sociología y las migraciones internacionales. Así, por ejemplo, de entre ellos cabe destacar el Congreso Español de Sociología organizado por la Federación Española de Sociología (2016 y 2019); la Conferencia de la European Sociological Association (2019); el Congreso Mundial organizado por la International Sociological Association (2018); la Conferencia Anual de IMISCOE (2016 y 2018); o el Congreso Internacional coordinado por la Asociación de Estudios Latinoamericanos (LASA), en el año 2018. Las diferentes aportaciones recogidas mediante su participación en estos congresos y conferencias han sido imprescindibles para repensar y reflexionar sobre las diferentes partes y etapas del trabajo teórico realizado, y redactar, de este modo, los diferentes capítulos que enmarcan el compendio de publicaciones presentadas como parte de esta tesis doctoral.

En síntesis, desde sus estudios en Sociología, la doctoranda ha desarrollado su historial investigador en el campo de las migraciones transnacionales. A través de diversas becas de formación ha podido colaborar en diferentes proyectos de investigación competitivos a nivel nacional e internacional, que le han permitido ampliar su bagaje teórico y metodológico en el ámbito de la movilidad social, y su vinculación con los procesos y proyectos de movilidad espacial de la población latinoamericana.

De forma específica, la doctoranda ha desarrollado también su interés por el estudio del rol del capital social y las redes sociales a la hora de definir las diferencias en la posición social de los individuos migrantes, desde sus estudios de máster y especialización en migraciones internacionales. Esta experiencia se materializa en los cuatro trabajos presentados a lo largo de esta tesis, que, tal y como se ha expuesto en estas líneas, cuentan con referentes directos en las diferentes etapas que han constituido la trayectoria formativa, académica e investigadora de la doctoranda hasta el momento actual.

A continuación, se presenta la estructura que seguirá esta tesis doctoral y que enmarca los trabajos presentados como parte de esta compilación.

1.3 Estructura de la tesis

Siguiendo lo establecido en el artículo 37 de la normativa de la Universidad de Barcelona, contextualizando el compendio de artículos que componen esta tesis, se plantean diferentes capítulos a través de los cuales se especifica el marco teórico, analítico y metodológico, así como las principales evidencias empíricas fruto de la investigación realizada durante la etapa doctoral. Estos apartados pretenden definirse como un hilo conductor que permita comprender de forma integrada las distintas publicaciones que componen la compilación, y poner de manifiesto, al mismo tiempo, cómo los resultados presentados en estos trabajos son fruto de la trayectoria investigadora de la doctoranda en la temática de las migraciones transnacionales.

En total, la tesis doctoral cuenta con diez capítulos, divididos en tres partes, en los que se desarrollará la problemática de investigación de manera progresiva en cuanto a la dimensionalización del fenómeno, abordando de lo más general, a lo más específico: desde el estudio de las trayectorias de los hogares migrantes y su relación con los procesos de movilidad social, hasta el nexo de ambos fenómenos con el capital social transnacional.

El primer capítulo de la tesis lo compone esta presentación inicial, realizada con el objetivo de introducir la temática de estudio, especificar la estructura y organización a través de la cual se expondrá el trabajo de investigación realizado, y contextualizar el mismo mediante el relato de la trayectoria investigadora de la doctoranda.

En el segundo capítulo se plantea una breve introducción en la que se justifica el interés social y académico de la problemática de estudio, enmarcándolo, a su vez, dentro de una reflexión teórica sobre las principales referencias, corrientes y perspectivas de pensamiento que dan lugar al análisis de la interrelación entre movilidad espacial, movilidad social y capital social. Asimismo, se formulan los principales objetivos que han guiado la investigación, especificando en cuál de los trabajos presentados han sido desarrollados y alcanzados.

El tercer capítulo lo constituye la explicación del modelo de análisis y el diseño metodológico implementados, que engloban la perspectiva de investigación subyacente a los artículos que conforman esta compilación y aportan consistencia teórica y técnica al conjunto de los mismos.

Por su parte, el cuarto, quinto y sexto capítulo presentan una copia de las publicaciones que se compilan en la presente tesis doctoral. A su vez, el séptimo capítulo comprende el cuarto trabajo llevado a cabo por la doctoranda en el marco de su investigación doctoral. Los artículos se exponen con el mismo orden cronológico en el que fueron redactados y, posteriormente, publicados (salvo en el caso del trabajo recogido en el artículo 7, que se encuentra todavía en proceso de publicación) Esta ordenación se corresponde, a su vez, con la lógica de la reflexión analítica que la doctoranda ha realizado durante su proyecto formativo, lo que se espera pueda facilitar la lectura y comprensión de los mismos en el contexto de la temática de estudio. Cabe destacar, además, que estos capítulos mantienen el formato original de los artículos publicados, por lo que todos ellos se acompañan de sus correspondientes referencias bibliográficas cerrando cada uno de los capítulos. Asimismo, los trabajos incluidos se reproducen de forma exacta a su versión original, con la única salvedad de que dos de ellos han sido traducidos del inglés al castellano, con el fin de aportar por una mayor coherencia de estilo y redacción al conjunto de la compilación.

El octavo capítulo se compone de una síntesis del análisis de resultados obtenidos tras la puesta en práctica del marco metodológico descrito en el tercer apartado, y las principales evidencias empíricas halladas a lo largo del proceso de investigación, las cuales se encuentran, a su vez, reflejadas en los cuatro trabajos que constituyen este compendio de artículos.

Por último, como parte del décimo capítulo se exponen las conclusiones, destacando las aportaciones realizadas durante el proyecto formativo de la doctoranda y el trabajo de investigación realizado. Se detallan, igualmente, los principales retos teóricos y metodológicos existentes en el análisis de las trayectorias de movilidad social transnacional, así como las futuras líneas de investigación que se encuentran todavía por desarrollar en este campo y en el estudio del capital social de los hogares migrantes.

El capítulo de referencias bibliográficas utilizadas para la elaboración de este documento cierra y completa el presente texto.

PRIMERA PARTE
LA CONSTRUCCIÓN DE UN MARCO TEÓRICO Y ANALÍTICO PARA EL
ESTUDIO DE LAS TRAYECTORIAS DE MOVILIDAD SOCIAL
TRANSNACIONAL

CAPÍTULO 2

INTRODUCCIÓN, OBJETIVOS DE INVESTIGACIÓN, Y MARCO TEÓRICO

En el presente capítulo se exponen tres apartados diferenciados. En primer lugar, se desarrolla una breve introducción que pretende contextualizar la lectura de esta tesis doctoral y situar la temática de investigación que se desarrollará como parte de la misma. A continuación, se enuncian las preguntas de investigación y se formulan los objetivos que han guiado el desarrollo de los diferentes trabajos que conforman este compendio de artículos. Por último, para finalizar el capítulo, se presenta el marco teórico que recoge las diferentes aportaciones realizadas desde la producción científica en relación al vínculo entre movilidad espacial y movilidad social. En esta discusión teórica se busca poner de manifiesto la importancia de incorporar la dimensión transnacional y la perspectiva de acumulación de activos al abordaje de las trayectorias de ascenso, estancamiento y descenso social experimentadas por los hogares migrantes, así como la relación de este enfoque con el análisis del capital social transnacional.

2.1 Introducción

Gabriela llegó a España durante el año 2006 procedente de Salvador de Bahía, Brasil. Tenía 29 años y muchas expectativas depositadas en su proyecto migratorio, a través del cual esperaba poder encontrar un empleo que le permitiera enviar remesas económicas para asegurar el mantenimiento de su hogar transnacional en Brasil y, realizar, al mismo tiempo, estudios (inversión en capital humano). Mejorar su nivel educativo, y más dentro del sistema educativo europeo, suponía para ella la garantía de poder alcanzar una mejor posición social que aquella que le proporcionaba el trabajar en la pequeña tienda de ultramarinos que sus padres regentaban dentro de su barrio en Salvador.

Durante los dos primeros años, su estancia en España, concretamente en la ciudad de Barcelona, le proporcionó recursos económicos suficientes, a través de su inserción en el sector laboral del servicio doméstico y los cuidados, para desplegar una estrategia de ascenso social para su familia en la comunidad de origen, sin perjuicio de su propia posición social en España. Sin embargo, en el contexto de la recesión económica que estalló en el país a partir del año 2008, Gabriela vio disminuir sus horas de trabajo y, consecuentemente, sus ingresos económicos, por lo que abandonó temporalmente sus estudios en la universidad, ante la dificultad de hacer frente al pago de la matrícula.

Casi al mismo tiempo, Gabriela se casó en España con otro compatriota brasileño residente en Granollers, un municipio de la provincia de Barcelona, y, en busca de mejores oportunidades laborales y sociales, decidió dejar su piso de alquiler y mudarse con su pareja. Pensaba que, con dos sueldos en el hogar y un estilo de vida más austero en su nueva residencia, podría aumentar el envío de remesas a Brasil y retomar en España sus estudios universitarios.

Pero el nivel de vida de su marido se alejaba bastante de estas expectativas. José quería emprender su propio negocio de compraventa de coches, para lo que precisaba una importante inversión en recursos económicos que, además, no siempre gestionaba de la manera más racional. Gabriela, aun consciente de esta situación, decidió, durante un tiempo, realizar una importante inversión de recursos financieros en este negocio, movida por su vinculación afectiva y emocional con José. Ello desembocó no solamente en un descenso de su nivel de vida en España, sino también en una trayectoria de movilidad negativa para su familia en Brasil.

Ante la falta de remesas económicas, el hogar transnacional frenó diferentes proyectos, como la construcción de una casa para los padres de Gabriela, o el mantenimiento del negocio de uno de sus hermanos, lo cual desembocó en importantes tensiones y enfrentamientos que supusieron la pérdida de recursos sociales para Gabriela dentro de su estructura familiar. De pasar de ser la principal responsable de su familia, lo que le confería, en su caso, un importante poder en los procesos de toma de decisiones, su status en la familia la convirtió en la hija que “abandonó” a sus padres por su marido en España.

En el año 2014, Gabriela, alentada por una de sus primas que residía en A Coruña, deja su relación con José y se muda a esta ciudad gallega. A través de la red social transnacional de compatriotas brasileños asentados en A Coruña, Gabriela consigue una inserción laboral relativamente rápida que le permite retomar la naturaleza inicial de su proyecto migratorio, aunque con una intención de retorno a corto plazo a Brasil más acusada, encaminada a recuperar su posición de partida en la red social familiar¹.

La trayectoria migratoria de Gabriela refleja algunas de las características de los flujos de migración latinoamericana llegados a España durante las últimas décadas, e ilustra, al mismo tiempo, los principales ejes temáticos sobre los que se asienta el desarrollo teórico de la presente tesis doctoral.

Su relato nos habla, en primer lugar, de una migración feminizada, por la cual el 51,1% de población latinoamericana llegada a España en el presente año 2019 eran mujeres (y un 63,41% en el caso específico de la población brasileña), según datos provisionales de la Estadística del Padrón Continuo a 1 de enero de 2019 (INE). En los últimos años, las mujeres se han convertido en las verdaderas protagonistas de los proyectos migratorios familiares, determinando, en gran parte, los recursos que los hogares transnacionales reciben, y la naturaleza de las diferentes inversiones realizadas por los mismos. Por todo ello, el estudio de las diferencias en los roles de hombres y mujeres en cuanto a los procesos de toma de decisiones, y la aplicación de una perspectiva de género al análisis de la migración y las prácticas transnacionales, resulta cada vez más fundamentales

A su vez, la historia de Gabriela nos sitúa en un contexto caracterizado por el desarrollo de importantes dinámicas demográficas vinculadas a diferentes desplazamientos poblacionales, que convierten la movilidad en un fenómeno crucial de estudio para la producción científica y académica (Schapendonk et al., 2018; Kwan y Schwanen, 2016). Así, por ejemplo, en España, el porcentaje de población procedente del extranjero aumentó un 1080% desde el año 1998 hasta 2007, según datos de la Estadística del Padrón Continuo a 1 de enero de 2008 (INE).

¹ El relato de Gabriela fue construido a partir de los extractos de su historia de vida. Gabriela fue entrevistada primero en Barcelona en el año 2014 y posteriormente en A Coruña, durante el año 2016. Gabriela es una mujer brasileña, que fue contactada como migrante pionera, perteneciente a la segunda generación dentro de su estructura familiar, sin hijos o hijas a su cargo.

Las lógicas geopolíticas producidas a nivel internacional, junto con el desarrollo de importantes avances tecnológicos (Elliot y Urry, 2010), dieron como resultado la apertura de diferentes canales migratorios que supusieron una transformación de las relaciones entre contextos emisores y receptores (Meissner y Vertovec, 2015). De este modo, las migraciones han sobrepasado las tradicionales fronteras geopolíticas de los Estados-nación², interconectando los distintos territorios y transformando la estructura social de los diferentes países sobre los que se asientan. Esto pone de manifiesto la necesidad de desarrollar nuevos campos de análisis capaces de hacer frente al estudio de lo que autores como Vertovec (2007) han definido como “*superdiversidad*”.

En contraste directo con este contexto de apertura y movilidad, es necesario destacar que la crisis global que desde el año 2008 afectó a numerosos territorios nacionales, ha generado, entre otros aspectos, altas tasas de desempleo en países de altos ingresos que se definían como tradicionales receptores de flujos poblacionales, lo cual ha ejercido una influencia directa sobre los movimientos migratorios (Oso y Ribas-Mateos, 2015; Benería, Deere y Kabeer, 2015). Así, si bien la globalización ha aumentado las oportunidades para que los individuos pueden optar a conseguir mejores condiciones de vida, al mismo tiempo, estas opciones se han caracterizado por un alto grado de precariedad social (Benería, Deere y Kabeer, 2015).

La narración de Gabriela refleja cómo esta migrante sufre las consecuencias directas del marco de recesión económica y social que se produce a nivel global, viendo empeorar su posición en la escala ocupacional, y reducido, consecuentemente, su nivel de ingresos económicos. Al igual que en su caso, son muchos los migrantes que perdieron sus empleos a causa del efecto de la crisis económica e incluso, algunos de ellos, decidieron, como parte de sus estrategias de resiliencia, emprender procesos de retorno hacia sus países de origen, o diseñar nuevos proyectos migratorios encaminados a otros países. Y es que, en líneas generales, la población de origen extranjero suele insertarse en las ocupaciones más bajas de la jerarquía laboral que son, a su vez, las más vulnerables en contextos de destrucción de empleo.

² El Estado-nación se entiende como una forma de organización política, caracterizada por un territorio claramente delimitado, una población relativamente constante y un gobierno con soberanía (Negri, 2004; 2007)

Como consecuencia de este escenario de decrecimiento económico y crisis social, que lleva aparejada la pérdida progresiva del motor de atracción que las oportunidades de inserción laboral representaban para España como país de destino, desde finales del año 2008 se ha registrado una reducción significativa del número de inmigrantes residentes en nuestro país. En el periodo comprendido entre los años 2008 y 2012 asistimos a una disminución de los flujos migratorios hacia España de un 61,33%, según datos extraídos de la Estadística del Padrón Continuo a 1 de enero de 2019 (datos provisionales, INE). Asimismo, si bien en el año 2012 el porcentaje de extranjeros ascendía en España a un 12,4%, en 2017 este dato disminuyó hasta el 9,82%, respecto al total de población. En cuanto al caso específico de la población procedente de América Latina, el porcentaje de migrantes con residencia en España se redujo un 32,83% desde el año 2012 hasta el 2018, atendiendo a las cifras proporcionadas por la Estadística del Padrón Continuo a 1 de enero de 2019 (datos provisionales, INE).

El uso de una perspectiva longitudinal en el estudio de la migración transnacional que permita poner en relación las distintas transformaciones en el contexto macrosocial con la experiencia migratoria de los individuos, resulta imprescindible para obtener una visión más amplia e integrada del fenómeno migratorio, capaz de hacer frente a los desafíos planteados en este contexto de *“hipermovilidad”* (Naïr, 2010). Y es que estos importantes procesos globalizadores constituyen un reto para el modelo teórico y epistemológico de migración y movilidad dominante en gran parte de la literatura académica, basado en el Estado-nación y el enfoque territorial como dimensión analítica básica (Favell y Recchi, 2011; Held et al, 2000).

Como respuesta a los mismos, desde la literatura científica se desarrollan nuevos modelos y marcos de análisis transnacionales que tratan de adaptar el estudio de los movimientos de los individuos al contexto de las nuevas lógicas de desplazamientos, en la línea, por ejemplo, del *“giro de la movilidad”* propuesto por Sheller y Urry (2006), un paradigma de análisis que contempla el estudio de nuevas formas de movilidad, más allá de los desplazamientos geográficos, a través de las fronteras de los diferentes territorios nacionales.

La amplia producción científica existente en materia de migraciones transnacionales se ha centrado, de forma mayoritaria, en el estudio de la movilidad desde un prisma fundamentalmente económico, y en el análisis del mercado laboral y sus características (King, 2002), así como en otros aspectos de los proyectos migratorios como las relaciones familiares transnacionales (Moskal, 2015; Hoang et al., 2012), o la incorporación de la población migrante a los diferentes contextos de acogida (Schneider y Crul, 2010; Cachón, 2009). Sin embargo, son pocos los trabajos que han abordado de forma articulada el análisis de los distintos planos de la experiencia transnacional con otras dimensiones del fenómeno migratorio, como las trayectorias de movilidad social puestas en marcha por la población migrante y sus familias (Oso, 2011).

A pesar de esta falta de estudios al respecto de la vinculación entre los desplazamientos espaciales y los cambios de posiciones de los individuos en la estructura social, lo cierto es que es posible afirmar que las migraciones, son en esencia, procesos de movilidad social (Aysa-Lastra y Cachón, 2013), a través de los cuales las personas buscan desplegar sus estrategias de acción en nuevos contextos geográficos, con la intención de mejorar sus oportunidades vitales y su bienestar.

El relato de vida de Gabriela pone de manifiesto la finalidad instrumental de su proyecto migratorio, pensado como un medio para mejorar su nivel de estudios y conseguir una trayectoria de ascenso social para su familia en Brasil, de forma que ambos factores le permitieran, en un futuro a medio y largo plazo, mejorar su posición social en el país de origen en el momento de su retorno. Asimismo, a través de su historia, se comprueba la importancia de considerar las diferentes inversiones realizadas por la población migrante como parte de sus estrategias de ascenso social. Gabriela acumula distintos tipos de activos a lo largo de su itinerario vital, como recursos económicos, capital humano, capital, social, recursos afectivos... Estas inversiones dan como resultado trayectorias de movilidad social diferenciadas en cada momento del proyecto migratorio, y en cada espacio social en los que moviliza sus recursos (país de origen y país de destino).

La presente tesis doctoral se define como un marco para la conceptualización de la movilidad social como una parte fundamental de las estrategias familiares de acumulación e inversión de activos y capitales, que involucra los proyectos migratorios, los desplazamientos transfronterizos, y las relaciones transnacionales de los hogares, en la línea de los trabajos realizados por Marcu (2018), o Erel y Ryan (2018).

Por lo tanto, la movilidad es definida en este documento como un concepto amplio y multidimensional que entrelaza el movimiento físico a través de las fronteras en el espacio-tiempo con las estrategias, experiencias, proyectos, y decisiones puestas en marcha por la población migrante.

A lo largo de estas páginas veremos cuáles son las motivaciones que llevan a la población latinoamericana a dejar sus hogares y asentarse en España como parte de diferentes proyectos de movilidad social, tanto individuales como familiares, cuyo objetivo final es escalar puestos dentro de la jerarquía social. Asimismo, se analizará qué tipo de inversiones en activos son utilizadas por los diferentes miembros de los hogares transnacionales con mayor frecuencia para alcanzar mejores condiciones de vida en el espacio social de destino, el campo social transnacional, y el contexto social de origen. En base a ello, se intentará determinar cuáles de estas estrategias desembocan en trayectorias de movilidad social más o menos exitosas, vinculadas al desarrollo de sus proyectos migratorios.

Concretamente, se prestará una atención especial a las estrategias basadas en la participación de la población migrante en redes sociales transnacionales de diferente naturaleza y composición, por considerarse un capital fundamental para la consecución de mejores oportunidades vitales. La narración de Gabriela saca a la luz el importante potencial de los vínculos sociales como canalizadores de flujos migratorios, principales garantes de la inserción social de los migrantes en la comunidad de destino y, también, como activos indispensables para alcanzar trayectorias de movilidad ascendentes.

La elección de la población migrante de origen latinoamericano como objeto de estudio para el análisis de la movilidad social transnacional responde, en primer lugar, a su importancia cuantitativa dentro de los flujos de migración llegados a España. Después de la migración europea, que representa un 45,45% del total de extranjeros, el colectivo latinoamericano es el más numeroso. Así, del total personas extranjeras residentes en España en el año 2018, el 26,34% procedían de países de América del Sur, América Central y Caribe (en total, 1.323.884 personas), seguidos por los migrantes de origen africano, que suponían un 18,66%³.

³ Estas cifras han sido obtenidas de la Estadística del Padrón Continuo a 1 de enero de 2019 (INE).

En segundo lugar, la decisión de situar a las familias de origen latinoamericano, frente a otros colectivos migrantes, como principales sujetos de análisis, obedece también a su relevancia cualitativa dentro del campo de estudio de las migraciones en España. Son muy numerosos los trabajos que han analizado las diferentes dimensiones que caracterizan a los flujos migratorios de población latinoamericana llegados a España en las últimas décadas, así como la vinculación y el nexo de los mismos con las raíces históricas de la emigración española hacia América Latina de los siglos XIX y XX, hasta el punto que resultaría complicado y reduccionista seleccionar y referenciar aquí, únicamente, algunos de ellos a modo ilustrativo. Estas investigaciones se han hecho eco, además, del creciente interés que, por parte de la sociedad española, despertaron, en las últimas décadas, los procesos de inserción social de este colectivo. Ya Izquierdo, López de Lera y Martínez definieron a la migración latinoamericana como: " *Los preferidos del siglo XXI*" (2002), en contraposición a otros grupos de población extranjera, como los migrantes africanos, al considerar que " *son pocos los que esconden la predilección que sienten por los inmigrantes latinoamericanos. Los prefieren los empresarios y los políticos, los vecinos del barrio, las organizaciones católicas y los maestros en los colegios*" (Izquierdo, López de Lera y Martínez, 2002:238).

En definitiva, la presente tesis doctoral se pregunta: *¿Qué tipo de estrategias de acción ponen en funcionamiento los hogares transnacionales de origen latinoamericano en el marco de sus proyectos migratorios? ¿Cuál es el resultado de estas estrategias de inversión en diferentes tipos de recursos en términos de trayectorias de movilidad social transnacional? Y, de forma específica: ¿Qué impacto tienen, concretamente, los activos derivados de la participación de la población latinoamericana en redes sociales transnacionales a la hora de definir sus estrategias y trayectorias de movilidad social? Es decir, ¿cuál es la relación existente entre los desplazamientos geográficos a través de las fronteras, la movilidad social y el capital social de la población migrante?*

Con la finalidad de dar respuesta a estos interrogantes y desarrollar un adecuado marco analítico sobre la interrelación entre migración, capital social, transnacionalismo y movilidad social, la presente compilación plantea las metas de investigación que se exponen a continuación.

2.2 Objetivos de investigación

Con el fin de dar respuesta a las preguntas de investigación formuladas, esta tesis doctoral ha planteado dos objetivos generales y siete metas secundarias. Las metas principales, de naturaleza amplia y un carácter analítico y conceptual, hacen referencia a los dos fenómenos que componen el objeto de estudio, y subyacen a los cuatro trabajos que conforman el presente compendio de publicaciones: las trayectorias de movilidad social de la población latinoamericana, y las redes sociales transnacionales vinculadas a las mismas. De estos objetivos se deriva la formulación de siete metas específicas, las cuales resultan fundamentales para materializar y concretar las distintas acciones que han guiado el planteamiento de esta investigación. Cada uno de estos objetivos específicos ha sido desarrollado, de forma exhaustiva, en uno o varios de los textos que se presentan como parte de la compilación, de modo que la lectura conjunta e integrada de todos ellos da cuenta del grado de cumplimiento de las metas generales.

Los objetivos se exponen a continuación, ordenados según el procedimiento de estudio y análisis llevado a cabo durante el trabajo de investigación.

1. En primer lugar, el objetivo principal de la presente compilación ha sido **desarrollar un marco operativo para el estudio de las estrategias de movilidad social transnacional puestas en marcha por la población migrante de origen latinoamericano (OG₁)**. Los hogares transnacionales despliegan, desde el momento en que comienzan a planificar su proyecto migratorio, una serie de decisiones y maniobras encaminadas a mejorar su posición social. Este trabajo de investigación busca analizar cuáles son estas estrategias puestas en funcionamiento por las familias migrantes, y cuál es el resultado de las mismas en términos de trayectorias de movilidad social.

Para ello, la principal finalidad de esta tesis doctoral ha consistido en el diseño, planteamiento y puesta en práctica de un marco de análisis que permita superar categorías clásicas de análisis utilizadas para el estudio de los itinerarios de ascenso, estancamiento o descenso social experimentados por la población migrante y conseguir, de este modo:

- i. Realizar un diagnóstico multidimensional de la experiencia migratoria desarrollada por los hogares transnacionales a través del análisis de la articulación entre los diferentes tipos de activos y capitales en los que estos invierten con la finalidad de mejorar la posición social de los distintos miembros que los componen (**OE₁**).
 - ii. Diseñar una estrategia metodológica para el estudio de la interrelación entre movilidad espacial y movilidad social que permita superar las variables de análisis vinculadas a los límites estáticos del Estado-nación, a través de un enfoque de investigación transnacional (**OE₂**).
 - iii. (Re)posicionar a los actores migrantes de origen latinoamericano y sus familias en el centro del análisis de sus trayectorias de movilidad social mediante un enfoque intergeneracional que, más allá del nivel individual, considere las estrategias desplegadas por todos los miembros del grupo doméstico involucrados en el proyecto migratorio, con independencia de que formen o no parte activa del mismo (**OE₃**).
 - iv. Analizar los distintos cambios en las trayectorias de movilidad social de los hogares transnacionales a lo largo del tiempo, vinculados a las diferentes etapas del proyecto migratorio y la experiencia biográfica y vital de cada uno de sus miembros (**OE₄**).
 - v. Estudiar las principales diferencias existentes en el estudio de las estrategias de movilidad social experimentadas por hombres y mujeres, determinando la influencia de la variable género en los procesos de toma de decisiones que conducen al desarrollo de trayectorias más o menos exitosas de movilidad social (**OE₅**).
2. Por otra parte, como segunda meta principal de investigación, esta tesis doctoral ha pretendido **abordar, de forma específica, el papel que los activos derivados de la participación de la población migrante de origen latinoamericano en redes sociales transnacionales desempeñan en la definición de sus estrategias y trayectorias de movilidad social (OG₂)**. Para ello, se ha buscado:

- i. Elaborar un modelo analítico para la operativización del concepto de capital social de la población migrante que integre el uso de indicadores reticulares con categorías y variables de análisis propias del campo de la migración transnacional de forma articulada (**OE₆**).
- ii. Identificar qué tipo de inversiones en capital social dan como resultado estrategias y trayectorias de movilidad con mayor éxito para la población migrante y sus hogares transnacionales (**OE₇**).
- iii. Definir la relación existente entre la naturaleza de las diferentes redes sociales transnacionales en las que la población migrante invierte y su posición en el proyecto migratorio y el ciclo vital (**OE₈**).

Estas metas de investigación se encuentran interrelacionadas, de forma directa, con el modelo de análisis que se presentará en el siguiente capítulo, de modo que cada uno de los objetivos se materializa en la formulación de una o varias hipótesis. A su vez, se detallará también en qué artículos de esta compilación se recoge cada una de ellas. Pero, previamente, a lo largo del próximo apartado, se expone el marco teórico que contextualiza las diferentes metas e hipótesis de investigación y guía el planteamiento utilizado para el análisis de la movilidad social transnacional.

2.3 Discusión y elaboración teórica: (Re)pensando el nexo teórico entre movilidad espacial y movilidad social desde el enfoque transnacional y la perspectiva de acumulación de activos.

Tal y como se ha planteado ya a modo introductorio en este documento, si bien parece lógico establecer una relación directa y estrecha entre movilidad espacial y movilidad social, lo cierto es que estos temas han sido escasamente abordados de manera teórica y articulada dentro de la producción científica, especialmente desde un enfoque transnacional que posibilite el desarrollo de categorías dinámicas de análisis que no se encuentren ancladas al Estado-nación como unidad básica de estudio (Favell y Recchi, 2011; Held et al, 2000).

Gran parte de la literatura sobre migraciones internacionales ha definido, tradicionalmente, los procesos migratorios como un medio para garantizar la reproducción social y financiera de los grupos domésticos transnacionales (Meza y Pedernizi, 2009). Sin embargo, en los últimos años, las dinámicas globalizadoras han dado lugar a la aparición de muchas y diversas formas de movilidad a través de las fronteras, y no todas ellas se relacionan de forma directa con motivaciones económicas (Bauman, 2001). Las migraciones constituyen, en sí mismas, auténticos procesos de movilidad social (Aysa-Lastra y Cachón, 2013), a través de los cuales los individuos buscan una mejora de sus oportunidades vitales en diferentes contextos geográficos, tanto para ellos mismos como para el conjunto de sus hogares transnacionales. En este contexto, son varios los estudios que han abordado, por ejemplo, el papel de la circulación de remesas sociales entre los países de origen y destino a la hora de crear y reproducir diferentes aspiraciones de movilidad social entre los miembros del grupo familiar (Oso, 2016; Boccagni, 2017; Levitt y Sorensen, 2004).

Ya a principios del siglo XX, trabajos como *“El campesinado polaco en Europa y América”* (Thomas y Znaniecki, 1918), pusieron de manifiesto la importancia de considerar los itinerarios de movilidad social vinculados a los desplazamientos geográficos de los individuos. Y es que, utilizando las palabras de Alfonso Hinojosa, puede afirmarse que:

“Vivir es moverse, pues es en el movimiento, en el cambio y las transformaciones donde los sociólogos evidenciamos la vitalidad de las sociedades. Y cuando hablamos de movimiento no sólo nos referimos a los desplazamientos de orden geográfico o físico que nos conducen de un lugar a otro, de la comunidad de nacimiento a otra localidad distinta y distante, de una ciudad en el país de origen a otra en un país extranjero; hablar de movimiento implica hablar de aquellos cambios que conducen de una situación social, económica, cultural...a otra, donde roles, status y prácticas específicas se trastocan” (Hinojosa, 2015:3).

A pesar del número creciente de referencias al análisis de la movilidad social que pueden encontrarse dentro del campo de estudio de las migraciones, las aproximaciones empíricas a este concepto se caracterizan por una importante indeterminación, especialmente en lo que se refiere a los distintos niveles de análisis en los que se operativiza: movilidad social individual frente a movilidad social familiar; posición en la escala ocupacional frente posiciones de clase... (Arranz, Carrasco, Masó, 2017).

Además, una de las principales constantes en los estudios que abordan el nexo entre movilidad espacial y movilidad social, es la utilización de enfoques metodológicos mayoritariamente cuantitativos, en la línea de trabajos como los realizados por Borjas (2006) o Chiswick (2000).

Estas investigaciones siguen la tendencia positivista dominante en ciencias sociales en cuanto al estudio de los distintos cambios de posiciones de los individuos en la jerarquía social. Estudios pioneros dentro de la sociología de la movilidad social, como los llevados a cabo por Cuin (1993) o Erikson y Goldthorpe (1993), ambos en relación con el análisis del grado de apertura de diferentes sociedades, son especialmente importantes en este campo, al constituir un punto de partida y referencia en el que se apoyarán diferentes investigaciones posteriores con el fin de valorar la capacidad de los individuos para ascender dentro de la estructura social.

Por otra parte, cabe destacar que buena parte de los trabajos que han considerado el nexo entre movilidad espacial y movilidad social, presentan una clara tendencia a excluir de su análisis cualquier dimensión de la movilidad social que no esté vinculada a indicadores ocupacionales (Aysa-Lastra y Cachón, 2013). Por ello, si bien existen estudios que reflexionan sobre el papel que variables como la zona de origen (Stanek, 2011), el capital social (Massey y Aysa-Lastra, 2011), o el género (Salvatori y Llorent Vaquero, 2017; Molpeceres, 2012), desempeñan en el análisis de las trayectorias de cambio social, gran parte de la producción científica se ha centrado en sacar a relucir las problemáticas de inserción laboral de la población migrante (Arranz, Carrasco, Masó, 2017; Verd y López-Andreu, 2016; Miguélez y López-Roldán, 2014; Papademetriou et al, 2009).

Desde la producción científica se ha abordado, por tanto, de forma mayoritaria, el estudio los itinerarios laborales de distintos colectivos migrantes, tanto en comparación con las trayectorias ocupacionales de la población autóctona (Yaish y Andersen, 2012; López-Roldán, Martín-Artiles, Molina, 2011), como en relación con los proyectos e itinerarios de ascenso social de las segundas generaciones migratorias (Aparicio y Portes, 2014; García Castaño, 2014; Aysa-Lastra y Cachón, 2013; Cachón, 2002). En los últimos años, cabe destacar, además, el desarrollo de trabajos que han puesto el foco de interés en la influencia de la población migrante en la estructura social y en el comportamiento de la movilidad social intergeneracional de la población autóctona (Fachelli y López Roldán, 2017). Así, en esta misma línea, la investigación realizada por Dalle (2016), analiza la influencia del carácter más o menos abierto de la estructura social sobre la articulación de estrategias y trayectorias de movilidad social.

La principal limitación vinculada a estas aportaciones es su aproximación al estudio de las trayectorias de movilidad social de los migrantes y sus descendientes únicamente dentro de la estructura social del contexto del país de acogida, sin incorporar una perspectiva transnacional. A pesar de ello, es necesario destacar que, en los últimos años, se ha desarrollado en este campo un importante debate relativo a la construcción de las prácticas transnacionales de las segundas generaciones, que ha sacado a la luz aspectos como el tipo de relaciones que estos jóvenes migrantes mantienen con su país de origen (Levitt, 2009; Levitt y Watters 2002) o la manera en que construyen sus identidades en el espacio transnacional (Platt, 2014; Telles y Ortiz, 2011).

Asimismo, la literatura sobre género, familia y transnacionalismo ha desarrollado considerablemente esta línea de investigación en la última década, lo que ha contribuido al estudio de las trayectorias de movilidad más allá de las fronteras de los territorios receptores (Oso, Cortés, Saíz, 2017). En este sentido cabe destacar trabajos como el de Laíz Moreira (2016), que aborda el estudio de los procesos de movilidad social intergeneracional de las familias y de los jóvenes migrantes; el estudio realizado por De la Torre Ávila (2015), centrado en el acercamiento a las dinámicas migratorias y las trayectorias de movilidad social transnacional de diferentes actores migrantes; o la aproximación llevada a cabo por Oso, Dalle y Boniolo (2019), que pone de manifiesto las pautas y estrategias de movilidad social (intra- e inter-generacionales) desplegadas por familias migrantes gallegas en Argentina. En esta misma línea, autores como Marcu (2019), Schapendonk et al., (2018) o Moret (2017) han sacado a la luz la importancia de considerar la movilidad como una estrategia familiar e individual que garantiza el acceso a nuevos tipos de recursos y oportunidades vitales.

Estas investigaciones, además, comparten un nexo metodológico común, al entender el estudio de las estrategias de ascenso social desde un enfoque cualitativo que rompe con la tendencia positivista hegemónica existente en el análisis de la movilidad social. Siguiendo la corriente constructivista iniciada en los años 60, de la cual autores como Bertaux y Thompson (1997) constituyen alguno de sus máximos exponentes, estos estudios se basan en el análisis de la movilidad social desde una perspectiva intergeneracional que utiliza los estudios de caso y las historias de vida como principal herramienta metodológica.

Ante la necesidad de continuar desarrollando esta línea de investigación y de apostar por un enfoque teórico y metodológico que considere un conjunto amplio de factores complementarios a las lógicas del mercado laboral para operativizar el estudio de la movilidad social transnacional, la presente tesis doctoral enmarca parte de sus presupuestos teóricos en el Modelo de Acumulación de Activos (AAM) propuesto por Caroline Moser (2007). El AAM sustituye las variables tradicionales de ingresos por el análisis de los capitales que poseen los individuos para realizar un “*diagnóstico de la pobreza y la movilidad*” (Moser, 2011: 24), conceptualizando las prácticas transnacionales de estos hogares en términos de acumulación y transferencia de activos.

Sin embargo, si bien los orígenes de este modelo teórico se encuentran en la literatura sobre activos (Carter y Barret, 2006), este modelo descansa en diferentes fundamentos epistemológicos, que abarcan desde la literatura sobre pobreza (World Bank, 2001), al desarrollo del concepto de capital, y su vinculación con el análisis de las clases sociales (Bourdieu 1980). A partir de esta interrelación, autores como Sherraden (1991) o Bebbington (1999) han continuado esta línea de investigación sobre el estudio del papel del capital en las trayectorias sociales de los individuos, incidiendo en la importancia de considerar los procesos de ahorro e inversión en recursos y activos como estrategias que los actores ponen en marcha con el objetivo de salir de situaciones de pobreza y conseguir una mejora social.

Dentro de la literatura sobre migraciones internacionales, por su parte, la mayor parte de investigaciones basadas en el uso del AAM se han centrado en el estudio del envío de remesas transnacionales (Orozco, 2007); si bien es necesario destacar que, en los últimos años, el análisis de la inversión en activos ha abarcado diferentes ámbitos de la experiencia migratoria (McIlwaine, 2012; Oso, 2011; Nee y Sanders, 2001), de forma que, incluso, el modelo inicial propuesto por Moser ha sido ampliado con la incorporación de nuevos capitales intangibles, como, por ejemplo, el capital político (Ginieniewicz, 2009). Recientemente, trabajos como los realizados por Erel y Ryan (2018) o Neal et al., (2015), han considerado la importancia de la articulación de distintos tipos de capitales para explicar las trayectorias transnacionales de los hogares migrantes, especialmente desde una perspectiva longitudinal y espacial.

Concretamente, el concepto de capital es entendido en esta investigación doctoral a partir de la perspectiva teórica introducida por Bourdieu, que lo define como *“un instrumento de apropiación de las oportunidades teóricamente ofrecidas a otros”* (1980: 109). Dentro de esta corriente de pensamiento, que amplía el desarrollo de esta categoría de análisis más allá de la esfera puramente económica, el capital se interpreta como *“cualquier tipo de recurso capaz de producir efectos sociales”* (Martínez García, 2003: 89). Moser (2007) cita a Ford (2004) para definir el término activo como un *“stock de recursos financieros, humanos, naturales o sociales que puede ser adquirido, desarrollado, mejorado y transferido a lo largo de las generaciones y que genera flujos o consumo, así como stock adicional”* (Moser, 2007:84).

A partir de esta definición, el AAM identifica cinco tipos diferentes de activos o capitales. En primer lugar, el capital físico se refiere al *“stock de plantas, equipamiento, infraestructura y otros recursos productivos que poseen los individuos, el sector de los negocios y el país en sí mismo”*. El capital financiero, por su parte, se define como los *“recursos financieros de los cuales disponen las personas (tales como ahorros y suministros de créditos)”*. Asimismo, el capital humano hace referencia a las *“inversiones en educación, salud, la nutrición de los individuos. El trabajo está relacionado con inversiones en capital humano. El estado de salud determina la capacidad de las personas para trabajar y las habilidades y la educación condicionan los resultados de su trabajo”*. En cuanto al capital social, se considera un activo intangible, entendido como *“las reglas, normas, obligaciones, reciprocidad y la confianza incrustada en las relaciones sociales, estructuras sociales y en los arreglos institucionales sociales. Está incrustado en un nivel micro-institucional (comunidades y hogares) así como en las normas y regulaciones que gobiernan las instituciones formales en el mercado, el sistema político y la sociedad civil”*. Por último, el capital natural se relaciona con el *“stock de los activos que provee el medio ambiente, tales como el suelo, la atmósfera, los bosques, minerales, agua y los humedales. En las comunidades rurales la tierra es un activo críticamente productivo para los pobres, mientras que en las áreas urbanas la tierra para abrigo es también un activo críticamente productivo”* (Moser, 2007:84).

Este modelo se utilizará como base, con ciertas modificaciones y aportaciones propias, para el desarrollo de un marco analítico operativo para la conceptualización de las estrategias y trayectorias de movilidad social transnacional puestas en marcha por la población migrante de origen latinoamericano, que será expuesto en el siguiente capítulo.

Si bien se espera que las inversiones en activos desplegadas se encaminen de forma principal a la acumulación de activos tangibles, como el capital físico y financiero, las inversiones en prestigio social y redes sociales se analizarán como factores básicos a la hora de definir las estrategias de ascenso social de los hogares latinoamericanos.

La relevancia de analizar el capital social como una dimensión fundamental a la hora de dar cuenta de la construcción de procesos de movilidad social, viene dada por el gran interés teórico y analítico que el papel desempeñado por las redes y los recursos sociales en las trayectorias vitales y migratorias de los hogares transnacionales ha despertado en los últimos años. Así, son numerosos los autores que han destacado el importante rol que ejercen las redes sociales como espacios privilegiados para la circulación de capitales tangibles e intangibles (Moser, 2007; Escrivá, Bermúdez y Morales, 2009), poniendo de manifiesto su capacidad para generar recursos en las comunidades origen y destino, al ejercer un impacto claro tanto sobre los grupos que apuestan activamente por la movilidad, como sobre aquellos que permanecen en el lugar de origen (Kearney, 1995).

A continuación, se profundiza en el nexo teórico entre movilidad social y capital social, tratando de aportar una visión multidimensional al estudio del papel de las redes en las trayectorias de ascenso social de la población migrante, en lo que constituye uno de los objetivos principales de esta investigación doctoral.

2.3.1 Capital social y migración transnacional: La construcción de un marco de análisis para el estudio de la movilidad social

Desde la literatura sobre migraciones internacionales se ha venido destacando, durante los últimos años, el importante papel que las redes migratorias y el capital social juegan como valiosos activos de los individuos que se desplazan a lo largo de todo su proceso migratorio. Así, son numerosos los autores que han defendido la importancia de las relaciones interpersonales que vinculan a los migrantes mediante lazos de solidaridad y reciprocidad a la hora de, por ejemplo, elevar sus expectativas esperadas de la migración (Hirschman, 2007; Levitt, 2007), o de facilitar, entre otros aspectos, su acceso a distintos tipos de bienes y servicios. Estas redes generan, de forma simultánea, importantes sentimientos de identificación y pertenencia que favorecen y garantizan la inserción social de los mismos en las distintas sociedades de acogida (Portes, 1997).

Si bien el debate teórico y la utilización del concepto de capital social son relativamente recientes en el análisis de las migraciones, el enfoque desde el cual se aborda su estudio utiliza una noción que no es en absoluto novedosa (Sobel, 2002), lo que puede comprobarse a través del intenso desarrollo experimentado por el concepto en los últimos años. Como pone de manifiesto Cachón, citando a Koniorodos (2008), si hasta 1996 tan sólo se habían registrado alrededor de 40 artículos relacionados con el capital social en bases de datos internacionales, en 2008 la cifra ascendía a más de 2000 artículos, y esto únicamente en inglés (2012:31). De este modo, es posible afirmar que el concepto de capital social es una de las más exitosas aportaciones de la sociología al discurso y la literatura de las ciencias sociales (Portes, 2000), entendido y definido desde las tres líneas principales de investigación de Lin (1999).

En primer lugar, el capital social se ha abordado tradicionalmente desde aproximaciones teóricas que lo conceptualizan como una oportunidad para obtener recursos derivada de la inserción de los individuos en redes sociales (González y Liu, 2012). Esta línea de pensamiento estructural fue inaugurada por Bourdieu, autor que definió el capital social como *“el agregado de los recursos reales o potenciales ligados a la posesión de una red duradera de relaciones más o menos institucionalizadas de reconocimiento mutuo, a través del que los individuos pueden acceder a otros tipos de capitales, (...) obteniendo acceso directo a recursos económicos e incrementando su capital cultural, simbólico”* (Bourdieu, 1986: 248-249); y seguida y desarrollada por autores como Portes (1998, 2000). Esta corriente se entiende y define como el *paradigma de los recursos sociales*, por centrar su foco de análisis en las distintas formas en que los individuos acceden y movilizan todos los recursos que tienen a su disposición en su red de relaciones, con el objetivo de conseguir una mayor ventaja en contextos competitivos (Lin, 1999).

En segundo lugar, el concepto de capital social ha sido abordado desde la literatura por investigaciones de carácter más politológico, configurando el paradigma denominado como *compromiso cívico*. Esta corriente analítica entiende el concepto de capital social desde una perspectiva más amplia que los estudios anteriores, definiéndolo como *“el nivel de confianza generado gracias a normas de reciprocidad que rigen la participación en redes sociales”* (Putnam, 1999:35).

Putnam fue el encargado de inaugurar una nueva perspectiva en el estudio del capital social, al proyectar este término hacia unidades sociales de mayor tamaño, pasando de la red de relaciones del individuo a las características propias de una población o comunidad (1993, 2000). Esta línea ha sido seguida por organismos como el Banco Mundial (Grootaer y Bastelaer, 2002) y desarrollada por autores como Woolcock (1998).

Por último, el capital social ha sido entendido y definido desde el denominado *paradigma de la confianza*. Esta orientación, desarrollada por autores como Coleman (1990), focaliza su análisis en la conceptualización de la importancia que la confianza en las relaciones interpersonales y la confianza en las instituciones, desempeña como elemento clave y fundamental a la hora de estudiar el capital social de una determinada comunidad.

La presente tesis doctoral se encuadra dentro de la primera perspectiva de investigación, definiendo el capital social como *la habilidad de las personas y las familias para obtener recursos gracias a su pertenencia a redes y otras estructuras sociales* (Bourdieu, 1979; Wacquant, 2000). Así, sus postulados se sitúan dentro de la dimensión estructural del concepto introducida por Bourdieu, defendiendo que los individuos construyen intencionadamente sus relaciones, tomando en consideración los beneficios que estas pueden llegar a aportarle posteriormente (Bourdieu, 1985).

Siguiendo a Lin (2008), desde esta investigación se considera que la estructura social puede constituirse como un capital que permite a ciertos individuos generar una ventaja en la consecución de determinados objetivos. Aquellas personas que forman parte de redes con mayor nivel de conexión, presentarán, de este modo, mayores oportunidades sociales. El capital social ofrece a los individuos la posibilidad de acceder, por medio de los recursos obtenidos mediante su participación en redes sociales, a una mejor posición dentro de la jerarquía social (Burt, 2005), lo que lo vincula de forma directa con las estrategias y trayectorias de movilidad social de los individuos, en lo que supone una de las principales aportaciones de esta investigación doctoral.

Por otra parte, cabe poner de manifiesto que, dentro del estudio del capital social, uno de los principales retos asociados a cualquier investigación, es superar el desafío teórico y metodológico que supone realizar una definición operativa del concepto, para su posterior medición y aplicación empírica, en relación a las diferentes variables que lo conforman (Haz Gómez, 2015).

La gran cantidad de literatura existente muestra la importante variedad de aproximaciones y los diferentes indicadores empíricos diseñados para su medida (Requena, 2004).

En líneas generales, y siguiendo de nuevo los presupuestos de Lin (2008, citado por Yter, 2017), basados en las aportaciones de Granovetter (1973), existen dos dimensiones básicas en la operativización del capital social. En primer lugar, el nivel estructural de análisis se refiere a las propiedades del sistema social y a las relaciones de la red como un todo. Dentro de esta perspectiva, autores como Burt subrayan la relevancia de la ubicación de los individuos en la estructura social. Una mejor posición en esta estructura supone una clara ventaja competitiva respecto al resto de individuos de la misma (2000)

En segundo lugar, la dimensión relacional se vincula a las relaciones personales que los individuos crean y desarrollan a partir de sus interacciones sociales. A través de sus relaciones sociales los individuos consiguen determinados efectos a nivel social, como, por ejemplo, reconocimiento y prestigio (White, 1998; Nahapiet y Ghoshal, 1998).

En cuanto a la producción científica sobre migración y capital social, cabe destacar que abundan los estudios y referencias relativas a la integración social de los migrantes en contextos de acogida y, en concreto, relacionadas con el papel que las relaciones sociales desempeñan en dicha inserción (Kalter and Kogan, 2014; Lancee and Hartung, 2012). Estas investigaciones sostienen que las redes migratorias vienen determinadas por flujos basados en relaciones que garantizan tanto el éxito de los trayectos transnacionales, como el proceso de estabilización económica en el nuevo contexto (González, 2007, Massey y Aysa-Lastra, 2011), poniendo de manifiesto la importancia del capital social como elemento fundamental para la inserción social (Woolcock, y Narayan 2000).

Estudios como los de Eito Mateo (2005) o Aparicio y Tornos (2005) han relevado la gran significación de los vínculos sociales y personales en potenciar las oportunidades vitales de los migrantes, definiendo el capital social como uno de los recursos más utilizados y con mejores resultados en las políticas de integración de la población extranjera.

En base a esta corriente de pensamiento, aportaciones como la realizada por Martínez Veiga (2004) han destacado cómo las redes sociales pasan así de configurarse como un mero mecanismo asistencialista, a suponer un medio de obtención de recursos por el cual la población inmigrante trata de obtener una situación provechosa en el espacio transnacional.

Asimismo, desde la perspectiva reticular, son numerosas las contribuciones que han abordado el estudio de la interrelación entre migración y capital social a través del uso e implementación de distintos Análisis de Redes Sociales, desarrollando modelos empíricos que realizan una aproximación al concepto de capital social y su medida (Bolívar et al., 2015; Bolívar, 2013; Lozares et al, 2013; López Roldán y Alcaide, 2011; de Miguel-Luken, 2010). De igual forma, esta perspectiva de análisis de redes ha sido ampliamente utilizada para el estudio de la interrelación entre los recursos procedentes de las redes de relaciones de los individuos y sus procesos de integración social (Portes y Rumbaut, 2010; Pedone, 2010; Lozares et al, 2013), así como para la definición del vínculo entre capital social, inclusión social y movilidad social de la población migrante (Álvarez de Sotomayor, 2008; Domínguez, 2004), y también desde un enfoque transnacional (Richter and Nollert, 2014).

La mayoría de estas investigaciones se han centrado en la fuerza que demuestran los vínculos de parentesco y amistad en la atracción de población migrante a diferentes contextos de acogida. Sin embargo, pocos estudios han indagado, empíricamente, los procesos de configuración de las redes y su influencia estructural sobre los procesos de movilidad territorial (Allen González y Fazito, 2018). El nexo común entre estos trabajos suele ser su aproximación metodológica cuantitativa al fenómeno del análisis de redes sociales, utilizando, en gran parte de los casos, técnicas de análisis estadístico en combinación con indicadores tradicionales del ARS (Bilecen y Sienkiewicz, 2015; Herz, 2015)

Por último, la relación entre capital social y género también ha sido analizada por un importante número de autores, que concluyen que existen diferencias significativas en cuanto a la naturaleza del capital social de hombres y mujeres (Beggs, Haines y Hurlbert, 1997; McPherson y Smith, 1982), situando a estas últimas en situaciones de desventaja social (Peter y Drobnič, 2013; Bezanson, 2006) respecto a los varones.

Así, por ejemplo, se ha destacado la especial importancia de los vínculos débiles para explicar la migración masculina (Hernández Carretero, 2008; Bass y Sow, 2006), frente al protagonismo de los vínculos fuertes para la femenina (Gabrielli, 2010; Jabardo Velasco, 2006; Gregorio Gil, 1998; Hondagneu-Sotelo, 1994).⁴ A pesar de la importante cantidad de aportaciones que recogen el nexo entre migración y capital social desde una perspectiva de género (Zapata, 2019; Zani, 2019; Ródenas Cerezo, 2017; Herrera y Pérez Martínez, 20015; Solè et al., 2009; Parella, 2007), lo cierto es que todavía existen importantes lagunas a la hora de situar las diferencias en los roles de hombres y mujeres en el centro del debate, especialmente desde una perspectiva longitudinal (Griffiths et al., 2013), e intergeneracional.

En síntesis, este recorrido teórico pretende evidenciar la importancia de las redes sociales en las que los migrantes latinoamericanos participan como medio esencial para la obtención de recursos que les permitirán mejorar su posición social, tanto en el contexto receptor, como en la comunidad de origen. Más allá de su vinculación con los procesos de inserción social o laboral, esta investigación doctoral busca analizar la influencia del capital social forjado por los migrantes transnacionales en sus trayectorias de movilidad social, estrechamente relacionadas, a su vez, con las distintas etapas de su proyecto migratorio y su experiencia vital.

El desarrollo de este nexo teórico entre los fenómenos (movilidad espacial, movilidad social, y capital social) supone una de las principales aportaciones de la presente compilación, que se define como una contribución al estudio de la movilidad social de la población migrante desde una perspectiva intergeneracional y reticular que busca superar el nacionalismo metodológico⁵ presente en parte de los trabajos sobre estructura y jerarquía social (Wimmer y Schiller, 2002, 2003), y avanzar así en el análisis de las trayectorias de ascenso social de la población latinoamericana desde un marco multidimensional y transnacional. Esta construcción teórica se materializa y desarrolla a través del modelo analítico y metodológico que será presentado en el próximo capítulo.

⁴ Siguiendo los presupuestos teóricos de Granovetter (1973), se entiende por vínculos débiles aquellos lazos establecidos con anterioridad con otros actores con los que se tiene poco o ningún contacto, carencia de vínculos emocionales y escasos lazos relacionales.

⁵ El nacionalismo metodológico puede definirse como la asunción, por parte de la producción científica y académica, de que el Estado-nación es la forma natural y necesaria de la sociedad y, por lo tanto, debe considerarse como principio organizador de cualquier análisis que incorpore la perspectiva territorial (Morcillo, 2011; Chernilo, 2006; Wimmer y Schiller, 2002, 2003)

CAPÍTULO 3

MODELO DE ANÁLISIS Y DISEÑO METODOLÓGICO

El tercer capítulo de esta tesis doctoral recoge el modelo analítico y el diseño metodológico desarrollado en la presente investigación doctoral. El marco de análisis, que pretende operativizar el estudio de las estrategias de movilidad social y el papel desempeñado por el capital social como parte las mismas, supone el principal hilo conductor del compendio de trabajos presentados. Y es que, los cuatro artículos compilados en la presente tesis, se enmarcan a través de un mismo modelo dinámico de análisis transnacional que busca establecer las categorías analíticas necesarias para el estudio de las trayectorias de cambio social de los hogares migrantes latinoamericanos, y la influencia de las redes sociales que estos crean, construyen y desarrollan a lo largo de las mismas.

Asimismo, el diseño metodológico en el que se basa la implementación de dicho modelo, pone de manifiesto la necesidad de (re)situar a las familias y a los hogares migrantes en el centro de los estudios de movilidad social a través del análisis de su experiencia biográfica y migratoria, como uno de los principales indicadores de sus itinerarios de cambio social transnacional. Se propone, por tanto, un diseño metodológico basado en la articulación de diferentes técnicas de recogida y análisis de datos, en la cual la historia de vida cobra una especial importancia por su enorme potencial para el análisis intergeneracional y longitudinal de las trayectorias de movilidad social de la población latinoamericana, y su vinculación con el capital social transnacional.

3.1. La construcción de un modelo dinámico para el análisis transnacional de la movilidad social de los hogares migrantes de origen latinoamericano

El análisis de la movilidad social no es un fenómeno novedoso en el contexto de la investigación en ciencias sociales. Tal y como se ha detallado en la discusión teórica expuesta con anterioridad, y como se recoge igualmente en los distintos trabajos de este compendio, son muchos los estudios que han abordado los cambios de posiciones de los individuos en la jerarquía social. Sin embargo, ante los retos que plantea el análisis de las trayectorias puestas en marcha por las familias que transitan entre la estructura social de distintos países de origen y destino, el estudio de las estrategias de movilidad social cobra una nueva importancia.

Como respuesta a los desafíos derivados del paradigma transnacional, el modelo de análisis planteado se presenta como una herramienta innovadora con un importante potencial para abordar las distintas dimensiones que componen las trayectorias de movilidad social vinculadas a los desplazamientos espaciales. En el capítulo anterior se ha señalado que, ante las lagunas existentes en la literatura sobre migración y movilidad social, el marco analítico propuesto en la investigación se define como una de las principales contribuciones realizadas por la presente tesis doctoral, al operativizar las estrategias de movilidad social de la población migrante de origen latinoamericano en términos de inversión en activos.

Esta aproximación se enmarca dentro de los presupuestos teóricos y las hipótesis de investigación desarrolladas en dos proyectos de investigación, en los que la doctoranda participó como parte del equipo de trabajo: Oso, L. (dir). (2011-2015). *Género Transnacionalismo y Estrategias Intergeneracionales de Movilidad Social* (FEM2011-26219) y Oso, L. (dir). (2015-2019), *Género, Movilidades Cruzadas y Dinámicas Transnacionales* (FEM2015-67164-R). financiados por el Ministerio de Economía y Competitividad (España). Ambas investigaciones se caracterizaron por la elaboración de una aproximación teórica al nexo entre movilidad espacial y movilidad social a través del estudio de las diferentes inversiones en activos realizados por distintos colectivos migrantes.

Este marco de análisis se materializó en el trabajo presentado por Oso, Cortés y Sáiz (2017), como introducción al monográfico “*Migraciones y movilidad social. Escalando la jerarquía social en el espacio transnacional*”¹ en el que las autoras expusieron un modelo de movilidades cruzadas, que se configuró como una propuesta teórica para el análisis de la movilidad social de las familias migrantes, desde un enfoque de género, transnacional e intergeneracional. A su vez, dicho modelo fue, posteriormente, ampliado y aplicado de forma empírica al estudio de las estrategias y trayectorias de movilidad social de la población latinoamericana, en los dos artículos de investigación, redactados en coautoría entre la directora de la tesis la Dra. Laura Oso y la doctoranda, que conforman los capítulos 5 y 6 de la presente compilación. A lo largo de ambos trabajos, se pone de manifiesto el modo en que los distintos activos en los que los migrantes invierten se relacionan y retroalimentan entre sí, dando lugar a trayectorias de movilidad diferenciadas. Entre estos activos y recursos, la presente tesis doctoral considera que el capital social juega un papel fundamental para explicar el éxito o fracaso de los itinerarios de movilidad social resultante. Tras esta afirmación se encuentra la principal innovación que aporta la el desarrollo de la presente tesis doctoral, que supone la creación de un modelo propio para la operativización del estudio del capital social transnacional.

Utilizando como base el modelo de acumulación de activos (AAM, Moser, 2007, 2009), y el marco de las movilidades cruzadas (Oso, Cortés y Sáiz 2017), esta compilación entiende el capital social de la población migrante como un recurso fundamental para garantizar la construcción de trayectorias de movilidad ascendente. Esta conceptualización de los activos sociales como recursos que se encuentran en constante interrelación con el resto de capitales en los que los hogares transnacionales invierten durante su proyecto migratorio, pretende avanzar un paso más allá respecto a investigaciones que ya analizaron de forma exhaustiva el capital social de la población migrante (Portes, 1995, 1998), al definirlo de forma articulada con las diferentes dimensiones que conforman y configuran la experiencia migratoria y los itinerarios de cambio social transnacional de las familias migrantes. Y todo ello desde un prisma intergeneracional y longitudinal que toma en consideración los diferentes espacios en los que los migrantes acumulan, movilizan y transfieren sus recursos tangibles e intangibles, con el fin de mejorar su posición en la jerarquía social.

¹ Oso, L; Cortés, A. & Sáiz, A. (coords.) (2017). Migraciones y movilidad social. Escalando la jerarquía social en el espacio transnacional. *Revista Española de Sociología RES*, 26(3).

En líneas generales, la propuesta analítica que se desarrolla sitúa su punto de arranque en la clara interrelación entre movilidad espacial y movilidad social. Así pues, se parte de la hipótesis general de que la migración es, en sí misma, un proceso y un proyecto de movilidad social, tanto individual como familiar (**HG₁**). Y que, por tanto, debe ser estudiada de forma articulada con las transformaciones en la posición social de los individuos que se desplazan entre diferentes contextos y estructuras sociales.

3.1.1 La inversión en activos y capitales como aproximación multidimensional al estudio de los proyectos, estrategias y trayectorias de movilidad social transnacional

En base a esta hipótesis principal, se considera, en primer lugar, que los individuos, a lo largo de todo su proyecto migratorio, articulan diferentes prácticas de inversión y transferencia de distintos tipos activos, en función de sus expectativas de ascenso social. Estas prácticas, entendidas como estrategias, se acaban traduciendo en trayectorias de movilidad social diferenciadas (**HE₁**).

Por estrategias de movilidad social, se entienden las *elecciones de acción que ponen en marcha los individuos para ascender en la jerarquía social*. Esta definición se encuentra en la línea de trabajos como el de Erikson y Goldthorpe, que conceptualizaron estas estrategias como *“las acciones que conscientemente o no adoptan los individuos y las familias que se encuentran en determinadas posiciones de clase, bien para conservar estas posiciones, bien para mejorarlas”* (1993:301-307). Estas estrategias se diferencian, a su vez, de los proyectos de movilidad social, que son definidos como las *“expectativas de futuro diseñadas por los individuos y sus familias con el fin de conseguir una mejora en su posición social a través de la migración”* (Oso, 2011-2014; Oso, 2004).

En la actualidad, son varios los trabajos que han sustituido el concepto de movilidad social por el de trayectoria (López Andreu y Verd, 2016; Martínez-Pastor, 2014), como una herramienta clave a la hora de incorporar un marco más amplio de investigación, que permita ir más allá de las categorías meramente ocupacionales, y considerar el estudio de la movilidad social vinculado al análisis de la desigualdad social (Arranz, Carrasco, Masó, 2017). En este contexto, las trayectorias de movilidad social se conceptualizan como el conjunto de posiciones sociales sucesivas que ocupan los individuos a lo largo del transcurso del tiempo en la jerarquía social.

En base a estas definiciones, el presente modelo analítico operativiza el estudio de las estrategias de acción diseñadas por los hogares transnacionales para mejorar su posición social, en términos de cuatro tipos de recursos o activos:

- (1) activos físicos y financieros;
- (2) activos educacionales o capital humano;
- (3) activos sociales o capital social;
- (4) recursos afectivos y activos emocionales.

Tal como se ha señalado en el capítulo 2, la definición de los dos primeros recursos se basa en la contribución de Moser (2009), de modo que los activos físicos y financieros se refieren *“a los recursos económicos de los cuales disponen las personas (tales como ahorros y suministros de créditos) y al stock de plantas, equipamiento, infraestructura y otros recursos productivos que estas poseen”*. Asimismo, el capital humano hace referencia a las *“inversiones en educación, salud, la nutrición de los individuos. El trabajo está relacionado con inversiones en capital humano, ya que la educación de los individuos condiciona los resultados de su trabajo”* (Moser, 2007:84). El capital social se conceptualiza siguiendo la perspectiva estructuralista de Pierre Bourdieu que será detallada más adelante dentro de este apartado. Y, por último, los recursos emocionales se definen como *aquellos activos afectivos relacionados con la esfera emocional y la dimensión reproductiva de las personas*, atendiendo a los trabajos realizados por Oso (2016, 2011).

Esta tesis doctoral busca poner de manifiesto que existe una constante interrelación entre estos cuatro tipos de activos. En base a la misma, se considera que la inversión en determinados recursos puede impactar directamente en la acumulación de otros tipos de capitales y, transformar, de este modo, las estrategias y las trayectorias de movilidad social de los hogares transnacionales (**HE₂**). Este proceso, mediante el cual los activos en los que los migrantes invierten se articulan entre sí, no establece una conexión lineal entre ellos, ni una relación de naturaleza necesariamente positiva. Así, por ejemplo, la inversión en ciertos tipos de recursos, como los relacionados con el capital social y el prestigio, puede tener un impacto negativo en la acumulación de otros tipos de capitales, y suponer la pérdida de activos financieros y monetarios, generando una transferencia estratégica de recursos que se materializa en diferentes itinerarios de movilidad social.

Por todo ello, es posible afirmar que el estudio del nexo que se produce entre los cuatro tipos de capitales, vinculado a los diferentes procesos migratorios experimentados por los hogares transnacionales, posibilita la puesta en práctica de un modelo multidimensional de análisis de la movilidad social que pone de manifiesto la necesidad de poner en relación los cambios de posiciones de la población migrante en la estructura laboral y social, con el análisis de las decisiones, acciones y estrategias que ponen en marcha para mejorar su status y alcanzar mejores oportunidades vitales.

3.1.2 La familia como centro del análisis de las estrategias ascenso social de la población migrante: La importancia de la perspectiva intergeneracional

En segundo lugar, el modelo de análisis diseñado, postula que los recursos tangibles e intangibles en los que los migrantes invierten como parte de sus estrategias de movilidad social, pueden definirse y analizarse tanto desde la esfera individual, como desde la esfera colectiva. Esto es, estos activos pueden ser poseídos, acumulados y transferidos por los propios migrantes de forma individual, y, conjuntamente por el hogar transnacional. Ello implica que las inversiones realizadas por la población migrante en diferentes tipos de recursos, pueden desembocar en consecuencias diferenciadas en ambos niveles de análisis y, por tanto, afectar de forma desigual a los distintos miembros del grupo doméstico incluidos en el proyecto de movilidad social, formen o no parte activa de la empresa migratoria.

De este modo, desde esta investigación se incide en que se producen distintas trayectorias de movilidad social, ascendentes o descendentes, entre los diferentes miembros del hogar, y que están en continua interrelación con los itinerarios de movilidad colectivos desarrollados por la familia transnacional en general (**HE₃**). Como consecuencia de esta interrelación, en ocasiones, se pueden llegar a desarrollar importantes tensiones transnacionales entre los migrantes y sus familias, especialmente cuando surgen conflictos ocasionados por el choque entre las inversiones destinadas a obtener una mejor posición en la esfera productiva, relacionada con recursos monetarios y financieros, y la acumulación de activos emocionales y afectivos, por ejemplo.

Esto es especialmente visible en el caso de las mujeres migrantes, entre las que existe una tendencia a desarrollar estrategias de ascenso social que permitan acumular y desarrollar importantes recursos emocionales y afectivos, dirigidos esencialmente al mantenimiento de su posición social dentro de la familia en origen (huyendo de estigmas clásicos asociados a la mujer migrante como *“las madres que abandonan”* (Pedone, 2008), así como al ascenso social del conjunto del hogar en el contexto emisor. Todo ello, aun a costa de que esto suponga una pérdida de recursos económicos para ellas mismas en el país de destino y, por tanto, una trayectoria individual de movilidad social descendente (HE₄).

3.1.3. El enfoque transnacional como cambio de paradigma teórico y metodológico

En tercer lugar, la presente tesis doctoral considera que el abordaje de la interrelación entre desplazamientos geográficos y movilidad social requiere un análisis dinámico de los itinerarios de cambio social desarrollados por los individuos migrantes y sus familias, que considere la influencia de la variable espacial en las trayectorias de los individuos a lo largo del tiempo.

Siguiendo la metáfora desarrollada por Sorokin, la movilidad social puede entenderse como el proceso por el cual los individuos se desplazan a través del espacio social (Sorokin, 1964). Así, los migrantes transnacionales no se sitúan únicamente en la jerarquía social del país de destino, sino que su posición se articula de forma simultánea con el papel que desempeña en la estructura social de su comunidad de origen.

Por ello, el estudio del nexo entre migración y movilidad social debe considerar, al menos, dos espacios sociales de referencia: el espacio social de origen, y el espacio social de destino. Y, además, es importante incorporar dentro de esta reflexión un tercer espacio social transnacional, formado por las prácticas comunitarias creadas y desarrolladas en el marco de las fronteras transnacionales (Oso, 2004).

Se considera que estos tres espacios sociales se rigen por lógicas, estructuras y jerarquías diferentes, en las cuales la posición de los migrantes y sus familias puede variar de forma significativa. De este modo, se hipotetiza que la migración puede desembocar en trayectorias de movilidad social diferenciadas en los espacios sociales entre los que los migrantes se desplazan, dando como resultado una posición social distinta en el país de origen y en la comunidad de destino (**HE₅**).

Esta perspectiva transnacional permite superar el nacionalismo epistemológico y metodológico asociado a la literatura clásica en materia de movilidad social (Wimmer y Schiller, 2002), al analizar las trayectorias de ascenso, estancamiento y descenso social en el marco de las dinámicas transnacionales que conectan los diferentes espacios sociales entre los que los migrantes despliegan sus mecanismos de acción para conseguir una mejor posición social (Tarrus, 2007; Ribas-Mateos, 2004).

3.1.4 Género, generación y posición social: El desarrollo de categorías analíticas transnacionales para el estudio de la movilidad social

De forma transversal y complementaria al enfoque transnacional e intergeneracional expuesto en estas páginas, cabe destacar que la propuesta de análisis desarrollada se basa en el cruce de tres variables básicas de análisis que atraviesan los distintos niveles y dimensiones del estudio de la movilidad social.

En base a estas categorías, se entiende que las estrategias de movilidad social puestas en funcionamiento por migrantes y sus hogares transnacionales se encuentran condicionadas por la convergencia y la articulación de las categorías de: (1) género; (2) generación y (3) posición social.

En cuanto a la primera de estas categorías, tal y como se ha expuesto ya con anterioridad, concretamente en relación al contenido de la cuarta hipótesis específica, la variable género desempeña un papel fundamental para explicar las distintas transformaciones en el comportamiento estratégico de la población migrante. Por ello, es necesario tomar en consideración las variaciones que se producen en las trayectorias de movilidad social transnacional como consecuencia de las diferentes inversiones realizadas por hombres y mujeres, en relación a los distintos espacios sociales en los que movilizan sus recursos.

La generación, por su parte, se define en esta investigación no sólo como la cohorte demográfica a la que los individuos pertenecen, sino también como el rol desempeñado por cada uno de los actores migrantes en su hogar transnacional, y su posición dentro del proyecto migratorio familiar. Mediante la exposición de la tercera hipótesis específica de esta investigación, se puso ya de manifiesto la importancia de realizar un cambio en la unidad de análisis tradicionalmente empleada en el estudio de la movilidad social, desplazando el foco de atención desde el individuo hacia las dinámicas familiares en las que los migrantes se encuentran insertos. A través de un enfoque de investigación intergeneracional, que subyace tanto al planteamiento teórico de los textos de esta compilación, como al análisis de resultados llevado a cabo, esta tesis propone considerar la situación de cada individuo dentro de la cadena migratoria, y su posición dentro de la estructura familiar, como una parte fundamental dentro del estudio de las trayectorias de movilidad social.

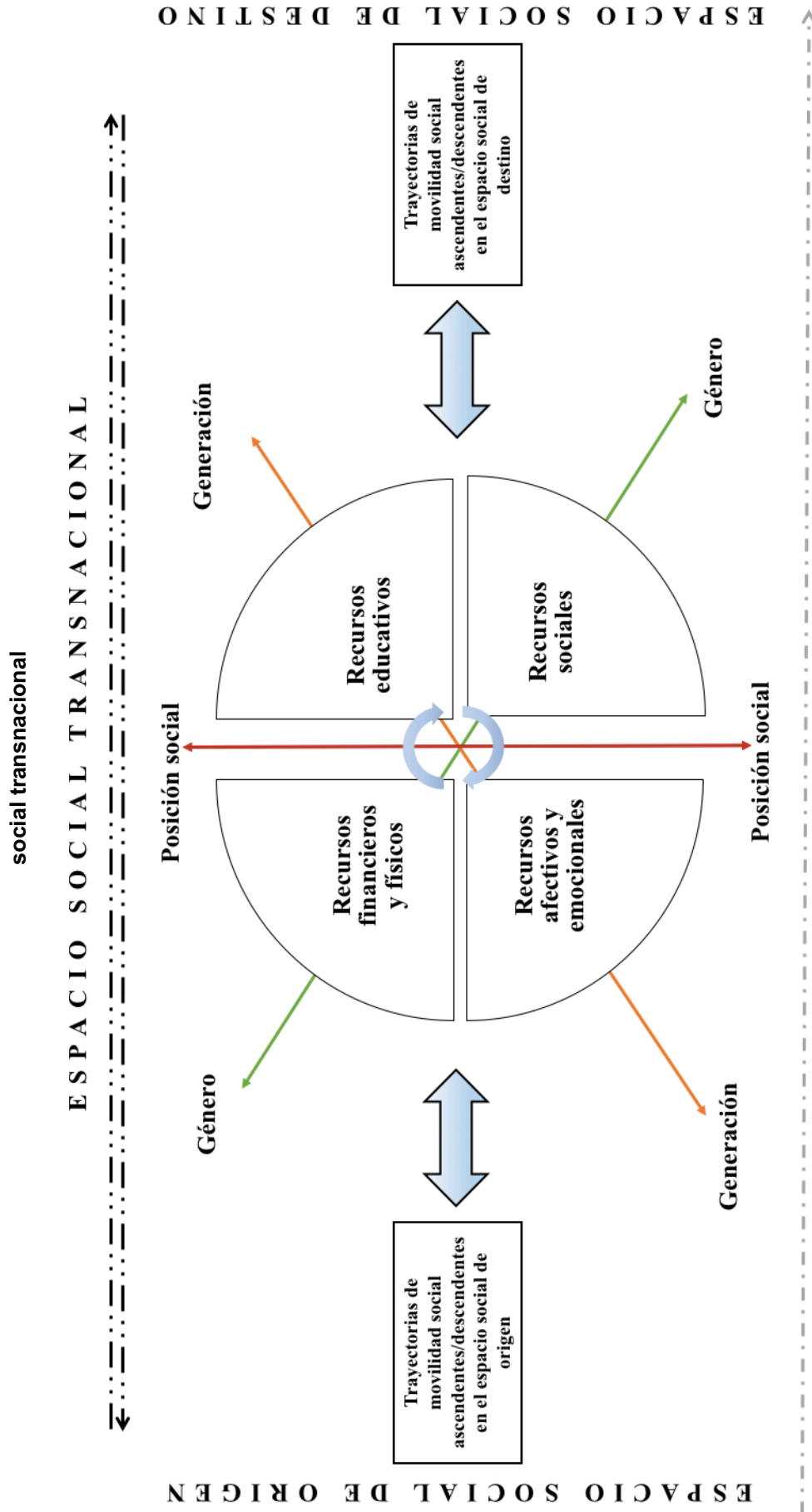
La distinción realizada entre estrategias, proyectos y trayectorias, posibilita llevar a cabo una aproximación al estudio de la movilidad social desde una perspectiva más amplia que considera no sólo los itinerarios desarrollados por los movimientos individuales de los migrantes a lo largo de la jerarquía social, sino también por las expectativas y aspiraciones de la familia transnacional.

En lo que se refiere a la posición social, se trata de una variable esencial para analizar cualquier proceso de movilidad social e identificar los diferentes cambios de posiciones en la jerarquía social de las trayectorias descritas por la población migrante (Miguélez y López Roldán, 2014; Aysa Lastra y Cachón, 2013; Bernardi, Garrido y Miyar-Busto, 2009). Cabe destacar que, el hecho de analizar múltiples espacios sociales, conlleva realizar una valoración de la posición social de los migrantes y sus hogares desde una perspectiva dual: considerando la posición de los mismos tanto en el país de origen, como en el contexto receptor, de modo simultáneo y complementario. Así, las transformaciones de la posición social de la población migrante se verán condicionadas por la interrelación entre los distintos activos en los que estos invierten y acumulan en los diferentes contextos y espacios sociales en los que despliegan sus estrategias de ascenso social.

El modelo descrito hasta este punto se materializa e ilustra a través del Gráfico 1, en el que se representa la interrelación entre los distintos tipos de capitales, condicionada por el cruce entre las variables consideradas en el modelo: género, generación y posición social². Esta relación se traduce en el diseño y creación de diferentes estrategias de movilidad social, vinculadas al desarrollo del proyecto migratorio y el itinerario biográfico de la población migrante, que desembocan en diferentes trayectorias de movilidad social para los diferentes miembros de los hogares transnacionales, en función del contexto social en el que estos se encuentren.

² Dicha ilustración forma parte del artículo tercero que se presenta en esta compilación, y que se corresponde con el capítulo 6 de la presente tesis doctoral, en el que se recogen parte de las hipótesis de investigación planteadas en este apartado.

Gráfico 1: Modelo de análisis multidimensional para el estudio de las estrategias de movilidad



3.1.5. El análisis del capital social transnacional en relación con las estrategias de movilidad social de la población migrante

En último lugar, y tal y como se ha venido señalando a lo largo de estas páginas, dentro de la estructura de capitales que conforman las diferentes estrategias de ascenso social desarrolladas por la población migrante de origen latinoamericano, es importante destacar cómo el capital social se configura como uno de los activos básicos que pueden ser utilizados para explicar las diferencias en las trayectorias de movilidad resultantes.

Como hipótesis general se incide en la clara interrelación entre desplazamientos geográficos, movilidad social y capital social transnacional, por la cual los activos derivados de la participación de estos migrantes y sus familias en diferentes redes sociales desempeña un papel clave para definir las diferentes dimensiones que subyacen a sus trayectorias de movilidad social (**HG₂**). Esta afirmación se configura como una de las aportaciones específicas realizadas por la presente tesis doctoral, que recoge la importancia de los recursos sociales como uno de los principales activos que la población migrante puede movilizar a través del espacio social transnacional para obtener una posición social ventajosa, de cara a la jerarquía social del contexto espacial de origen, y a la estructura social de la comunidad de destino.

Como aporte de esta investigación doctoral a la producción científica sobre migración y capital social, cabe destacar el análisis de las redes sociales en relación directa con los demás activos en los que los grupos domésticos transnacionales invierten como parte de sus estrategias de ascenso social. De esta forma, el modelo diseñado articula el estudio de la movilidad social, los procesos migratorios y el análisis de las redes sociales a través de diferentes indicadores empíricos que se relacionan con los itinerarios biográficos de la población migrante.

A continuación, y tomando como base el marco transnacional e intergeneracional para el estudio la movilidad social expuesto hasta el momento, se presenta el diseño propuesto para la operativización del capital social en el contexto de su relación con las trayectorias de movilidad social transnacional.

El punto de partida para el análisis del capital social es la conceptualización realizada por Pierre Bourdieu (1986). Este autor define el capital social como “*la habilidad de las personas y las familias para obtener recursos gracias a su pertenencia a redes y otras estructuras sociales*” (Bourdieu, 1979; Wacquant, 2000). Siguiendo esta definición, se considera que los individuos construyen intencionadamente sus relaciones sociales sopesando los beneficios que estas pueden llegar a aportarles posteriormente (Bourdieu, 1985). De este modo, el capital social se presenta como un recurso que puede ser utilizado por los individuos para conseguir posiciones ventajosas en la jerarquía social y en los diferentes espacios sociales, lo que lo vincula de forma directa con las estrategias y trayectorias de movilidad social de los individuos. Asimismo, siguiendo a Lin (2008), se postula que la estructura social puede constituirse como un capital que permite a ciertos individuos generar una ventaja en la consecución de determinadas metas sociales.

Así, por ejemplo, se espera que aquellos migrantes que forman parte de redes con mayor nivel de conexión, presentarán mayores oportunidades sociales. El capital social ofrece a los individuos la posibilidad de acceder, por medio de los recursos obtenidos mediante su participación en redes sociales, a una mejor posición dentro de la jerarquía social (Burt, 2005). Además, esta capacidad de acceso a los recursos hace que los actores puedan disponer de ellos para movilizarlos según sus necesidades (Lin, 2008).

Por ello, es posible afirmar que los vínculos de los que disponen los migrantes y sus hogares transnacionales pueden ubicarlos en una posición privilegiada respecto a otros, sobre todo en términos de toma de decisiones (Lin, 2001). De este modo, tanto el tipo de lazos establecidos por los migrantes, como su posición estructural dentro de las redes en las que participan, pueden condicionar la consecución de una mejor situación para la obtención de recursos económicos, capital humano, recursos afectivos, y, por tanto, el desarrollo de una trayectoria de movilidad social más exitosa. En este sentido, se afirma que las redes transnacionales de compatriotas en las que invierten los migrantes de forma mayoritaria desde el inicio de su proyecto migratorio, permitirán el acceso a una mejor posición social en el país de destino a través de la movilización de un mayor número de recursos tangibles e intangibles, frente a otras redes tejidas desde España con un mayor componente de población autóctona (HE₆)

La aproximación al capital social desde este enfoque próximo al análisis de redes sociales, permite formular unas categorías analíticas que favorezcan la operativización del concepto, y su aplicación al plano transnacional y los procesos migratorios. Igualmente, refuerza el vínculo entre capital social y movilidad social.

Estos indicadores diseñados, se encuentran, a su vez, conectados de forma inseparable con las variables utilizadas para el análisis de las estrategias de movilidad social transnacional expuestas en este mismo capítulo: género, generación y posición social. Y es que la participación en diferentes tipos de redes y vínculos sociales llevada a cabo por la población migrante debe entenderse en el marco de sus estrategias de ascenso social, como parte de los recursos en los que estos invierten para conseguir mejorar su posición en la estructura social. Por ello, la perspectiva reticular debe complementarse con la aplicación de un enfoque de género, intergeneracional y transnacional para poder, de este modo, realizar una aproximación integrada al análisis del capital social de los hogares migrantes en relación con sus trayectorias de movilidad social.

Las variables utilizadas para desarrollar esta aproximación de corte más reticular al análisis del capital social transnacional son: (1) el tipo de red; (2) la extensión de red; (3) los recursos de red; (4) la eficiencia de red.

En primer lugar, la variable tipo de red, permite analizar la naturaleza de las redes en las que los migrantes participan en los tres espacios sociales en los que desenvuelven su proyecto migratorio, y despliegan sus estrategias de ascenso social. Desde que abandonan su país de origen, y a lo largo de todo su proceso migratorio, la población migrante crea, construye y afianza diferentes tipos de relaciones sociales, tanto con otros migrantes, como con población autóctona, con el fin de conseguir una mejor posición social. Así pues, se considera que el tipo de capital social en el que los migrantes invierten dependerá del momento del proyecto migratorio en el que estos se encuentran, condicionando las inversiones y acumulación de otros tipos de activos que definirán sus trayectorias de movilidad social (**HE₇**). Esta hipótesis supone vincular de forma directa el estudio del capital social con el análisis de los itinerarios biográficos y la experiencia vital de la población migrante.

La extensión de red, por su parte, hace referencia al tamaño y el alcance que los vínculos de los migrantes presentan, mientras que, por su parte, los recursos de red, suponen todos aquellos activos a los que los hogares transnacionales tienen acceso y que son capaces de movilizar por el hecho de pertenecer a una red social concreta. Por ejemplo, las cadenas migratorias, altamente analizadas por la producción científica internacional, se configuran como redes transnacionales de apoyo directo que quienes emigraron con anterioridad suministran a potenciales migrantes (Massey, 1987; Massey y García-España, 1987; Massey y Espinosa, 1997;) al proporcionarles importantes recursos tanto durante el viaje (Donato et al., 2008), como a lo largo de su asentamiento en el contexto receptor (Massey et al., 1987). Ello supone que aquellos individuos que se benefician de los recursos obtenidos con su participación en estas redes, ven aumentada su probabilidad de lograr una emigración exitosa respecto a aquellos migrantes que no cuentan con dichos vínculos.

Por último, la eficiencia de red se configura un indicador resultante de la relación entre las dos categorías de análisis anteriores. Existen redes pequeñas que dan acceso a sus integrantes a un mayor número de recursos económicos, culturales, etc... que otras de gran tamaño, por lo que se consideran más eficientes para los individuos que se encuentran dentro de las mismas. Esta categoría permite introducir en el análisis un elemento comparativo que permitirá valorar qué tipo de inversiones en capital social resultan más o menos provechosas y útiles para la población migrante, en función de las ventajas que le proporcionan para lograr una mejor posición en la jerarquía social.

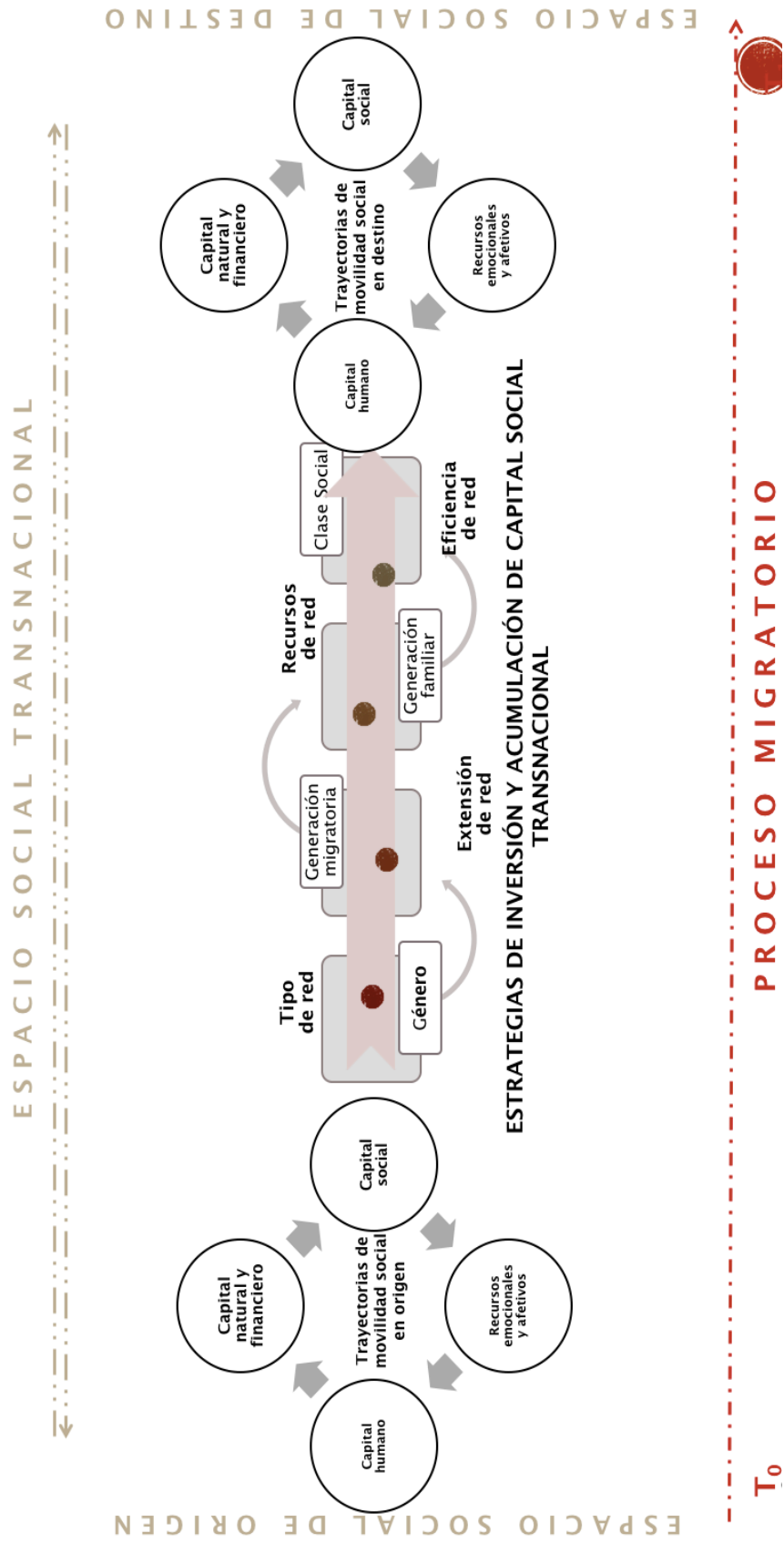
En definitiva, es importante destacar que la incorporación del estudio del capital social a la investigación sobre las estrategias y trayectorias de movilidad social transnacional, permite integrar los planos micro y meso-social relativos al análisis de la experiencia de los propios migrantes y al análisis de redes sociales, con el contexto macrosocial y macroeconómico que subyace a la experiencia migratoria. Ello posibilita abordar el fenómeno migratorio y las trayectorias de cambio social de manera holística, dando pie a la introducción de nuevas variables de análisis que involucran diferentes niveles de la realidad social de los hogares transnacionales. Las micro y meso-estructuras a las que este modelo hace referencia atraviesan los diferentes procesos migratorios, y los conectan, de forma directa, con los espacios en los que la población migrante se moviliza y el rol activo de los mismos en el diseño y puesta en funcionamiento de proyectos de movilidad social.

A modo de síntesis, el marco de análisis descrito en estas líneas puede representarse a través del Gráfico 2³. Al igual que en la ilustración anterior, en él puede comprobarse cómo el capital social, en constante interrelación con el resto de activos del modelo, tiene una influencia directa en las trayectorias de movilidad social de la población migrante, tanto en el contexto social de origen como en el espacio social del destino. Y es que, a lo largo de todo el espacio social transnacional, y en el marco de su proyecto migratorio, la población migrante diseña diferentes estrategias para ascender socialmente, dentro de las cuales la inversión y la creación de redes sociales transnacionales ocupa un rol fundamental.

La medida de la influencia de los diferentes tipos de capital social en los que los migrantes invierten (desde que deciden iniciar su proyecto migratorio para mejorar su posición social y la de sus hogares), se materializa a través de las cuatro variables básicas anteriormente especificadas: tipo, tamaño, recursos y eficiencia de red.

³ Este gráfico se presenta dentro del cuarto texto que compone este compendio de artículos, que aparece bajo el capítulo séptimo de este documento. En él se desarrolla, a su vez, de un modo más exhaustivo el marco analítico que supone la operativización del capital social transnacional.

Gráfico 2: Proyecto migratorio y capital social desde un enfoque transnacional



Fuente: Suárez-Grimalt y Domínguez, basado en presupuestos teóricos desarrollados en Oso y Suárez-Grimalt, 2017.

Por último, para finalizar este apartado, más allá de esta representación gráfica, se recoge a continuación, en la Tabla 1, una síntesis del sistema de hipótesis que subyace al planteamiento del modelo de análisis expuesto, y permite, al mismo tiempo, articular los dos ejes principales de estudio objeto de esta investigación: las trayectorias de cambio social de la población migrante y las redes sociales transnacionales.

Estas hipótesis se presentan en relación con los objetivos de investigación enunciados en el segundo capítulo, como un modo de reforzar la solidez del modelo de análisis, e integrar las distintas fases de la investigación dentro del todo que supone la presente tesis doctoral. Asimismo, se especifica en cuál de los diferentes trabajos que componen este compendio se ha abordado el estudio de cada una de estas hipótesis. Se espera que este resumen pueda servir para facilitar la comprensión del marco de estudio.

Una vez expuesto y desarrollado el modelo analítico, se detalla a continuación el diseño metodológico construido e implementado en relación al mismo como parte de esta investigación doctoral.

Tabla 1: Estructura de objetivos e hipótesis de investigación (I)



GENERALES

Fuente: Elaboración propia por la autora.

Tabla 1: Estructura de objetivos e hipótesis de investigación (II)

| OBJETIVOS | HIPÓTESIS | ARTÍCULOS |
|--|--|--|
| Realizar un diagnóstico multidimensional de la experiencia migratoria a través del análisis de diferentes tipos de activos | Los individuos diseñan y ponen en marcha una serie de estrategias para lograr un ascenso social basadas en prácticas de inversión en activos | CAPÍTULO 4 CAPÍTULO 5 CAPÍTULO 6 |
| Diseñar una estrategia metodológica para el estudio de la interrelación entre movilidad geográfica y movilidad social | La inversión en recursos impacta en la acumulación de otros tipos de capitales y transforma las estrategias y trayectorias de movilidad social | CAPÍTULO 4 CAPÍTULO 5 CAPÍTULO 6 |
| (Re)posicionar a los actores migrantes y sus familias en el centro del análisis de sus trayectorias de ascenso social mediante un enfoque intergeneracional | Se producen distintas trayectorias de movilidad social, entre los diferentes miembros del hogar, | CAPÍTULO 5 CAPÍTULO 6 |
| Analizar los distintos cambios en las trayectorias de movilidad social de los hogares transnacionales vinculados a las diferentes etapas del proyecto migratorio y la experiencia biográfica | La migración desemboca en trayectorias de movilidad social diferenciadas en los espacios sociales entre los que los migrantes se desplazan, dando como resultado posiciones sociales distintas | CAPÍTULO 5 CAPÍTULO 6 |
| Estudiar las diferentes existentes en el estudio de las estrategias de ascenso social experimentadas por hombres y mujeres, | Las mujeres desarrollan estrategias de ascenso social que permitan acumular recursos emocionales dirigidos esencialmente al mantenimiento de su posición social dentro de la familia | CAPÍTULO 6 |
| Elaborar un modelo analítico para la operativización del concepto de capital social de la población migrante | Las redes de compatriotas permitirán el acceso a una mejor posición social en el país de destino | CAPÍTULO 7 |
| Identificar qué tipo de inversiones en capital social dan como resultado estrategias y trayectorias de movilidad con mayor éxito | El tipo de capital social en el que los migrantes invierten dependerá del momento del proyecto migratorio | CAPÍTULO 7 |
| Analizar la relación existente entre la naturaleza de las diferentes redes sociales transnacionales en las que la población migrante invierte y su posición en el proyecto migratorio | | |

ESPECÍFICOS

Fuente: Elaboración propia por la autora.

3.2. Diseño metodológico y métodos de investigación

Desde la producción científica y las investigaciones en Ciencias Sociales se ha constatado, de forma reiterada, cómo la realidad social tiene diferentes y variadas dimensiones, lo que ha conducido al desarrollo de múltiples abordajes y metodologías diferenciadas para tratar de captar y recoger su diversidad. Y es que, tal y como destacan Callejo y Viedma, la utilización y articulación de diferentes técnicas de obtención, producción y análisis de datos es casi tan antigua como la propia investigación social (2006).

Así, en los últimos años son varios los trabajos que han puesto de manifiesto la necesidad de apostar por un pluralismo metodológico que se traduzca en la articulación de distintas perspectivas y métodos de recolección y análisis de datos, con el fin de dar cuenta del modo más pertinente de la complejidad de la realidad social (Hernández Sampieri et al., 2010; Verd y López, 2008; Domínguez y Coco, 2000).

La presente compilación parte de esta premisa de complementariedad entre metodologías con el objetivo de estudiar las diferentes estrategias de inversión en activos puestas en marcha por la población migrante para mejorar su posición social. Como medio para abordar las metas de investigación propuestas y estudiar, a través de ellas, las trayectorias de movilidad social de los hogares transnacionales, y el impacto del capital social en la definición de las mismas, se llevó a cabo un diseño metodológico basado en el uso de técnicas de diferente naturaleza. La construcción de esta metodología buscó reflejar la complejidad que entroncan las diferentes decisiones diseñadas por la población migrante a la hora de escalar posiciones dentro de la jerarquía social, especialmente en lo que se refiere a su participación en redes sociales transnacionales.

Siguiendo a autores como Creswell (2009), Cowman (1993), o Morse (1991), esta tesis doctoral apostó por el uso combinado de técnicas cuantitativas y cualitativas, con la finalidad de complementar la información sobre tendencias globales y generalizables al estudio de la movilidad social de los hogares transnacionales, producidas por el enfoque cuantitativo, con narraciones vivenciales, capaces de recoger los proyectos y aspiraciones de la población migrante que subyacen a sus estrategias de ascenso social, propias de una perspectiva cuantitativa.

Estas técnicas fueron aplicadas siguiendo una lógica secuencial, por la cual, en primer lugar, se llevó a cabo una contextualización cuantitativa de las diferentes estrategias de movilidad social transnacional desplegadas por la población migrante de origen latinoamericano, para después, en base a la misma, analizar las particularidades asociadas a las diferentes inversiones en activos y capitales que se traducen en trayectorias de cambio social más o menos exitosas para estos migrantes. Cabe destacar que, dentro de esta complementariedad de técnicas, se decidió otorgar un mayor peso a la implementación de los métodos cualitativos, al entender que podrían aportar tres grandes ventajas respecto al objeto de estudio de esta tesis doctoral:

En primer lugar, se consideró que el desarrollo de una aproximación cualitativa permitiría llevar a cabo un abordaje más profundo y exhaustivo al fenómeno de la movilidad social transnacional, en consonancia con la naturaleza de las metas planteadas como parte de esta investigación. Y es que, hablar de inversión y acumulación de diferentes tipos de activos y capitales, requiere también hablar de los proyectos y expectativas que subyacen a las distintas estrategias que los individuos migrantes ponen en marcha con el fin de conseguir mejorar su posición social y sus condiciones de vida. De este modo, la aplicación de un enfoque cualitativo se constituye como la mejor opción de respuesta para afrontar, por ejemplo, interrogantes tales como: *¿Cuál es la intención de los proyectos migratorios desplegados por los hogares transnacionales? ¿Qué se esconde detrás de los diferentes mecanismos que los migrantes activan para ascender socialmente? Y, ¿en qué términos valoran estos individuos y sus familias el éxito o fracaso de sus trayectorias de movilidad social?*

Asimismo, el planteamiento de estas preguntas supone un modo de (re)posicionar a la población migrante en el centro del análisis de sus propias trayectorias de movilidad social, dotándoles de una importante capacidad de agencia como actores principales de sus procesos migratorios, que los sitúa más allá de simples sujetos de investigación. Una de las principales aportaciones metodológicas de la presente compilación, es el realizar un análisis de la movilidad social capaz de trascender el plano individual, considerando el papel desempeñado por los distintos miembros de la familia como verdaderos protagonistas del estudio de sus estrategias y trayectorias de ascenso social transnacional.

En segundo lugar, y ante la falta de fuentes de datos secundarias que permitieran desarrollar la aproximación transnacional y longitudinal que el análisis de las trayectorias de movilidad social de la población migrante precisa, la aplicación de entrevistas en profundidad e historias de vida permitió incorporar al análisis las variables de espacio y tiempo de forma integrada y articulada. De este modo, el trabajo de campo multisituado con población migrante de origen latinoamericano supuso una herramienta que posibilitó el estudio de las distintas transformaciones en sus itinerarios de movilidad social a lo largo de todo su proyecto migratorio, y más allá de los límites geográficos de los países de origen y destino, a los cuales las bases de datos de naturaleza cuantitativa suelen estar sujetos.

Por último, y en tercer lugar, siguiendo la conceptualización estructuralista de Bourdieu, que considera que las personas son conscientes de los recursos que obtienen de su participación en redes sociales y, por tanto, invierten de forma intencionada en capital social, se considera necesario analizar los condicionantes que rigen sus estrategias de inversión en este tipo de recursos sociales y determinan el sentido de los activos que acumulan como resultado de las mismas. Esta aproximación, permitirá superar aquellos análisis limitados a las características de los vínculos forjados por la población migrante, y su posición dentro de las diferentes estructuras sociales de las que forman parte.

Además, dicha aproximación metodológica es relevante ya que, si bien es cierto que, desde la literatura sobre migración y capital social, son diversos los trabajos (Bolívar et al., 2015; Lozares et al., 2013), que han abordado la participación de la población migrante en redes sociales transnacionales a través de indicadores cuantitativos procedentes de la aplicación del ARS, existe un vacío en el análisis de las motivaciones que llevan a los individuos a formar parte de unas redes determinadas, y no de otras.

Por otra parte, el estudio de las redes sociales de la población migrante a través de los relatos y narraciones que ellos mismos realizan sobre sus propios vínculos, permite poner en relación el análisis del capital social con los proyectos migratorios y los itinerarios biográficos desarrollados por los hogares transnacionales. De este modo, es posible realizar una correspondencia entre las diferentes inversiones en activos sociales realizadas, el ciclo vital de los individuos y sus trayectorias de movilidad social, considerando, al mismo tiempo, los distintos espacios sociales en los que se mueven y a través de los que movilizan los recursos obtenidos en sus diferentes redes sociales.

A continuación se presenta una breve descripción del diseño metodológico planteado e implementado en la producción y análisis de datos que componen esta tesis doctoral:

3.2.1 El desarrollo de una aproximación cuantitativa, transnacional y diacrónica a las estrategias de ascenso social de la población migrante de origen latinoamericano residente en España

Con el objetivo de llevar a cabo un diagnóstico de la experiencia migratoria que permitiera contextualizar las estrategias de movilidad social de la población latinoamericana residente en España, se optó por el diseño de una metodología cuantitativa basada en la explotación de fuentes de datos secundarias. En base a la misma, se buscó operativizar el concepto de estrategias de movilidad social transnacional en términos de acumulación de activos, dando respuesta así a la meta específica de investigación número dos.

El análisis de las principales dimensiones que configuran y definen estas estrategias de cambio social desarrolladas por la población latinoamericana en España se realizó a partir de los datos y valores disponibles en la Encuesta Nacional de Inmigrantes 2007 (ENI 2007, INE). Esta fuente de datos constituye la mayor operación estadística sobre inmigración realizada en España (Colectivo IOÉ y Fernández, 2009), con un universo muestral de 15.465 individuos (n=15645), definidos como *“aquellas personas nacidas fuera de España, que tenían 16 años o más en el momento de su realización y llevaban viviendo en España, o tenían intención de hacerlo, al menos durante un año”* (INE, Encuesta Nacional de Inmigrantes 2007. Metodología).

Para el presente análisis se excluyeron de la muestra las personas nacidas fuera de América Latina, de forma que la muestra utilizada fue de 5273 inmigrantes latinoamericanos residentes en España.

La ENI ofrece información exhaustiva sobre las características sociodemográficas de los migrantes, sus trayectorias ocupacionales, prácticas transnacionales, etc. La principal limitación de esta encuesta es que el periodo de referencia para su información es el año 2007, por lo que no permite, por ejemplo, obtener datos sobre el impacto de crisis económica que estalló a partir del año 2008 en la población migrante, ni analizar los cambios sociales, políticos y demográficos experimentados en España en los últimos años.

A pesar de este inconveniente, lo cierto es que la ENI continúa siendo la única encuesta a nivel nacional con una información con un importante nivel de detalle sobre el fenómeno migratorio, y con un nivel de representatividad muestral suficiente para obtener valores desagregados para los diferentes colectivos de población extranjera residentes en España, por lo que son numerosos los trabajos que, en la última década, continuaron recurriendo a ella como base para el análisis de la movilidad espacial y social de la población migrante, como por ejemplo, los estudios de Reher y Silvestre (2011) y Aysa-Lastra y Cachón (2013).

A partir de la operación estadística de la ENI, se llevó a cabo un proceso de dimensionalización del concepto de estrategia de movilidad social en base al modelo teórico e hipótesis de investigación, y se realizaron los análisis oportunos para encontrar y definir los factores relevantes y estructurales que definen las prácticas de movilidad social de este colectivo en términos de acumulación e inversión en activos.

Ante la necesidad de implementar una técnica de análisis que posibilite la identificación de dimensiones subyacentes y se adaptase a la naturaleza de las variables a utilizar, se recurrió a la aplicación de un Análisis de Correspondencias Múltiples (ACM). Esta técnica multivariada permite (1) analizar los efectos de diversas variables cualitativas de forma simultánea, visibilizando la interrelación existente entre los diferentes tipos de activos y capitales, así como (2) reducir y sintetizar la información contenida en las variables originales a través de un número reducido de factores (López-Roldán y Alcaide Lozano, 2011), utilizados como propuesta de operativización de las estrategias de movilidad social transnacionales.

Para la elección de las variables del modelo se realizaron, inicialmente, un conjunto de análisis bivariados con la finalidad de comprobar la existencia de interrelación entre las mismas. Asimismo, se tomó en consideración tanto su capacidad para adaptarse a los requisitos del ACM como técnica de análisis de datos, como su potencial explicativo para dar cuenta de los distintos tipos de capitales que el modelo analítico propuesto en la presente tesis considera que influyen en la configuración de las estrategias de movilidad social transnacional. En total, fueron seleccionadas 13 variables que se presentan a continuación, en el marco de la Tabla 2:

Tabla 2: Variables del modelo. Dimensionalización del concepto de estrategia de movilidad social transnacional

| TIPO DE CAPITAL | VARIABLES DEL MODELO |
|------------------------------------|--|
| CAPITAL FÍSICO | Inversiones realizadas en España Régimen del uso de la vivienda en España |
| CAPITAL FINANCIERO | Envía dinero fuera de España Cantidad de dinero enviada fuera de España en el último año Dinero/ Salario recibido al mes |
| CAPITAL SOCIAL | Influencia a la hora de migrar Se dirigió a familiares al llegar a España Se dirigió a amigos al llegar a España |
| CAPITAL HUMANO | Máximo nivel de estudios alcanzado en el momento actual Convalidó su título de estudios en España |
| SITUACIÓN LABORAL EN ESPAÑA | Había trabajado anteriormente en España Sector de actividad del primer empleo en España Situación profesional desempeñada la semana anterior |

Fuente: Elaboración propia por la autora

De forma concreta, en relación a las variables utilizadas en el modelo propuesto, cabe señalar que no se han incluido los recursos emocionales y afectivos, por la imposibilidad de encontrar en el cuestionario de la ENI elementos de medida adecuados para dar cuenta de esta categoría. Por el contrario, se decidió añadir un grupo de variables relacionadas a las trayectorias laborales de la población migrante, por considerarlas necesarias para analizar los procesos de movilidad social. Asimismo, con el fin de incorporar en el modelo la dimensión espacial, se trató de incluir variables relativas a las prácticas transnacionales de inversión y acumulación de capitales en cada una de las dimensiones teóricas conceptualizadas (envío de remesas, tipo de inversiones realizadas, influencia de las redes transnacionales a la hora de migrar...).

A partir de este modelo se llevó a cabo un ACM con el programa estadístico SPSS, cuyos resultados se presentan en el primero de los artículos de esta compilación, que se presenta como capítulo 4, y se recogen también, a modo de discusión integrada y articulada con las evidencias empíricas halladas mediante la implementación de la metodología cualitativa, en el octavo capítulo de este documento.

De este modo, se pretende poner de manifiesto cómo los datos obtenidos de la explotación estadística de la ENI 2007 han supuesto en esta investigación un primer punto de partida con el que comprobar la idoneidad y significatividad del modelo de análisis planteado, y sobre la cual seguir profundizando para llevar a cabo el estudio de la interrelación entre las estrategias de movilidad social transnacional y el capital social de la población migrante, a través de la aplicación de la metodología cualitativa.

Si bien la aplicación de ambas metodologías se llevó a cabo de forma secuencial, el diálogo entre las distintas técnicas utilizadas fue una constante a lo largo de toda la investigación, de forma que la mixtura que caracteriza el uso de los métodos multiestratégicos o mixtos, se produjo en diversos puntos de la producción y análisis de datos que componen esta tesis doctoral. Así, por ejemplo, el hecho de que el análisis cuantitativo confirmase la significación estadística de los activos sociales en la configuración de las estrategias de ascenso social de la población migrante de origen latinoamericano, supuso un refuerzo de la importancia que el modelo de análisis diseñado otorga al capital social a la hora de explicar la movilidad social transnacional, así como la constatación estadística de una de las hipótesis principales de investigación.

3.2.2 La importancia de la experiencia biográfica y migratoria como herramienta para el abordaje longitudinal de las estrategias y trayectorias de ascenso social de los hogares transnacionales

Una vez realizado este primer acercamiento a la definición de un marco operativo para el estudio de la movilidad social transnacional, se puso en marcha el diseño e implementación de una metodología de naturaleza cualitativa, cuyo principal punto de referencia fue la voz de la población latinoamericana afincada en España, y las narraciones de diferentes miembros de sus hogares transnacionales.

El desarrollo de esta aproximación, tal y como se ha señalado al inicio de este apartado, no respondió únicamente a la necesidad de cubrir los vacíos derivados de las limitaciones de las fuentes de datos estadísticos disponibles, sino que la elección de este enfoque de investigación se define como una estrategia intencionada dentro del diseño de la presente tesis doctoral, encaminada a responder a los objetivos planteados y *“hacer hablar a los sujetos”* sobre sus experiencias, proyectos y estrategias desplegadas para conseguir ascender en la jerarquía social, en lo que constituye una de las aportaciones metodológicas de este compendio de artículos presentado.

A través de la puesta en práctica de la metodología cualitativa, se buscó llevar a cabo una aproximación al estudio de la interrelación entre movilidad espacial, movilidad social y capital social basada en la articulación entre diferentes niveles de análisis: el micronivel de las narraciones personales y las subjetividades de la población migrante; el nivel meso al que hace referencia el estudio de las redes y vínculos sociales; y la perspectiva macrosocial que supone el considerar factores como el contexto espacial y la variable temporal, especialmente en lo que se refiere a transformaciones sociales, económicas y políticas que pueden condicionar la experiencia migratoria, como, por ejemplo, la recesión económica global que estalló en el año 2008. La articulación entre estos niveles de análisis permitió el desarrollo de un marco metodológico dinámico, con potencial para considerar los diferentes campos sociales en los que los migrantes operan y ponen en práctica sus estrategias de movilidad social, a través de las diferentes dimensiones analíticas que las caracterizan y las definen.

En base a estas consideraciones, se desarrolló un trabajo de campo multisituado en Galicia y Cataluña como contextos receptores, apoyado en la realización de entrevistas en profundidad y en el desarrollo de historias de vida familiares con distintos colectivos de población de origen latinoamericano, esencialmente población brasileña, pero también migrantes colombianos y dominicanos. Atendiendo al trabajo de Bertaux y Thompson (2005), los grupos domésticos constituyen el principal canal de transmisión y movilización de recursos de la población migrante, tales como bienes materiales, valores individuales, imaginarios compartidos...los cuales, en conjunto, construyen las bases de las diferentes aspiraciones, sueños y expectativas que configuran sus procesos de movilidad social (Oso, Dalle y Boniolo, 2019). Es por ello que la realización de historias de vida familiares como técnica de producción de datos cualitativos, se encuentra justificada y legitimada metodológicamente en el marco de esta investigación.

Recorrer las trayectorias vitales de diferentes sujetos migrantes ha permitido comprender los itinerarios de movilidad social de los diferentes miembros del hogar transnacional, a través de una doble perspectiva (Golías, 2014): la óptica individual y familiar que da pie al desarrollo de las diferentes estrategias puestas en marcha por los protagonistas de los proyectos migratorios; y la perspectiva social que, a partir de la posición generacional de los individuos migrantes, su status social, y su inserción en diferentes estructuras y redes sociales, permite analizar el contexto sociohistórico desde el que se narra la historia y que condiciona y determina las diferentes oportunidades vitales a las que estos pueden acceder (Dalle, 2016 y 2013; Bertaux y Thompson, 2007).

A su vez, además de identificar la construcción de las trayectorias de movilidad social de la población latinoamericana, las historias de vida realizadas arrojaron luz sobre las estrategias y proyectos activados para lograr una mejor posición dentro de la jerarquía social a través de su participación en redes sociales transnacionales. Tal y como se refleja en el modelo teórico planteado en esta tesis, la articulación entre proyectos, estrategias y trayectorias constituye un eje básico para analizar el componente claramente subjetivo que subyace al fenómeno de la movilidad social y la inversión en diferentes tipos de capital social. De este modo, este diseño metodológico integra el estudio del cambio objetivo de posiciones en la estructura social, con un nivel de análisis más subjetivo, centrado en las reflexiones, expectativas e intenciones que llevan a los migrantes y sus familias a realizar determinadas inversiones, en detrimento de otro tipo de acumulación de capitales.

Por último, es necesario destacar que la implementación de esta técnica de producción de datos permitió articular tres dimensiones básicas consideradas dentro del modelo analítico que enmarcan los diferentes trabajos que componen esta compilación, y que relacionan, de forma directa, el marco teórico con el diseño metodológico: el tiempo, la generación y el espacio.

En primer lugar, el uso de historias de vida familiares supuso la implementación de una perspectiva de análisis longitudinal, que permitió llevar a cabo un análisis de las diferentes inversiones en activos puestas en marcha por la población migrante, asociado a su proyecto migratorio y las diferentes transformaciones sociales que lo contextualizan a lo largo del tiempo. En este sentido, se realizó trabajo de campo en diferentes momentos, entre los años 2012 y 2018. Durante la realización del mismo, se desarrolló el seguimiento de la historia familiar de **cuatro hogares transnacionales** de origen brasileño, de los cuales se consiguió contactar y seguir a diferentes miembros de la familia.

Dentro de este seguimiento, se contó con las narraciones de 22 personas, algunas y algunos de los cuales fueron (re)entrevistados en diferentes ocasiones con el paso de los años, en diferentes situaciones vitales y distintos espacios sociales. El monitoreo de estos grupos domésticos constituye una piedra angular para la estrategia metodológica propuesta, introduciendo la variable temporal, asociada con el estudio del cambio social, en el marco analítico.

Al identificar la evolución de las trayectorias, estrategias y proyectos de movilidad ascendente de una familia a lo largo de distintos períodos, es posible conseguir una valoración de la evolución que existe tanto en las trayectorias sociales, como en los discursos más subjetivos de los diferentes miembros del hogar, que explican, a su vez, las distintas inversiones en activos como el capital social.

Asimismo, este enfoque longitudinal permite examinar la situación familiar e individual de los entrevistados en distintos puntos de su ciclo de vida. De este modo, algunos migrantes fueron entrevistados primero como hijos solteros y luego se convirtieron en padres y madres. Este hecho permitió analizar los cambios en sus proyectos individuales y colectivos de ascenso social, determinando el papel que la generación familiar y migratoria desempeña, por ejemplo, a la hora de tomar la decisión de participar en una red social concreta, o movilizar un determinado recurso obtenido como miembro de la misma.

En segundo lugar, es importante tener en cuenta que las historias de vida familiares se realizaron en varias sesiones con los miembros de cada familia. Siempre que fue posible, los entrevistados fueron entrevistados por separado para garantizar el no condicionamiento de sus discursos por parte de las narraciones de los demás. Los sujetos entrevistados incluyeron abuelas, padres, madres, hermanos y hermanas, primos y primas... así como descendientes de 15 años en adelante, lo que garantizó la aplicación de una visión intergeneracional. El trabajo de campo se realizó tanto con hombres como con mujeres, tratando de considerar la importancia de la variable género, si bien es verdad que la mayor parte de la muestra está conformada por mujeres migrantes.

El uso de la historia de vida permitió, en este sentido, tomar en consideración las expectativas y estrategias de los diversos miembros del hogar transnacional para comprender las trayectorias de movilidad social de la familia como un todo. La articulación entre los discursos obtenidos mediante las entrevistas con distintos miembros de la familia permitió la construcción de narraciones biográficas cruzadas, que sacaron a la luz las negociaciones y tensiones transnacionales ocultas detrás de las trayectorias de movilidad resultantes. Y es que, si se considera que la migración es, esencialmente, un proyecto familiar en el que todos los miembros del grupo doméstico, de una forma u otra, se ven involucrados, resulta imprescindible contar con la experiencia y vivencia personal de todos ellos, formen o no parte activa del proceso migratorio, para poder analizar el impacto del capital social en la posición de la familia en la jerarquía social transnacional (Cortés, Oso, Saíz, 2017).

Finalmente, en relación con la variable espacial, se trató de aplicar una perspectiva transnacional a través de un trabajo de campo multisituado en diversos contextos geográficos. En España, se llevaron a cabo entrevistas en A Coruña y Barcelona, con el fin de considerar dos contextos migratorios diferenciados. Así, mientras que Cataluña se caracteriza por ser junto a Madrid el principal foco de atracción de la inmigración en España, Galicia se define por unos flujos de entrada de población relacionados en gran medida con la emigración gallega de los siglos XIX y XX, de modo que muchos migrantes, como la población de origen brasileño, llegan a la comunidad por los vínculos que esta tierra ha tejido a través de sus emigrantes. Además, a la hora de realizar el seguimiento de las diferentes historias familiares, se pudo entrevistar a algunos de los informantes en los dos espacios sociales, ya que llevaron a cabo procesos de migración interna entre ambos contextos.

En cuanto al país de origen, se han realizado entrevistas con informantes retornados a Brasil o familiares que permanecen en el lugar a través de videollamadas, con el fin de completar y complementar las historias de vida familiares con la información de aquellos miembros del grupo doméstico que bien han permanecido inmóviles, o bien han terminado su proyecto de movilidad espacial en España. A pesar de que no se realizó un trabajo de campo presencial en Brasil, estas entrevistas virtuales permitieron sacar a la luz las interconexiones, interacciones e intercambios que tienen lugar en los diferentes espacios sociales en los que los migrantes se mueven y configuran sus estrategias y trayectorias de movilidad social. Asimismo, la articulación entre los relatos cruzados entre los países de origen y destino pone de manifiesto la importancia de implementar el análisis del capital social de los migrantes a ambos lados del espacio social transnacional, ya que los recursos obtenidos de la participación en redes sociales ejercen efectos desiguales en ambos contextos, en relación a la posición social de los diferentes miembros de la familia.

La articulación entre las tres variables enumeradas que confieren a la historia de vida un claro potencial metodológico para el análisis de la interrelación entre movilidad social y capital social, puede resumirse e ilustrarse a través del siguiente gráfico:⁴

⁴ Este gráfico, junto con una exposición más detallada y pormenorizada de las características de la historia de vida asociadas a su uso como parte de esta investigación doctoral, puede encontrarse en el segundo artículo que compone esta compilación y se presenta como capítulo 5.

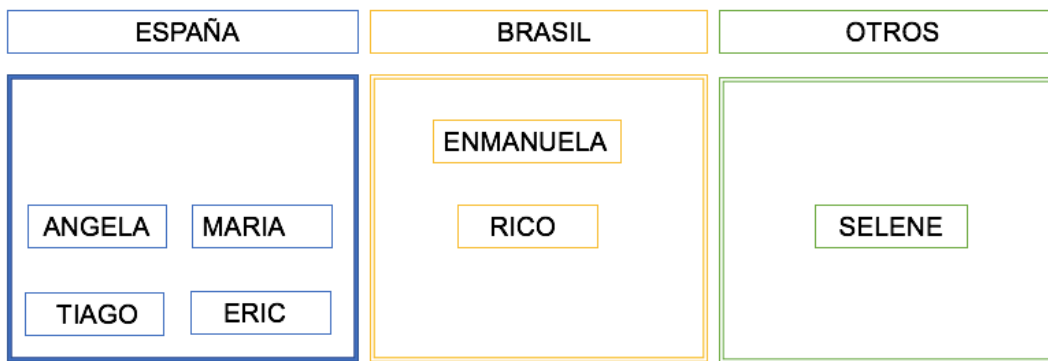
Gráfico 3: Potencial de la historia de vida como herramienta metodológica



Fuente: Oso y Suárez Grimalt, 2017

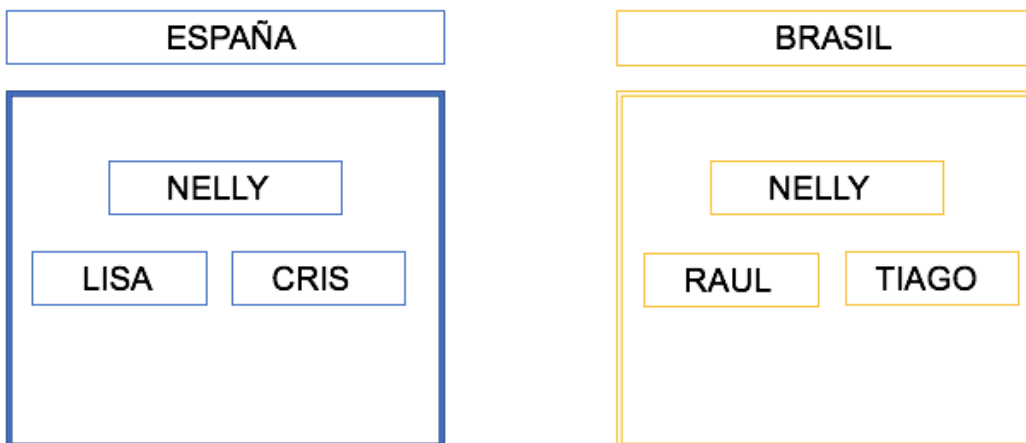
A continuación, se presentan las familias que formaron parte del trabajo de campo cualitativo, mostrando los diferentes miembros que fueron entrevistados en cada una de las mismas, y el contexto espacial en el que se fueron realizadas las correspondientes historias de vida. Cabe destacar, además, que los genogramas de las cuatro familias se recogen como Anexo I del presente documento, con la finalidad de ilustrar las diferentes historias familiares que componen parte del análisis de resultados.

Gráfico 4: La familia Oliveira. Miembros del hogar entrevistados



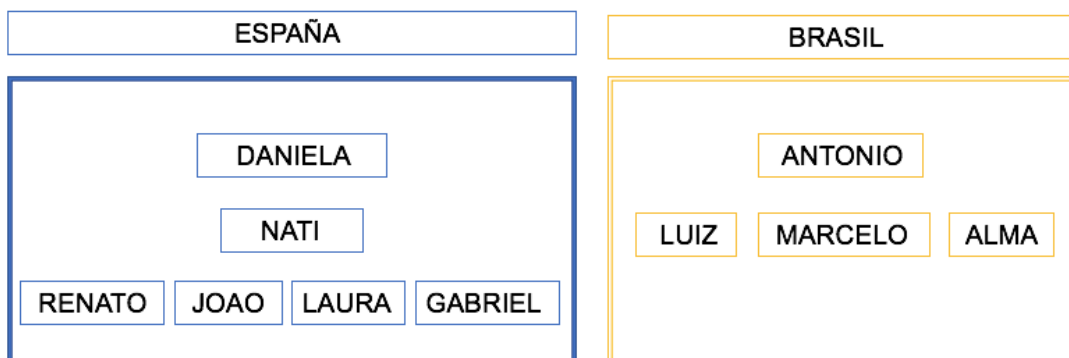
Fuente: Elaboración propia por la autora

Gráfico 5: La familia Silva. Miembros del hogar entrevistados



Fuente: Elaboración propia por la autora

Gráfico 6: La familia Costa. Miembros del hogar entrevistados



Fuente: Elaboración propia por la autora

Como complemento a la realización de estas historias de vida familiares, se llevaron a cabo distintas entrevistas con otros migrantes y sus familias, que fueron entrevistados tan sólo una vez, a título individual, como informantes de esta investigación. En total, contando con los miembros de las cuatro familias y los informantes individuales, durante el trabajo de campo que supuso la realización de esta tesis doctoral, se ha contactado y entrevistado a **un total de 58 personas**: 41 entrevistados de origen brasileño, 11 entrevistas con población de origen dominicano, y 6 entrevistas con población de origen colombiano.

Para su selección y contactación como unidades muestrales, se llevó a cabo un muestreo por bola de nieve, tratando de mantener la representatividad tipológica de los entrevistados en base a las tendencias propias de la migración latinoamericana en España (como, por ejemplo, migración feminizada encabezada en mayor medida por mujeres, y conformada por personas en edad activa; así como la importancia creciente, en números absolutos y relativos, de los descendientes de esta primera generación migratoria). Y también en base a dos de las variables de investigación claves en este proyecto: el género y la generación familiar. Asimismo, se tuvo en consideración el país de origen como categoría básica para el establecimiento de comparaciones analíticas que permitieran la construcción de tendencias generalizables a la población migrante de origen latinoamericano. Sin embargo, en la muestra final, la población de origen brasileño se encuentra sobrerrepresentada respecto a los migrantes colombianos y dominicanos, lo cual ha comprometido la obtención de conclusiones que pudieran representar, de algún modo, al colectivo latinoamericano.

A pesar de esta limitación, lo cierto es que se ha producido una saturación del discurso en todos los perfiles considerados en la investigación, lo cual permitió identificar diferentes tendencias aplicables a los distintos países de origen considerados, tal y como se recoge en el análisis de resultados.

La selección última de la muestra de entrevistados se presenta en el siguiente cuadro, que representa el casillero tipológico de la investigación. Además, una exposición más detallada de los perfiles que conforman esta muestra, puede encontrarse en el Anexo II de esta compilación.

Tabla 3: Casillero Tipológico. Muestra de perfiles entrevistados

| | Brasil | | | Colombia | | | República Dominicana | | | Total |
|--------------|-----------------------------|-----------------------------|-----------------------------|-----------------------------|-----------------------------|-----------------------------|-----------------------------|-----------------------------|-----------------------------|-------|
| | Primera generación familiar | Segunda generación familiar | Tercera generación familiar | Primera generación familiar | Segunda generación familiar | Tercera generación familiar | Primera generación familiar | Segunda generación familiar | Tercera generación familiar | |
| Hombres | 1 | 8 | 6 | 0 | 2 | 0 | 0 | 3 | 1 | 21 |
| Mujeres | 6 | 17 | 3 | 0 | 4 | 0 | 0 | 5 | 2 | 37 |
| TOTAL | 7 | 25 | 9 | 0 | 6 | 0 | 0 | 8 | 3 | 58 |
| | | 41 | | | 6 | | | 11 | | |

Fuente: Elaboración propia por la autora

Por último, es necesario aclarar que, tanto el contenido de las entrevistas individuales como de las historias de vida familiares, ha sido orientado a través de la aplicación de un guion de entrevista que pretendió abordar, de forma empírica, los distintos indicadores diseñados en el contexto del marco de análisis, tanto en lo que se refiere a las estrategias y trayectorias de movilidad, como a su interrelación con el capital social transnacional.

Este guion, que en ningún caso supuso una estructura cerrada que pudiera llegar a constreñir el relato de los entrevistados, se organizó a través de diferentes bloques temáticos, y finalizó, en todos los casos, solicitando a los entrevistados una reflexión sobre el éxito o fracaso de sus estrategias de movilidad social.

Si bien a lo largo de sus discursos ya era posible extraer una valoración de sus trayectorias de ascenso o descenso social, se forzó la construcción de un análisis individual de cada uno de los sujetos que permitiera poner en relación sus itinerarios vitales con las diferentes posiciones sociales experimentadas a lo largo de su proyecto migratorio, y la influencia desempeñada por el capital social en cada una de las mismas. El guion se presenta como Anexo III de esta compilación.

En cuanto al análisis de las evidencias empíricas obtenidas mediante este trabajo de campo, las entrevistas fueron transcritas y posteriormente analizadas a través de un sistema de codificación basado en las categorías, variables e indicadores que componen el marco de análisis de esta investigación. Para ello, se utilizaron diferentes softwares de análisis de datos cualitativos (Atlas.ti, versión 7.0 y MaxQDA Analytics Pro) Si bien ambos programas permiten un análisis de contenido similar del grueso de las entrevistas, también presentan diferentes funcionalidades en cuanto al formato y prestaciones del mismo, por lo que se optó por la utilización combinada de los dos softwares para adaptar el análisis de los resultados obtenidos a las necesidades planteadas por las distintas metas de investigación.

Este análisis permitió vislumbrar las conexiones existentes entre los códigos y conceptos teóricos identificados como parte de este trabajo de investigación doctoral, en relación a los grandes ejes temáticos que conforman su objeto de estudio. De este modo, fue posible descomponer el relato y discursos de las personas entrevistadas en diferentes categorías que dieron respuesta a las principales hipótesis de investigación enunciadas.

Si bien este análisis no se planteó con una finalidad comparativa, lo cierto es que para la descripción de las grandes tendencias que se presentan en el capítulo 8 de análisis de resultados, se relacionaron las evidencias obtenidas para cada uno de los distintos perfiles y las variables del modelo, con el fin de comprobar la consistencia de los resultados obtenidos.

A su vez, el análisis de estas evidencias cualitativas, en cuanto a su discusión teórica, fue puesto en relación con los datos estadísticos obtenidos mediante la explotación estadística de la ENI, tal y como se señaló anteriormente, de forma que ambos tipos de resultados dialogaron para elaborar una reflexión conjunta e integrada sobre los procesos de movilidad social experimentados por la población migrante, y el papel de las redes sociales transnacionales en la definición de los mismos. Esto será expuesto dentro del capítulo ocho del presente documento.

SEGUNDA PARTE
MIGRACIÓN TRANSNACIONAL, MOVILIDAD SOCIAL Y CAPITAL SOCIAL:
UN ESTUDIO DE LOS PROCESOS DE MOVILIDAD EN RED DE LA
POBLACIÓN LATINOAMERICANA

CAPÍTULO 4

MIGRACIÓN Y MOVILIDAD SOCIAL: UNA APROXIMACIÓN DESDE LAS ESTRATEGIAS DE ACUMULACIÓN DE ACTIVOS DE LA POBLACIÓN LATINOAMERICANA EN ESPAÑA.

RESUMEN

El presente trabajo analiza el papel que las estrategias de acumulación de capitales desempeñan a la hora de definir los itinerarios de movilidad social transnacional de la población migrante latinoamericana residente en España. Partiendo del Modelo de Acumulación de Activos (Moser, 2007), y adoptando una perspectiva transnacional, esta investigación utiliza datos procedentes de la Encuesta Nacional de Inmigrantes 2007 para determinar qué factores configuran las estrategias de inversión en activos puestas en marcha por la población latinoamericana para ascender en la jerarquía social, y cómo estos capitales se articulan a la hora de conceptualizar sus trayectorias de movilidad social. Los resultados muestran cómo, más allá de los indicadores clásicos de movilidad ocupacional, factores como el capital financiero o las relaciones sociales son igualmente determinantes en la definición de las estrategias de movilidad social transnacional, constatando las complejidades que subyacen a los trayectorias geográficas y sociales de los migrantes latinoamericanos.

PALABRAS CLAVE: Estrategias de movilidad social, Acumulación de activos, Transnacionalismo, Migración Latinoamericana, ENI 2007.

4.1. Introducción

Los últimos años del siglo XX y los primeros de este siglo XXI constituyen un periodo caracterizado en Europa por el desarrollo de importantes procesos de movilidad poblacional. Los flujos migratorios han sobrepasado las tradicionales fronteras geopolíticas, interconectando los distintos territorios y desafiando las concepciones hegemónicas de movilidad espacial y social presentes en la producción científica, basadas en el Estado-nación como unidad básica de análisis (Vertovec, 2006; Favell y Recchi, 2011).

Así, si bien la literatura internacional se ha enfocado tradicionalmente hacia la conceptualización de sistemas de movilidad social y estructuras de clases cerrados, construidos en el marco de los límites de los distintos territorios nacionales,¹ la sociología de la movilidad social se enfrenta ahora al reto de trabajar a través de las fronteras, en el contexto de las nuevas lógicas de desplazamientos transnacionales.

En este sentido, el Modelo de Acumulación de Activos (*Asset Accumulation Model*, en adelante AAM) propuesto por Caroline Moser (2007), se configura como una herramienta para dar respuesta a los retos planteados por estas nuevas dinámicas de movilidad social transnacional, al definirse como un diagnóstico de la experiencia migratoria basado en el análisis de distintos tipos de capitales. Partiendo de los presupuestos teóricos y conceptuales de este modelo, el objetivo del presente artículo es desarrollar un marco operativo para la conceptualización de las estrategias de movilidad social transnacional puestas en marcha por la población migrante de origen latinoamericano.

En primer lugar, se desarrolla el marco teórico y conceptual utilizado desde el prisma de la acumulación de activos y capitales. En segundo lugar, se introduce la propuesta metodológica y la fuente de datos utilizada. A continuación, se presentan los resultados obtenidos tras la dimensionalización de las estrategias de movilidad social puestas en marcha por los hogares latinoamericanos; y, por último, se sintetizan las principales conclusiones de la investigación, configurando así una propuesta analítica para el estudio del cambio social transnacional.

¹ Este es el caso de estudios clásicos, como el de Erikson y Goldthorpe (1993).

4.2. El estudio de la movilidad social transnacional desde el prisma de la acumulación de activos

Los estudios que han abordado el análisis de la movilidad social de la población migrante se han caracterizado, de forma tradicional, por la utilización de enfoques metodológicos esencialmente cuantitativos, en la línea de trabajos como los realizados por Borjas (2006) y Chiswick (1977). Uno de los principales problemas vinculados a este tipo de investigaciones es su inclinación a asumir estructuras de clases sociales estáticas que consideran las trayectorias de movilidad social de la población únicamente dentro de los límites de los Estados-nación (Favell y Recchi, 2011), por lo que resultan insuficientes para dar cuenta de la complejidad social asociada a la época de la hipermovilidad (Nair, 2010).

Asimismo, estas investigaciones manifiestan una tendencia a excluir aquellos factores explicativos de la movilidad social que quedan fuera de los indicadores ocupacionales (Aysa-Lastra y Cachón, 2013). Por ello, si bien existen estudios que consideran el papel que variables como el género (Molpeceres, 2012), las redes sociales (Massey y Aysa-Lastra, 2011) o el capital humano (Sanromá et al, 2009), desempeñan en el análisis del cambio de posiciones de los individuos en la jerarquía social, gran parte de la producción científica se ha centrado en sacar a relucir las problemáticas de inserción laboral de la población migrante (Papademetriou et al, 2009).

Ante la necesidad de apostar por un enfoque de investigación que considere un conjunto amplio de factores complementarios a las lógicas del mercado laboral para operativizar el estudio de la movilidad social transnacional, la presente investigación enmarca sus presupuestos teóricos en el Modelo de Acumulación de Activos (AAM) propuesto por Caroline Moser (2007). Este modelo sustituye las variables tradicionales de ingresos por el análisis de los capitales que poseen los individuos para realizar un “*diagnóstico de la pobreza y la movilidad*” (Moser, 2011:24), conceptualizando las prácticas transnacionales de estos hogares en términos de acumulación y transferencia de activos².

² Moser recurre a Ford (2004) para definir los activos como “*stock de recursos financieros, humanos, naturales o sociales que puede ser adquirido, desarrollado, mejorado y transferido a lo largo de las generaciones y que genera flujos o consumo, así como stock adicional*” (Moser, 2007:84).

El concepto de capital es entendido en esta investigación a partir de la perspectiva teórica introducida por Bourdieu, que lo define como “*un instrumento de apropiación de las oportunidades teóricamente ofrecidas a otros*” (1980: 109). Dentro de esta corriente de pensamiento, que amplía el desarrollo de este concepto más allá de la esfera puramente económica, el capital se interpreta como “*cualquier tipo de recurso capaz de producir efectos sociales*” (Martínez García, 2003:89).

Concretamente, el AAM desarrollado por Moser identifica cinco tipos diferentes de activos o capitales: el *capital natural*, relacionado con los recursos ambientales; *el capital físico*, relativo al equipamiento y recursos productivos de los individuos; *el capital financiero*, vinculado a los activos económicos; *el capital social*, referido a las relaciones sociales y estructuras sociales; y *el capital humano*, entendido como las inversiones en educación, salud, etc. que posibilitan el acceso al mercado laboral³.

Sin embargo, si bien los orígenes de este modelo teórico se encuentran en la literatura sobre activos (Carter y Barret, 2006), el AAM descansa en diferentes fundamentos epistemológicos, que abarcan desde la literatura sobre pobreza y desarrollo (World Bank, 2001), al desarrollo del concepto de capital, ya mencionado anteriormente, y su vinculación con el análisis de las clases sociales⁴ (Bourdieu 1980). A partir de esta interrelación, autores como Sherraden (1991) o Bebbington (1999) han continuado esta línea de investigación sobre el estudio del papel del capital en las trayectorias sociales de los individuos, sacado a la luz la importancia de considerar los procesos de ahorro e inversión en capitales como estrategias que los actores ponen en marcha con el objetivo de salir de situaciones de pobreza y conseguir una mejora social.

Dentro de la literatura sobre migraciones internacionales, por su parte, la mayor parte de investigaciones basadas en el uso del AAM se han centrado en el estudio del envío de remesas transnacionales (Orozco, 2007), si bien es necesario destacar que, en los últimos años, el análisis de la inversión en activos ha abarcado diferentes ámbitos de la experiencia migratoria (Nee y Sanders, 2001; McIlwaine, 2012), ampliando incluso el modelo inicial propuesto por Moser con la incorporación de nuevos capitales intangibles, como, por ejemplo, el capital político (Ginieniewicz 2009).

³ Una definición completa de estos capitales puede encontrarse en Moser (2007:84).

⁴ La sociología de Bourdieu puso de manifiesto cómo la clase social no podía ser únicamente definida a través de la posición de los individuos en la estructura social, sino que debía considerarse igualmente el análisis la estructura de relaciones entre los capitales de los que disponen los individuos (Bourdieu 1980).

A nivel nacional, cabe destacar contribuciones como las de Moser y Horn (2015) y Oso (2011), encaminadas al análisis del envío y circulación de remesas, o trabajos como el de Cortés (2011), centrado en la experiencia del retorno.

Sin embargo, a pesar de este reciente desarrollo, el AAM se trata todavía de un marco conceptual con un carácter *claramente innovador* por su todavía escasa explotación (Oso, 2011: 130), especialmente en lo que respecta a su vinculación con el estudio de la movilidad social de la población migrante, salvo excepciones significativas como los trabajos de Jiménez Sunino (2015) y Oso (2011-2014).

El presente artículo se configura como una contribución encaminada a cubrir estos vacíos existentes en la literatura, poniendo de manifiesto la importancia que las prácticas de acumulación e inversión en activos implementadas por los hogares transnacionales desempeñan a la hora de analizar sus trayectorias de ascenso, descenso o estancamiento en la estructura social. Por ello su principal objetivo es desarrollar un marco analítico operativo para el estudio de las estrategias de movilidad social de la migración latinoamericana en España, (re)definiendo el concepto de movilidad social a través de las principales dimensiones que lo conforman y configurando, de este modo, un modelo de análisis caracterizado por dos ejes básicos de innovación.

En primer lugar, la aplicación del AAM supone un intento de superar las concepciones estáticas de movilidad social ligadas a los límites de los diferentes Estado-Nación. Esta perspectiva teórica permite vincular de forma directa el estudio de la movilidad social de la población migrante con las prácticas que estos actores desarrollan en el campo social transnacional, definiendo un marco dinámico de análisis que incorpora la dimensión espacial. Así, este trabajo plantea que cualquier aproximación a las estrategias y trayectorias de movilidad social debe construirse más allá de la estructura social de la comunidad de acogida, al considerar las prácticas de acumulación y transferencia de capitales desarrolladas tanto en España, como en la sociedad de procedencia, como a lo largo de todo el espacio transnacional.

En segundo lugar, esta investigación propone una operativización del concepto de movilidad social basada en el estudio de la estructura de interrelación existente entre los cinco tipos de capitales definidos por Moser, lo que supone considerar nuevas categorías analíticas que complementan los indicadores clásicos referidos a la movilidad ocupacional y permiten ampliar el concepto de estrategia de movilidad social más allá de la esfera económica y laboral.

A partir de los fundamentos teóricos del AAM, este trabajo plantea como hipótesis principal de investigación que los individuos, a lo largo de todo su proyecto migratorio, diseñan y ponen en marcha una serie de estrategias en función de sus expectativas de ascenso social, que se acaban traduciendo en trayectorias de movilidad social diferenciadas a través de la articulación de las distintas prácticas de acumulación, inversión y transferencia de diferentes tipos activos. Por estrategias de movilidad social, esta contribución entiende las elecciones de acción que ponen en marcha los individuos para ascender en la jerarquía social (Oso, 2011-2014). Por el contrario, las trayectorias son definidas, en la línea de lo propuesto por Oso (2004), como el conjunto de posiciones sociales sucesivas que ocupan los individuos a lo largo del transcurso del tiempo.

A continuación, una vez presentado el marco teórico y conceptual, se desarrolla en el siguiente apartado el diseño metodológico para la implementación del AAM al estudio de las estrategias de movilidad social de la población latinoamericana.

4.3 Datos y Métodos

En primer lugar, es importante señalar que el diseño que aquí se presenta forma parte de una estrategia metodológica más amplia, basada en la combinación de métodos cuantitativos y cualitativos, que incluye la realización de trabajo de campo con población migrante de origen latinoamericano en distintos contextos geográficos dentro de España, como Coruña y Barcelona. Este trabajo se enmarca e inscribe en el desarrollo de dos proyectos de investigación social: *“El impacto de la inmigración en el desarrollo: Género y transnacionalismo”* (Oso, dir. 2007-2009), y *“Género, Transnacionalismo y Estrategias Inter-generacionales de movilidad social”* (Oso, dir. 2011-2014). Sin embargo, en este artículo se presentan únicamente los resultados derivados del análisis cuantitativo de las estrategias de movilidad social.

El análisis de las principales dimensiones que configuran y definen estas estrategias de cambio social desarrolladas por la población latinoamericana en España se ha realizado a partir de los datos y valores disponibles en la Encuesta Nacional de Inmigrantes 2007 (en adelante, ENI), del Instituto Nacional de Estadística (en adelante, INE).

Esta fuente de datos constituye la mayor operación estadística sobre inmigración realizada en España (Colectivo IOÉ y Fernández, 2009), con un universo muestral de 15.465 individuos (n=15645), definidos como aquellas personas nacidas fuera de España, que tenían 16 años o más en el momento de su realización y llevaban viviendo en España, o tenían intención de hacerlo, al menos durante un año⁵.

La ENI ofrece información exhaustiva sobre las características sociodemográficas de los migrantes, sus trayectorias ocupacionales, prácticas transnacionales, etc. La principal limitación de esta encuesta es que el periodo de referencia para su información es el año 2007, por lo que no permite obtener datos sobre el impacto de la actual crisis económica en la población migrante, ni analizar los cambios sociales y demográficos experimentados en la última década.

A pesar de este inconveniente, lo cierto es que la ENI continúa siendo la única encuesta a nivel nacional con una información tan detallada sobre el fenómeno migratorio, y con un nivel de representatividad muestral suficiente para obtener valores desagregados para los diferentes colectivos de población extranjera residentes en España, por lo que en la actualidad son numerosos los trabajos que siguen recurriendo a ella como base para el análisis de la movilidad espacial y social de la población migrante (Reher y Silvestre, 2011; Aysa-Lastra y Cachón, 2013).

Para el presente análisis se excluyeron de la muestra las personas nacidas fuera de América Latina, de forma que la muestra utilizada fue de 5273 inmigrantes latinoamericanos residentes en España (n=5273). A partir de esta muestra, se llevó a cabo un proceso de dimensionalización del concepto de estrategia de movilidad social en base al modelo teórico e hipótesis de investigación vinculadas a los presupuestos del AAM que se apuntaron ya en el apartado anterior, y se realizaron los análisis oportunos para encontrar y definir los factores relevantes y estructurales que definen las prácticas de movilidad social de este colectivo en términos de acumulación e inversión en activos.

⁵ INE. Encuesta Nacional de Inmigrantes 2007. Metodología.

Ante la necesidad de implementar una técnica de análisis que posibilitase la identificación de dimensiones subyacentes y se adaptase a la naturaleza de las variables a utilizar, se recurrió a la aplicación de un Análisis de Correspondencias Múltiples (en adelante ACM). Esta técnica multivariada permite analizar los efectos de diversas variables cualitativas de forma simultánea, sacando a la luz la interrelación existente entre los diferentes tipos de activos y capitales, así como reducir y sintetizar la información contenida en las variables originales a través de un número reducido de factores (López-Roldán y Alcaide Lozano, 2011), utilizados como propuesta de operativización de las estrategias de movilidad social.

Para la elección de las variables del modelo se partió de diferentes análisis bi-variados con la finalidad de comprobar la existencia de interrelación entre las mismas. Asimismo, se tomó en consideración tanto su capacidad para adaptarse a los requisitos del ACM como técnica de análisis de datos⁶, como su potencial explicativo para dar cuenta de los distintos tipos de capitales definidos por Moser en el AAM.

En total, fueron seleccionadas 13 variables que se presentan a continuación:

⁶ Con el fin de adecuar los datos disponibles a los requisitos del ACM, en una etapa inicial se procedió a la transformación y recodificación de alguna de las variables originales de la ENI.

Tabla 4: Variables del modelo. Dimensionalización del concepto de estrategia de movilidad social⁷

| TIPO DE CAPITAL | VARIABLES DEL MODELO |
|------------------------------------|--|
| CAPITAL FÍSICO | Inversiones realizadas en España Régimen del uso de la vivienda en España |
| CAPITAL FINANCIERO | Envía dinero fuera de España Cantidad de dinero enviada fuera de España en el último año Dinero/ Salario recibido al mes |
| CAPITAL SOCIAL | Influencia a la hora de migrar Se dirigió a familiares al llegar a España Se dirigió a amigos al llegar a España |
| CAPITAL HUMANO | Máximo nivel de estudios alcanzado en el momento actual Convalidó su título de estudios en España |
| SITUACIÓN LABORAL EN ESPAÑA | Había trabajado anteriormente en España Sector de actividad del primer empleo en España Situación profesional desempeñada la semana anterior |

Fuente: Elaboración propia

Cabe destacar que en el modelo propuesto no se ha incluido el capital natural, por la imposibilidad de encontrar elementos de medida adecuados para dar cuenta del mismo. Por el contrario, se decidió añadir un grupo de variables ligadas a las trayectorias laborales de la población migrante. Asimismo, con el fin de incorporar en el modelo la dimensión espacial, se trató de incorporar variables relativas a las prácticas transnacionales de inversión y acumulación de capitales en cada una de las dimensiones teóricas conceptualizadas (envío de remesas, tipo de inversiones realizadas, influencia de las redes transnacionales a la hora de migrar...)

⁷ En el modelo se han incluido exclusivamente variables relativas al marco conceptual e hipótesis teóricas. Es por ello que no se han incorporado al mismo variables sociodemográficas básicas en el estudio de la migración, que, si bien podrían resultar interesantes para la realización y construcción de perfiles, quedarían fuera de los objetivos de investigación del presente trabajo.

A partir de este modelo se llevó a cabo un ACM con el programa estadístico SPSS⁸, cuyos resultados se expondrán en el siguiente apartado.

4.4 Hacia una operativización de las estrategias de movilidad social de la población latinoamericana en España

El conjunto de 13 variables originales con 63 categorías quedó reducido, tras la aplicación del ACM, a un modelo de tres factores que acumulaban el 74,80% de la inercia explicada, capaz de dar cuenta de las estrategias de movilidad social de la población latinoamericana con un nivel de fiabilidad y consistencia interna del 0,749⁹. En la *Tabla 5* se presenta un resumen del modelo factorial, en el que se especifica la inercia explicada por cada dimensión y la puntuación discriminante de las variables más relevantes para la conformación de cada uno de los 3 factores.

Tabla 5: Resumen del modelo con 3 dimensiones

| DIMENSIÓN | COMPOSICIÓN |
|--|---|
| D1 (31,20%) Capital físico y recursos financieros | Régimen del uso de la vivienda en España (0,719) Envía dinero fuera de España (0,632) Inversiones realizadas en España (0,517) |
| D2 (24,4%) Trayectoria ocupacional en España | Situación profesional desempeñada la semana pasada (0,776) Ha trabajado anteriormente en España (0,451) Dinero/ Salario recibido al mes (0,391) |
| D3 (19,2%) Capital social transnacional | Se dirigió a familiares al llegar a España (0,635) Se dirigió a amigos al llegar a España (0,609) Influencia a la hora de migrar (0,512) |

Fuente: Elaboración propia a través de los resultados del ACM en base a datos de la ENI 2007

⁸ IBM SPSS Statistics

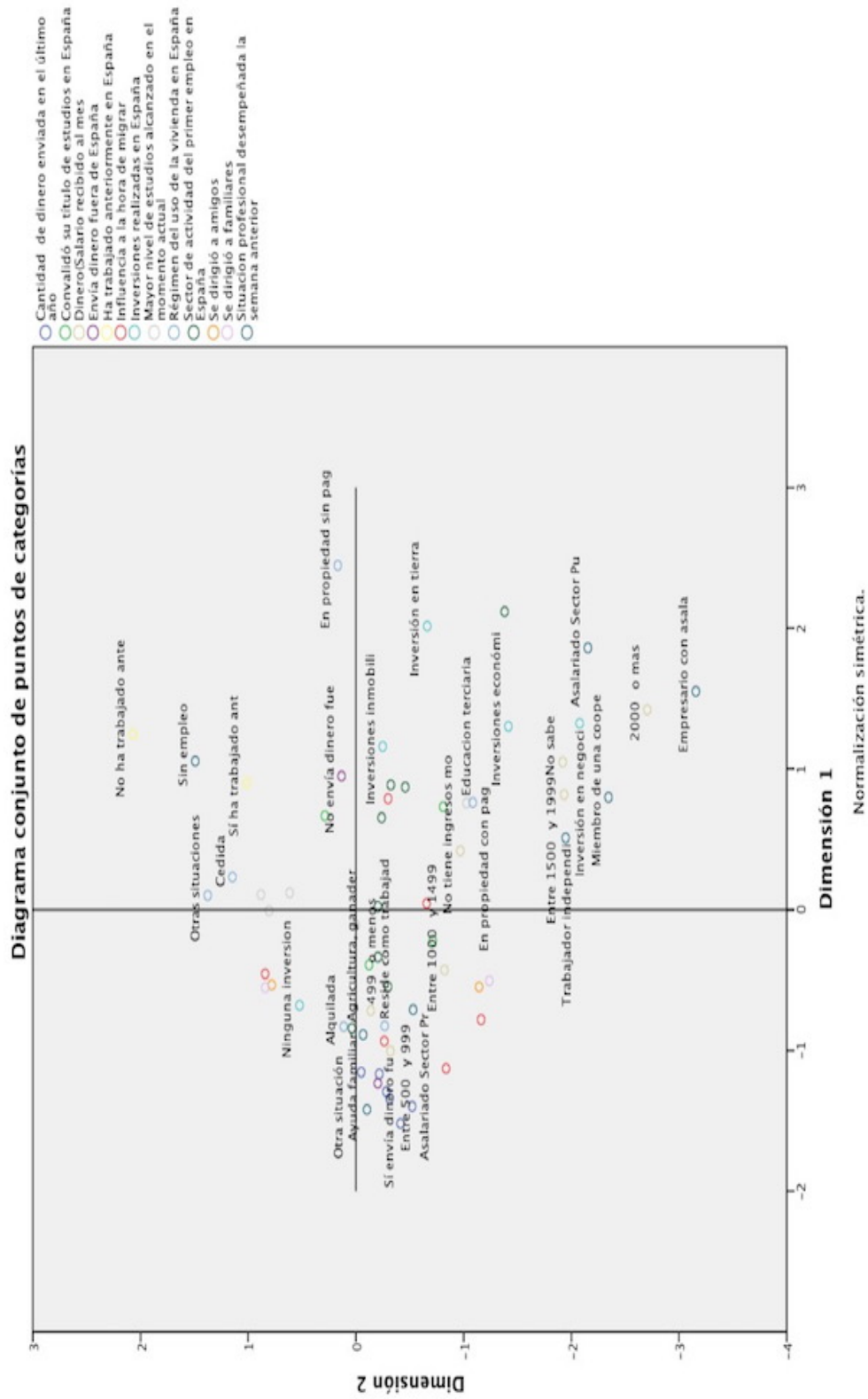
⁹ La fiabilidad y consistencia interna del modelo viene representada por el valor medio del Alfa de Cronbach, equivalente en este caso a 0,749.

Con respecto a la primera dimensión (**D1**), que acumula un 31,20% de la varianza total explicada por el modelo, las variables con mayor contribución a la composición del factor se relacionan con el envío de remesas fuera de España y el tipo de inversiones realizadas por los migrantes en nuestro país, por lo que ha sido definida con el nombre de "**Capital financiero y activos físicos**".

La distribución de las categorías en el espacio factorial, que puede apreciarse en el *Gráfico 7*, muestra, respecto a esta primera dimensión, una clara contraposición entre las inversiones en capitales encaminadas a lograr una mejor posición social en España, y la acumulación de activos orientada a un ascenso social en origen. Las primeras, se encuentran representadas por las modalidades de respuesta situadas en los valores positivos del eje horizontal, entre las que cabe destacar las inversiones inmobiliarias y en tierras realizadas en España, categorías asociadas a menudo a estrategias de asentamiento en las comunidades de acogida. La acumulación de activos orientada al país de origen, por su parte, se refleja en las categorías situadas en el extremo negativo de esta primera dimensión, relativas al envío de remesas y a la no realización de inversiones en España.

Estas categorías pueden relacionarse de forma directa con las estrategias de retorno proyectadas por un gran número de migrantes como parte de su proyecto migratorio (López de Lera, 2010), que suelen traducirse en una inversión de capitales en el país de origen, especialmente en lo que se refiere a los activos financieros y físicos, encaminada a asegurar una movilidad ascendente al emprender el regreso, en consonancia con lo señalado por autores como Herrera y Pérez Martínez (2015). Por otra parte, la significación de estas categorías en la composición de la dimensión refleja la importancia de las prácticas transnacionales en el marco de las estrategias de movilidad social de la migración latinoamericana, mostrando cómo éstas se orientan más allá del propio país de destino, y definiendo las remesas monetarias como uno de los activos básicos y fundamentales de las expectativas de ascenso social de estos individuos.

Gráfico 7: Representación de los componentes 1 y 2 en el espacio factorial



Fuente: Elaboración propia a través de los resultados del ACM en base a datos de la ENI 2007

Respecto a la segunda dimensión (**D2**), que representa un 24,40% de la inercia del modelo, son las variables de ocupación laboral en España las que adquieren una mayor relevancia, junto también con el dinero recibido al mes por los encuestados. En el sector positivo del eje vertical, representado nuevamente en el *Gráfico 7*, aparecen representadas las categorías de desempleo, mientras que, en el polo negativo del mismo, se encuentran las modalidades de respuesta relacionadas con la ocupación, altas cantidades de dinero recibido al mes, y la realización de inversiones económicas en España. Nuevamente, puede apreciarse una dicotomía, la cual sigue la misma línea que la reflejada en el primer factor, que apunta a la existencia de diferentes tipos de estrategias de movilidad social, definidas a través de distintos modelos de inversión caracterizados por el tipo de capital acumulado, y el contexto geográfico en el que estos activos se invierten. Por todo ello, la dimensión ha sido claramente identificada como **"Trayectorias ocupacionales en España"**.

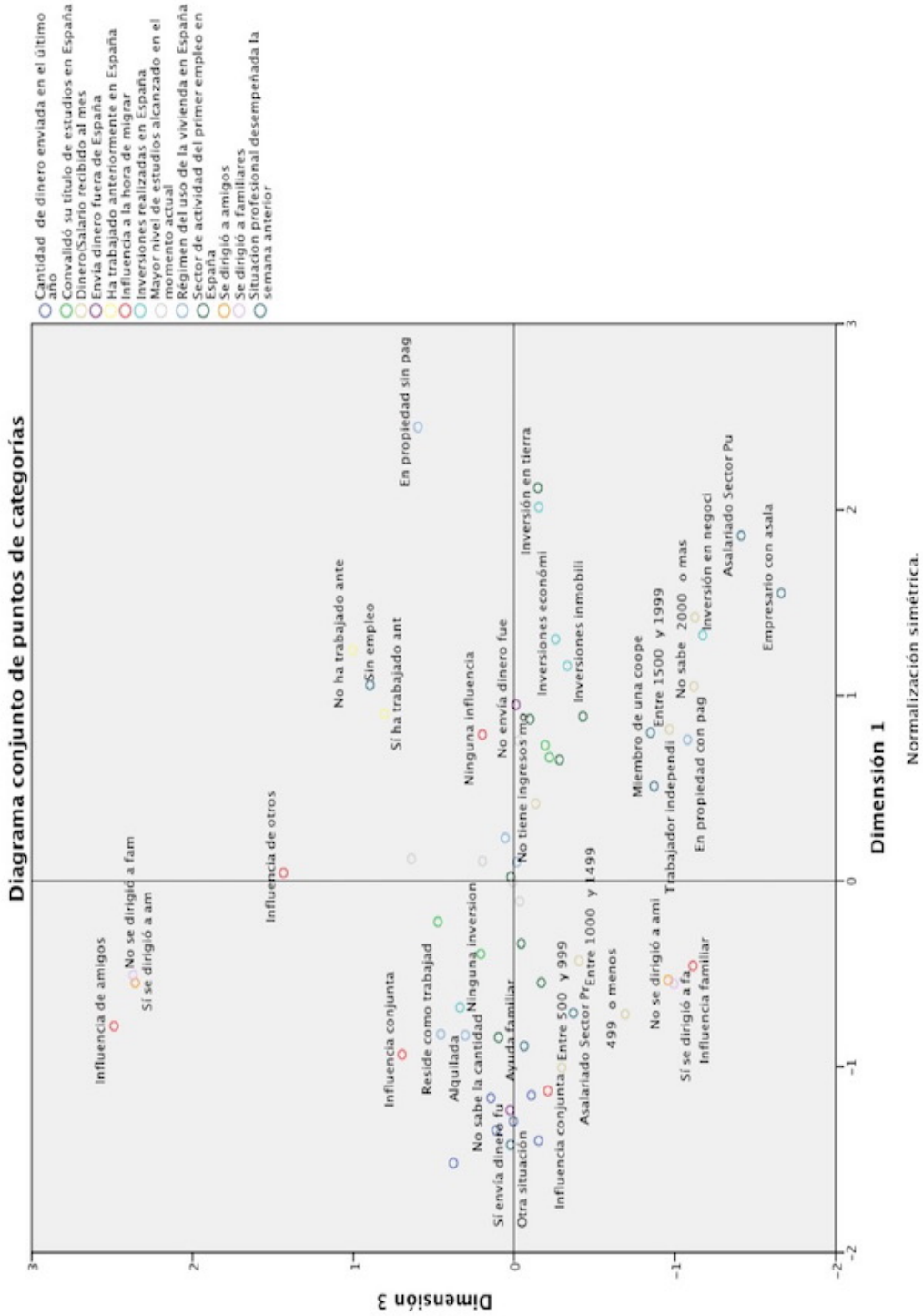
Es importante destacar que, si bien la dimensión laboral es un factor destacado en el modelo, y una constante en los estudios sobre migración y movilidad social, lo cierto es que, para muchos migrantes, la inserción en el mercado de trabajo español no se configura de forma exclusiva como una estrategia encaminada a escalar puestos en la escala social, sino que también se define como parte esencial de una expectativa de movilidad social más amplia. Así, para algunos migrantes la incorporación en el mercado laboral no se trata tanto de una estrategia dirigida a lograr un mayor prestigio social, como de un medio que les permite acumular el capital financiero necesario para enviar remesas al grupo doméstico que permanece en origen y emprender estrategias de ahorro de cara al retorno. Por ello, aspectos como el tipo de ocupación desempeñada en origen¹⁰, o el nivel de estudios pueden perder el peso significativo que ejercen a la hora de definir las trayectorias de movilidad social de la población autóctona (Yaish y Andersen, 2012). Y es que algunos de estos migrantes optan por dirigir sus estrategias de movilidad social al logro de una fácil inserción laboral, a menudo en puestos bajos de la escala ocupacional, con el objetivo de conseguir una rápida acumulación de activos monetarios para su transferencia al país de origen, tal y como se ha destacado desde la literatura sobre género y migración en relación a las mujeres latinoamericanas que se incorporan al sector del servicio doméstico y los cuidados (Hondganeu-Sotelo et al, 2011)

¹⁰ Esta variable fue excluida del ACM por la escasa capacidad explicativa y nula contribución al mismo que mostraba en los análisis estadísticos preliminares, por lo que no aparece incluida dentro del modelo factorial.

Por último, la tercera dimensión (**D3**), que acumula un 19,20% de la varianza del modelo, se aleja de la dinámica de inversión y acumulación de activos tangibles que configuraba los dos primeros factores del modelo y aparece fuertemente asociada a las variables vinculadas con las relaciones sociales transnacionales de los migrantes. Así, este factor establece una clara contraposición entre las categorías relativas a las redes familiares, localizadas en la parte negativa del eje vertical, representadas en el *Gráfico 8*, y la influencia de las relaciones de amistad. Así, esta dimensión, denominada como "**Capital social transnacional**", pone de manifiesto la importancia de la inversión en redes sociales tanto a la hora de iniciar el proyecto migratorio (representadas por la variable "*Influencia a la hora de migrar*"), como en el asentamiento en la comunidad de destino (materializadas en la variable "*A quién se dirigió a su llegada a España*"), siguiendo la línea de trabajo desarrollada por autores como Levitt (2007) o Portes (1998).

Este capital social tiene su origen en las redes sociales tejidas desde los propios países de origen y en las redes de compatriotas residentes en España, que representan para los migrantes un apoyo indispensable a su llegada a la comunidad de acogida. Estas relaciones sociales les proporcionan desde soporte económico o apoyo emocional, hasta las estructuras necesarias para lograr una rápida inserción en el mercado de trabajo.

Gráfico 8: Representación de los componentes 1 y 3 en el espacio factorial



Fuente: Elaboración propia a través de los resultados del ACM en base a datos de la ENI 2007

En resumen, los resultados obtenidos tras la realización de un ACM a partir de los datos de la ENI 2007 muestran una operativización de las estrategias de movilidad social de la población latinoamericana caracterizada por la importancia de tres dimensiones básicas: **los activos económicos y físicos, la situación laboral, y el capital social**. Si bien la mayor capacidad explicativa del modelo se corresponde con las variables relacionadas con activos tangibles, esencialmente definidos como remesas monetarias y propiedades inmobiliarias, queda igualmente patente la relevancia de la dimensión social, y la importancia de las prácticas transnacionales a la hora de definir estas estrategias de ascenso social de la migración latinoamericana en España.

Asimismo, cabe destacar cómo el capital humano, identificado como un factor clave en el AAM, queda fuera del modelo factorial debido a la escasa o nula contribución de las variables seleccionadas como representativas del nivel de estudios de los encuestados, cuyo protagonismo queda eclipsado por la significatividad de las dimensiones ya mencionadas.

4.5 (Re)pensando las dinámicas de movilidad social transnacional

La aplicación empírica de los presupuestos teóricos del AAM propuesta en el presente trabajo, pone de manifiesto la necesidad de ir un paso más allá en el estudio de la movilidad social transnacional, complementado el examen de los distintos cambios de posiciones de la población migrante en la estructura laboral y social, con el análisis de las decisiones, acciones y estrategias que estos individuos ponen en marcha para definir sus trayectorias de movilidad geográfica y social. Y es que, desde el momento en que inician su proyecto migratorio, los migrantes negocian distintas prácticas de acumulación e inversión en varios tipos de activos, tal y como se ha podido comprobar a través de los resultados del análisis multivariante, generando una movilización y transferencia estratégica de capitales que se materializa en diferentes itinerarios de movilidad social.

Por ello, la movilidad social no puede definirse como un fenómeno lineal, estático o uniforme, sino que debe entenderse como un proceso extremadamente dinámico y complejo a través del cual estos migrantes describen diferentes tipos de desplazamientos a lo largo de todo el campo social transnacional.

La estructura de capitales delimitada a través del modelo factorial se configura como un espacio inmejorable para el estudio de estos distintos desplazamientos, al permitir el análisis articulado de movilidades de diferente naturaleza a través, y a lo largo, de las dimensiones que la componen. Así, al margen de la posibilidad de llegar a analizar *desplazamientos verticales y horizontales*¹¹, considerados ya por los estudios clásicos de la sociología de la movilidad social (Erikson y Goldthorpe, 1993; Chiswick 1977), el modelo conceptual y metodológico presentado incorpora al examen de los itinerarios de cambio social desarrollados por los migrantes el estudio de tres categorías suplementarias de movilidad.

En primer lugar, debido a la naturaleza dinámica asociada a la definición de activos y capitales, la implementación del AAM posibilita el análisis de las *trayectorias de movilidad diacrónica* recorridas por la población latinoamericana a lo largo de todo su proyecto migratorio. Así, a pesar de que, debido a las limitaciones asociadas a la fuente de datos utilizada, no se dispone de datos longitudinales con los que introducir en el modelo una variable estrictamente temporal, el hecho de considerar y analizar la composición de las estrategias de movilidad social desde antes del comienzo del proceso migratorio, hasta el asentamiento de los migrantes en España como comunidad de acogida, permite incorporar una perspectiva retrospectiva vinculada al estudio de las transformaciones que se producen en la configuración de las prácticas de acumulación e inversión en activos.

En segundo lugar, la dimensión transnacional conlleva la incorporación del estudio de los *itinerarios de movilidad espacial* descritos por la población latinoamericana al modelo de análisis. El hecho de considerar la articulación entre el país de origen, la sociedad receptora y el espacio social transnacional como contextos de referencia para el estudio de las prácticas de inversión y acumulación de activos tangibles e intangibles, permite traspasar los límites de las fronteras de los Estados-nación y desarrollar un análisis de la movilidad que considere también los diferentes desplazamientos a lo largo de la estructura de capitales de la jerarquía transnacional, poniendo de manifiesto la vinculación existente entre movilidad social y movilidad geográfica.

¹¹ Por movilidad vertical se entiende el desplazamiento de un individuo de una a otra clase social. La movilidad horizontal, supone el desplazamiento de un individuo a otro grupo social situado en el mismo nivel dentro de la jerarquía social, sin que este paso suponga una transformación en su status social.

Por último, la relación de interdependencia existente entre los diferentes tipos de activos que configuran la estructura de capitales, permite llevar a cabo un análisis de los desplazamientos que se producen de forma transversal a lo largo de las diferentes dimensiones del modelo. Y es que toda estrategia de movilidad social suele combinar el uso e inversión en capitales y activos de distinta naturaleza. El estudio de las *trayectorias de movilidad transversal* representa la interacción entre estas distintas esferas consideradas en el marco de análisis y posibilita el desarrollo de un examen de las negociaciones, reconversiones y transferencias entre activos y capitales que realizan los individuos con el objetivo de mejorar su prestigio social.

Los desplazamientos transversales que suponen una transferencia y traspaso de activos suelen, además, tener una influencia directa no sólo sobre las estrategias de movilidad social de los propios migrantes, sino también sobre las expectativas de los distintos miembros del grupo doméstico involucrados en el proceso migratorio. La migración se piensa en familia (Oso, 2011), de modo que autores como Parella y Cavalcanti (2008) han definido el hogar familiar como el espacio privilegiado para la acumulación, transferencia e intercambio de capitales a través de las diferentes generaciones.

Considerar las trayectorias de movilidad transversal desarrolladas por los individuos permite, de este modo, la incorporación en el análisis de una perspectiva intergeneracional que tenga en consideración tanto la influencia que la inversión en un tipo concreto de recurso puede ejercer sobre la acumulación del resto de capitales, como el impacto que las prácticas puestas en marcha por los migrantes para ascender en la escala social desempeñan para las diferentes generaciones de su grupo doméstico. Así, si bien se trata de una variable que no ha sido utilizada ni considerada en el modelo de análisis aquí desarrollado, su inclusión en futuros estudios supondría la ampliación del marco analítico propuesto hacia un modelo integrado de movilidad que considere la movilidad social del conjunto del hogar transnacional a través del examen de las estrategias de todos los individuos involucrados, de forma activa o pasiva, en la experiencia migratoria.

4.6 Conclusiones

El estudio de la movilidad social no es un fenómeno nuevo ni innovador en el contexto de la investigación social. Sin embargo, ante el desafío que supone analizar a aquellos individuos que se desplazan entre la estructura social de los países de origen y destino, y a lo largo de la jerarquía del espacio transnacional, su análisis cobra de nuevo una importancia significativa en la producción científica actual. Y es que, tal y como han puesto de manifiesto autores como Aysa-Lastra y Cachón (2013), las migraciones son en sí mismas procesos de movilidad social, al entenderse como un proyecto transnacional a través del cual los individuos buscan mejorar la posición social tanto para sí mismos como para el conjunto del hogar transnacional.

A lo largo de estas páginas se ha constatado la importancia de considerar nuevas variables más allá de categorías económicas y ocupacionales a la hora de dar cuenta de la complejidad subyacente a las estrategias transnacionales desplegadas por la población migrante para ascender en la escala social. Como respuesta a los retos derivados del paradigma transnacional, y la consiguiente necesidad de ampliar los estudios de movilidad social a través de las fronteras, el AAM se refleja como una herramienta con un gran potencial para operativizar las distintas dimensiones que componen las estrategias de cambio social vinculadas a los desplazamientos geográficos.

El análisis de dimensionalización de las estrategias de movilidad social realizado a través de datos de la ENI 2007 muestra cómo los individuos inician un proyecto migratorio no únicamente con la finalidad de escapar de situaciones de pobreza, sino también con la intención de desbloquear sus posibilidades de subir en la jerarquía social y con la expectativa de lograr un ascenso social tanto para ellos como para el conjunto de su grupo doméstico, lo que se constata a través de las prácticas transnacionales encaminadas a la inversión en activos físicos en el país de origen y la transferencia de diferencias capitales como las remesas monetarias. Asimismo, queda patente cómo, si bien las inversiones llevadas a cabo por la población latinoamericana se encaminan de forma esencial a la acumulación de activos tangibles (capital físico y financiero), factores como el capital social o las prácticas de inversión y transferencia de activos en el espacio transnacional configuran una definición multidimensional de las estrategias de movilidad social.

La posición en la escala ocupacional no es, por tanto, el único indicador válido para el análisis del cambio de posiciones de la población latinoamericana en la escala social, sino que la dimensión laboral se complementa y articula con el papel ejercido por variables relativas a diferentes tipos de inversión en prestigio social (desde las remesas a los recursos sociales), dando lugar a estrategias de movilidad diferenciadas que se ven continuamente renegociadas y reajustadas en el espacio transnacional, que se vinculan no sólo con la posición de los individuos en la jerarquía social, sino también con los distintos planos y las diferentes dimensiones de su experiencia migratoria.

En definitiva, el principal potencial de esta propuesta analítica reside en su capacidad para incorporar al estudio de la movilidad social transnacional nuevas variables, suponiendo una apuesta epistemológica, metodológica y analítica que invita a (re)pensar los modelos clásicos utilizados por la sociología de la movilidad social. Por ello, esta propuesta de medición de las estrategias de ascenso social de la población migrante debe entenderse como un punto de partida desde el cual establecer un diálogo con otras perspectivas y metodologías de investigación que logren complementar y enriquecer el análisis de la movilidad social transnacional, superando las limitaciones asociadas al modelo presentado, como la incapacidad del mismo para considerar los efectos coyunturales de la crisis económica, o la imposibilidad de ofrecer una evolución longitudinal de las trayectorias de cambio social. De este modo, la articulación de los resultados obtenidos a través de este modelo de análisis con estudios e investigaciones cualitativas que permitan un análisis más exhaustivo de las transformaciones en la acumulación y transferencia de activos y capitales a lo largo del tiempo, supondría un paso adelante en la configuración de un modelo integral de movilidad desde el cual analizar los itinerarios de ascenso, descenso o estancamiento social de los hogares migrantes a lo largo del campo social transnacional.

4.7 Referencias bibliográficas

Aysa-Lastra, M., & Cachón, L. (2013). Movilidad ocupacional segmentada: el caso de los inmigrantes no comunitarios en España. *Revista Española de Investigaciones Sociológicas REIS*, 144, 23-47.

Bebbington, A. (1999). Capitals and capabilities: a framework for analyzing peasant viability rural livelihoods and poverty. *World Development*, 27(12), 2021-2044.

Borjas, G. (2006). Making It in America: Social Mobility in the Immigrant Population. *Future of Children*, 16(2), 55-71.

Bourdieu, P. (1980). *Questions de sociologie*. París: Editions de Minuit.

Carter, M. R., & Barret, C. B. (2006). The economics of poverty traps and persistent poverty: an asset-based approach. *Journal of Development Studies*, 42(2), 178-199.

Chiswick, B. R. (1977). A Longitudinal Analysis of the Occupational Mobility of Immigrants. En B. D. Dennis (Ed.), *Proceedings of the 30th Annual Winter Meetings, Industrial Relations Research Association* (pp. 52-75). Madison: IRRA.

Colectivo IOÉ & Fernández, M. (2009). *Encuesta Nacional de Inmigrantes 2007: El mercado de trabajo y las redes sociales de los inmigrantes*. Madrid: Documentos de Observatorio Permanente Inmigración.

Cortés, A. (2011). Retorno y acumulación de activos. Aproximaciones etnográficas al caso de Ecuador y España. En J. Ginieniewicz (coord.), *La migración latinoamericana a España: una mirada desde el modelo de acumulación de activos* (pp. 81-105). Quito: Flacso.

Erikson, R., & Goldthorpe, J. (1993). *The constant flux: A Study of Class Mobility in Industrial Societies*. Oxford: Oxford University Press.

Favell, A., & Recchi, E. (2011). Social mobility and Spatial Mobility. En A. Favell & V. Guiraudon (Eds.), *The Sociology of European Union* (pp. 50-75). London: Palgrave.

Ford, F. (1994). *Building Assets to Reduce Poverty and Injustice*. New York, NY: Ford Foundation.

Ginieniewicz, J. (2009). *The Accumulation and Transfer of Civic and Political Assets by Argentinean Migrants to Spain: A Theoretical and Empirical Review*. Manchester: Global Urban Research Centre, Working Paper 2.

Herrera, G., & Pérez Martínez, L. (2015). ¿Tiempos de crisis, tiempo de retorno?: Trayectorias migratorias, laborales y sociales de migrantes retornados en Ecuador. *Estudios Políticos*, 47, 221-241.

Hondagneu-Sotelo, P., Estrada, E., & Ramirez, H. (2011). Más allá de la Domesticidad: Un análisis de género de los trabajos inmigrantes del sector informá. *Papers*, 96(3), 805-824.

Jiménez Sunino, S. (2015). Trayectorias sociales de los migrantes de clases medias argentinas: Reproducción, Reconversión y Desclasamiento. *Sociología Histórica*, 5, 389-427.

Levitt, P. (2007). *God needs no passport: immigrants and the changing American religious landscape*. New York, NY: New Press.

López de Lera, D. (2010). Emigración, inmigración y retorno: Tres etapas de un mismo proceso. *Polígonos: Revista de Geografía*, 20, 9-17.

López-Roldán, P., & Alcaide Lozano, V. (2011). El capital social y las redes personales en el estudio de las trayectorias laborales. *Redes*, 20(3), 51-80.

Martínez García, J. S. (2003). Las clases sociales y el capital en Pierre Bourdieu. Un intento de aclaración. Materiales de Trabajo, Serie Análisis, Documento P/10 98-PB94/1382, Universidad de Salamanca.

Massey, D. S., & Aysa-Lastra, M. (2011). Social Capital and International Migration from Latin America. *International Journal of Population Research*, 834145, 1-18.

McIlwaine, C. (2012). Constructing transnational social spaces among Latin American migrants in Europe: perspectives from the UK. *Cambridge Journal of Regions, Economy and Society*, 5, 289-303.

Molpeceres, L. (2012). Situación laboral de las mujeres inmigrantes en España. *Cuadernos de Relaciones Laborales*, 30(1), 91-113.

Moser, C.O.N., & Horn, P. (2015). Does Economic Crisis Always Harm International Migrants? Longitudinal Evidence from Ecuadorians in Barcelona. *International Migration Review*, 53(2), 274-290.

Moser, C.O.N. (2011). El modelo de acumulación de activos desde una perspectiva transnacional: el caso de los migrantes de Guayaquil a Barcelona. En J. Ginieniewicz (coord.), *La migración latinoamericana a España: una mirada desde el modelo de acumulación de activos* (pp. 21-42). Quito: Flacso.

Moser, C.O.N. (Ed.) (2007). *Reducing Global Poverty. The case for Asset Accumulation*. Washington, D.C: Brookings Institution Press.

Nair, S. (2010). *La Europa mestiza: Inmigración, Ciudadanía, Codesarrollo*. Barcelona: Galaxia Guttemberg.

Nee, V., & Sanders, J. (2001). Understanding the diversity of immigrant incorporation: a forms-of-capital model. *Ethnic and Racial Studies*, 24(3), 386-411.

Orozco, M. (2007). Migrant Foreign Savings and Asset Accumulation. En C.O.N. Moser (Ed.), *Reducing Global Poverty. The case for Asset Accumulation* (pp. 225-238). Washington, D.C: Brookings Institution Press.

Oso, L. (Dir.) (2011-2014). Género, Transnacionalismo y Estrategias Inter-generacionales de movilidad social, Ministerio de Economía y Competitividad, FEM 2011-26110.

Oso, L. (2011). Plata y/o amor: Remesas, acumulación de activos y movilidad social de las familias de migrantes ecuatorianos. En J. Ginieniewicz (coord.), *La migración latinoamericana a España: una mirada desde el modelo de acumulación de activos* (pp. 129-150). Quito: Flacso.

Oso, L. (Dir.) (2007-2010). El impacto de la inmigración en el desarrollo: Género y transnacionalismo, Ministerio de Ciencia e Innovación, SEJ2007-63179.

Oso, L. (2004). *Españolas en París. Estrategias de ahorro y consumo en las migraciones internacionales*. Barcelona: Bellaterra.

Papademetriou, D., Somerville, W., & Sumption, M. (2009). *The social mobility of Immigrants and their children*. Washington, D.C: Migration Policy Institute.

Parella, S., & Cavalcanti, L. (2008). Aplicación de los campos sociales transnacionales en los estudios sobre migraciones. In C. Solé, S. Parella, & L. Cavalcanti (comp.). *Nuevos retos del transnacionalismo en el estudio de las migraciones* (pp. 217-243). Madrid: Documentos del Observatorio Permanente de Inmigración.

Portes, A. (1998). Social Capital: Its Origins and Applications in Modern Sociology. *Annual Review of Sociology*, 24(1), 1-24.

Reher, D., & Silvestre, J. (2011). Internal migration patterns of foreign-born-inmigrants in Spain. A study based on the National Inmigrant Survey (ENI-2007). *Revista Internacional de Sociología REIS*, Monográfico 1, 167-188.

Sanromá, E., Ramos, R., & Simón, H. (2009). *Los salarios de los inmigrantes en el mercado de trabajo español. ¿Importa el origen del capital humano? Documento de Treball de la Xarxa de Referència en Economia Aplicada*, 2009-4.

Sherraden, M. (1991). *Assets and the Poor. A New American Welfare Policy*. New York, NY: Armonk.

Suárez-Grimalt, L. (2015): Estrategias de inversión en capital social y su impacto en las trayectorias de movilidad social de la población de origen brasileño: una aproximación transnacional. En F. J. García Castaño, A. Megías Megías, & J. Ortega Torres (Eds.), *Actas del VIII Congreso sobre Migraciones Internacionales en España* (pp. S30/56-S30/66). Granada: Instituto de Migraciones.

Vertovec, S. (2006). Transnacionalismo migrante y modos de transformación. In. A. Portes, & J. DeWind (coords.), *Repensando las migraciones: Nuevas perspectivas teóricas y empíricas* (pp. 157-190). México: Instituto Nacional de la Migración.

World Bank (2001). *World development Report 2000/2001: Attacking poverty*. Oxford: Oxford University Press.

CAPÍTULO 5

MIGRACIÓN Y ESTRATEGIAS INTERGENERACIONALES DE MOVILIDAD SOCIAL: RETOS TEÓRICOS Y METODOLÓGICOS

Resumen

Este artículo propone un esquema teórico y metodológico basado en una perspectiva intergeneracional para el estudio de las estrategias de movilidad geográfica y social de los migrantes. Se analizan las maneras en que las familias transnacionales negocian sus estrategias de movilidad social, de acuerdo con la posición que cada individuo mantiene en la unidad familiar (padres, madres, hijos mayores, hijos menores, etc.) así como su posición en el proceso migratorio (migración pionera, permanecer en el país de origen, etc.). Se evalúan, asimismo, las acciones que las familias transnacionales realizan a través del tiempo y del espacio para ascender en la escala social. La estrategia metodológica se basa en un estudio cualitativo (narración biográfica), una etnografía multisituada (llevada a cabo en España y Ecuador) y un trabajo de campo longitudinal. El artículo busca sacar a la luz no sólo el papel de los propios migrantes, sino también de los diferentes miembros de la familia que permanecen en el país de origen, como agentes que desarrollan estrategias de movilidad social en el espacio transnacional.

Palabras clave: migración; movilidad social; familias transnacionales; perspectiva intergeneracional; migración ecuatoriana; metodología longitudinal.

5.1. El abordaje de la interrelación entre movilidad geográfica y movilidad social: una perspectiva intergeneracional

“Can people now move out of their own country in order to move up socially in relation to where they come from?”

Con esta pregunta Ettore Recchi y Adrian Favell (201:51) plantean en uno de sus estudios cómo, en los últimos años, los importantes procesos migratorios experimentados en el contexto internacional han transformado las conceptualizaciones de movilidad social dominantes en la producción científica clásica hasta finales del siglo XX y principios del XXI.

La sociología de la movilidad social despuntó esencialmente en los EE. UU. después de la Segunda Guerra Mundial. La principal línea de investigación se basó en la medición de la movilidad social utilizando técnicas estadísticas sofisticadas, como tablas de movilidad social, path analysis y análisis log-lineal. En este contexto, el análisis de la movilidad social se dirigió tanto al estudio de la capacidad del individuo para ascender dentro de la estructura social, como a la medición del grado de apertura de la sociedad (Cuin, 1993). La década de 1960 vio el surgimiento de una tendencia cualitativa en la investigación de la movilidad social, basada en estudios de casos familiares o comunitarios, que frecuentemente adoptaban un enfoque intergeneracional, con la historia de la vida como método más utilizado (Bertaux y Thompson, 1997).

En lo referente al vínculo entre movilidad geográfica y movilidad social, a principios del siglo XX, trabajos como *"El campesinado polaco en Europa y América"* (Thomas y Znaniecki, 1918) supusieron una primera aproximación empírica a los itinerarios de movilidad social vinculados a desplazamientos geográficos, destacando la importancia de considerar esta dimensión en el estudio de las migraciones. En esta línea, cabe destacar igualmente estudios como los de Portes y Maining (1986), pioneros en su campo, así como trabajos en la línea de los realizados por Borjas (1993) y Chiswick (Chiswick et al, 2005). Estos autores, centraron su análisis en la situación social y laboral experimentada por la segunda generación de migrantes en el país de acogida, en relación con sus trayectorias educativas y su nivel de cualificación.

La gran mayoría de estos proyectos de investigación se basó en aproximaciones esencialmente cuantitativas, y puso el foco de estudio en el análisis de los patrones de cambio que emergieron entre las primeras y segundas generaciones migrantes (Papademetriou et al., 2009; Meurs y Pailhè, 2010; TIES project), en comparación con los procesos de de movilidad social de la población autóctona (Yaish y Andersen, 2012).¹ La principal limitación de estos estudios es que han abordado principalmente la educación y las trayectorias laborales de los hijos de inmigrantes en el contexto del país de acogida y no incluyen una dimensión transnacional. Sin embargo, existen varias excepciones a destacar dentro de esta corriente, como el trabajo de Nieswand (2011). Este autor compara los cambios en la escala social de la población migrante, tanto en los países de origen como en la comunidad de destino.

Por otra parte, en los últimos años, ha surgido un debate en torno a la construcción de prácticas transnacionales por parte de los descendientes de migrantes, que ha arrojado luz sobre cuestiones como el tipo de relaciones que estas segundas generaciones mantienen con el país de sus antepasados (Levitt, 2009; Levitt y Waters 2002), o la forma en que construyen sus identidades en el espacio transnacional (Mas- Giralt, 2011; Telles y Ortiz, 2011; Platt, 2014). Además, la producción científica sobre género, familia y transnacionalismo se ha desarrollado considerablemente durante la última década (véase la revisión bibliográfica realizada por Oso y Parella, 2012). Sin embargo, a pesar de los grandes avances en esta producción científica, solo unos pocos estudios han analizado las dinámicas de movilidad social de los hogares transnacionales, adoptando un enfoque intergeneracional y considerando las prácticas, estrategias y trayectorias de movilidad social de los distintos miembros del hogar (Oso, 2011; Oso, 2011-2014).

La producción científica española que ha analizado el vínculo entre movilidad social y movilidad espacial, ha abordado, fundamentalmente, la inserción laboral de los migrantes en el mercado laboral (Cachón, 1997; Izquierdo, 2004; Pajares. 2009), junto con el análisis del ascenso social y la promoción social de migrantes españoles (Miguel, Moral e Izquierdo, 1986; Alaminos, Albert y Santacreu, 2010).

¹ Para un análisis más exhaustivo de la literatura sobre segundas generaciones y descendientes de migrantes, consultar la revisión realizada por Thompson y Crul (2007) en el marco del debate transnacional.

En este contexto, varios proyectos de investigación han indicado la existencia de un patrón de movilidad social intergeneracional que se caracteriza por la segmentación ocupacional del mercado laboral (González Ferrer, 2002; Aysa-Lastra y Cachón, 2013), conduciendo a procesos de incorporación social significativamente diferentes entre la población migrante de segunda generación (Aparicio y Portes, 2014, entre otros). Además, se han realizado numerosos estudios sobre los procesos de movilidad de estas segundas generaciones con respecto a la posición social de sus padres, a través de elementos como su nivel de educación (García-Castaño et al., 2014; Montero-Sieburth, 2014), su grado de adaptación lingüística (Alarcón y Parella, 2013), o, incluso a través del análisis del papel desempeñado por las prácticas religiosas (Eguren, 2011). En los últimos años, la literatura española ha sacado a luz la importancia de incorporar nuevas variables, como el contexto de origen, al estudio de las trayectorias de ascenso social (Caparrós y Navarro, 2010).

En resumen, a pesar de que la producción científica española e internacional ha expresado un interés creciente en analizar el vínculo entre movilidad geográfica y movilidad social, la mayoría de los estudios toman como punto de partida la consideración de la movilidad social como un sistema de clases cerradas y estáticas, construido sobre la base de diferentes fronteras nacionales, sin tener en cuenta los efectos e implicaciones que los movimientos de población ejercen sobre la estructura social de los diferentes países (Favell y Recchi, 2009).

El principal objetivo de este texto es presentar un modelo de análisis para el abordaje teórico y metodológico de las complejidades y desafíos vinculados al estudio de la interrelación entre movilidad geográfica y movilidad social en el espacio transnacional, planteando una aproximación al estudio de la movilidad social que supere las categorías analíticas tradicionales, circunscritas a las fronteras del Estado Nación, y que entienden y operativizan este fenómeno de una forma estática. Pretendemos llevar a cabo una propuesta de definición del nexo movilidad geográfica y movilidad social como un proceso complejo y extremadamente dinámico, que se encuentra sujeto a cambios y transformaciones vinculadas a los desplazamientos geográficos transnacionales y a los proyectos migratorios que se elaboran en el marco de las estrategias familiares.

A través de esta propuesta buscamos (re)situar a los actores migrantes y a la familia en el centro de los estudios sobre movilidad social, a través de la implementación de una perspectiva analítica intergeneracional que aborde las experiencias, expectativas y estrategias de todos los miembros del grupo doméstico. De esta forma, buscamos aportar un modelo teórico y conceptual capaz de captar las formas y significados que los hogares transnacionales construyen y desarrollan para construir sus estrategias de ascenso y cambio social, definiendo las trayectorias de movilidad social de forma holística. Así, este artículo se pregunta: ¿En qué medida la movilidad social de los diferentes miembros del hogar transnacional está influida por las estrategias intergeneracionales puestas en marcha por las familias migrantes? ¿Qué variables definen la construcción de estas estrategias de movilidad social familiares e individuales? ¿Hasta qué punto la perspectiva de género y el enfoque intergeneracional pueden ayudar a desarrollar una aproximación teórica y un abordaje metodológico para el análisis de la movilidad social transnacional de la población latinoamericana en España?

El texto presenta, en primer lugar, el modelo de análisis que planteamos para el estudio de la movilidad social de los hogares transnacionales. En segundo lugar, el artículo hace referencia a la propuesta metodológica, que apuesta por el relato biográfico como herramienta para el análisis dinámico y longitudinal de la movilidad geográfica y social. En tercer lugar, ilustramos la propuesta teórica y metodológica a través de la exposición de las dinámicas de movilidad espacial y movilidad social de dos familias transnacionales, que fueron entrevistadas en el marco de un trabajo de campo multisituado, llevado a cabo en España y Ecuador. Concluimos el artículo con unas reflexiones teóricas y metodológicas a modo de propuesta analítica para el estudio de las estrategias de movilidad transnacional de las familias ecuatorianas en España

5.2 Hacia un marco teórico para el análisis de la movilidad social de los hogares transnacionales

En primer lugar, nuestro modelo de análisis hace referencia a la diferenciación entre espacios sociales, que tienen que ser considerados cuando estudiamos la movilidad social desde un enfoque transnacional. Como ya conceptualizamos en trabajos anteriores (Oso, 2004), recuperando la metáfora de Sorokin, la movilidad social sería el proceso mediante el cual los individuos se desplazan en el espacio social (Sorokin, 1964). No obstante, en el marco de la migración entendida desde un enfoque transnacional, los espacios sociales con los cuales tiene contacto el individuo, como marcos de pertenencia o de referencia, son plurales. El migrante transnacional no sólo se sitúa socialmente en la jerarquía social del país de acogida, sino también respecto al país de origen. Tiene acceso a una variedad de grupos sociales y su posicionamiento en la escala social tiene que considerar esta dinámica. Una visión más abierta del espacio social posibilita trabajar en el marco de la problemática de la movilidad geográfica y social. En efecto, el estudio de la migración internacional y la movilidad social debe referirse al menos a dos espacios sociales; el que deja el migrante en la comunidad de origen y el espacio social receptor. E incorporar un tercer espacio social, el transnacional, compuesto por la comunidad que se crea en el marco las relaciones sociales transnacionales. Los tres espacios se regirán por estructuras y jerarquías sociales distintas y la posición del migrante y su familia puede variar en cada uno de ellos. Así, por ejemplo, una persona podrá descender jerárquicamente con la migración en el país de acogida y, sin embargo, aumentar su estatus en el de origen (Oso, 2004).

En segundo lugar, nuestra aproximación teórica hace una diferenciación entre los conceptos de estrategias, proyectos y trayectorias de movilidad social. En efecto, entendemos las estrategias de movilidad social como los mecanismos de acción y toma de decisiones que los individuos ponen en funcionamiento para ascender en la escala social, diferenciadas de los proyectos de movilidad social, que se conceptualizan como sueños y expectativas. Por su parte, definimos las trayectorias de movilidad social como el conjunto de itinerarios sociales que los individuos desarrollan en la jerarquía social, en relación a los diferentes espacios sociales. Lo que generalmente se ha denominado el proyecto migratorio constituye, con frecuencia, un proyecto de movilidad social del individuo o del grupo doméstico. La meta o el sueño a alcanzar, en la búsqueda del ascenso social con la migración.

A partir del proyecto migratorio y de otros proyectos de movilidad social los individuos adoptan sus decisiones estratégicas, e intentarán programar los mecanismos mediante los cuales conseguir las metas marcadas (migratorias/de movilidad social) (Oso, 2004).

Con esta conceptualización de las estrategias, proyectos y trayectorias de movilidad, pretendemos introducir en el análisis elementos que no han sido considerados tradicionalmente por gran parte de la literatura sobre migración y movilidad social, de forma que se empiecen a incorporar en el mismo nuevas categorías para la construcción de una aproximación basada en la importancia de las decisiones y expectativas individuales y familiares. Asimismo, en consonancia con las aproximaciones desarrolladas por autores como Nieswand (2011), o Singh y Cabaal (2013), proponemos articular el estudio de los cambios de posiciones de la población migrante, con un nivel de análisis más subjetivo, que considera los discursos elaborados por los migrantes a la hora de explicar sus estrategias de ascenso social.

Este vínculo entre diferentes niveles de análisis de la movilidad social permite ir más allá del nivel individual, prestando atención no sólo a los migrantes, sino a la familia transnacional como un todo. Consideramos, que, al margen de su carácter individual, las estrategias de ascenso social pueden enmarcar proyectos colectivos. La idea de la importancia de la familia en la configuración de la movilidad social fue avanzada ya por Daniel Bertaux, en oposición a las concepciones centradas en el individuo como único y principal actor social de los procesos de movilidad social (Bertaux y Thompson, 1997) (Oso, 2004).

Siguiendo esta línea de investigación, nuestro marco teórico plantea la necesidad de analizar las estrategias de movilidad social desde una perspectiva intergeneracional, que considere las estrategias desplegadas por todos los miembros de la familia, y un enfoque transnacional, que tenga en cuenta no sólo a los integrantes del grupo doméstico que se encuentran en el país de destino, sino también a los que permanecen en el país de origen (inmóviles).

Con el fin de articular el enfoque intergeneracional y la aproximación transnacional, definimos la generación no simplemente como la cohorte demográfica a la que pertenece cada uno de los individuos, sino también como el rol desempeñado por cada uno de estos actores dentro del hogar transnacional y su posición respecto al proyecto migratorio familiar. Las diferentes estrategias de movilidad social puestas en marcha variarán en función del miembro de la familia que inicie el proyecto migratorio.

Por último, consideramos que la interrelación entre los intereses individuales y las expectativas colectivas explica la articulación de las diferentes estrategias de movilidad social de los diferentes miembros del hogar transnacional.

Una vez presentado el modelo teórico de análisis, llevaremos a cabo una propuesta metodológica, señalando la importancia de la implementación de una metodología cualitativa y la utilización del enfoque biográfico como herramienta para el análisis longitudinal e integrado de las estrategias de movilidad social de la población migrante.

5.3 El relato biográfico como herramienta para el análisis dinámico y longitudinal de la movilidad social

Para implementar este modelo de análisis nos hemos basado en una metodología cualitativa, basada en el uso del relato biográfico, que hemos desarrollado en el marco de tres proyectos de investigación “*El impacto de la migración en el desarrollo: Género y Transnacionalismo*”² (Oso, dir., 2007); “*Género, Transnacionalismo y Estrategias Intergeneracionales de Movilidad Social* (Oso, dir. 2011)³; y “*Género, movilidades cruzadas y dinámicas transnacionales* (Oso, dir., 2015)⁴.

En el marco de estos proyectos de investigación trabajamos con distintos colectivos de población migrante de origen latinoamericano en España (ecuatorianos, brasileños, argentinos). Sin embargo, hemos decidido ilustrar las reflexiones metodológicas presentadas en este artículo, con el trabajo de campo realizado con familias transnacionales ecuatorianas en España. Un total de 44 personas fueron contactada durante el transcurso de este trabajo de campo.⁵

Nuestra estrategia metodológica se basó en la implementación de entrevistas semiestructuradas mediante el uso de narrativas biográficas, en un intento de capturar las experiencias vitales de los informantes que enmarcan sus trayectorias ascenso o descenso social, relacionando, de este modo, sus itinerarios de cambio social con su experiencia vital.

² Financiado por el Ministerio de Ciencia e Innovación: SEJ2007/63179.

³ Financiado por el Ministerio de Economía y Competitividad: FEM2011-26110.

⁴ Financiado por el Ministerio de Economía y Competitividad: FEM2015-67164-R

⁵ El trabajo de campo con población ecuatoriana fue llevado a cabo por Laura Oso.

Sin embargo, además de identificar trayectorias de movilidad social, las narraciones biográficas permiten arrojar luz sobre las estrategias y proyectos de movilidad social que, tal y como se planteó en la exposición de nuestro marco teórico, se configuran como los otros dos aspectos clave identificados para el estudio de movilidad geográfica y social, los cuales contienen un componente claramente subjetivo. Como afirma Pujadas, *"el material biográfico contribuye a disipar la verdad de la tipificación de los sujetos que representan o caracterizan un orden sociocultural específico, mediante la inclusión de sesgos subjetivos que destacan diferentes experiencias individuales, sensibilidades y posturas"* (Pujadas, 2000). Además, el uso de narrativas biográficas posibilita, igualmente, la inclusión de la dimensión colectiva en el estudio del nexo entre movilidad geográfica y movilidad social, otro de los elementos clave de nuestro enfoque teórico, a través de la construcción y reconstrucción de historias biográficas familiares, articuladas mediante la experiencia individual de cada miembro del hogar transnacional

Desde los años 70, autores como Bertaux y Thompson han venido desarrollando el método biográfico como una herramienta básica para el análisis de la movilidad social intergeneracional desde una perspectiva cualitativa. Así, actualmente, son distintas las contribuciones que han continuado esta línea analítica la hora de dar cuenta de los recorridos realizados por la población migrante en la jerarquía social (Dalle, 2013).

Siguiendo esta corriente metodológica, esta contribución utiliza el relato de vida como herramienta para el análisis de las trayectorias de movilidad con el objetivo de construir y reconstruir los recorridos de los migrantes en el espacio transnacional, comprendiendo la dimensión estratégica del cambio social desde la lógica de los individuos y sus familias. Y es que los relatos de vida constituyen un instrumento incomparable para acceder a las experiencias vividas y a las subjetividades de las familias.

Ahora consideraremos con mayor detalle la forma en que las tres dimensiones de **tiempo, generación y espacio** han sido incluidas dentro de nuestra propuesta metodológica para el estudio de la movilidad geográfica y la movilidad social.

En primer lugar, además de dimensión temporal asociada a la propia naturaleza de las narrativas biográficas, nuestra metodología también incluye una perspectiva longitudinal, que permite un análisis temporal más detallado del estudio del cambio social asociado a la movilidad social. En este sentido, hemos llevado a cabo trabajo de campo en dos espacios temporales diferenciados, entre 2007-2009 (justo antes y durante el inicio de la crisis financiera) y en 2013-2015. Esto nos permitió realizar un seguimiento de las narraciones biográficas de cuatro familias migrantes a lo largo del tiempo (que fueron entrevistadas en diferentes ocasiones durante los dos períodos considerados) con el objetivo de identificar estrategias familiares de resiliencia ante la crisis económica. Además del seguimiento a estos hogares transnacionales, realizamos entrevistas complementarias con otros migrantes y sus familias que fueron entrevistados solo una vez, en uno de los dos cortes temporales.

El seguimiento de estas familias constituye una piedra angular para la estrategia metodológica propuesta, introduciendo la variable tiempo, en relación con el estudio del cambio social, en el marco analítico. Al identificar la evolución de las trayectorias, estrategias y proyectos de movilidad social de una familia durante los distintos períodos considerados, es posible aplicar un enfoque diacrónico al estudio de la movilidad social. Esto proporciona una idea de la evolución y los cambios que existen, tanto en las trayectorias sociales, como en los discursos subjetivos de los diferentes miembros del hogar. Asimismo, este enfoque longitudinal permite examinar la situación familiar o individual en un punto particular del ciclo de vida de los entrevistados.

Así, por ejemplo, algunos migrantes fueron entrevistados por primera vez como solteros sin hijos, y luego se convirtieron en padres y madres. Este hecho permitió el análisis de los cambios en sus proyectos individuales y familiares de movilidad social. Además, nos ha permitido articular este análisis con los cambios económicos y sociales que tienen lugar en cada contexto espacial a lo largo del tiempo (tanto en el país de origen como en el de destino), y estudiar el impacto que han tenido en los proyectos, estrategias y trayectorias desplegadas por la población migrante.

Este enfoque longitudinal permite, asimismo, llevar a cabo un análisis subjetivo del modo en se construyen los proyectos y estrategias de movilidad y cambio social, paralelo a las trayectorias de movilidad social. ¿En qué manera se alteran los proyectos migratorios de nuestros informantes de acuerdo con los cambios que estos experimentan en el curso de su trayectoria vital? ¿Cómo se reestructuran las estrategias de movilidad social familiar a lo largo del tiempo?

En segundo lugar, y en relación con la dimensión intergeneracional, es importante tener en cuenta que las entrevistas se llevaron a cabo en diferentes hogares y fueron recogidas a lo largo de diferentes sesiones con cada miembro de la familia. Así, se entrevistó, por separado, en la medida de lo posible, tanto a los padres/madres, como a los descendientes mayores de 15 años. En algunos casos conseguimos igualmente entrevistar a abuelos/as. Se realizó trabajo de campo, tanto con hombres, como con mujeres, para garantizar el análisis de género.

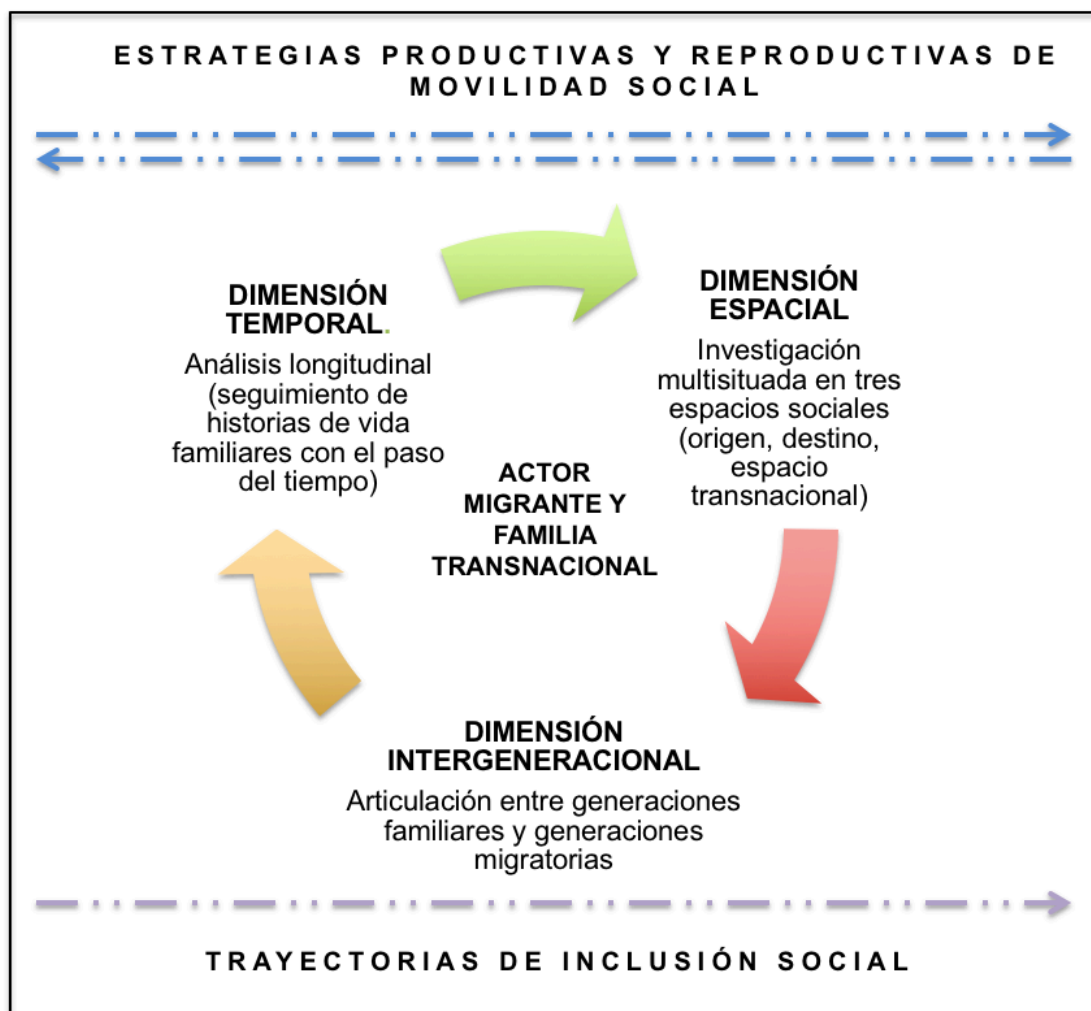
El uso de narrativas biográficas con diferentes miembros de los hogares transnacionales, ha proporcionado una dimensión intergeneracional, a través de la cual intentamos operacionalizar la importancia de considerar las expectativas y estrategias de varios miembros del hogar transnacional para poder comprender las trayectorias de movilidad social de el conjunto de la familia. Esta herramienta también permite llevar a cabo una aproximación metodológica en términos de historias cruzadas, por medio de la interacción entre los discursos de los distintos miembros de la familia. Ello conlleva sacar a la luz las negociaciones, acuerdos y tensiones ocultas detrás de los proyectos y estrategias de movilidad resultante,

Finalmente, hemos incluido la dimensión transnacional en el análisis e interpretación de los diversos cambios de posición de los migrantes en la jerarquía social, a través de la implementación de un trabajo de campo multisituado en diversos contextos geográficos. El trabajo de campo incluyó una serie de entrevistas realizadas con migrantes ecuatorianos que residen en Madrid, y sus parientes que se quedaron en Ecuador (específicamente en el distrito de Turubamba Bajo, en el sur de Quito). Las entrevistas realizadas dentro del contexto de los países de origen y destino arrojan luz sobre las interconexiones, interacciones e intercambios que tienen lugar en el espacio transnacional, y configuran, de este modo, las estrategias y trayectorias de movilidad social de los migrantes. Este enfoque metodológico nos permite reconstruir los itinerarios sociales de los migrantes a través de sus movimientos en los diferentes espacios sociales.

En conclusión, la articulación de estas tres dimensiones (tiempo, generación y espacio) constituye la estructura de nuestra propuesta metodológica, basada en la aplicación de un análisis dinámico y diacrónico. Este enfoque es esencial para comprender las transformaciones que definen las estrategias y trayectorias de movilidad social transnacional. Asimismo, el uso de las narrativas biográficas nos permite (re)construir las estrategias y trayectorias de movilidad social a través de las voces de los distintos miembros de cada hogar transnacional, convirtiendo a todos los actores involucrados en el proyecto migratorio (incluidos aquellos que permanecen en el país de origen), en protagonistas.

Esta estrategia metodológica puede resumirse en el siguiente diagrama:

Gráfico 9: La narrativa biográfica



Fuente: Elaboración propia por las autoras

5.4. Las estrategias de movilidad transnacional de los hogares ecuatorianos: Dos casos de estudio

Hijos e hijas que actúan como pioneros en los procesos migratorios familiares: proyectos individuales en el marco de estrategias familiares

Cuando Karla deja Turubamba no se encuentra en una mala situación financiera: sus padres tienen una ferretería en su barrio situada en la planta baja de su casa familiar. La protagonista de esta historia migratoria es entrevistada en Madrid y su madre en Quito, justo antes del estallido de la crisis económica (2008). La madre de Karla recuerda haber animado su hija a viajar a España con el fin de separarla de un pretendiente mucho mayor que ella. Sin embargo, el proyecto migratorio de Karla se enmarca en una estrategia de movilidad social familiar.

Al comienzo de su proceso migratorio, la entrevistada enviaba la mitad de su salario, obtenido como empleada de servicio doméstico y en la industria de la hostelería, a su familia en Ecuador. Su madre administraba el dinero, que se invertía en extender el hogar y el negocio familiar (instalando cabinas telefónicas y ordenadores, entre otras mejoras). Sin embargo, esta estrategia de movilidad familiar se detiene cuando Karla conoce a un compañero ecuatoriano en Madrid y se casa con él. Como resultado de este matrimonio, el flujo de remesas cesa, ya que Karla y su esposo compran un piso en Madrid e invierten sus ganancias en el pago de una hipoteca. Un tiempo después, la pareja se separa y Karla comienza de nuevo a enviar remesas a su familia en Ecuador, volviendo a la estrategia de movilidad social familiar.

Karla utiliza el dinero enviado a Ecuador para invertir en locales comerciales, esta vez en respuesta a su propia estrategia individual destinada a forjarse un futuro profesional en caso de que decidiera regresar, y al mismo tiempo continúa apoyando a su familia. Decide conceder a su hermano y su cuñada, que recientemente han tenido un bebé, el uso gratuito de las instalaciones para que puedan establecer un negocio que les proporcione medios de subsistencia. Con el tiempo, España se ve afectada por la crisis económica y la madre de Karla enferma, como señala el padre de nuestra protagonista durante la entrevista realizada en Quito siete años después.

Karla decide regresar a Ecuador, llevándose consigo algunos ahorros que deposita en una cuenta bancaria, esta vez para sus gastos personales. Cuida de su madre hasta su muerte y, al no conseguir establecerse en su país de origen, decide emigrar nuevamente. En esta ocasión, viaja a Buenos Aires con una amiga argentina que conoce en España y que la insta a establecerse allí, donde da a luz a una hija.

La historia familiar de Karla revela cómo su estrategia de movilidad social, articulada a través de la migración, está integrada en una estrategia familiar más amplia, que se extiende a los otros miembros (padres, hermanos y hermanas), a pesar de que emigra como hija soltera y sin un proyecto migratorio inicial destinado a apoyar el hogar transnacional.

Los beneficios que nuestra entrevistada obtuvo de su proceso migratorio se invierten principalmente en capital físico, en un intento por impulsar la movilidad social de los miembros de la familia que permanecieron en Ecuador (extensión del hogar y el negocio familiar). Su empresa también se articula en torno a objetivos individuales, como asegurar su propio futuro profesional a través de la adquisición de locales comerciales en Quito. Sin embargo, esta última inversión también beneficia la movilidad social del hermano y la cuñada de nuestra protagonista. Como resultado, estos miembros de la familia a menudo son los verdaderos beneficiarios de las inversiones realizadas en América Latina y las remesas, lo que les permite embarcarse en una trayectoria de movilidad social ascendente.

Por el contrario, los protagonistas de la migración pueden experimentar el estancamiento de sus trayectorias de movilidad social en España, particularmente en términos de su carrera. Este es el caso de Karla, quien no realizó su sueño de poder estudiar. La decisión de invertir en capital financiero y físico condujo a una mejor situación económica para la familia en el espacio social de origen (Ecuador), lo que a su vez tuvo un impacto negativo en el capital humano (la entrevistada no pudo estudiar en España) y su trayectoria profesional (el ahorro fue posible a través del trabajo en áreas principalmente no calificadas, como el servicio doméstico y más tarde el sector de la hostelería). Además, nuestro estudio de caso revela cómo el matrimonio en España puede frenar la estrategia de movilidad social transnacional de la familia, ya que los migrantes tienden a canalizar sus esfuerzos de inversión hacia un nuevo proyecto de movilidad social con sus parejas.

El relato de esta informante también destaca la importancia de la perspectiva intergeneracional y cómo interactúa con la posición de los individuos en el proyecto migratorio de la familia al explicar las estrategias individuales de movilidad social. Si bien Karla cambió la dirección y la naturaleza de sus estrategias de movilidad ascendente después de su matrimonio, cuando terminó, el enfoque de sus esfuerzos e inversiones se desplazó hacia la construcción de un proyecto de movilidad social en Ecuador y hacia el apoyo de su hogar en el país de origen.

Su posición como migrante pionera está asociada con una serie de estrategias de movilidad social familiar como proveedora de remesas al hogar transnacional. Como se ha demostrado, estas estrategias pueden contradecir las expectativas individuales de los migrantes y llevarlos a formar parte de proyectos más amplios de movilidad familiar.

Por último, es interesante observar que la historia de la vida familiar de Karla refleja la dimensión dinámica y transnacional de las estrategias de movilidad social de los migrantes. Muestra cómo estas estrategias experimentan cambios y evolucionan a lo largo de la vida, debido al contexto económico (en este caso marcado por el inicio y la evolución de la crisis económica) y a factores relacionados con situaciones personales y familiares. Por lo tanto, para comprender las trayectorias geográficas y de movilidad social de Karla, es necesario contextualizar cada cambio en la posición social que experimenta y relacionarlos con los diversos objetivos y expectativas que ha definido, tanto en el país anfitrión (España) como en la comunidad de origen (Ecuador).

Padres y madres que inician el proceso migratorio: tensiones entre las estrategias de movilidad social familiar

Mónica tenía cinco hijos cuando su esposo decide emigrar a España. Las deudas acumuladas tras la crisis económica en Ecuador lo obligan a viajar a Madrid, con la idea de regresar dos o tres años después. La hija mayor también decide emigrar y establecerse en Madrid, donde encuentra empleo en el servicio doméstico. En el momento de las primeras entrevistas en Quito (celebradas en 2008 con Mónica y dos de sus hijos) y en Madrid (con Fernando), las remesas regulares (\$ 700 por mes) que Fernando envía son la principal fuente de ingresos para Mónica y sus hijos en Ecuador. Mónica administra el dinero que recibe de su esposo, lo que le proporciona cierta independencia y poder a través de la posesión y administración del capital financiero. Sin embargo, durante la entrevista ella enfatiza repetidamente las consecuencias negativas de tener que asumir la responsabilidad de criar a sus hijos sola.

Con respecto a las estrategias de movilidad social, inicialmente la familia invertía las remesas en mejorar la casa (capital físico) y, sobre todo, en capital humano (educación privada para sus hijos). Como otros estudios han demostrado, sacar a los hijos de la educación estatal y meterlos en escuelas privadas es una de las principales estrategias de movilidad social que las familias migrantes han seguido, no solo en Ecuador (Egüez y Acosta, 2009), sino también en otros contextos geográficos (Ribas, 2004). Finalmente, gracias a las remesas de Fernando, Mónica puede abrir un pequeño negocio de abarrotes en su propia casa que le da un ingreso adicional sin tener que abandonar sus tareas reproductivas relacionadas con la familia.

A pesar de tener una relación de pareja muy unida, Fernando gradualmente prolonga su estancia en España, lo que provoca a su separación sentimental tras nueve años. Fernando conoce a una mujer ecuatoriana en España y tiene un hijo con su nueva pareja en Madrid. Sin embargo, la relación con sus hijos en Ecuador no se rompe y se cultiva a distancia, principalmente a través de conversaciones telefónicas regulares, así como a través de varios viajes que Fernando hace a Ecuador. Se mantienen las remesas, pero la gestión financiera de este hogar transnacional se vuelve muy compleja tras la aparición de la "segunda familia" de Fernando en España.

La segunda entrevista con Fernando tiene lugar en Madrid en 2014. En este punto, las estrategias transnacionales de movilidad social y geográfica de la familia se han visto modificadas debido al paso del tiempo y al inicio de la crisis económica en España. El poder adquisitivo de Fernando se ve reducido tras un recorte de su salario, por lo que se ve obligado a reducir las remesas que envía a Ecuador a 500 dólares al mes. Uno de sus hijos, Ángel, decide viajar a Madrid, donde pasa cuatro años estudiando para obtener un diploma en informática. Durante este tiempo vive con su padre, su pareja y su media hermana. Sin embargo, una vez que termina los estudios, no consigue encontrar un trabajo satisfactorio en Madrid y finalmente regresa a Ecuador. Entrevistamos a Ángel, su madre y su hermana menor por segunda vez en Quito en 2015.

Mónica informa que ha perdido la casa que la pareja tenía antes de la emigración de su esposo, debido a una mala gestión financiera y el embargo de la propiedad. La familia en Ecuador todavía depende de las remesas que envía Fernando, y un pequeño negocio de alimentos dirigido por la madre proporciona una fuente adicional de ingresos. A pesar de que la pareja ya no está junta, Mónica es reacia a aceptar el divorcio, tal vez debido al miedo de romper los lazos que le recuerdan a Fernando el compromiso que hizo de mantener a su familia al emigrar a España.

El ejemplo de esta familia revela que cuando la madre o el padre asumen el papel de pioneros en el proyecto migratorio, el objetivo normalmente es mantener a la familia: en el caso de Fernando, el objetivo era pagar los gastos del hogar y proporcionar educación a sus hijos (capital humano). Sin embargo, los cambios en las relaciones provocados por la distancia también pueden transformar la dinámica de las estrategias transnacionales de movilidad social de los hogares, lo que puede requerir patrones de inversión complejos que causan tensiones ocasionadas por la necesidad de cumplir con las expectativas de movilidad social de los diversos miembros dentro del espacio transnacional.

Además de mantener a su familia en Ecuador y dar educación a sus hijos, Fernando acepta nuevos compromisos (una nueva pareja e hija en Madrid). Compra un piso en España, probablemente para asegurar una inversión (capital físico) de la que él y su nueva familia en España puedan beneficiarse en el futuro, e incluye a su nueva pareja en este proyecto, que contribuye a los gastos. Esta nueva relación en Madrid también afecta su futuro, ya que en caso de regresar a Ecuador se mudaría a la costa en lugar de Quito, ya que esta es el área de donde procede su nueva pareja. De hecho, durante la segunda entrevista en Madrid en 2014, Fernando nos informa de que estaba buscando un terreno donde poder construir una pequeña casa (inversión en capital físico) para tener un lugar donde "aterrizar" tras su regreso a Ecuador.

Del mismo modo, el caso de la familia de Fernando y Mónica también es representativo del papel que desempeña el espacio y la perspectiva transnacional en la definición de las trayectorias de movilidad social de estos migrantes. Así, el discurso de Fernando muestra claramente cómo las estrategias y proyectos de movilidad ascendente se dirigen a diferentes contextos sociales y geográficos (en este caso, Madrid y Ecuador). En consecuencia, una inversión específica en cualquiera de los dos escenarios generaría resultados diferentes en los dos espacios sociales.

La estrategia de movilidad social de nuestro entrevistado como proveedor principal de dos hogares, varía y cambia según las demandas y necesidades de cada uno de los miembros. Por lo tanto, el objetivo principal es garantizar una estrategia de movilidad ascendente para los hijos (tanto en España como en Ecuador) y, al mismo tiempo, mantener parte de su proyecto de movilidad individual. En muchas ocasiones, este proyecto se ve interrumpido debido a la crisis económica que afectaba a España en 2008 y que finalmente lo obliga a reorientar sus esfuerzos hacia la construcción de una trayectoria de movilidad social en Ecuador como parte de una estrategia de retorno.

5.5 Conclusiones: desafíos para el análisis de la movilidad social transnacional

El análisis de los itinerarios biográficos de la migración latinoamericana muestra, más allá de las categorías analíticas clásicas limitadas a las fronteras del Estado nacional, la importancia de incluir la dinámica familiar en el estudio de las estrategias transnacionales de movilidad social. Asimismo, queda patente que la movilidad social no es un fenómeno lineal, sino un proceso altamente complejo y dinámico que involucra a todos los miembros del grupo doméstico (incluidos los que permanecen en el país de origen), independientemente de si desempeñan o no un papel activo en la migración.

Este artículo pretende mostrar cómo la articulación, entre las diversas estrategias individuales y familiares, explica el modo en que las trayectorias de movilidad social se transforman y reconfiguran durante el curso del proyecto migratorio, resaltando a su vez la naturaleza dinámica, procesal y longitudinal de las trayectorias de cambio social.

A lo largo de estas páginas, se constata cómo la decisión de adoptar una determinada estrategia intergeneracional para la movilidad social ascendente está determinada por el tipo de hogar migrante estudiado, que es definido a su vez por la generación a la que pertenece cada individuo, su papel dentro de la familia y la movilidad geográfica, entendida en este caso desde la perspectiva de los migrantes pioneros. De la misma forma, pretendemos integrar una articulación doble entre las categorías generacionales y las categorías de movilidad / inmovilidad, que podría proporcionarnos una idea de la familia transnacional, considerando sus estrategias de movilidad social intergeneracionales desde una dimensión espacial.

El artículo también destaca cómo los proyectos, estrategias y trayectorias de movilidad social varían según el miembro de la familia, así como en relación al espacio social en consideración (país de origen y país anfitrión). Los hogares transnacionales pueden adoptar decisiones estratégicas de movilidad social que no conducen a un resultado positivo en todos los contextos sociales. Del mismo modo, las estrategias adoptadas por los hogares migrantes no se traducen necesariamente en trayectorias de movilidad social idénticas para todos los miembros de la familia: algunos pueden ascender en la jerarquía social (por ejemplo, los miembros de la familia que quedan atrás), mientras que otros pueden estancarse o experimentar una tendencia descendente en su posición social (por ejemplo, el estancamiento de las carreras de los migrantes pioneros).

Por último, los relatos de las historias de vida presentadas en este artículo reflejan la necesidad de interrelacionar tres dimensiones: la generación, el tiempo (perspectiva longitudinal) y el espacio, al analizar las trayectorias de movilidad social de los hogares transnacionales. La intersección de estas categorías de análisis alberga una gran complejidad en términos de examen de los itinerarios de movilidad social de la población migrante. Por esta razón, es esencial desarrollar enfoques teóricos y metodológicos que nos permitan ir más allá del nacionalismo metodológico asociado a investigaciones clásicas sobre movilidad social, y al mismo tiempo superar la perspectiva individual en el análisis del cambio social. Por lo tanto, el enfoque que proponemos en este artículo apoya el estudio de las trayectorias de movilidad social en el marco de los proyectos de movilidad social de los hogares transnacionales que combinan estrategias individuales, familiares y colectivas.

En conclusión, el enfoque metodológico y analítico discutido en este artículo representa una perspectiva de investigación diseñada para enfrentar los desafíos y las complejidades involucradas en el estudio de la movilidad social transnacional de la población migrante y sus familias. Los resultados obtenidos reflejan la importancia de adoptar un enfoque intergeneracional, diacrónico y longitudinal para analizar las transformaciones y variaciones asociadas con las estrategias y trayectorias de movilidad geográfica y social dentro de los diferentes espacios sociales (origen, destino y espacio transnacional), en diversas etapas del proceso migratorio y ciclo de vida de las personas. Finalmente, este artículo ha intentado contribuir a los numerosos estudios científicos existentes en familias transnacionales utilizando un análisis del tema de la movilidad social basado en una perspectiva intergeneracional, un enfoque que se ha utilizado con menos frecuencia en la literatura.

5.6 Referencias bibliográficas

Alaminos, A., Albert, M. A., & Santacreu, O. (2010). La movilidad social de los emigrantes españoles en Europa. *Revista Española de Investigaciones Sociológicas REIS*, 129, 13-35.

Alarcón, A., & Parella, S. (2013). Linguistic Integration of the Descendants of Foreign Immigrants in Catalonia. *Migraciones Internacionales*, 7(1), 101-130.

Aparicio, R., & Portes, A. (2014). *Crece en España. La integración de los hijos inmigrantes*. Barcelona: La Caixa. Colección Estudios Sociales, 38.

Aysa Lastra, M., & Cachón, L. (2013). Movilidad ocupacional segmentada: el caso de los inmigrantes no comunitarios en España. *Revista Española de Investigaciones Sociológicas REIS*, 144, 23-47.

Bertaux, D., & Thompson, P. (1997). *Pathways to Social Class. A Qualitative Approach to Social Mobility*. Oxford: Clarendon Press.

Bianchi-Pernasilici, G., & Piras, G. (2015). Emigración y cuidados: Ambigüedades, cambios y continuidades desde la perspectiva de las abuelas cuidadoras en Colombia. *Papeles del CEIC*, 2015/2, (132).

Borjas, G. (1993). The intergenerational mobility of immigrants. *Journal of Labor Economics*, 11(1), 113-135.

Cachon, L. (1997). Segregación sectorial de los inmigrantes en el mercado de trabajo en España. *Cuadernos de Relaciones Laborales*. Madrid: Servicio de Publicaciones UCM.

Caparrós, A., & Navarro, M. L. (2010). Movilidad ocupacional de los inmigrantes en España. *Investigaciones de Economía de la Educación*, 5, 873-890.

Chiswick, B., Lee, Y., & Miller, P. (2005). A Longitudinal Analysis of Immigrant Occupational Mobility: A Test of the Immigrant Assimilation Hypothesis. *International Migration Review*, 39(2), 332-353.

Cuin, C. H. (1993). *Les Sociologues et la mobilité sociale*. Paris: PUF.

Dalle, P. (2013). Movilidad social ascendente de familias migrantes de origen de clase popular en el Gran Buenos Aires. *Trabajo y Sociedad*, 21, 373-401.

Egüez, P., & Acosta, A. (2009). Economía local y remesas en América Latina. El caso de Catamayo. En R. García Zamora, & M. Orozco (Eds.), *Migración internacional, remesas y desarrollo local en América Latina y el Caribe* (pp. 5-74). México: Universidad Autónoma de Zacatecas.

Eguren, J. (2011). The religious integration in Spain of the Moroccan Muslim Second and 1.5. *Yearbook on Humanitarian Action and Human Rights*, 8, 117-124.

Erikson, R., & Goldthorpe, J. (1993). *The constant flux: A Study of Class Mobility in Industrial Societies*. Oxford: Oxford University Press.

Favell, A., & Recchi, E. (2009). *Pioners of European Integration. Citizenship and Mobility in the EU*. Cheltenham y Northampton: Edward Elgar Publishing.

Favell, A., & Recchi, E. (2011). Social mobility and Spatial Mobility. En A. Favell & V. Guiraudon (Eds.), *The Sociology of European Union* (pp. 50-75). London: Palgrave.

García, F. J., Olmos, A., Rubio, M., & Capellán de Toro, L. (2014). Sobre agrupamiento, concentración, segregación o guetización escolar: claves para un análisis interpretativo de tales situaciones y procesos. En C. Blanco Fernández (Ed.), *Movilidad humana y diversidad social en un contexto de crisis económica internacional* (pp. 253-276). Madrid: Trotta.

González Ferrer, A. (2002). Efectos macroeconómicos de la inmigración. Impacto sobre el empleo y los salarios de los nativos. *Papers*, 66, 133-153.

Herrera, G. (2013). *Lejos de tus pupilas. Familias transnacionales, cuidados y desigualdad social en Ecuador*. Quito: FLACSO Ecuador/ONU Mujeres.

Izquierdo, A. (Ed.). *La inmigración y el mercado de trabajo en España*. Madrid: Consejo Económico y Social.

Laíz, S. (2014). 'Moviendo ficha': Jóvenes migrantes, estrategias y trayectorias familiares de movilidad social inter-generacional en las migraciones argentinas y marroquíes a Galicia (Tesis Doctoral, Universidade da Coruña, España).

Levitt, P., & Waters, M. C. (Eds.) (2002). *The Changing Face of Home: The Transnational Lives of the Second Generation*. New York, NY: Russell Sage Foundation.

Levitt, P. (2009). Roots and Routes: Understanding the Lives of the Second Generation Transnationally. *Journal of Ethnic and Migration Studies*, 35(7), 1225-1242.

Mas Giralt, R. (2011). Colombian migrant families in the north of England: socio-cultural invisibility and young people's identity strategies. En C. MCILWAINE (Eds.), *Latin American migration across borders: European perspectives from the UK and beyond* (pp. 197-215). New York, NY: Palgrave Macmillan.

Meurs, D., & Pailhe, A. (2010). Position sur le marché du travail des descendants directs d'immigrés en France: les femmes doublement désavantagées?. *Economie et statistique*, 431(1), 129-151.

Micolta Leon, A., & Escobar M. C. (2010). Si las abuelas se disponen a cuidar, madres y padres pueden emigrar. *Revista venezolana de estudios en la mujer*, 15, 91-115.

Miguel, A. De, Moral, A., & Izquierdo, A. (1986). *Panorama de la emigración española en Europa*. Madrid: Ministerio de Trabajo y Seguridad Social.

Montero Sieburth, M. (2014). Challenges in the education of migrant children: creating opportunities for 'new' citizens. En M. Martiniello, & J. Rath (Eds.), *An introduction to immigrant incorporation studies: European perspectives* (pp. 143-170). Amsterdam: Amsterdam University Press.

Nieswand, B. (2011). *Theorising Transnational Migration: The Status Paradox of Migration*. New York y London: Routledge.

Oso, L., & Parella, S. (2012). Inmigración, género y mercado de trabajo: una panorámica de la investigación sobre la inserción laboral de las mujeres inmigrantes en España. *Cuadernos de Relaciones Laborales*, 30(1), 11-44.

Oso, L. (2004). *Españolas en París. Estrategias de ahorro y consumo en las migraciones internacionales*. Barcelona: Bellaterra.

Oso, L. (2011). Plata y/o amor: Remesas, acumulación de activos y movilidad social de las familias de migrantes ecuatorianos. En Ginieniewicz, J. (coord.), *La migración latinoamericana a España: una mirada desde el modelo de acumulación de activos* (pp. 129-150). Quito, Flacso.

Oso, L. (Dir.) (2007-2010). *El impacto de la inmigración en el desarrollo: género y transnacionalismo*. Ministerio de Ciencia e Innovación, SEJ2007-63179.

Oso, L. (dir.) (2011-2014): *Gender, Transnationalism and inter-generational strategies of social mobility*. Ministerio de Economía y Competitividad, FEM2011-26110.

Pajares, M. (2009). *Inmigración y mercado de trabajo. Informe 2009*. Madrid: Observatorio Permanente de la Inmigración, Ministerio de Trabajo e Inmigración, Secretaría de Estado de Inmigración y Emigración.

Papademetriou, D., Somerville, W., & Sumption, M. (2009). *The social mobility of Immigrants and their children*. Washington, D.C: Migration Policy Institute.

Platt, L. (2014). Is there assimilation in minority groups' national, ethnic and religious identity? *Ethnic and Racial Studies*, 37(1), 46-70.

Portes, A., & Manning, R. D. (1986). The immigrant enclave: Theory and empirical example. En S. Olzak, & J. Nagel (Eds.), *Competitive Ethnic Relations* (pp. 47-68). Orlando: Academic Press.

Pujadas, J. J. (2000). El método biográfico y los géneros de la memoria. *Revista de Antropología Social*, 9, 127-158.

Ribas, N. (2004). Barrios y familias tangerinas dependientes de remesas. En A. Escrivá & N. Ribas, *Migración y Desarrollo. Estudios sobre remesas y otras prácticas transnacionales*. Córdoba: Consejo Superior de Investigaciones Científicas e Instituto de Estudios Sociales de Andalucía.

Singh, S., & Cabraal, A. (2014). 'Boomerang Remittances' and the circulation of care: A study of Indian transnational families in Australia. En L. Baldassar, & L. Merla (Eds.), *Transnational Families, Migration and the Circulation of Care: Understanding mobility and absence in family life* (pp. 220-234). New York, NY: Routledge.

Sorokin, P. A. (1964). *Social and Cultural Mobility*. New York y London: The Free Press of Glencoe, Collier, MacMillan Limited.

Suárez-Grimalt, L. (2015). Estrategias de inversión en capital social y su impacto en las trayectorias de movilidad social de la población de origen brasileño: una aproximación transnacional. En F. J. García Castaño, A. Megías Megías, & J. Ortega torres (Eds.). *Actas del VIII Congreso sobre Migraciones Internacionales en España (Granada, 16-18 de septiembre de 2015)* (pp. S30/56-S30/66). Granada: Instituto de Migraciones.

Telles, E., & Ortiz, V. (2011). *Generaciones excluidas: mexicano-estadounidenses, asimilación y raza*. Madrid: CIS.

TIES. *La integración de la segunda generación de inmigrantes en Europa*. Consulta 21 de mayo del 2017 <http://www.tiesproject.eu/>

Thomas, W. I., & Znaniecki, F. (1918). *The Polish Peasant in Europe and América*. New York, NY: Dover Publications.

Veira, A., Stanek M., & Cachón, L. (2011). Los determinantes de concentración étnica en el mercado laboral español. *Revista Internacional de Sociología*, 69, 219-242.

Wimmer, A., & Glick Schiller, N. (2002). Methodological nationalism and beyond nation-state building, migrations and the social sciences. *Global Networks*, 2(4), 301-334.

Yaish, M.; & Andersen, R. (2012). Social mobility in 20 modern societies: The role of economic and political context. *Social Science Research*, 41, 52.

CAPÍTULO 6

HACIA LA CONSTRUCCIÓN DE UN MODELO PARA EL ESTUDIO DE LAS ESTRATEGIAS PRODUCTIVAS Y REPRODUCTIVAS EN LAS FAMILIAS TRANSNACIONALES: MIGRACIÓN LATINOAMERICANA Y MOVILIDAD SOCIAL EN ESPAÑA

RESUMEN

El objetivo de este artículo es estudiar las estrategias de movilidad social transnacional, centrándonos en la interacción entre las estrategias productivas y reproductivas hogares de los hogares migrantes latinoamericanos en España. Para ello, desarrollamos un modelo de análisis basado el estudio de las inversiones estratégicas diferenciadas, llevadas a cabo por las familias transnacionales, en términos de cuatro tipos de recursos: físicos y financieros; educativos; sociales y emocionales Buscamos identificar las diferencias y variaciones en el comportamiento estratégico de la población migrante de acuerdo a tres variables: generación familiar (abuelos, padres, hijos,); posición migratoria (migrantes pioneros o reagrupados, familia miembros que permanecen en el país de origen, etc.); y situación familiar. Se ha adoptado un enfoque longitudinal para el análisis de los cambios experimentados en las estrategias de movilidad social y espacial a lo largo del proceso migratorio, utilizando historias de vida, narrativas biográficas y trabajo de campo multisituado realizado en España con migrantes latinoamericanos (brasileños y ecuatorianos), así como en ciertos países de origen (Ecuador).

Palabras clave: reproducción social; movilidad social; familias transnacionales; género; migración latinoamericana.

6.1 Género, familias transnacionales y reproducción social: Una aproximación desde la perspectiva de la movilidad social

Las aproximaciones teóricas tradicionales se han centrado, de forma mayoritaria, en explicar los movimientos poblacionales desde una perspectiva economicista (las decisiones individuales se derivan de lógicas racionales que sopesan costes y beneficios), poniendo el foco de análisis en la esfera productiva. A partir de los años 80, un número significativo de autores comenzaron a cuestionar este tipo de enfoques, al considerar que los flujos migratorios no se reducen únicamente a la suma de decisiones individuales, sino que también se enmarcan en estrategias familiares y comunitarias (Stark, 1984). Esta reflexión marcó el comienzo de un creciente interés por el estudio del género y la migración, especialmente desde los años 90 en adelante. Como continuación de este corriente de pensamiento, la producción científica introdujo la esfera reproductiva en los estudios de migraciones (Catarino y Oso, 2014). La literatura comenzó a sacar a la luz la creciente demanda de trabajadoras migrantes procedentes de los países del sur, por parte de los hogares del norte, como parte de una transferencia global deservicios reproductivos asociados a roles tradicionalmente femeninos (cuidados, servicio doméstico, trabajo sexual), que, a su vez, es atribuible a la globalización de la fuerza laboral (Truong, 1996). Los cambios en las tasas de fertilidad, la esperanza de vida y el aumento de la fuerza laboral femenina se encuentran en las raíces de la 'crisis de los cuidados' y la mercantilización mundial del cuidado, lo que genera una demanda de mujeres migrantes para trabajar de forma remunerada, dentro de la esfera productiva dentro del servicio doméstico, cuidado de niños y enfermería (Benería et al., 2015).

Cabe realizar una mención particular a los estudios que abordan las cadenas mundiales de cuidados, que aparecieron en la escena de la producción científica por primera vez a principios del siglo XXI, con el trabajo pionero realizado por Ehrenreich y Hochschild (2002)². En el marco de este enfoque transnacional, la maternidad pasó a ser una de las temáticas de investigación más frecuentes, incluyendo también los estudios sobre el impacto de la migración femenina sobre los niños que permanecen en el país de origen (Parreñas, 2003, entre otros). Asimismo, Kofman y Raghuram (2015) también postulan la importancia de analizar la interrelación entre el género y la migración desde la perspectiva de la reproducción social, haciendo hincapié en que la migración es tanto una causa como un resultado de la reproducción social.

En este sentido, resulta de particular interés el modelo de análisis ideado por Baldassar y Merla, “care circulation approach”, que se define como “*the reciprocal, multi-directional and asymmetrical exchange of care that fluctuates over the life course within transnational family networks subject to the political, economic, cultural and social context of both sending and receiving societies*” (Baldassar y Merla, 2014: 25)

Sin embargo, tal y como Catarino y Morokvasic (2005) señalan, poner el foco en los roles reproductivos han significado también que la contribución de las mujeres migrantes a la esfera productiva ha sido, en gran medida, pasada por alto. De hecho, esta perspectiva implica el mantenimiento de la separación entre la esfera productiva / masculina, y la esfera reproductiva / femenina, perpetuando, de este modo, una de las dicotomías clásicas existentes en la literatura sobre migración (Catarino y Oso, 2014).

En un esfuerzo por abandonar de esta dicotomía y articular estas dos esferas Oso y Ribas-Mateos (2015), llevaron a cabo un análisis de las cadenas globales de producción y reproducción, sacando a la luz los nuevos modelos desarrollados alrededor de los roles desempeñados por las mujeres en el marco de los flujos migratorios, que consideran la importancia del nexo entre migración transnacional, remesas, circulación de cuidados y procesos de cambio y desarrollo en los diferentes países de origen. En esta misma línea, Catarino y Oso (2014) profundizaron en este enfoque a través de la construcción de un marco de análisis para el abordaje de la relación entre género, migración y desarrollo en base al análisis de la estrategias reproductivas y productivas desplegadas por los hogares transnacionales.

Tal y como se ha comprobado, en los últimos años el desarrollo de la literatura sobre “*global care chains*”, así como sobre género y remesas, ha permitido avanzar en la articulación de las estrategias de reproducción social con la dimensión económica y financiera. No obstante, existen todavía pocas investigaciones que asocian el estudio de las estrategias y prácticas de reproducción social desarrolladas por la población migrante con el análisis de una de las dimensiones básicas presentes en la literatura sobre migraciones internacionales, las trayectorias de movilidad social, con la excepción de estudios como los realizados por Singh y Cabaal (2013), o Reynolds y Zonitini (2013)

Tradicionalmente, los estudios que han abordado el nexo entre migración y movilidad social, han adoptado una perspectiva cuantitativa (Borjas, 2006; Chiswick, 2000). Una excepción a esta tendencia la constituye el trabajo de Bertaux y Thompson, quienes han analizado esta interrelación desde una perspectiva cualitativa, basada en el uso de historias familiares (1997). La producción científica se ha centrado, principalmente, en resaltar las trayectorias de inserción laboral de la población migrante (Papademetriou, et al., 2009), lo que muestra una clara tendencia a excluir otras dimensiones de la movilidad social que no están vinculadas a indicadores ocupacionales (Aysa-Lastra y Cachón, 2013)⁴. Esta limitación se asocia, igualmente, a los estudios sobre 'segundas generaciones', que caen directamente en el debate en torno a la integración social (Portes y Zhou, 1993; Thomson y Crul, 2007), o en el análisis intergeneracional de las trayectorias educativas y laborales de la población de origen migrante en las sociedades de acogida (Meurs, Pailhé y Simon, 2006, entre otros).

No obstante, la producción científica no ha considerado otras dimensiones de la movilidad social (como pueden ser los recursos sociales y emocionales), centrándose únicamente en el estudio de las trayectorias de movilidad social dentro del ámbito productivo, sin abordar su articulación con las estrategias de reproducción social de los hogares. Además, la literatura no ha incorporado un enfoque transnacional al estudio de la movilidad social en un contexto de movilidad espacial, lo que refleja el nacionalismo epistemológico y metodológico que se encuentra asociado, de forma tradicional, a los estudios migratorios tradicionales (Wimmer y Schiller, 2002).

Los procesos de globalización generalizados, ha desafiado este modelo teórico y epistemológico de movilidad, basado en la noción de Estado-nación y un enfoque territorial (Favell y Recchi, 2011), y han dado lugar a la emergencia de nuevos marcos de análisis que intentan adaptar el estudio de los movimientos a lo largo de la jerarquía social, al contexto de las nuevas lógicas de migración, como el enfoque transnacional (Glick Schiller, Basch y Blanc-Szanton, 1992; Levitt, 2001) o el "giro de movilidad" (Sheller y Urry, 2006). Este último análisis considera el estudio de nuevas formas de movilidad, yendo más allá de la mera geografía, y abordando el estudio de los movimientos que cruzan las fronteras de los diferentes territorios nacionales⁵.

Ante la necesidad de un enfoque de investigación que considere el análisis de la articulación entre estrategias productivas y reproductivas desde una perspectiva transnacional⁶, este artículo describe un modelo teórico basado en las inversiones multidimensionales de las familias transnacionales, en términos de capital físico, social, financiero y humano, para el análisis de las estrategias y trayectorias de movilidad social de las familias migrantes. Tendremos en consideración, asimismo, la importancia de los aspectos emocionales, considerando el impacto de las estrategias de movilidad migratoria y social sobre los recursos afectivos de los migrantes.

Nuestra intención es analizar las diferentes variaciones en el comportamiento estratégico transnacional de acuerdo con tres variables clave, que forman las bases de nuestra propuesta de análisis: (1) género; (2) generación familiar, entendida como la situación de cada individuo en términos de su árbol genealógico (abuelos, padres, hijos, etc.) y su papel en el proyecto migratorio del hogar (migrantes pioneros, migrantes reagrupados, familia que permanece en el país de origen, etc.); (3) circunstancias familiares (estado civil, existencia de dependientes en el hogar, etc.). Para ello se plantean las siguientes preguntas de investigación: ¿Cuál es el impacto de las estrategias reproductivas y productivas de los migrantes en las trayectorias de movilidad social de los hogares transnacionales? ¿Y en las de sus hijos? ¿Cómo difieren en términos de género y generación? ¿Puede el desarrollo de ciertas estrategias transnacionales representar el estancamiento social para algunos miembros del hogar, pero revertir en otros en forma de trayectorias de movilidad social ascendente?⁷.

Para responder a estos interrogantes, el artículo presenta, en primer lugar, el marco teórico que encuadra el estudio de las estrategias productivas y reproductivas de movilidad social de los hogares transnacionales. En este apartado, desarrollaremos tanto el modelo de análisis diseñado, como la aproximación metodológica implementada, basada en el uso de la narrativa biográfica y la realización de un trabajo de campo multisituado realizado en España con migrantes latinoamericanos (brasileños y ecuatorianos), así como en ciertos países de origen (Ecuador). A continuación, expondremos los principales resultados obtenidos tras el análisis realizado. Por último, el artículo presenta una serie de consideraciones finales sobre la articulación de las prácticas productivas y reproductivas puestas en marcha por las familias latinoamericanas en España, en el marco de sus proyectos, estrategias y trayectorias de movilidad social transnacional.

6.2 La articulación de las estrategias productivas y reproductivas de movilidad social

El modelo teórico que proponemos se basa en una aproximación multidimensional a la interacción entre las estrategias productivas y reproductivas utilizadas por la población migrante. El objetivo es ir más allá del análisis de la clásica dicotomía que la mayor parte de la literatura científica ha dibujado entre estas dos esferas. Buscamos, por tanto, entender la forma en que la relación entre ambas dimensiones define y da forma a las estrategias y trayectorias de movilidad social de los hogares transnacionales.

6.2.1 Estrategias de producción y reproducción: Un sistema de interacción de activos tangibles e intangibles

Nuestra propuesta de análisis conceptualiza la dimensión reproductiva asociada con el cuidado, las emociones, y también el afecto, como un activo intangible en el que los migrantes latinoamericanos invierten y transfieren a lo largo de todo el espacio transnacional, durante las diferentes etapas del proceso migratorio⁸. Por lo tanto, consideramos las estrategias reproductivas no solo como aspectos relacionales, sino también como un activo incluido en la interacción continua entre los diferentes recursos en los que invierte la población migrante. El modelo analítico considera las estrategias de inversión de los hogares transnacionales en términos de cuatro tipos de recursos o activos: (1) físicos y financieros; (2) educativos; (3) sociales; (4) afectivos y emocionales. Nuestra definición de los tres primeros tipos de recursos se basa en la contribución de Moser (2009)⁹, mientras que entendemos los recursos afectivos como aquellos activos relacionados con la esfera emocional y la dimensión reproductiva.

Asimismo, nuestro marco de análisis multidimensional también considera la interacción entre las diversas inversiones en recursos realizadas por los hogares transnacionales. En este sentido, la hipótesis general de nuestra investigación (HG₁) es que la inversión en determinados tipos de activos puede impactar directamente en la acumulación de otros recursos poseídos por la población migrante y, por lo tanto, transformar las estrategias y trayectorias de movilidad social de los diferentes grupos domésticos.

Este proceso, mediante el cual los activos se retroalimentan entre sí, no establece una conexión lineal entre ellos, ni conlleva necesariamente una relación de naturaleza positiva entre los mismos. Como resultado, la inversión en ciertos tipos de recursos, como los relacionados con los activos emocionales y afectivos, puede impactar negativamente en la acumulación de otros tipos de capitales, ocasionando la pérdida de recursos financieros y monetarios.

También postulamos que los recursos tangibles e intangibles pueden definirse y considerarse, tanto desde la esfera individual como desde la esfera colectiva (HG₂). Es por ello que los diferentes activos y capitales pueden ser poseídos, acumulados y transferidos por los propios migrantes de forma individual, o por el hogar transnacional de forma conjunta. Esto implica que las inversiones de los migrantes en activos pueden dar lugar a consecuencias diferentes en ambos niveles de análisis y, por lo tanto, pueden afectar a los distintos miembros del grupo doméstico involucrados en el proyecto de movilidad social de un modo desigual. Esto podría traducirse en el desarrollo de trayectorias de ascenso o descenso social diferenciadas para los distintos miembros del hogar, así como en lo que se refiere al conjunto de la familia transnacional. Este hecho puede provocar importantes tensiones transnacionales entre los migrantes y sus familias, particularmente cuando surgen conflictos entre las inversiones destinadas a obtener una mejor posición en la esfera productiva, y la acumulación de activos afectivos y emocionales¹⁰

6.2.2 La dimensión transnacional de la movilidad social

La conceptualización de las estrategias de producción y reproducción como parte de un sistema interactivo de recursos tangibles e intangibles, a lo largo del espacio transnacional, requieren la consideración de una dimensión espacial, que hace referencia al menos, a tres espacios sociales: (a) la comunidad de origen; (b) el espacio social receptor; y (c) el espacio social transnacional, compuesto por la comunidad creada en el marco de las relaciones sociales transnacionales. Los tres espacios se encuentran gobernados por diferentes jerarquías sociales, por lo que la posición de los migrantes y sus familias pueden variar en cada uno de ellos.

Consideramos, por tanto, que la inversión realizado en un activo específico en el país de origen, puede tener consecuencias directas positivas o negativas sobre la acumulación y transferencia de otros recursos dentro del contexto del receptor, lo que lleva a la construcción de expectativas y trayectorias de movilidad diferenciadas en ambos espacios, y en el espacio transnacional.

6.2.3 Género, generación y situación familiar como principales variables analíticas

Finalmente, cabe destacar que nuestra propuesta analítica considera que la interrelación entre estrategias productivas y reproductivas, se encuentra determinada por la convergencia de tres variables clave que deben ser consideradas para el análisis de las estrategias y trayectorias de movilidad social: (1) género; (2) generación; (3) circunstancias familiares.

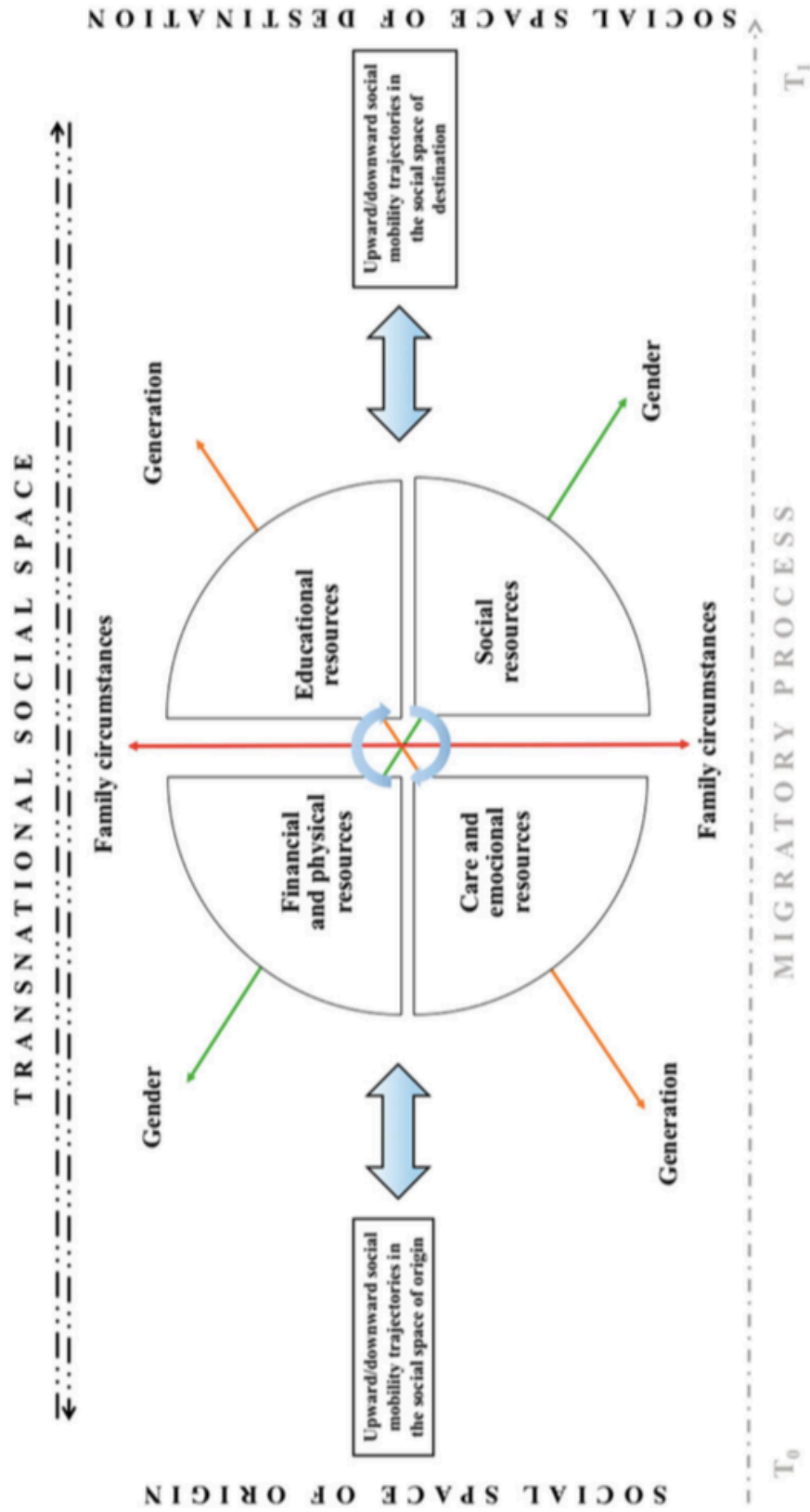
En primer lugar, con respecto a la variable género, consideramos que los diversos itinerarios de movilidad son trazados tanto por hombres como por mujeres en el espacio social transnacional. Por lo tanto, hemos incluido en nuestro análisis a todos aquellos agentes que participan o forman parte de las estrategias de movilidad social del hogar transnacional, en lugar de centrar nuestro análisis exclusivamente en el vínculo entre las mujeres migrantes y los roles reproductivos, que tradicionalmente ha centrado la atención de la literatura científica.

En segundo lugar, nuestro modelo de análisis se basa en un enfoque intergeneracional, que tiene en consideración a todos los miembros de los hogares transnacionales, incluidos aquellos individuos que permanecen en el país de origen, así como a las diferentes generaciones que intervienen en la construcción de las diferentes estrategias de movilidad social. Estas generaciones pueden definirse no solo como la cohorte demográfica a la que pertenece cada individuo, sino más bien como el papel desempeñado por cada actor dentro del hogar transnacional, y su posición en términos del proyecto migratorio. Pensamos que la articulación entre las estrategias productivas y reproductivas de movilidad social, establecidas dentro del espacio transnacional, variará dependiendo de qué miembro de la familia inicie la cadena migratoria y su papel dentro de la estructura familiar.

Además, consideramos que la estructura del hogar transnacional, y más específicamente las circunstancias familiares de los migrantes, son cruciales para comprender las motivaciones que subyacen a la elección de las estrategias productivas y reproductivas de movilidad social.

En este contexto, las circunstancias familiares se definen como el estado civil de los migrantes y, en particular, la existencia o no de responsabilidades familiares (especialmente hijos) al inicio del proceso migratorio. Y es que, desde la producción científica, se ha puesto de manifiesto que la existencia de niños en el hogar aumenta los sentimientos de responsabilidad y obligación (Instraw, 2006; Parreñas, 2001; Oso, 2007), destacando la importancia de articular el análisis de los proyectos y expectativas colectivas con el estudio de las decisiones y trayectorias individuales (Oso, 2004). Este enfoque analítico se puede resumir en el siguiente gráfico:

Gráfico 10: Un análisis multidimensional para la articulación entre las estrategias productivas y reproductivas de los hogares transnacionales



Fuente: Elaboración propia por las autoras

La aplicación de este modelo de análisis se basó en datos empíricos obtenidos de la aplicación de una metodología cualitativa, desarrollada en el transcurso de tres proyectos de investigación (Oso, dir., 200; Oso, dir., 2011; Oso, dir., 2015). Esta estrategia metodológica se llevó a cabo a través de un trabajo de campo multisituado en diversos contextos geográficos, con familias migrantes de Ecuador y Brasil. Se realizaron entrevistas con población ecuatoriana residente en Madrid y Ecuador, específicamente en el distrito de Turubamba Bajo, en el sur de Quito, donde se entrevistó a familiares de migrantes establecidos en España.

El trabajo de campo se llevó a cabo en dos momentos diferenciados, durante 2007-2009 (inmediatamente antes y durante el inicio de la crisis financiera), y en 2013-2015¹⁰. Con respecto a los migrantes brasileños, se realizaron entrevistas en A Coruña y Barcelona entre los años 2012 y 2015¹¹. Se contactó a un total de 69 personas para el propósito de nuestro estudio, incluidos ambos grupos de migrantes. Hemos intentado aplicar un enfoque longitudinal, realizando el seguimiento de las narrativas biográficas de distintas familias migrantes, que fueron recogidas mediante múltiples sesiones realizadas con diferentes miembros de cada familia, a quienes se contactó en varias ocasiones durante el curso del trabajo de campo. Además, realizamos también entrevistas adicionales con otros hogares transnacionales que fueron entrevistados solo una vez¹².

Para ilustrar nuestro modelo, la siguiente sección proporciona un análisis detallado de las estrategias productivas y reproductivas de cuatro familias transnacionales. Las familias fueron seleccionadas por sus perfiles altamente ilustrativos, en términos de su representación tipológica¹³: 1) Hijos solteros sin responsabilidades familiares que lideran el proceso migratorio; 2) Madres casadas que actúan como jefas de hogares transnacionales; 3) Padres casados que actúan como jefes de hogares transnacionales; 4) Abuelos móviles dentro del espacio transnacional.

6.3 Estrategias productivas y reproductivas de los hogares transnacionales latinoamericanos

6.3.1 De las expectativas individuales a los proyectos familiares de movilidad social: Hijos e hijas solteros sin responsabilidades familiares que inician el proceso migratorio

Estela estaba soltera cuando dejó Ecuador con la idea de viajar a España para continuar sus estudios. A su llegada a Madrid, trabajó en el servicio doméstico antes de incorporarse en el sector de la hostelería. Sin embargo, el proyecto migratorio de Estela se enmarcaba en una estrategia de movilidad social familiar.

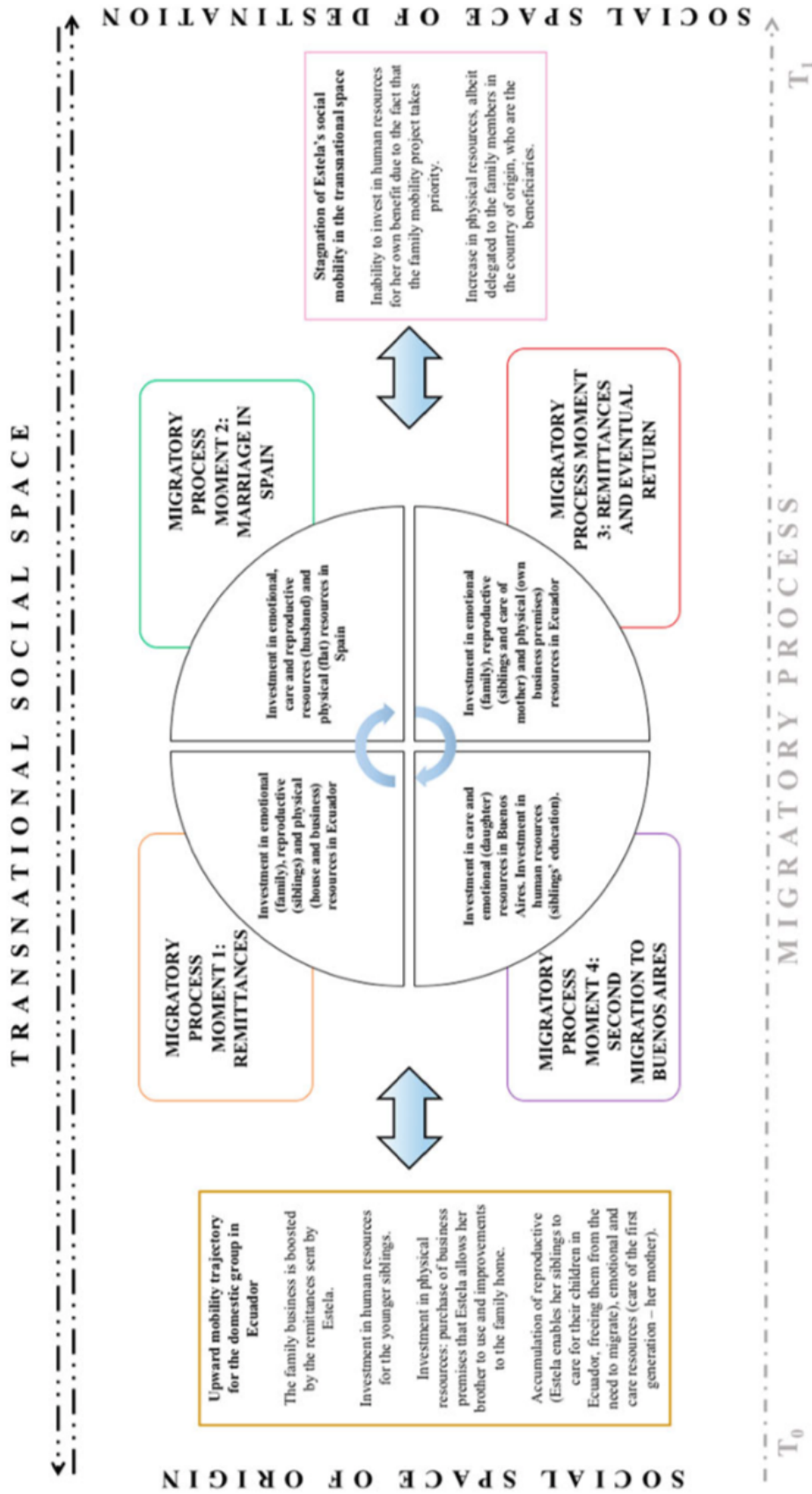
Al comienzo de su proceso migratorio, la entrevistada enviaba la mitad de su salario, obtenido como empleada de servicio doméstico y en la industria de la hostelería, a su familia en Ecuador. Su madre administraba el dinero, que se invertía en ampliar la casa familiar y el negocio familiar (se instalaron cabinas telefónicas y ordenadores en la ferretería ubicada en el piso inferior de la casa familiar)¹⁴. Sin embargo, cuando Estela decide casarse con un ecuatoriano en Madrid, esta estrategia de movilidad social familiar se detiene, al igual que el envío de remesas. Estela y su esposo compran un piso en Madrid, e invierten su salario en el pago de la hipoteca. La pareja decide separarse, y Estela, una vez más, comienza a enviar remesas a su familia en Ecuador, con el fin de comprar un local comercial para ella misma, como parte de su propia estrategia de movilidad social individual (destinada a forjarse un futuro profesional para ella). A pesar de ello, Estela continúa apoyando a su familia, cediendo a su hermano y su cuñada, padres de un bebé, el uso gratuito de las instalaciones adquiridas para que pudieran establecer un negocio. Con el tiempo, su posición social en España se ve afectada por la crisis económica y, al mismo tiempo, su madre enferma en Ecuador, como nos dijo su padre durante la entrevista realizada en Quito en 2015.

Estela decide, por tanto, regresar a Ecuador, llevándose consigo algunos ahorros que deposita en una cuenta bancaria, esta vez para sus gastos personales. Cuida de su madre hasta su muerte, pero, al ser incapaz de (re) establecerse en su país de origen, decide emigrar nuevamente, esta vez a Buenos Aires, donde se queda embarazada y da a luz, como madre soltera, a su hijo.

La historia familiar de Estela revela cómo su estrategia individual de movilidad social, articulada a través de la migración, se integra en una estrategia de movilidad familiar más amplia, que se extiende a otros miembros (padres, hermanos y hermanas), aun a pesar de que emigró como hija soltera, sin un proyecto migratorio inicial encaminado, exclusivamente al mantenimiento del hogar transnacional. La decisión de Estela de invertir en recursos financieros y físicos condujo a una mejor situación económica para la familia en el espacio social de origen (Ecuador), aunque esto tuvo un impacto negativo en la acumulación de capital humano (nuestra informante no pudo estudiar en España), y su trayectoria profesional (el ahorro solo fue posible a través del trabajo en sectores laborales no cualificados, como el servicio doméstico y la hostelería).

Además, nuestro estudio de caso revela cómo el matrimonio en España puede frenar la estrategia de movilidad social transnacional de la familia, ya que los migrantes tienden a canalizar sus esfuerzos de inversión hacia un nuevo proyecto de movilidad social con sus parejas. Finalmente, la enfermedad de su madre llevó a Estela a regresar a su país de origen, impulsada en parte por la crisis financiera, pero también por la responsabilidad de cuidar a su madre al final de su vida (una estrategia reproductiva). La trayectoria de Estela también incluye un proyecto de re-emigración, que, después de su llegada a Buenos Aires y el nacimiento de su hijo, se traduce en una mayor reestructuración de sus estrategias de movilidad social, que esta vez se centran en la reproducción de su propia familia nuclear. El siguiente gráfico muestra la secuencia de las inversiones en recursos de Estela y cómo se articulan sus estrategias productivas y reproductivas.

Gráfico 11: Una aproximación a las estrategias de movilidad transnacionales de Estela



Fuente: Elaboración propia por las autoras

6.3.2 Producción, reproducción y proyectos de movilidad social delegada: Migrantes con responsabilidades familiares

6.3.2.1 Madres casadas cabezas de hogares transnacionales

Aparición viajó a España sola, como migrante pionera, con el fin de acumular el capital financiero necesario para invertir en recursos educativos para la hija que había dejado en Brasil a cargo de su marido. Su intención era regresar a su país de origen con los recursos financieros necesarios para garantizar mejores oportunidades para su grupo doméstico. Sin embargo, varios años después de su llegada a España, de repente se encontró sin trabajo, como resultado de la crisis económica.

Aparición consideró la posibilidad de regresar a casa, lo que fue recibido como un duro golpe para las expectativas de movilidad social del hogar transnacional. La estrategia familiar que condiciona su decisión de permanecer en España para garantizar la inversión en recursos financieros para su hogar, la llevó, incluso, a ejercer la prostitución durante un periodo determinado.

Aunque esta etapa inicial implica la adquisición de importantes ganancias en activos financieros, y un aumento significativo en el estatus social de la familia en Brasil, resulta, al mismo tiempo, en una pérdida completa del estatus social de nuestra entrevistada. Aparición, se apartó por completo del proceso de toma de decisiones de su hogar transnacional, como resultado de los sentimientos de vergüenza y humillación derivados del trabajo en la industria del sexo.

Finalmente, Aparición encuentra trabajo en un centro geriátrico, lo que supone el desarrollo de una trayectoria de movilidad individual ascendente, que le permite adquirir recursos suficientes para llevar a su hija a España. A partir de ese momento, concentra sus esfuerzos en el desarrollo de una estrategia dirigida a mejorar su situación social en el país de destino, dejando de lado las expectativas y estrategias familiares transnacionales que previamente habían determinado su estatus social. Esta reducción de las remesas enviadas a su familia se tradujo en una pérdida de recursos afectivos y emocionales en Brasil. A pesar de ello, implicó un cierto grado de empoderamiento para Aparición.

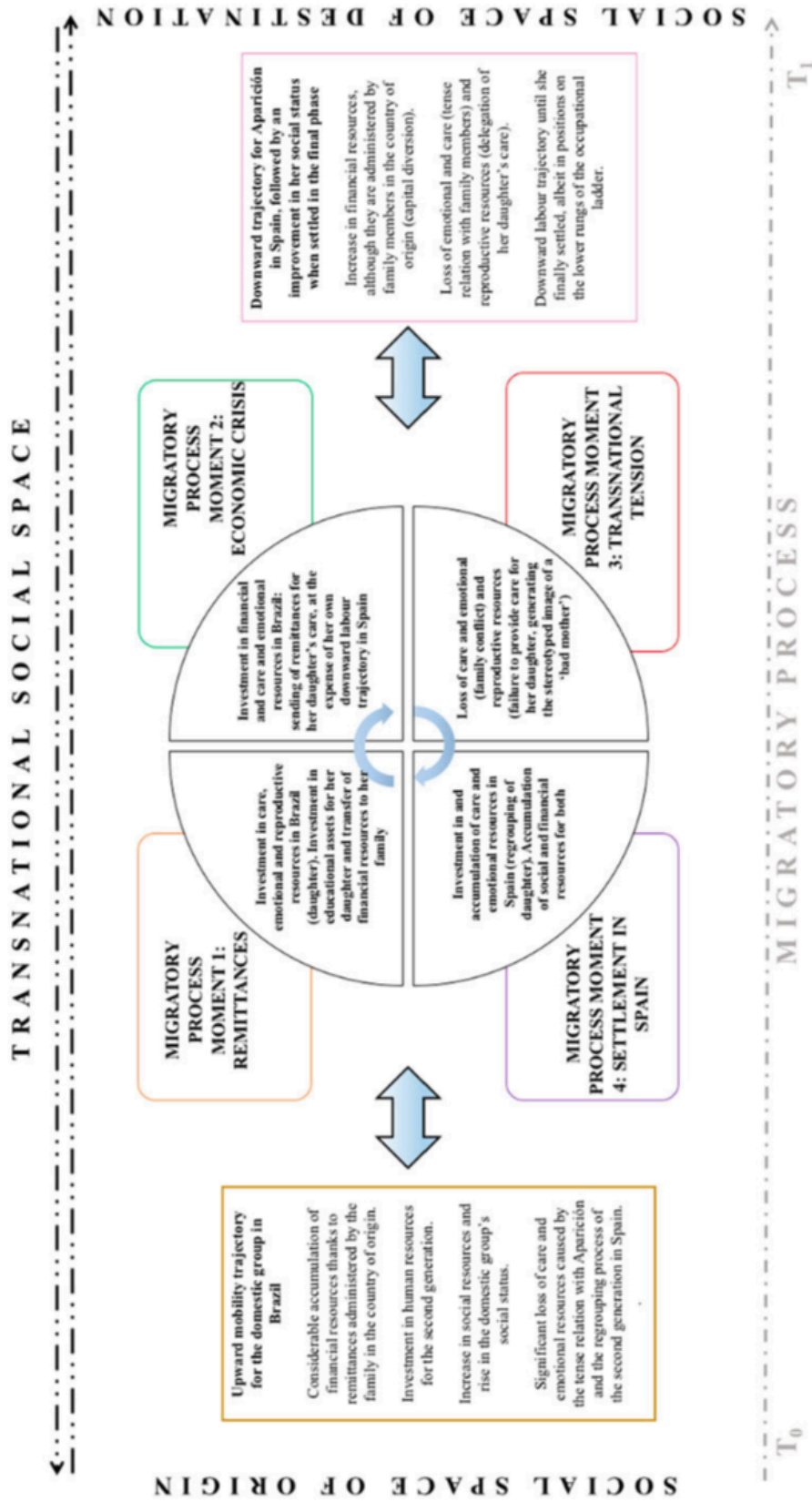
La historia de esta informante revela cómo la migración de mujeres con responsabilidades familiares en hogares transnacionales a menudo requiere una importante inversión económica para cumplir con las tareas domésticas y de cuidado. Aparición se ve obligada a realizar grandes inversiones en recursos reproductivos para cubrir las tareas domésticas y de cuidado de su hogar, delegándolas en su madre y su marido. Ello se traduce en la creación de sentimientos de obligación y responsabilidad, no solo en términos de cuidado de su hija, sino también en su relación con ellos.

Su testimonio refleja igualmente el estigma existente en torno a los efectos negativos de la maternidad transnacional en los niños. Como resultado del mismo, las mujeres migrantes pioneras se ganan cierta reputación como 'malas madres', un hecho que otros investigadores ya han destacado (Pedone, 2008). Por lo tanto, aunque las migrantes ganan capital financiero al abandonar el hogar, ello puede provocar una pérdida de recursos emocionales (distanciamiento afectivo tanto de sus maridos como de sus hijos), así como de recursos sociales (con respecto a la comunidad), lo que se traduce en trayectorias individuales de descenso social.

Por lo tanto, los recursos emocionales y afectivos adquieren una gran importancia en la definición de las estrategias de movilidad social ascendente de esta migrante, así como en el análisis de su trayectoria de movilidad social. Las decisiones de inversión y acumulación de activos de Aparición están determinadas, en gran medida, por el papel desempeñado por sus estrategias reproductivas, y la inversión en activos afectivos transnacionales.

En varios puntos a lo largo de su proceso migratorio, la acumulación de este tipo de recursos es responsable de la pérdida de otros tipos activos, incluidos los financieros, o incluso, ocasiona el desarrollo de trayectorias laborales descendente. De hecho, nuestra entrevistada sacrifica su posición social y las oportunidades para el empoderamiento de género dentro de su hogar transnacional en favor del bienestar del grupo doméstico, dando forma a un proyecto de movilidad social 'delegado', destinado a promover la movilidad social ascendente del hogar en el país de origen, tal y como se recoge en el Gráfico 12.

Gráfico 12: Una aproximación a las estrategias de movilidad transnacionales de Aparición



Fuente: Elaboración propia por la autora

6.3.2.2 Padres casados como cabezas de hogares transnacionales

Natividad tuvo cinco hijos cuando su esposo, Mariano, decidió emigrar a España, con la idea de regresar después de dos o tres años. En el momento de las primeras entrevistas (celebradas en 2008 en Quito con Natividad y dos de sus hijos y en Madrid con Mariano), las remesas regulares (\$ 700 por mes) que Mariano enviaba eran la principal fuente de ingresos para Natividad y los niños. Natividad administraba el dinero que recibía de su marido, lo que le proporcionó cierta independencia y poder a través de la gestión de capital financiero. Sin embargo, durante la entrevista realizada, ella enfatizó repetidamente las consecuencias negativas de tener que asumir la responsabilidad reproductiva de criar a sus hijos sola.

Inicialmente, la familia invirtió prácticamente todas las remesas en mejoras al hogar (capital físico) y, sobre todo, en capital humano, sacando a los niños de la educación estatal y colocándolos en escuelas privadas, que es una de las principales estrategias de movilidad social de las familias migrantes (Egüez y Acosta, 2009). Natividad también pudo abrir un pequeño negocio de ultramarinos en su propia casa, que le proporcionó ingresos adicionales, sin tener que abandonar sus tareas reproductivas relacionadas con la familia.

Natividad y Mariano eran una pareja muy cercana, pero la estancia prolongada del marido en España, finalmente condujo a su separación, nueve años más tarde. Mariano conoció a una mujer ecuatoriana en España y tuvo otro hijo, nacido en Madrid, con su nueva pareja. Se mantuvieron las remesas, pero la gestión financiera de este hogar transnacional se volvió cada vez más compleja tras la aparición de la 'segunda familia' de Mariano en España. Mariano decidió comprar un piso en Madrid con la ayuda de su pareja, invirtiendo así en capital físico en España, pensando en el futuro de su nueva familia en Madrid.

Tuvimos una segunda entrevista con Mariano en Madrid en 2014. El tiempo y el inicio de la crisis económica en España habían alterado las estrategias transnacionales de movilidad social y geográfica de la familia. El poder adquisitivo de Mariano se había reducido después de un recorte en su salario, y se vio obligado a reducir las remesas enviadas Ecuador, a la cantidad 500 dólares al mes.

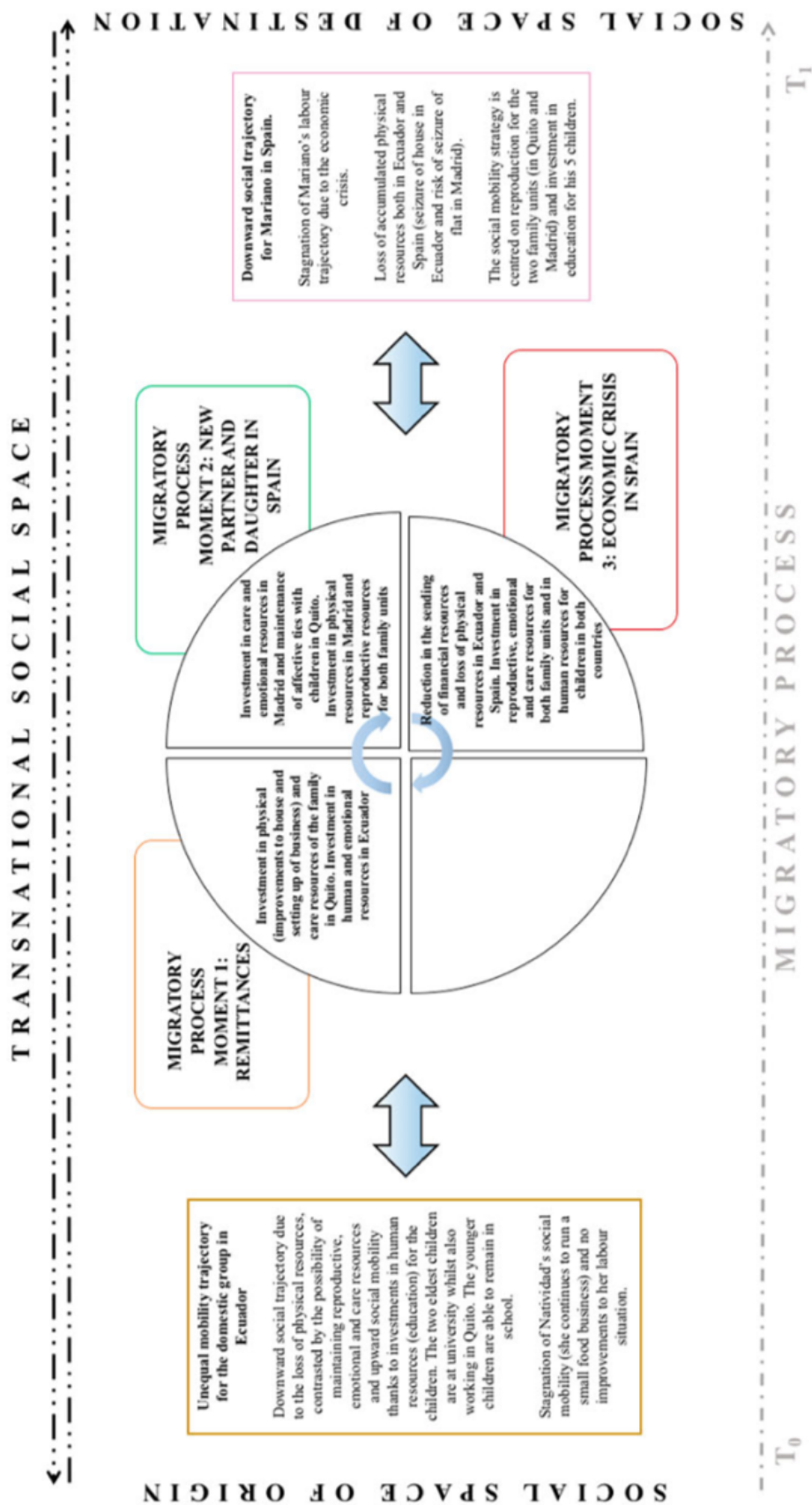
Cuando entrevistamos a Natividad por segunda vez en Quito en 2015, nos informó que había perdido la casa que la pareja había tenido antes de que su esposo migrara. La mala gestión financiera había generado deudas, y la propiedad finalmente fue embargada. La familia en Ecuador aún dependía, en gran medida, de las remesas enviadas a Mariano, ya que el pequeño negocio de ultramarinos regentado por Natividad, sólo proporcionaba una fuente adicional de ingresos.

Además, la crisis económica tuvo un impacto negativo en los recursos físicos de Mariano en Madrid. Nuestro informante actuó como aval de un pariente que también compró un piso, pero perdió su trabajo durante la recesión y abandonó España sin pagar su hipoteca, por lo que la vivienda de Mariano puede llegar a ser embargada por el banco.

Como resultado, el hogar transnacional 'dual' ha perdido su capital físico (tanto en Ecuador como en España), y los recursos económicos de Mariano ahora se utilizan casi exclusivamente para garantizar las necesidades básicas de subsistencia de las dos unidades familiares (Natividad y sus hijos en Ecuador y su familia en España). Las inversiones mayoritarias se dedican ahora a acumular capital humano (educación) para los hijos de Mariano, tanto en Quito como en Madrid.

Por tanto, queda patente cómo la doble estrategia transnacional se traduce en la inversión en recursos reproductivos, permitiendo el mantenimiento de dos unidades familiares en Ecuador y España, aunque con un impacto negativo en la posibilidad de acumular otros tipos de recursos (físicos, financieros, etc.). Ello se ilustra a través del gráfico 13.

Gráfico 13: Una aproximación a las estrategias de movilidad transnacionales de Mariano



Fuente: Elaboración propia por las autoras

6.3.3 Más allá de los cuidados transnacionales: Abuelas móviles en el espacio transnacional

Nelly es una mujer de 50 años que llega a la ciudad de A Coruña desde Salvador de Bahía hace casi 10 años. Se embarca en un proyecto migratorio para ayudar a sus dos hijos en Brasil a independizarse y establecer un negocio que ayudaría a su movilidad social ascendente. Tras su llegada a España, no tarda en encontrar trabajo en el servicio doméstico, lo que le permite adquirir capital financiero en un espacio de tiempo relativamente corto. Nelly invierte gran parte de este capital financiero en sus hijos en Brasil, enviando grandes cantidades de remesas, lo que permite a su hijo mayor empezar un negocio con su esposa y su hermano menor. Una vez que sus hijos alcanzan un cierto grado de estabilidad financiera, Nelly decide adaptar su estrategia, dejando de invertir todos sus esfuerzos en asegurar las expectativas de movilidad de sus hijos y centrándose en ahorrar para su regreso a Brasil.

Durante una de sus visitas a Brasil, Nelly decide que ha ahorrado lo suficiente para garantizarse un nivel de vida digno en Brasil. Renuncia a su trabajo en España y regresa para ayudar a su hijo con el negocio familiar. Sin embargo, un año y medio después, el negocio se hunde, coincidiendo con el nacimiento del primer nieto de Nelly, el hijo de su hijo mayor.

Ante esta nueva situación, la familia opta por embarcarse en un nuevo proceso migratorio como parte de su estrategia de movilidad social y económica y se decide que Nelly debe ser, una vez más, la protagonista. Por lo tanto, Nelly regresa a España, esta vez como abuela. En esta ocasión, su estrategia de movilidad no se basa en acumular capital financiero para su propio beneficio, sino en enviar la mayor cantidad de dinero posible a Brasil para que su hijo pueda mantener a su nieto. Por lo tanto, las expectativas actuales de Nelly se centran en garantizar la movilidad social ascendente para el hogar transnacional, aunque a expensas de la suya.

Desde la producción científica se ha puesto de manifiesto el importante rol de los abuelos y abuelas como punto de anclaje de las estrategias reproductivas en el país de origen. Aunque no forman parte activa del proceso migratorio, actúan como un elemento clave dentro de él (Herrera, 2013), garantizando que los lazos de afecto se mantengan dentro del espacio transnacional e incluso gestionando las remesas enviadas por sus hijos.

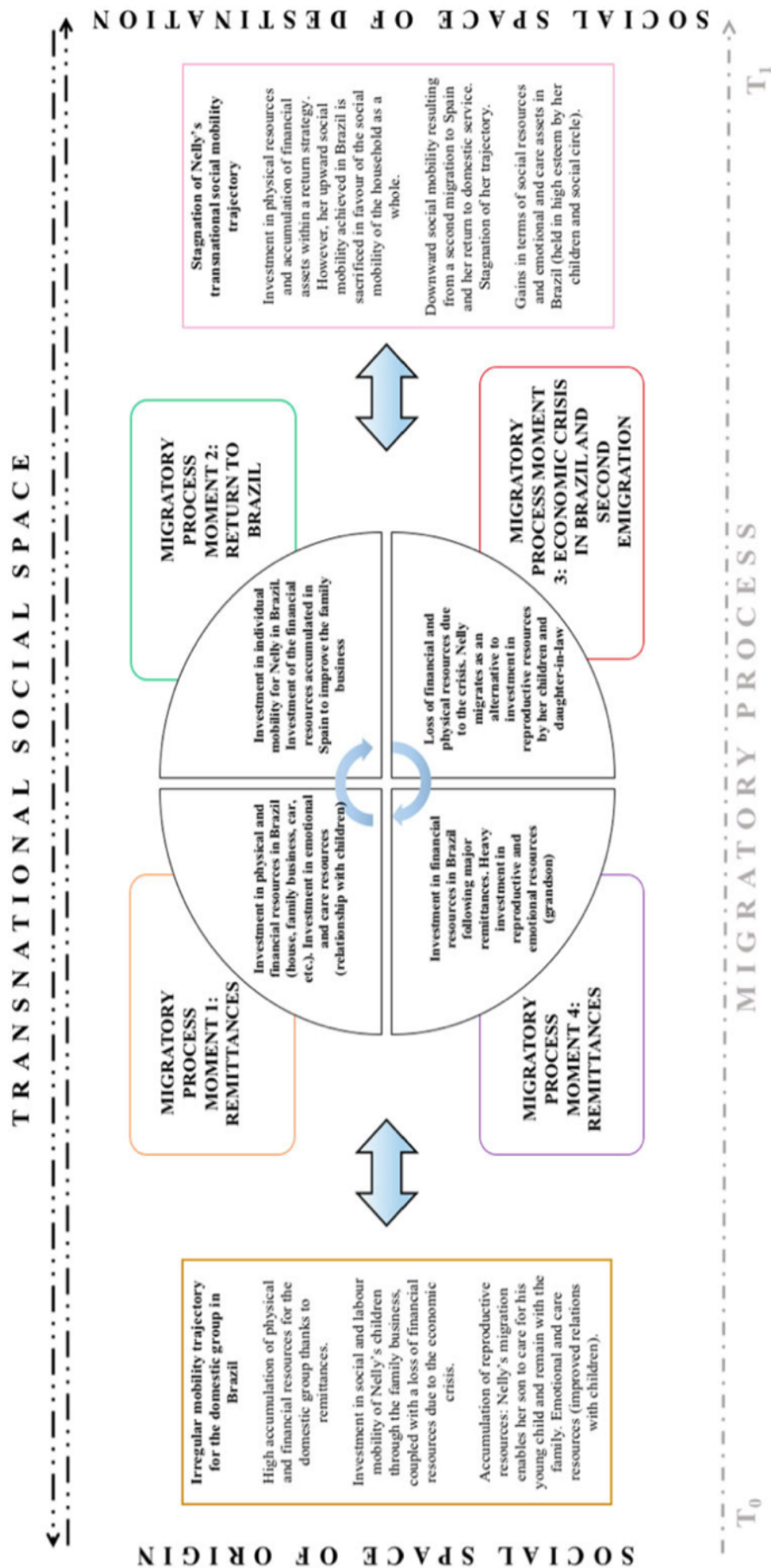
Sin embargo, el testimonio de Nelly presenta un escenario diferente que rompe con el papel tradicional de cuidadora transnacional asociada con la figura de la abuela. Nelly se embarca en un proceso migratorio como madre, solo para comenzar de nuevo con un segundo proyecto, esta vez como abuela, adoptando así un papel activo dentro de la estrategia de movilidad transnacional. En ambos casos, la informante viaja a España con un proyecto individual, enmarcado dentro de una estrategia de movilidad social familiar, aunque su papel como abuela y las responsabilidades familiares pesan más, lo que da forma a sus acciones y expectativas. Nelly proyecta la inversión de recursos emocionales y afectivos hacia su familia en Brasil, enviando una gran cantidad de remesas con el fin de garantizar una mejor posición social de su hogar transnacional.

La principal diferencia respecto a las dos fases de su proyecto migratorio (como madre y como abuela) reside en el hecho de que, durante su estancia inicial en España, Nelly era capaz de invertir parte del capital económico acumulado para alcanzar las metas de su propio proyecto de movilidad social individual. Sin embargo, cuando inicia de nuevo el proceso migratorio hacia España, ya como abuela, todos los activos adquiridos son invertidos en el proyecto de movilidad social familiar, encaminado a buscar la mejor posición social posible para su nieto.

En este sentido, si bien Nelly abandona el rol tradicional de cuidadora en el país de origen, definido ampliamente desde la literatura, su proyecto migratorio se caracteriza también por el claro protagonismo de una estrategia reproductiva, diseñada para garantizar el bienestar de sus hijos y nieto. Su decisión de migrar a España una segunda vez se atribuye a la acumulación de recursos emocionales y afectivos para los miembros de la familia que permanecen en Brasil. Como migrante pionera, responsable del hogar transnacional, permite a su hijo y nuera permanecer en el país de origen cuidando a su hijo, lo que supone una estrategia de movilidad social delegada, enfocado al grupo doméstico en Brasil.

En resumen, la historia de vida de Nelly refleja la importancia de considerar la dimensión longitudinal a la hora de analizar los diferentes cambios la posición del individuo en la familia y el proyecto migratorio. Su migración, primero como madre y después como abuela, muestra cómo las prácticas productivas y reproductivas de la población migrante se negocian y reconfiguran a lo largo del tiempo, como parte de un proceso dinámico que define la relación entre el cambio de posiciones individuales y la trayectoria de movilidad social del hogar transnacional. Su trayectoria se recoge en el siguiente gráfico:

Gráfico 14: Una aproximación a las estrategias de movilidad transnacionales de Nelly



Fuente: Elaboración propia por las autoras

6.4. Conclusiones

El principal objetivo del presente artículo ha sido la construcción de un modelo teórico capaz de articular el estudio de las estrategias productivas y reproductivas puestas en marcha por los hogares transnacionales, a través de un marco multidimensional de análisis que permita superar la tradicional dicotomía entre ambas esferas, conceptualizada de forma tradicional desde la literatura internacional (Catarino y Oso, 2014).

A lo largo de estas páginas se ha puesto de manifiesto cómo los distintos tipos de activos tangibles e intangibles en los que invierten las familias latinoamericanas, interactúan entre sí, lo que se traducen en la definición de diferentes tipos de estrategias productivas y reproductivas, las cuales, a su vez, ejercen un impacto directo en sus trayectorias de cambio social. Los recursos productivos y reproductivos se transfieren entre los diferentes miembros de los grupos domésticos transnacionales, con el fin de mejorar la posición social de sus miembros, de forma individual y colectiva. Esto desencadena el desarrollo de estrategias, proyectos e itinerarios de movilidad social que se ven continuamente renegociados y reajustados en el espacio transnacional.

Estas inversiones no siempre ejercen un efecto positivo sobre la acumulación de otros tipos de activos, y pueden provocar un impacto desigual en los países de origen y destino, lo que se traduce en la aparición de tensiones entre las estrategias productivas y reproductivas individuales y colectivas, que puede desembocar en la pérdida de recursos afectivos y emocionales. En este sentido, queda patente el rol central de la familia como unidad de análisis.

La aplicación empírica del modelo de análisis propuesto, permite comprobar cómo la decisión de adoptar una cierta estrategia de movilidad social intergeneracional se encuentra altamente determinada por el género, el tipo de hogar migrante (definido en este caso a través de la articulación entre generación familiar y generación migratoria), caracterizado en este trabajo a través de la perspectiva de los migrantes pioneros, con y sin responsabilidades familiares.

Así, por ejemplo, tal y como se desprende del análisis de los relatos familiares de nuestros informantes, aquellos migrantes que, por su situación familiar y su posición en el hogar transnacional, no se encuentran sujetos a grandes responsabilidades familiares, pueden centrar sus estrategias de inversión en activos en proyectos de movilidad social individual que, si bien se encuentran vinculados de forma directa a las expectativas de ascenso social del grupo doméstico transnacional, pueden llegar a prevalecer sobre las estrategias colectivas. Estos proyectos suelen encontrarse vinculados a la acumulación de activos físicos, financieros, bienes productivos o relaciones sociales, capaces de garantizarles una movilidad social ascendente compatible con el mantenimiento de las demandas materiales de la familia en origen.

Por el contrario, en el caso de los migrantes casados con responsabilidades familiares que ejercen el papel de padres, madres o abuelas, las exigencias transnacionales del grupo doméstico suelen ejercer una mayor presión sobre los proyectos de movilidad social diseñados, lo que se traduce en mayores inversiones en recursos emocionales y afectivos. Este hecho es especialmente constatable en aquellas situaciones donde las tareas de cuidado de los hijos y el hogar deben ser encomendadas a otros familiares que permanecen en origen, momento en el que las estrategias reproductivas cobran una mayor importancia en la construcción de las trayectorias de movilidad social de estos migrantes, aun a costa de la pérdida de otro tipo de activos como recursos financieros o físicos. Ello da como resultado la aparición proyectos de movilidad social delegada en beneficio de las segundas y terceras generaciones, sobre todo en lo que se refiere el caso de las mujeres migrantes, que pueden llegar a protagonizar trayectorias de estancamiento o descenso social para ellas mismas.

En conclusión, el modelo teórico presentado a lo largo de este artículo supone una aproximación multidimensional a las estrategias productivas y reproductivas de las familias latinoamericanas, a través de su vinculación con el estudio de sus trayectorias de movilidad social.

Si bien el análisis de aspectos como los cuidados o los recursos afectivos y emocionales no se configura como un fenómeno innovador dentro de la producción científica sobre migraciones internacionales, los retos analíticos derivados de la articulación de estos elementos intangibles con la esfera productiva, ponen de relieve la necesidad de desarrollar nuevos marcos teóricos y conceptuales desde los que entender e interpretar la dimensión reproductiva en el contexto de la experiencia migratoria.

Así, variables como el género, la generación y la situación familiar cobran una importancia significativa a la hora de analizar la interrelación existente entre las diferentes estrategias de producción y reproducción que las familias migrantes desarrollan y ponen en marcha con el objetivo de mejorar su posición en la jerarquía social, destacando la importancia de conceptualizar estas estrategias como un proceso extremadamente complejo y dinámico que involucra a todos los miembros del grupo doméstico, así como de adoptar una perspectiva transnacional que permita su estudio más allá de las fronteras de la comunidad de destino.

Notas

1. Sobre este tema, ver la revisión de la literatura de Oso y Parella (2012).
2. Estos autores analizan la interacción entre los lazos familiares y el cuidado con otros recursos y formas de capital (a saber, sociales y culturales) que son movilizados por los individuos para incrementar su estatus social.
3. Aunque ciertas investigaciones han considerado el papel desempeñado por variables como el capital social (Massey y Aysa-Lastra, 2011), o el género (Molpeceres, 2012), al analizar las posiciones cambiantes de los individuos dentro de la estructura social.
4. Se puede encontrar una revisión más detallada del nexo entre la migración transnacional y la movilidad social en Oso y Suárez-Grimalt, 2017 y Suárez-Grimalt, 2017.
5. Nuestro enfoque teórico distingue entre los conceptos de estrategias, proyectos y trayectorias de movilidad social. Entendemos las estrategias de movilidad social como las decisiones que y mecanismos de acción que las personas ponen en funcionamiento para ascender en la escala social, diferenciadas de los proyectos de movilidad social, que se consideran sueños o expectativas futuras. A su vez, definimos las trayectorias de movilidad social como el conjunto de itinerarios personales o colectivos que los individuos desarrollan, a lo largo de la jerarquía social, en relación con uno o varios espacios sociales (origen/destino), o en el marco del espacio transnacional (Oso, 2004). El concepto de movilidad social transnacional se ha abordado con mayor profundidad en estudios anteriores, y se puede consultar en Oso y Suárez-Grimalt (2017)

6. Por activos en los que invierten los migrantes, nos referimos a todos aquellos recursos capaces de generar impactos sociales que pueden ser adquiridos, desarrollados, mejorados y transferidos a través de las generaciones (Ford, 2004, citado en Moser, 2009). Los activos tangibles se refieren a todos esos recursos físicos como dinero, vivienda, educación y activos productivos, mientras que los activos intangibles se entienden como recursos relacionales, afectivos, psicosociales, cívicos y políticos, etc. El capital físico se refiere al *“stock de plantas, equipamiento, infraestructura y otros recursos productivos que poseen los individuos, el sector de los negocios y el país en sí mismo”*. El capital financiero, por su parte, se define como los *“recursos financieros de los cuales disponen las personas (tales como ahorros y suministros de créditos)”*. Asimismo, el capital humano hace referencia a las *“inversiones en educación, salud, la nutrición de los individuos. El trabajo está relacionado con inversiones en capital humano. El estado de salud determina la capacidad de las personas para trabajar y las habilidades y la educación condicionan los resultados de su trabajo”*. En cuanto al capital social, se consideraría un activo intangible, definido como *“las reglas, normas, obligaciones, reciprocidad y la confianza incrustada en las relaciones sociales, estructuras sociales y en los arreglos institucionales sociales.*

Está incrustado en un nivel micro-institucional (comunidades y hogares) así como en las normas y regulaciones que gobiernan las instituciones formales en el mercado, el sistema político y la sociedad civil”. Por último, el capital natural se relaciona con el *“stock de los activos que provee el medio ambiente, tales como el suelo, la atmósfera, los bosques, minerales, agua y los humedales. En las comunidades rurales la tierra es un activo críticamente productivo para los pobres, mientras que en las áreas urbanas la tierra para abrigo es también un activo críticamente productivo”* (Moser, 2007:84).

7. Ver Oso (2011), para el estudio del vínculo entre el capital financiero y los recursos emocionales de las mujeres latinoamericanas.

8. Estas son las principales hipótesis desarrolladas en el marco del proyecto de investigación Oso, dir, (2011-2014). Se recomienda consultar para ello: Oso, Cortés y Saíz, 2017

9. El trabajo de campo con migrantes ecuatorianos en Madrid y Ecuador fue realizado por Laura Oso. Se contactó a un total de 44 personas durante el transcurso de los dos períodos de trabajo de campo.

10. La investigación cualitativa en el caso de los participantes brasileños incluyó 25 entrevistas semiestructuradas, realizadas por Laura Suárez-Grimalt .

11. Para una descripción más detallada de este enfoque metodológico, ver Oso y Suárez-Grimalt (2017).

12. La representación tipológica se basa en la identificación de tendencias poblacionales mediante la identificación y el análisis de casos representativos. No se refiere a la representación estadística.

13. Laura Oso entrevistó por primera vez a Elisa en Madrid y a su madre en Quito en 2008.

6.5. Referencias bibliográficas

Aysa-Lastra, M., & Cachón, L. (2013). Movilidad ocupacional segmentada: el caso de los inmigrantes no comunitarios en España. *Revista Española de Investigaciones Sociológicas REIS*, 144, 23–47.

Baldassar, L., & Merla, L. (Eds.). (2014). *Transnational families, migration and the circulation of care: Understanding mobility and absence in family life*. New York, NY: Routledge.

Benería, L., Deere, C. D., & Kabeer, N. (2015). Gender and international migration: Globalization, development and governance. En L. Oso & N. Ribas-Mateos (Eds.), *The international handbook on gender, migration and transnationalism: Global and development perspectives* (pp. 45–68). Cheltenham: Edward Elgar.

Bertaux, D., & Thompson, P. (1997). *Pathways to social class. A qualitative approach to social mobility*. Oxford: Clarendon Press.

Borjas, G. (2006). Making it in America: Social mobility in the immigrant population. *Future of Children*, 16(2), 55–71.

Catarino, C., & Morokvasic, M. (2005). Femmes, genre, migration et mobilités. *Revue européenne des migrations internationales*, 21(21), 7–27.

Catarino, C., & Oso, L. (2014). The seed and the fertile soil: Re-examining the migration-development nexus based on gender and the interplay between production and reproduction. En I. Guérin, H. Guétat-Bernard, & C. Verschuur (Eds.), *Under development: Gender* (pp. 192– 210). New Hampshire: Palgrave Macmillan.

Chiswick, B. R. (2000). Are immigrants favorably self-selected? An economic analysis. En C. D. Brettell & J. F. Hollifield (Eds.), *Migration theory: Talking across disciplines* (pp. 61–76). New York, NY: Routledge.

- Egüez, P., & Acosta, A. (2009). Economía local y remesas en América Latina. El caso de Catamayo. En R. García Zamora, & M. Orozco (Eds.), *Migración internacional, remesas y desarrollo local en América Latina y el Caribe* (pp. 5–74). México: Universidad Autónoma de Zacatecas.
- Ehrenreich, B., & Hochschild, A. R. (Eds.). (2002). *Global women: Nannies, maids and sex workers in the new economy*. New York, NY: Henry Holt.
- Favell, A., & Recchi, E. (2011). Social mobility and spacial mobility. En A. Favell & V. Guiraudon (Eds.), *The sociology of European Union* (pp. 50–75). London: Palgrave.
- Ford, F. (2002). *Building assets to reduce poverty and injustice*. New York, NY: Ford Foundation.
- Glick Schiller, N. L., Basch, L., & Blanc-Szanton, C. (Eds.). (1992). *Toward a transnational perspective on migration: Race, class, ethnicity and nationalism reconsidered*. New York, NY: New York Academy of Sciences.
- Herrera, G. (2013). *Lejos de tus pupilas. Familias transnacionales, cuidados y desigualdad social en Ecuador*. Quito: FLACSO Ecuador/ONU Mujeres.
- INSTRAW. (2006). *The development potential of remittances: A gender perspective. Quality Research Methodology*. Santo Domingo: UN-INSTRAW.
- Kofman, E., & Raghuram, P. (Eds.). (2015). *Gendered migrations and global social reproduction*. London: Palgrave Macmillan.
- Levitt, P. (2001). *The transnational villagers*. Berkeley: University of California Press.
- Massey, D. S., & Aysa-Lastra, M. (2011). Social capital and international migration from Latin America. *International Journal of Population Research*, 2011, 1–18.
- Meurs, D., Pailhé, A., & Simon, P. (2006). Persistencia des inégalités entre générations liées à l'immigration: L'accès à l'emploi des immigrés et de leur descendants en France. *Population-F*, 61(5–6), 763–802.
- Moser, C. O. N. (2009). *Ordinary families, extraordinary lives. Assets and poverty reduction in guayaquil 1978–2004*. Washington, D.C: Bookings Institution Press.
- Oso, L., & Parella, S. (2012). Inmigración, género y mercado de trabajo: una panorámica de la investigación sobre la inserción laboral de las mujeres inmigrantes en España. *Cuadernos de Relaciones Laborales*, 30(1), 11–44.
- Oso, L., & Ribas-Mateos, N. (Eds.). (2015). *The international handbook on gender, migration and transnationalism: Global and development perspectives*. Cheltenham: Edward Elgar.
- Oso, L., Sáiz-López, A., & Cortés, A. (2017). “Movilidades cruzadas” en un contexto de crisis: Una propuesta teórica para el estudio de la movilidad geográfica y social, con un enfoque de género, transnacional e intergeneracional. *Revista Española de Sociología*, 26(3), 293–306.

Oso, L., & Suárez-Grimalt, L. (forthcoming). Latin American migration, gender and inter-generational strategies for social mobility: Theoretical and methodological Challenges. *Migraciones*, 42: 19-41.

Papademetriou, D., Somerville, W., & Sumption, M. (2009). *The social mobility of immigrants and their children*. Washington, D.C: Migration Policy Institute.

Parreñas, R. (2003). The care crisis in the Philippines: Children and transnational families in the new global economy. En B. Ehrenreich & A.R Hochschild (Eds.), *Global women: Nannies, maids and sex workers in the new economy* (pp. 39–54). New York, NY: Henry Holt.

Pedone, C. (2008). Varones aventureros vs. Madres que abandonan: Reconstrucción de las relaciones familiares a partir de la migración ecuatoriana. *REMHU. Revista Interdisciplinar da Mobilidade Humana*, 30, 45–64.

Portes, A., & Zhou, M. (1993). The new second generation: Segmented assimilation and its variants. *The ANNALS of the American Academy of Political and Social Sciences*, 530, 74–96.

Reynolds, T., & Zontini, E. (2014). Care circulation in transnational families: Social and cultural capitals in Italian and Caribbean migrant communities in Britain. En L. Baldassar & L. Merla (Eds.), *Transnational families, migration and the circulation of care: Understanding mobility and absence in family life* (pp. 203–219). New York, NY: Routledge.

Sanz Abad, J. (2015). Crisis y estrategias migratorias de reproducción social. Un análisis a partir del estudio de la migración ecuatoriana. *Migraciones*, 37, 195–216.

Sheller, M., & Urry, J. (2006). The new mobilities paradigm. *Environment and Planning*, 38(2), 207– 226.

Singh, S., & Cabraal, A. (2014). 'Boomerang remittances' and the circulation of care: A study of Indian transnational families in Australia. En L. Baldassar & L. Merla (Eds.), *Transnational families, migration and the circulation of care: Understanding mobility and absence in family life* (pp. 220–234). New York, NY: Routledge.

Stark, O. (1984). Discontinuity and the theory of international migration. *KYKLOS*, 37(2), 206–222.

Thomson, M., & Crul, M. (2007). The second generation in Europe and the United States: How is the transatlantic debate relevant for further research on the European second generation? *Journal of Ethnic and Migration Studies*, 33(7), 1025–1041.

Truong, T. (1996). Gender, international migration and social reproduction: Implications for theory, policy research and networking. *Asian and Pacific Migration Journal*, 5(1), 27–52.

Vega, C. (2016). El retorno más allá del mito del emprendedor. Estrategias económicas, familiares y afectivas de mujeres y hombres a su regreso a Ecuador desde España. *Papers*, 101(4), 415–449.

Wall, K., & Bolzman, C. (2014). Mapping the new plurality of transnational families. En L. Baldassar & L. Merla (Eds.), *Transnational families, migration and the circulation of care: Understanding mobility and absence in family life* (pp. 61–77). New York, NY: Routledge.

Wimmer, A., & Glick Schiller, N. (2002). Methodological nationalism and beyond nation-state building, migrations and the social sciences. *Global Networks*, 2(4), 301–334.

CAPÍTULO 7

MOVILIDAD EN RED: UN ANÁLISIS DE LA INTERRELACIÓN ENTRE MIGRACIÓN TRANSNACIONAL Y CAPITAL SOCIAL

Resumen

El presente trabajo busca analizar el papel que los activos derivados de la participación de la población migrante de origen latinoamericano en redes sociales transnacionales, desempeñan a la hora de definir sus estrategias de movilidad social. Para ello, esta investigación aborda el estudio del capital social en el que estos migrantes invierten como un medio para ascender en la jerarquía social. Asimismo, este trabajo ahonda en el efecto que la composición y naturaleza de estas redes ejerce sobre la posición social de las diferentes generaciones.

Para ello se presenta una propuesta de análisis del capital social transnacional encaminada a identificar qué tipo de inversiones en redes sociales dan como resultado estrategias de movilidad social más exitosas para los hogares migrantes en los diferentes espacios sociales en los que estos desarrollan e implementan sus estrategias (espacio social de origen, espacio social de destino y espacio social transnacional). Los indicadores utilizados se basan en la combinación de medidas clásicas del análisis de redes sociales con variables aplicadas al estudio de la movilidad social transnacional, como el género, la generación, y la posición social (Oso y Suárez-Grimalt, 2017)

Tras la aplicación de una etnografía multisituada, basada en el uso de la historia de vida, y la realización de trabajo de campo con migrantes latinoamericanos, los principales resultados muestran el efecto desigual que las diferentes redes sociales en las que padres e hijos invierten, desempeñan en la configuración de sus trayectorias de movilidad social. Así, cabe destacar el peso de las redes familiares de naturaleza transnacional para el caso de los primeros, y la importancia del capital social informal en lo que se refiere a las segundas generaciones familiares.

Palabras Clave: Capital social, Movilidad social, Transnacionalismo, Migración latinoamericana, Redes sociales.

7.1. Introducción¹

En un contexto de creciente globalización e interconexión a través de las fronteras de los diferentes Estado-nación, el número de personas que se desplazan a través de las mismas es cada vez mayor (Vacca et al., 2018; Favell y Recchi, 2011). Si bien las migraciones no son un fenómeno novedoso, lo cierto es que la intensidad, estructura y composición de los actuales flujos migratorios dotan a este hecho social de gran complejidad y multidimensionalidad (Castles, 2013). Así, las dinámicas geopolíticas que se producen a nivel internacional, junto con el desarrollo de importantes avances tecnológicos (Elliot y Urry, 2010), dan como resultado la apertura de diferentes canales migratorios que suponen una transformación de las relaciones entre contextos emisores y receptores de población migrante (Meissner y Vertovec, 2015). Esto pone de manifiesto la necesidad de desarrollar nuevos campos de análisis capaces de hacer frente al estudio de lo que autores como Vertovec (2007) han definido como “*superdiversidad*”.

Es en este marco transnacional en el que estudio del capital social y las redes sociales ejerce un papel fundamental a la hora de analizar los procesos migratorios. A diferencia de estudios clásicos en materia migratoria, que se han aproximado a las trayectorias de movilidad geográfica desde un prisma fundamentalmente económico, centrado en el mercado laboral y sus características (King, 2002), las investigaciones que incorporan el estudio del papel de las redes sociales permiten integrar los planos micro y meso-social al análisis de este contexto macrosocial y macroeconómico. Ello posibilita abordar el fenómeno migratorio de manera holística, dando pie a la introducción de nuevas variables de análisis que involucran diferentes niveles de la realidad social de los hogares transnacionales.

¹ Este artículo ha sido elaborado en el marco del proyecto INCASI, financiado por The European Union's Horizon 2020 Research and Innovation Programme, Marie Skłodowska-Curie (GA No 691004). El proyecto está coordinado por el Dr. Pedro López-Roldán (Universitat Autònoma de Barcelona). El artículo refleja solo el punto de vista de los autores, y la agencia no es responsable del uso que se haga de la información que contiene.

Como consecuencia, en la actualidad existe en la producción científica una conciencia creciente de la importancia de incorporar el estudio de las redes sociales en el análisis de la migración transnacional. En este campo, la mayor parte de investigaciones realizadas han considerado aspectos relacionados con la canalización de flujos migratorios (Massey y Zenteno, 1999; Massey et al, 1987), o la adaptación e incorporación al país de destino (Hondagneu Sotelo, 1994), especialmente desde el prisma del mercado laboral (Portes, 1998). Sin embargo, son pocos los estudios que han articulado el análisis de las redes sociales con otras dimensiones del fenómeno migratorio, como las trayectorias de movilidad social de los hogares transnacionales.

A pesar de ello, lo cierto es que el capital social, conjuntamente con otros activos que circulan a través de las redes transnacionales como el capital económico o el capital cultural, se definen como pilares fundamentales sobre los que asentar el estudio de la movilidad social. Y es que en un contexto de *hipermovilidad* como en el que actualmente nos encontramos (Nair, 2010), la posición en la escala ocupacional no puede ser utilizada como único indicador para dar cuenta de las trayectorias de ascenso y descenso social de la población migrante. El análisis de los diferentes cambios de posiciones que los individuos experimentan a lo largo de su proyecto migratorio, como parte de sus estrategias de ascenso social, implica la articulación de diferentes variables como el prestigio social, los recursos sociales, las remesas transnacionales... De este modo, estos indicadores se vinculan no sólo con la clase social del individuo respecto a la jerarquía social, sino también con distintos planos y dimensiones de su estrategia y experiencia migratoria, que deben ser considerados y analizados dentro de sus trayectorias de movilidad social (Suárez-Grimalt, 2017).

Es precisamente en la interacción y el nexo entre migración, capital social y movilidad social donde se sitúa el presente texto, que se configura como una contribución al desarrollo de un marco teórico y analítico innovador capaz de integrar el nivel micro y meso relativo a las redes sociales, con la dimensión estructural de la movilidad social y los desplazamientos transnacionales. Metodológicamente, buscamos, además, construir un modelo que permita abordar el estudio del capital social transnacional desde un punto de vista cualitativo y sistemático, con indicadores que permitan llevar la investigación más allá del estudio de caso, pero que otorguen el protagonismo a las voces de los propios migrantes y su experiencia vital.

Y todo ello, desde una perspectiva intergeneracional a través de la que considerar variables como la posición de los migrantes dentro de las jerarquías y genealogías familiares; y un enfoque espacial y longitudinal que posibilite el análisis del capital social en relación con las transformaciones en las estrategias y trayectorias migratorias, a través del paso del tiempo y de los diferentes espacios en los que los grupos domésticos movilizan sus recursos: espacio social de origen, espacio social transnacional, espacio social de destino (Oso y Suárez-Grimalt, 2017; Oso, 2004; Sorokin, 1964).

Con esta finalidad se desarrolla, en primer lugar, un apartado inicial que recoge un breve recorrido por la producción científica que aborda la vinculación teórica entre capital social y migración transnacional. A continuación, se expone el marco analítico y el modelo metodológico utilizado para el estudio de la interacción entre redes sociales y movilidad social, desde un punto de vista cualitativo y longitudinal. A partir de este modelo, se presentan, en tercer lugar, los principales resultados. Para ello utilizamos el análisis de diferentes historias de vida de población migrante de origen latinoamericano (esencialmente de origen brasileño), a través de la aplicación empírica de las variables e indicadores desarrollados a lo largo del trabajo de investigación. Por último, este artículo finaliza con una síntesis de las conclusiones desarrolladas y los principales retos a los que nos enfrentamos dentro del análisis de las redes sociales y su influencia sobre la experiencia migratoria y la posición de los individuos en la jerarquía social transnacional.

7.2. El nexo teórico entre movilidad social, movilidad geográfica y capital social en el espacio transnacional

Gran parte de la literatura sobre migraciones internacionales ha definido, tradicionalmente, el papel central que las redes migratorias y el capital social juegan como valiosos activos de los individuos que se desplazan a lo largo de todo su proceso migratorio. Así, son numerosos los autores que han puesto de manifiesto la importancia de las relaciones interpersonales que vinculan a los migrantes mediante lazos de solidaridad y reciprocidad a la hora de, por ejemplo, elevar sus expectativas esperadas de la migración (Hirshman, 2007; Levitt, 2007), o de facilitar, entre otros aspectos, su acceso a distintos tipos de bienes y servicios. Estas redes generan, de forma simultánea, importantes sentimientos de identificación y pertenencia que favorecen y garantizan la inserción social de los mismos en las distintas sociedades de acogida (Portes, 1997).

En este sentido son abundantes las referencias existentes relativas a la integración social de los migrantes en contextos de acogida y, en concreto, relacionadas con el papel que las relaciones sociales desempeñan en dicha inserción (Kalter y Kogan, 2014; Lancee y Hartung, 2012). Estas investigaciones defienden que las redes migratorias vienen determinadas por flujos basados en relaciones que garantizan tanto el éxito de los trayectos transnacionales, como el proceso de estabilización económica en el nuevo contexto (González-Ferrer, 2007, Massey y Aysa-Lastra, 2011), poniendo de manifiesto la importancia del capital social como elemento fundamental para la inserción social (Beretta et al., 2018; Mar Molinero, Paffey, 2018; Woolcock, y Narayan 2000), que se materializa en la creación y desarrollo de diferentes tipos de asociaciones transnacionales (Lacomba Vázquez, Cloquell Lozano, 2017).

En España, estudios como los de Eito Mateo (2005) o Aparicio y Tornos (2005) han sacado a la luz la gran significación de los vínculos sociales y personales a la hora de potenciar las oportunidades vitales de los migrantes, definiendo el capital social como uno de los recursos más utilizados y con mejores resultados en las políticas de integración de la población extranjera. En base a esta corriente de pensamiento, aportaciones como la realizada por Martínez Veiga (2004) han destacado cómo las redes sociales pasan así de configurarse como un mero mecanismo asistencialista, a suponer un medio de obtención de recursos por el cual la población inmigrante trata de obtener una situación provechosa en el espacio transnacional.

Desde la perspectiva reticular, son también numerosas las contribuciones que han abordado el estudio de la interrelación entre migración y capital social a través del uso e implementación de distintos Análisis de Redes Sociales (ARS), desarrollando modelos empíricos que realizan una aproximación al concepto de capital social y su medida (Koelet, Van Mol; De Valk, 2017; Bolívar et al., 2015; Bolívar, 2013; Lozares et al, 2013; López Roldán y Alcaide, 2011; de Miguel-Luken, 2010).

De igual forma, esta perspectiva de análisis de redes ha sido ampliamente utilizada para el estudio de la interrelación entre los recursos procedentes de las redes de relaciones de los individuos y sus procesos de integración social (Portes y Rumbaut, 2010; Pedone, 2010; Lozares et al, 2013), así como para el análisis del vínculo entre capital social, inclusión social y movilidad social de la población migrante (Álvarez de Sotomayor, 2008), también desde un enfoque transnacional (Richter y Nollert, 2014).

La mayoría de estas investigaciones se han centrado en la fuerza que demuestran los vínculos de parentesco y amistad en la atracción de población migrante a diferentes contextos de acogida. Sin embargo, pocos estudios han indagado, empíricamente, los procesos de configuración de las redes y su influencia estructural sobre los procesos de movilidad territorial (Allen González y Fazito, 2018). El nexo común entre estos trabajos suele ser su aproximación metodológica cuantitativa al fenómeno del análisis de redes sociales, utilizando, en gran parte de los casos, técnicas de análisis estadístico en combinación con indicadores tradicionales del ARS (Bilecen y Sienkiewicz, 2015; Herzs, Peters y Truschkart, 2014)

Por último, la relación entre capital social y género también ha sido analizada por un importante número de autores, que concluyen que existen diferencias significativas en cuanto a la naturaleza del capital social de hombres y mujeres (Ródenas Cerezo, 2017; McPherson y Smith, 1982), que sitúa a estas últimas en situaciones de desventaja social (Peter y Drobnič, 2013; Bezanson, 2008) respecto a los varones. Así, por ejemplo, desde la producción científica se ha destacado la especial importancia de los vínculos débiles para explicar la migración masculina (Bass y Sow, 2006), frente al protagonismo de los vínculos fuertes para la femenina (Jabardo Velasco, 2006; Gregorio Gil, 1998; Hondagneu-Sotelo, 1994).

A pesar de la importante cantidad de aportaciones que recogen el nexo entre migración y capital social desde una perspectiva de género, lo cierto es que todavía existen importantes lagunas a la hora de situar las diferencias en los roles de hombres y mujeres en el centro del debate sobre la influencia de las redes sociales en los proyectos transnacionales, especialmente desde una perspectiva longitudinal (Griffiths et al., 2013), e intergeneracional.

En síntesis, si bien parece lógico establecer una relación directa y estrecha entre movilidad social y capital social, lo cierto es que estos temas han sido escasamente abordados de manera teórica y articulada dentro de la producción científica, especialmente desde un enfoque transnacional que posibilite el desarrollo de categorías dinámicas de análisis que no se encuentren ancladas al Estado Nación como unidad básica de estudio (Favell y Recchi, 2011; Held et al, 2000).

Este breve recorrido teórico pretende sacar a la luz la importancia de las redes sociales en las que los migrantes latinoamericanos participan como medio esencial para la obtención de recursos que les permitan mejorar su posición social, tanto en el contexto receptor, como en la comunidad de origen. Más allá de su vinculación con los procesos de inserción social o laboral, esta investigación busca analizar la influencia del capital social forjado por los migrantes transnacionales en sus trayectorias de ascenso social, estrechamente relacionadas, a su vez, con las distintas etapas de su proyecto migratorio y su experiencia vital.

7.3. La articulación entre capital social y movilidad social en los hogares migrantes: Un modelo dinámico de análisis transnacional.

El principal objetivo de la presente investigación es, por tanto, definir el rol que los recursos derivados de la participación de las personas migrantes de origen latinoamericano en redes sociales ejercen a la hora de definir las estrategias puestas en marcha con el fin de lograr un ascenso en la jerarquía social. Bajo esta premisa, se desarrolla a continuación un marco analítico que trata de sintetizar la interrelación entre los distintos ejes que vertebran nuestro estudio: capital social, movilidad social y migración transnacional. Se busca, asimismo, presentar una propuesta de análisis del capital social transnacional a través del uso de indicadores clásicos del análisis de redes sociales y variables asociadas al estudio de la movilidad social de los hogares migrantes, en relación con el proyecto migratorio y las trayectorias vitales de los individuos².

² El marco analítico desarrollado en el presente artículo, se basa en los presupuestos teóricos los proyectos de investigación FEM 2011-26210 y FEM2015-67164-R, y en el desarrollo y aplicación empírica de los mismos realizada por Oso y Suárez-Grimalt, 2017. A partir del modelo teórico diseñado en estos trabajos para el análisis de la movilidad social transnacional, el capital social fue definido como un activo básico a la hora de garantizar el éxito o fracaso de las trayectorias de ascenso social, y operativizado de forma empírica como tal dentro de la presente investigación.

7.3.1. El análisis intergeneracional de la movilidad social transnacional

En primer lugar, cabe destacar que el marco analítico que aquí se presenta considera el capital social como un activo en el que los migrantes invierten como parte de sus estrategias de movilidad social (Suárez-Grimalt, 2017). Y es que los hogares transnacionales diseñan y ponen en marcha diferentes proyectos y estrategias con el fin de lograr trayectorias de movilidad ascendente para el conjunto del grupo doméstico durante todo el proceso migratorio (Oso, Cortés y Sáiz, 2017), en los cuales el capital social desempeña un rol fundamental. Concretamente, se entiende que existe cuatro tipos de activos diferenciados: 1) físicos y financieros; 2) educativos; 3) activos sociales; y 4) recursos afectivos y emocionales³ (Oso y Suárez Grimalt, 2017; Oso, 2011; Moser, 2009, 2007). Estos activos se encuentran en constante interrelación, dando lugar a la aparición y construcción de diferentes tipos de estrategias de movilidad social.

Cabe destacar que, investigaciones como la llevada a cabo por Portes, han abordado ya el análisis de las diferentes funciones que el capital social podía desempeñar para el empresariado étnico en Estados Unidos (Portes 1995; Portes y Sensenbrenner, 1983), considerando sus efectos, tanto en lo que se refiere a beneficios sociales y oportunidades de ascenso social, como a su posible impacto negativo. No obstante, este modelo permite ir un paso más allá en la aplicación empírica del concepto, operativizando las ventajas y desventajas que la participación en redes sociales puede proporcionar a la población migrante en términos de recursos y activos, y en relación con las diferentes etapas de su proyecto migratorio.

Y es que el modo en que los distintos capitales se acumulan, invierten e, incluso, se pierden, puede sufrir numerosas transformaciones a lo largo del tiempo, desembocando en itinerarios de movilidad que no necesariamente siguen una trayectoria lineal de ascenso o descenso social durante el proyecto migratorio (Oso, dir. 2015; Griffiths et al., 2013). Estos cambios se traducen en diferentes inversiones en recursos y activos, y consecuentemente, en constantes alteraciones en la acumulación de capital social.

³La definición de los dos primeros tipos de activos puede encontrarse en Moser (2009), mientras que la conceptualización de los recursos afectivos y emocionales puede revisarse en Oso y Suárez-Grimalt (2017).

Así, por ejemplo, la acumulación de capital social por parte de los hogares transnacionales en la sociedad de origen, puede dar como resultado una pérdida de recursos económicos de los migrantes que se encuentran en el país de destino y sustentan estas inversiones en redes y prestigio social a través del envío de remesas.

Consideramos, por tanto, la necesidad de analizar las dinámicas temporales y espaciales que conectan la interrelación entre los distintos capitales y las diferentes estrategias de acumulación e inversión de los mismos realizadas por los hogares transnacionales para mejorar su posición social (Erel y Ryan, 2018; Neal et al., 2015). De esta forma, es posible conectar los niveles de análisis más micro y meso con un contexto más amplio, relativo tres espacios sociales (espacio social de origen, espacio social transnacional, espacio social de destino), que afecta a la acumulación de capitales y condiciona, por ello, las trayectorias de movilidad social transnacional (D'Angelo, 2015; Erel, 2010)

En segundo lugar, nuestro modelo de análisis plantea que la interrelación entre los diferentes tipos de activos en que los hogares transnacionales invierten con el fin de mejorar su posición en la jerarquía social, se encuentra determinada por tres categorías de análisis que deben ser consideradas como variables centrales en el estudio del capital social transnacional: (1) género (2) generación y (3) posición social.

En lo relativo al género, desde la producción científica nacional e internacional son numerosos los estudios que han puesto de manifiesto el papel diferenciado de hombres y mujeres en los proyectos migratorios familiares (Sorensen y Vammen 2016; Oso y Parella, 2012; King y Zontini, 2000). Así, por ejemplo, en el caso de las familias de origen latinoamericano, se prefiere potenciar y apoyar que sean las mujeres las que inicien el proceso migratorio hacia España, ya que suele ser una garantía de mayor envío de remesas para el mantenimiento del hogar transnacional, especialmente cuando hay hijos que permanecen en el país de origen (Oso, 2008; Catarino y Morokvasic, 2005).

Las diferencias existentes en cuanto a los roles de género dentro de la experiencia migratoria, pueden llegar a condicionar de forma importante la naturaleza de las redes sociales en la que los migrantes participan como parte de sus estrategias de movilidad geográfica y social. Así, se considera que la inversión en capital social de las mujeres migrantes se caracterizará por la participación en redes sociales que permitan acumular y desarrollar importantes recursos emocionales y afectivos, dirigidos esencialmente al mantenimiento de su posición social dentro de la familia en origen (huyendo de estigmas clásicos asociados a la mujer migrante como "*las madres que abandonan*" (Pedone, 2008)), así como al ascenso social del hogar en el contexto emisor.

En cuanto a la generación, se define no simplemente como la cohorte demográfica a la que pertenece cada uno de los individuos, sino también como la articulación entre el rol desempeñado por estos actores dentro del hogar transnacional, y su posición respecto al proyecto migratorio familiar. De este modo, este modelo considera que la interrelación entre los intereses individuales y las expectativas colectivas que da lugar a la articulación de las diferentes estrategias de movilidad, se encuentra altamente determinada por la pertenencia generacional de los individuos y por la posición de estos dentro de la familia (Oso y Suárez-Grimalt, 2017). Esta posición condicionará, igualmente, el tipo de inversiones en capital social realizadas por los migrantes, y la naturaleza de las relaciones establecidas por los mismos. Aquellos migrantes con responsabilidades familiares, y que asumen un rol pionero dentro del proyecto migratorio, presentarán un mayor componente transnacional en sus redes y deberán realizar mayores esfuerzos para movilizar recursos a través de estos vínculos. Por el contrario, presentarán posiciones sociales más ventajosas dentro de los espacios sociales de origen y destino, al servir de nexo entre los vínculos y relaciones establecidas en ambos contextos, y controlar en cierta medida el flujo de información y activos que se produce de uno a otro lado de la cadena migratoria.

Por último, en lo que se refiere a la posición social, se trata de una variable esencial a la hora de analizar cualquier proceso de movilidad social e identificar los diferentes cambios de posiciones en la jerarquía social de las trayectorias descritas por la población migrante (Miguélez y López Roldán, 2014; Aysa Lastra y Cachón, 2013; Bernardi, Garrido y Miyar, 2011). Cabe destacar que, el hecho de considerar múltiples espacios sociales dentro del modelo planteado, conlleva realizar un análisis de la posición social de los migrantes y sus hogares desde una perspectiva dual: considerando la posición de los mismos tanto en el país de origen, como en el contexto receptor, de modo simultáneo y complementario.

Así, las transformaciones de la posición social de la población migrante se verán condicionadas por la interrelación entre los distintos activos en los que estos invierten y acumulan, de forma que los recursos sociales derivados de su participación en redes sociales de diferente naturaleza ejercerán un papel fundamental a la hora de explicar sus trayectorias transnacionales de ascenso o descenso social.

7.3.2. Redes sociales y capital social como activos básicos del análisis de las trayectorias migratorias

Nuestro segundo punto de partida para la construcción del modelo de análisis es la conceptualización estructuralista del capital social realizada por Pierre Bourdieu (1986). Este autor define el capital social como *“la habilidad de las personas y las familias para obtener recursos gracias a su pertenencia a redes y otras estructuras sociales”* (Bourdieu, 1979; Wacquant, 2000). Siguiendo esta definición, consideramos que los individuos construyen intencionadamente sus relaciones sopesando los beneficios que estas pueden llegar a aportarles posteriormente (Bourdieu, 1985). De este modo, el capital social se presenta como un recurso que puede ser utilizado por los individuos para conseguir posiciones ventajosas en la jerarquía social y en los diferentes espacios sociales, lo que lo vincula de forma directa con las estrategias y trayectorias de movilidad social de los individuos, en lo que supone una de las principales aportaciones de esta investigación.

Asimismo, siguiendo a Lin (2008), desde este trabajo planteamos que la estructura social puede constituirse en un capital que permite a ciertos individuos generar una ventaja en la consecución de determinadas metas sociales. Así, por ejemplo, aquellos migrantes que forman parte de redes con mayor nivel de conexión, presentarán mayores oportunidades sociales. El capital social ofrece a los individuos la posibilidad de acceder, por medio de los recursos obtenidos mediante su participación en redes sociales, a una mejor posición dentro de la jerarquía social (Burt, 2005). Además, su capacidad de acceso hace que los actores puedan disponer de ellos para movilizarlos según sus necesidades (Lin, 2008).

Por ello, es posible afirmar que los vínculos de los que disponen los migrantes y sus hogares transnacionales pueden ubicarlos en una posición privilegiada respecto a otros, sobre todo en términos de toma de decisiones (Lin, 2001). De este modo, tanto el tipo de lazos establecidos por los migrantes, como su posición estructural dentro de las redes en las que participan, pueden condicionar la consecución de una mejor situación para la obtención de recursos económicos, capital humano, recursos afectivos, y, por tanto, el desarrollo de una trayectoria de movilidad social más exitosa... que otros actores que se encuentran fuera de estas redes.

La aproximación al capital social desde este enfoque próximo al análisis de redes sociales, permite formular unas categorías analíticas que favorezcan la operativización del concepto y su aplicación al plano transnacional y los procesos migratorios. Igualmente, refuerza el vínculo entre capital social y movilidad social. Las variables utilizadas para desarrollar esta aproximación de corte más reticular al análisis del capital social transnacional son (1) el tipo de red (2) la extensión de red (3) los recursos de red (4) la eficiencia de red.

En primer lugar, a través de la variable tipo de red, buscamos analizar la naturaleza de las redes en las que los migrantes participan en los tres espacios sociales en los que movilizan sus recursos. Desde que abandonan su país de origen, y a lo largo de todo su proceso migratorio, la población migrante crea, construye y afianza diferentes tipos de relaciones sociales, tanto con otros migrantes como con población autóctona, con el fin de conseguir una mejor posición social. El tipo de capital social en el que los migrantes invierten dependerán del momento del proyecto migratorio en el que estos se encuentran, y este condicionará las inversiones y acumulación de otros tipos de activos para definir las distintas trayectorias de movilidad social.

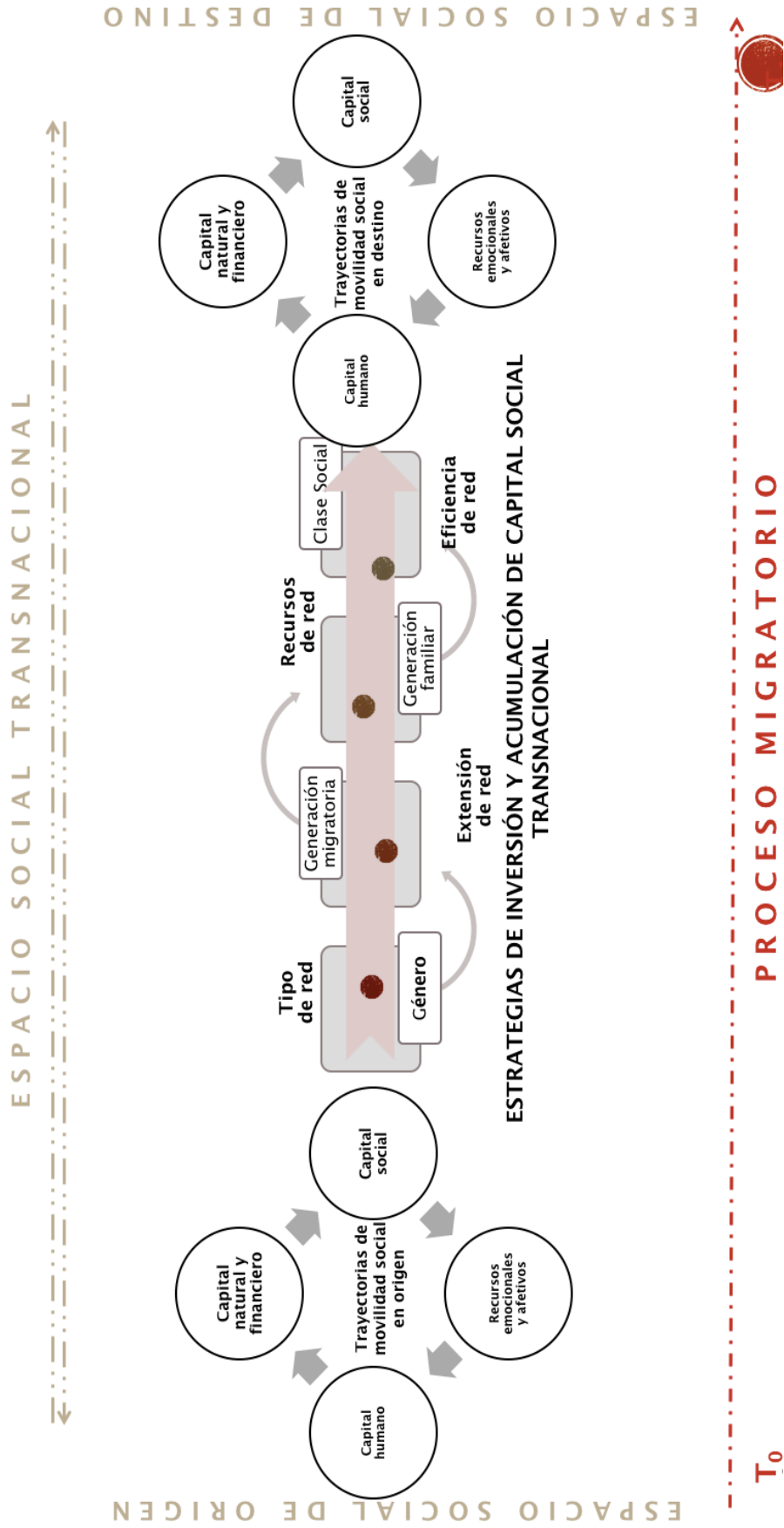
La extensión de red hace referencia al tamaño y el alcance que los vínculos de los migrantes presentan, mientras que, por su parte, los recursos de red, suponen todos aquellos activos a los que los hogares transnacionales tienen acceso por el hecho de pertenecer a una red social concreta. Por ejemplo, las cadenas migratorias, altamente analizadas por la producción científica internacional, se configuran como redes transnacionales que aportan apoyo directo por parte de quienes emigraron con anterioridad, a potenciales migrantes (Massey, 1987; Massey y García-España, 1987; Massey y Espinosa, 1997;) al proporcionarles importantes recursos tanto durante el viaje (Donato et al., 2006), como a lo largo de su asentamiento en el contexto receptor (Massey et al., 1987).

Ello supone que aquellos individuos que se benefician de los recursos obtenidos con su participación en estas redes, ven aumentada su probabilidad de lograr una emigración exitosa respecto a aquellos migrantes que no cuentan con dichos vínculos, lo que supone un buen indicador de la importancia de considerar los recursos de red como un eje central del análisis del capital social transnacional.

Por último, la eficiencia de red se configura un indicador resultante de la relación entre las dos categorías de análisis anteriores. Existen redes pequeñas que dan acceso a sus integrantes a conseguir un mayor número de recursos económicos, culturales, etc... que otras de gran tamaño, por lo que se consideran más eficientes para los individuos que se encuentran dentro de las mismas. Esta categoría permite introducir en el análisis un elemento comparativo para valorar qué tipo de inversiones en capital social resultan más o menos provechosas y útiles para la población migrante en función de las ventajas que le proporcionan para lograr una mejor posición en la jerarquía social.

En síntesis, el modelo descrito en estas líneas puede representarse a través del siguiente gráfico:

Gráfico 15: Proyecto migratorio y capital social desde un enfoque transnacional



PROCESO MIGRATORIO

Fuente: Elaboración propia por los autores

En cuanto al diseño metodológico implementado para la aplicación de este modelo, consistió en una metodología cualitativa cuyo principal punto de referencia fue la voz y narraciones de la población latinoamericana afincada en España. En base a la misma, se desarrolló un trabajo de campo multisituado en Galicia y Cataluña como contextos receptores, apoyado en la realización de entrevistas en profundidad y en el desarrollo de historias de vida con distintos colectivos de población de origen latinoamericano, esencialmente población brasileña, pero también migrantes colombianos y dominicanos.

A través de la puesta en práctica de esta metodología de naturaleza cualitativa, apostamos por llevar a cabo una aproximación al estudio del capital social transnacional basada en la articulación entre diferentes niveles de análisis: el micronivel de las narraciones personales y las subjetividades de la población migrante; el nivel meso al que hace referencia el estudio de las redes sociales; y la perspectiva macrosocial que supone considerar factores como el contexto espacial y temporal. La combinación de estos diferentes niveles de análisis ha permitido desarrollar un modelo dinámico y multidimensional que considera los diferentes campos sociales en los que los migrantes operan y ponen en práctica sus proyectos migratorios, y diseñan y desarrollan sus estrategias y trayectorias de ascenso social a lo largo del tiempo

Asimismo, tratando de lograr la implementación de una perspectiva de análisis longitudinal, se realizó el seguimiento de la historia familiar y migratoria de cuatro hogares transnacionales brasileños, de los cuales se ha conseguido contactar y seguir a diferentes miembros de la familia a lo largo del tiempo, (re)entrevistando a algunos de ellos en diferentes ocasiones con el paso de los años, con el fin de captar las transformaciones en sus trayectorias vitales y migratorias, y valorar así el impacto de fenómenos coyunturales como la crisis económica en estos itinerarios. Esta perspectiva espacio temporal ha posibilitado, además, relacionar de forma directa las biografías y experiencias individuales de los migrantes, con el desarrollo de las trayectorias migratorias familiares y el contexto social en el que estas se crean y se transforman.

Por último, cabe destacar que también se han realizado entrevistas con informantes retornados a Brasil o familiares que permanecen en el país de origen (madres y hermanas, de forma mayoritaria) a través de videollamadas, con el fin de completar y complementar las historias de vida familiares con la información de aquellos miembros del grupo doméstico que bien han permanecido inmóviles, o bien han terminado su proyecto de movilidad geográfica en España.

Y es que consideramos que la migración es, esencialmente, un proyecto familiar en el que todos los miembros del grupo doméstico, de una forma u otra, se ven involucrados. Por ello, resulta imprescindible contar con la experiencia y vivencia personal de todos ellos, formen o no parte activa del proceso migratorio, para poder analizar el impacto del capital social en la posición de la familia en la jerarquía social transnacional (Cortés, Oso, Saíz, 2017).

En total, se han realizado un total de 58 entrevistas: 41 entrevistas con población de origen brasileño, 11 entrevistas con población de origen dominicano, y 6 con población de origen colombiano.

7.4. Movilidad en red, y redes móviles: Una aproximación empírica al estudio de las redes sociales y la movilidad social transnacional

La aplicación empírica del modelo expuesto en este texto se ha desarrollado en base al análisis de la totalidad de entrevistas realizadas durante el proceso de investigación. Sin embargo, con el fin de detallar una muestra de las principales evidencias halladas, el siguiente apartado presenta únicamente un análisis del itinerario biográfico de uno de los hogares transnacionales considerados durante el trabajo de campo. Este estudio de caso, si bien no puede considerarse estadísticamente representativo de conjunto de migrantes latinoamericanos, sí resulta un ejemplo con gran potencial ilustrativo y una importante representatividad tipológica de los perfiles y tendencias obtenidas tras la aplicación empírica del modelo diseñado.

7.4.1 El capital social transnacional de las primeras generaciones migratorias

María es la mayor de tres hermanos. Deja Salvador de Bahía (Brasil) en el año 2007 y emprende un proceso migratorio como pionera hacia España, concretamente hacia A Coruña, dentro de un proyecto de movilidad social familiar. María planeaba lograr una rápida inserción en el mercado laboral dentro del servicio doméstico y los cuidados, tal y como le habían asegurado sus primas emigradas en A Coruña, que le permitiera enviar remesas para ayudar a su grupo doméstico, y, de forma especial, lograr una movilidad social ascendente para su hijo Eric, que permanecía en Brasil a cargo de su madre (la abuela de Eric). Así pues, su estrategia inicial se basaba en la inversión de recursos productivos para enviar un importante número de remesas monetarias que garantizaran el ascenso social de su familia en Salvador.

En esta etapa inicial de su proceso migratorio, las redes de compatriotas son clave para garantizar tanto su adaptación al contexto de acogida, como su inserción en el mercado laboral, tal y como se ha destacado ampliamente desde la literatura sobre migración y capital social (Schrover et al., 2007; Portes, 1998). Los recursos sociales que María extrae de la red formada por sus primas y otros brasileños afincados en Coruña, muchos de ellos procedentes de Salvador de Bahía, le garantizan la infraestructura necesaria para su asentamiento en España (alojamiento, transporte...), a la vez que sustituyen a la familia extensa en origen (Hirchsmán, 2007; Levitt, 2007), ofreciéndole un enclave de referencia en el que sentirse “segura y acompañada”, según sus propias palabras. Siguiendo a autores como Faist, estas relaciones son la clave para la formación de una comunidad transnacional, en la que individuos con o “*sin parentesco, se vinculan a través de la reciprocidad y la solidaridad para alcanzar un alto grado de cohesión social y un repertorio común de representaciones colectivas y simbólicas.*” (2000:196).

En este tipo de redes de migración, entendidas como “*conjuntos de relaciones interpersonales que vinculan a los migrantes o a los migrantes retornados con los parientes, amigos o compatriotas que permanecen en los países de origen y destino*” (Massey, citado por Arango, 2000: 41), el capital social adquirido desde el país de origen se moviliza con una intención claramente instrumental. Los migrantes transnacionales, como en el caso de María, activan, construyen y utilizan las redes sociales de compatriotas con el fin de conseguir una posición social ventajosa en el país de asentamiento, con respecto a aquellos migrantes que no cuentan con recursos derivados de la participación en estas redes sociales (Nee y Sanders, 2001). A través de las mismas, se construyen, además, relaciones transnacionales duraderas en el tiempo que permiten la circulación de diferentes recursos tangibles e intangibles, que facilitan “*la reproducción social cotidiana de redes y comunidades migratorias a través de las fronteras internacionales*” (Suárez, 2012: 5), y potencian la construcción de trayectorias de movilidad social ascendente, tanto en origen como en destino, para el conjunto del grupo doméstico transnacional.

Desde una perspectiva reticular, este tipo de capital social se caracterizan por la interdependencia de los miembros de las diferentes redes, así como por la existencia de expectativas y obligaciones recíprocas (Rey, 2014). Se trata de redes muy cohesionadas a pesar de su carácter transnacional, ya que habitualmente mantienen la tendencia a la cohesión de los grupos sociales en origen.

Presentan, además, una alta densidad, existiendo muy pocas desviaciones a las normas entre sus miembros, lo que da lugar a altos niveles de confianza (Lin, 2008), así como a una alta efectividad para los migrantes que participan en ellas durante esta primera etapa del proceso migratorio.

En una segunda etapa de este proyecto migratorio familiar, tras el estallido de la crisis económica en España en el año 2008, María pierde su empleo y plantea a su familia la posibilidad de retornar a Brasil. Estos ven peligrar la cómoda situación social en la que viven gracias a las remesas que envía María y la presionan para que continúe en España, apelando a las necesidades de su hijo pequeño y al alto coste que para ellos suponen sus cuidados. Como resultado de estas negociaciones transnacionales, María decide continuar en España y mantener el envío de remesas vendiendo su coche y cambiando su apartamento de alquiler por un piso compartido con otras tres mujeres, aun a costa de que esto suponga una importante movilidad descendente para ella. El descenso de su posición social se debe al hecho de que no existe una equivalencia directa en la transferencia de activos y capitales del espacio social de origen al espacio social de destino (Faist, 2014).

Así, los recursos materiales, culturales y sociales adquiridos por la familia en Salvador de Bahía, no se traducen en una trayectoria de movilidad ascendente para María, que ve cómo su posición social empeora en esta etapa de su proyecto migratorio, no simplemente en relación a los aspectos económico, sino también simbólicos. Y es que María se ve obligada a invertir en activos reproductivos que garanticen el bienestar de su hijo en Brasil, con la pérdida incluso de activos emocionales que ello puede conllevar. En el caso de los migrantes casados o con hijos, las demandas de la familia transnacional suelen determinar la estrategia de movilidad social a seguir, que a menudo, suele estar vinculada con la inversión en recursos afectivos y reproductivos, lo que se ve reflejado de forma más clara en las historias de vida narradas por mujeres con hijos en el país de origen, como en el caso de María.

Este tipo de estrategias llevadas a cabo por mujeres suelen estar vinculadas a proyectos familiares que buscan conseguir el ascenso social de las segundas y/o terceras generaciones, lo que a menudo entra en contradicción con las expectativas individuales de las propias migrantes que, además, deben desarrollar mecanismos que ayuden a fortalecer su posición social y familiar en el país de origen sin entrar en conflicto con los códigos de conducta aceptados en esta comunidad (Salvatori y Vaquero, 2017).

En este sentido, las mujeres migrantes utilizan diferentes tipos de redes sociales, capaces de mantener representación de la mujer en ámbito público y garantizar la respetabilidad de la migración de las mujeres, para evitar los conflictos dentro del núcleo doméstico y conciliar las expectativas en relación a los roles de género (Sorensen, 2005).

En cuanto a la aplicación de la perspectiva reticular durante esta etapa de su proceso migratorio, si bien las redes sociales tejidas en España suponen para María un paracaídas que amortigua el golpe emocional de su situación de desempleo, se muestran incapaces de proporcionarle recursos para conseguir un nuevo trabajo y acumular diferentes tipos de activos productivos (económicos, capital humano...), pues se trata de redes conformadas por migrantes, en su mayoría de origen brasileño, que experimentan situaciones muy semejantes a la suya. La alta cohesión y densidad de estas redes suponen una ventaja en el momento inicial del proyecto migratorio, pero ante situaciones de crisis, las “conexiones puentes” y la baja densidad de las relaciones (Burt, 2005; Lin, 2001; Granovetter, 1995) pueden hacer más operativo al capital social. Así, a pesar de que su red tiene un mayor tamaño que en la etapa inicial de su proyecto migratorio, y que su discurso evidencia un predominio del capital de refortalecimiento del grupo, lo cierto es que la eficiencia de la red es baja, y no le permite movilizar nuevos recursos más allá de aquellos a los que la migrante ya tiene acceso.

Consciente de esta situación, María decide realizar una inversión en capital social diferente, y comienza a asistir como voluntaria al comedor social de su barrio y a participar en diferentes actividades de ONG, con la intención de ampliar el tamaño de su red e introducir en la misma miembros de la sociedad receptora que puedan proporcionarle nuevas oportunidades sociales. Finalmente es a través de estos nuevos activos sociales forjados en la Cruz Roja que esta migrante encuentra empleo en el ámbito de los cuidados.

Este hecho permite constatar cómo el capital social de la población migrante depende no sólo de la extensión de su red de relaciones, sino también del tipo de capital económico o cultural o simbólico de cada uno de los agentes a los cuales está ligado por la pertenencia a esa red. La nueva red de relaciones tejida a través de su voluntariado, si bien con menor tamaño y densidad, presenta una mayor eficiencia al permitirle movilizar un importante número de activos hacia la sociedad receptora.

Asimismo, se confirma que, en la medida que los migrantes comienzan a asentarse y crear nuevos lazos en el lugar de destino, mayor es el número de vínculos reemplazados con paisanos, nativos y lazos transnacionales, tal y como se ha mantenido desde la producción científica (Verdery et al., 2018; Molina, Peterman y Herz, 2015).

A partir de ese momento, María se convertirá en uno de los nudos centrales de la red de brasileñas, ya que, a través de sus contactos y recursos sociales, son más las compatriotas que logran volver a insertarse en el empleo remunerado. Pasa, por tanto, a ocupar el lugar de lo que podría denominarse como “bróker” de su red de compatriotas. Atendiendo a la perspectiva reticular, María pasaría a de relaciones tipo *bonding* a lazos *bridging* o *linking*, utilizando la terminología de Burt (1995). El fortalecimiento de este tipo de capital social les proporciona acceso a nuevos colectivos de pertenencia y, como consecuencia, posibilita la acumulación de nuevos recursos de capital social (Lozares et al., 2011). Estas relaciones suponen la adquisición de nuevas fuentes de información y representan importantes oportunidades vitales, por lo que María consigue posición social ventajosa dentro de su comunidad.

Estas redes de mujeres se caracterizan por una naturaleza esencialmente familiar, sustituyendo el papel del grupo doméstico en origen, garantizando un punto de referencia social para las migrantes, y aportando una serie de recursos afectivos y emocionales imprescindibles ante el desarraigo que puede llegar a suponer el encontrarse fuera del hogar, proporcionándoles un referente de identidad personal y un sentido de pertenencia que los distingue de manera significativa de otros grupos dentro del país de destino (Povrzanovic, 2004). Hasta el punto de que, en muchas ocasiones, estas redes llegan a compartir proyectos de ascenso social, a través de las cuales las migrantes invierten recursos para lograr mejorar la situación social de otra compañera. La reciprocidad y solidaridad que caracteriza a estas redes lleva a las migrantes a participar como una verdadera inversión de futuro, sabiendo que, en momentos de necesidad, los recursos invertidos en la red podrán movilizarse en su propio beneficio.

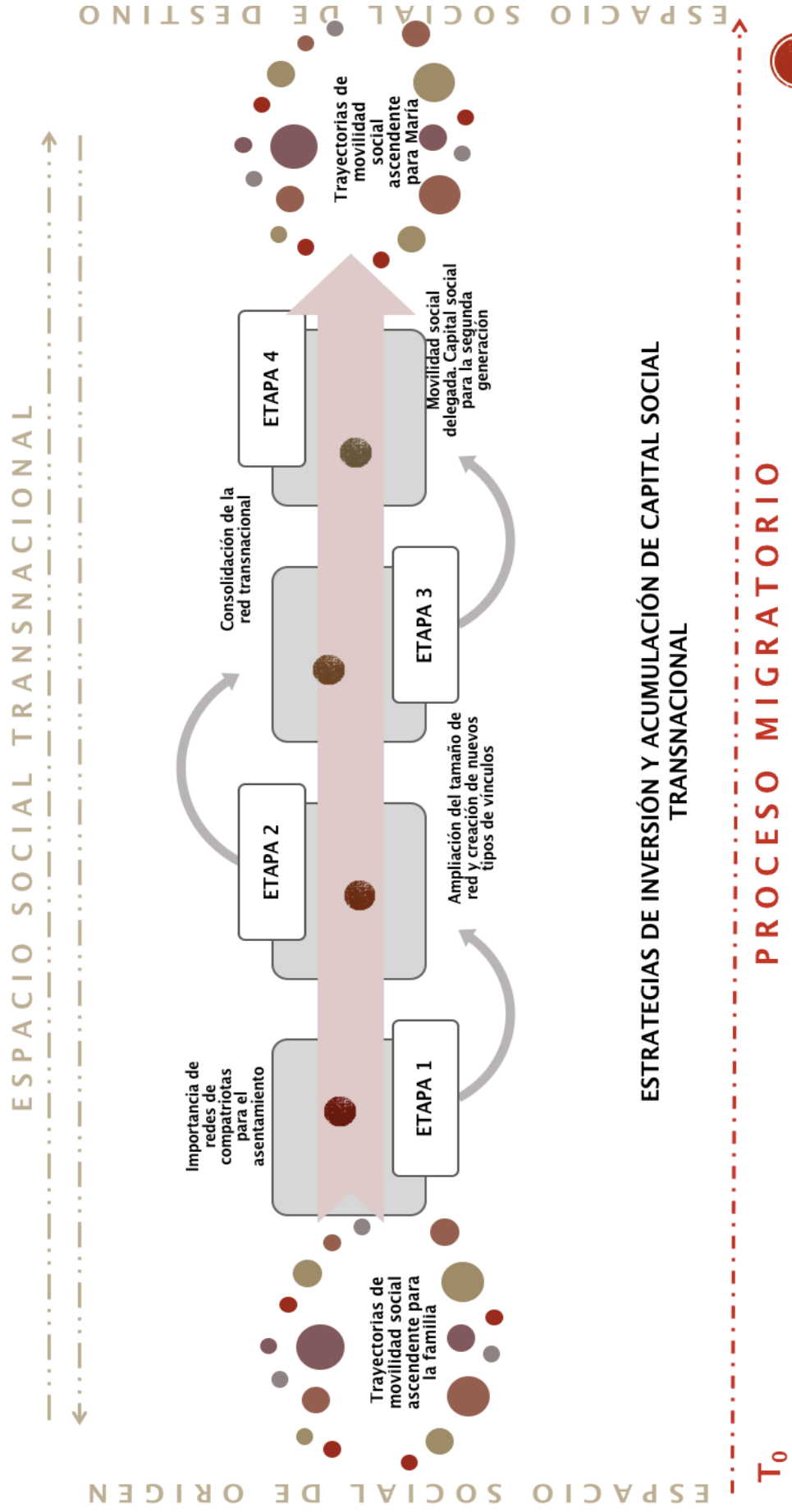
Con un contrato de trabajo y una buena remuneración económica, María decide transformar su estrategia de movilidad y traer a su hijo a España. El retorno a Brasil ya no forma parte de sus planes inmediatos, y decide invertir en capital humano para su hijo en el país de destino, donde piensa que podrá garantizarle mejores oportunidades de ascenso social para el futuro.

Esto supone una ruptura importante con su familia y una gran pérdida de recursos afectivos y emocionales, que María trata de paliar manteniendo el envío de remesas a su madre y hermana, aunque en menores cantidades. Si bien su proyecto de movilidad pasa ahora por una estrategia individual de ascenso social para ella y su hijo, el proyecto de movilidad social para el hogar transnacional mantiene su presión sobre ella, marcando sus inversiones en distintos activos productivos y afectivos.

Finalmente, con su hijo en España, María invierte fundamentalmente en capital humano para él, enviándole a un colegio privado de la ciudad. Su red social tiene ahora más extensión que cuando llegó a España, y si bien ha perdido en cohesión y densidad, la mayor diversidad de sus contactos le garantiza el acceso y la movilización de un mayor número de recursos diferentes. El factor transnacional continúa siendo clave en sus relaciones sociales, ya que mantiene contacto casi diario con su familia extensa en origen, y el componente migratorio es el principal protagonista de mayor parte de sus relaciones sociales. La nueva configuración de su red social ha contribuido de forma significativa a mejorar su posición social en el país de destino respecto al momento de su llegada e, incluso, respecto a su posición social en el país de origen, previa al inicio de su proyecto migratorio. Si bien su familia no recibe ya tantos recursos materiales y económicos por parte de María, la mejora de su calidad y oportunidades vitales es clara y tangible. Por ello, la migrante califica su propio proyecto migratorio como *“totalmente exitoso”*, describiendo una trayectoria de movilidad social subjetiva ascendente en los distintos espacios sociales en los que se mueve y moviliza sus recursos

A continuación, se sintetiza en el Gráfico 16 la relación entre el proyecto de movilidad geográfica de María y sus diferentes inversiones en capital social que dan lugar a diferentes estrategias de ascenso social y a una trayectoria de movilidad social valorada globalmente como positiva por ella misma.

Gráfico 16: Proyecto migratorio y capital social desde un enfoque transnacional: El caso de María



Fuente: Elaboración propia por los autores

7.4.2 El capital social de los descendientes. De la familia transnacional al grupo de pares.

Eric llegó a España con 5 años, de la mano de su madre María, dentro de un proyecto de movilidad social familiar del que él era, sin ser consciente de ello, el verdadero protagonista. Su madre desarrolló diferentes estrategias productivas y reproductivas con el fin de lograr mejorar su posición la jerarquía social, primero en Brasil, y después de unos años, en España. Su red transnacional presenta durante esta etapa inicial, una naturaleza únicamente familiar, y si bien posee un importante número de lazos y vínculos con el país de destino, la cohesión de los mismos y la cantidad de recursos que le permiten movilizar es muy baja.

Dentro de la estrategia de movilidad social diseñada por su madre, asistió (y en la actualidad todavía lo hace) a uno de los colegios privados de la ciudad. Esto supuso que, desde su llegada a España, Eric disfrutaba de su participación en dos redes sociales bien diferenciadas: la red social transnacional construida por su madre, con un importante componente de compatriotas brasileños y, la red creada en la escuela, formada esencialmente por estudiantes autóctonos.

La creación y desarrollo de estos vínculos sociales formados por alumnos autóctonos y sus familias se define, según el propio discurso de María, como una de las principales razones para matricular a su hijo en este entorno escolar de titularidad privada, pensando que, además del importante capital humano que podría adquirir para asegurar su movilidad social ascendente en un futuro, la red social creada por Eric en las aulas le aseguraría el acceso y la movilización de importantes recursos tangibles e intangibles. Sin embargo, al contrario que en el caso de María, su hijo no se convirtió en una figura de intermediación entre estos vínculos escolares y la red de compatriotas, sino que ambos grupos sociales se mantuvieron de forma aislada y separada dentro de la experiencia vital de Eric. De este modo, si bien se benefició de las ventajas de pertenecer a ambas redes, y adquirir a través de ellas capital social de diferente naturaleza, no experimentó la mejora de su posición social que la conexión entre ambos tipos de lazos podría haberle proporcionado.

Así, durante sus primeros años en España, su capital social se reducía esencialmente a la participación en la vida comunitaria de la red transnacional: excursiones, actividades, ocio y contacto semanal por videollamada con sus amigos y familiares en Brasil. En esa época, viajó varias veces a Salvador de Bahía durante las vacaciones de verano o en Navidad, como un modo de reforzar su sentimiento de pertenencia. Las redes de parentesco, constituyen la primera instancia de formación de capital social de los grupos domésticos. Este tipo de redes va mucho más allá del ámbito espacial, haciendo referencia a una red de contactos y relaciones mucho más extensa, alrededor de la cual se articulan el resto de las estrategias de reproducción familiar

Sin embargo, al comienzo de la etapa de la adolescencia, Eric dejó de frecuentar esta red transnacional para pasar a realizar sus propias inversiones en capital social con el grupo de pares de su clase y su colegio como una forma de romper con el sentimiento de pertenencia a una comunidad migrante y reafirmar su arraigo en la comunidad de acogida. Ya no era, según sus propias palabras *“El mulatito, ya fui siempre el Eric, y eso ya significaba algo ¿cierto?”*. Se apuntó al equipo de hockey del colegio, y pidió a su madre que se involucrase más en actividades del centro como el AMPA, etc, con la idea de que entablase contactos con otras familias de sus compañeros y alcanzase lo que él consideraba una posición social ventajosa con respecto a sus compatriotas brasileños. Su estrategia de movilidad social pasaba en esa época por la inclusión social en la comunidad de acogida, y el capital social se convirtió en la herramienta perfecta para lograr ascender en la jerarquía social.

Sin embargo, esta situación creó un importante conflicto con su madre. Y es que las inversiones en capital social de Eric requerían cada vez mayores recursos económicos por parte de María, por lo que se volvieron insostenibles para su posición social. Muchos de los amigos de Eric eran gente cuyos padres tenían un alto nivel económico y una posición elevada en la jerarquía social de la ciudad de A Coruña, por lo que era frecuente entre ellos la organización de viajes, las salidas en discotecas exclusivas o el uso de ropa de lujo que Eric exigía también poder llevar como parte de su identificación con el grupo. Estos vínculos facilitaban el refuerzo de su identidad y reconocimiento como no migrante, configurándose como una garantía de su integración, a través de los valores e intereses compartidos, y definiendo el capital social adquirido como un instrumento de inclusión y aceptación social.

En el momento en que María deja de invertir importantes cantidades de recursos monetarios para hacer aumentar el capital social de su hijo, la relación de este con su grupo de amigos cambia. El hecho de no poder llevar el mismo ritmo de vida que sus compañeros, le deja al margen de numerosos planes, lo que, en el contexto de esa red social, supone un importante aislamiento. Y es que, si bien es cierto que Eric contaba con una red extensa, de una densidad media, en la que los vínculos establecidos eran capaces de movilizar importantes recursos materiales y simbólicos, esto no se materializó en una eficiencia de red, pues la capacidad de movilización entraba en conflicto directo con su posición de clase dentro la sociedad receptora, y su propia capacidad de acumulación de recursos económicos.

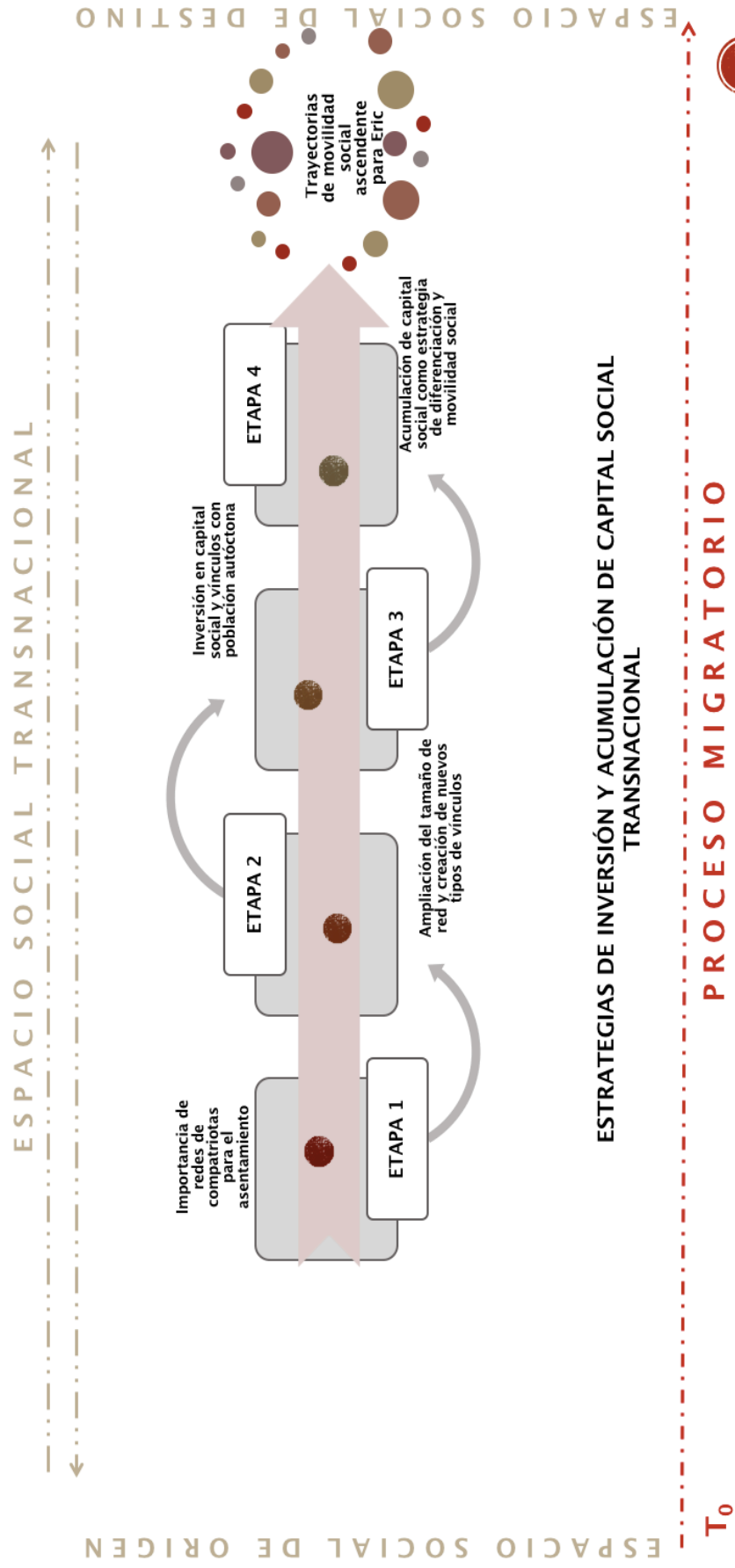
Eric experimenta, según su propio discurso, un proceso de movilidad social subjetiva descendente que lo aleja de la red de compañeros autóctonos y que él justifica en términos de discriminación social: *“Bueno, yo no dejaba de ser el diferente, ¿no? Por mucho que quieras ser como ellos, siempre acaban recordándote que no eres de allí, que estás un poco como de prestado, y yo dije que no quería saber mucho más de esa gente, que muy especiales se creen. Al final, pues volví con mis hermanos que es mi sitio y ya está (refiriéndose a la red transnacional de compatriotas brasileños)”*

En la actualidad, las inversiones en capital social de Eric se dirigen fundamentalmente a lograr una mejor posición social dentro del grupo de pares de su comunidad transnacional. Sin embargo, estas inversiones no pasan por formar parte de la vida comunitaria que lleva su madre, sino por ser miembro de los cultos de la religión del Candomblé⁴. Eric y otros adolescentes brasileños, nacidos en España o llegados desde Brasil con corta edad, definen su posición social en oposición a la vida comunitaria de sus padres y en clara diferenciación con sus compañeros de clase o de colegio. Ellos forman parte de un *“club exclusivo”* que practica el candomblé, sus ritos, cánticos e, incluso, adoptan vestimentas tradicionales relacionadas con esta religión animista afrobrasileña.

⁴ El candomblé, culto de los orishas, de origen totémico y familiar, es una de las religiones afrobrasileñas practicadas principalmente en Brasil y Colombia. Es un culto animista nacido entre los esclavos africanos y desarrollado sobre todo en los cimarrones o quilombos, los asentamientos formados por esclavos huidos. Hoy es una de las principales religiones establecidas en Brasil, con seguidores de todas las clases sociales y miles de templos.

Por tanto, su estrategia de movilidad social pasa por la construcción de una red social de componente claramente étnico, que ensalza el valor de sus raíces como brasileño y migrante como un atributo exclusivo y compartido con el resto del grupo, altamente cohesionado y especialmente hermético con respecto al resto de miembros tanto de su red transnacional extensa, como de su grupo de pares de la escuela. Lo que a priori, atendiendo a indicadores reticulares, puede ser considerado como una situación de exclusión social que limita los recursos sociales a los que Eric tiene acceso (se trata de una red de pequeño tamaño, con una muy alta cohesión y una escasa capacidad de movilización de recursos y una nula interconexión con otras redes de diferente naturaleza y tamaño) es considerado, sin embargo, por él mismo como la adquisición de una posición social altamente ventajosa en relación con su grupo de amigos. A continuación, se sintetiza en el Gráfico 17 las diferentes inversiones en capital social realizadas por Eric y su relación con sus estrategias de movilidad social

Gráfico 17: Proyecto migratorio y capital social desde un enfoque transnacional: El caso de Eric



Fuente: Elaboración propia por los autores

7.5. Conclusiones

La migración puede definirse como un constante proceso de creación de redes sociales, que lleva a los individuos a desarrollar nuevos vínculos y conexiones, en el marco de sus desplazamientos espaciales. Estas redes, entendidas como un conjunto de relaciones personales, formales e informales, se configuran como un conducto privilegiado por el que circulan, se movilizan y se transfieren distintos tipos de recursos y activos. Por ello, suponen, en última instancia, una forma de capital social indispensable para el desarrollo de trayectorias de movilidad social exitosas en la estructura social del espacio transnacional, y de los países de origen y destino.

Los resultados presentados a lo largo de este texto ponen de manifiesto la importancia que los entrevistados otorgan a las redes transnacionales como parte de sus proyectos de movilidad espacial y movilidad social, en línea con lo expuesto hasta el momento por la producción científica en materia de migración y capital social (Kalter y Kogan, 2014; Massey y Aysa-Lastra, 2011; Portes, 1995)

Así, por ejemplo, las redes de compatriotas aparecen destacadas como un activo básico a la hora de garantizar una mejor posición social en el momento de la llegada a España (acceso a la vivienda y mercado laboral, sentimiento de familia extensa...).

Los migrantes latinoamericanos, conscientes del potencial asociado a este tipo de capital social, invierten un importante número de recursos productivos y afectivos en la construcción y mantenimiento de estas relaciones, con el fin de conseguir una posición social ventajosa en el país de asentamiento, con respecto a aquellos migrantes que no cuentan con recursos derivados de la participación en estas redes sociales, confirmando las aproximaciones de otros estudios como los llevados a cabo por Nee y Sanders (2001). Y es que los procesos migratorios implican, en gran parte, una ruptura con el principio de proximidad que favorece la creación y mantenimiento relaciones sociales en el país de origen. Ante la ausencia de lazos de parentesco y filiación, la población migrante se vincula con otros connacionales para minimizar la sensación de pérdida y desarraigo, pero también como un medio para canalizar, movilizar e intercambiar un mayor número de recursos tangibles e intangibles entre los países de origen y destino.

La conceptualización del término capital social como un activo que puede ser poseído, acumulado y transferido por los individuos, supone una aproximación novedosa en el marco de la literatura existente, y permite reconocer la intencionalidad estratégica de los actores migrantes a la hora de realizar sus diferentes inversiones en redes sociales, siguiendo la definición estructuralista de Bourdieu (1986). Asimismo, esta perspectiva aporta una definición operativa del fenómeno que posibilita su puesta en relación con los demás recursos con los que cuentan los hogares transnacionales, analizando el papel del capital social en la acumulación del resto de activos, en los diferentes contextos y espacios sociales en los que los migrantes desarrollan sus estrategias de ascenso social, introduciendo de este modo un enfoque transnacional.

Como parte de esta investigación, pudo constatar de forma empírica, además, cómo los diferentes activos acumulados se movilizan e intercambian entre los miembros del hogar con el fin de mejorar la posición social de cada uno de ellos en particular, y de la familia en general, destacando el papel fundamental que el capital social desempeña a la hora de explicar la articulación entre los diferentes recursos. De este modo, las estrategias inversión y acumulación de capitales se relacionan de forma directa con los procesos de toma de decisiones y las redes sociales transnacionales en el que los migrantes invierten con el fin de mejorar su posición social.

Cabe destacar, en este sentido, la importancia de incluir las dinámicas familiares transnacionales en el estudio de la interrelación entre movilidad social y capital social. Y es que los procesos de toma de decisiones que determinan el diseño de distintas estrategias de ascenso social se definen como fenómenos altamente complejos que involucran a todos los miembros de la unidad familiar, incluyendo a aquellos que no desempeñan un rol activo en la migración y permanecen inmóviles en el país de origen, en consonancia con investigaciones anteriores como (Oso, Cortés y Sáiz, 2017; Oso, 2016, 2011; Parella y Cavalcanti, 2008), que han definido el hogar familiar como el espacio privilegiado para la acumulación, transferencia e intercambio de capitales a través de las diferentes generaciones. Las estrategias de inversión en distintos tipos de redes sociales transnacionales puestas en marcha por los hogares migrantes se transforman y reconfiguran a lo largo de todo el proyecto migratorio en el marco de negociaciones familiares, dando como resultado distintas trayectorias de cambio social.

Por otra parte, la interrelación entre indicadores de carácter reticular con otras categorías vinculadas al análisis de los proyectos y la experiencia migratoria, supone una de las principales innovaciones planteadas por el presente trabajo, en relación al estudio y la definición operativa del capital social transnacional. A pesar de que desde la producción científica se ha abordado la medición del capital social, y los desafíos asociados a la misma (González y Liu, 2012; Portes y Vikstrom, 2012; Koniordos, 2008), especialmente desde la perspectiva del análisis de redes sociales (Bolívar, 2013; Luken, 2010), en pocas ocasiones se ha considerado el plano transnacional de análisis (Richter and Nollert, 2014), y todavía en menor medida, se ha llevado a cabo una operativización de este concepto en relación con las trayectorias biográficas y migratorias de los individuos

En líneas generales, se ha podido constatar cómo el tipo de capital social en el que los migrantes invierten depende, en gran medida, del momento del proyecto migratorio en el que estos se encuentran. Las redes sociales transnacionales de compatriotas de la misma comunidad de origen cobran una especial importancia durante las etapas tempranas del proceso migratorio, mientras que poco a poco estos vínculos son sustituidos, en mayor o menor medida, por conexiones con la población autóctona y otros colectivos migrantes, lo que supone el acceso a nuevos recursos y campos sociales. Esto condiciona a su vez, las inversiones y acumulación de otros tipos de activos que definirán sus trayectorias de movilidad social, lo cual vincula de forma directa el estudio del capital social con el análisis de los itinerarios biográficos y la experiencia vital de la población migrante

Asimismo, las evidencias empíricas expuestas a lo largo del presente trabajo muestran la existencia de importantes diferencias en cuanto a la generación para explicar las diferentes inversiones en recursos sociales realizados por los migrantes. Así, las segundas generaciones, representadas por la experiencia de Eric, presentan patrones de comportamiento sustancialmente diferentes. Si para los padres las redes de compatriotas desempeñan un papel fundamental, para los hijos es el grupo de pares de la escuela y/o el barrio es el que ocupa un espacio privilegiado al que dirigir gran parte de los recursos adquiridos. Este grupo social no está necesariamente marcado por el origen étnico, si bien esta variable ejerce una importante influencia en algunos casos, como el aquí descrito, para el cual el origen geográfico se convierte en un factor de distinción y estatus social que lo diferencia del resto convirtiéndolo en una red social con un claro componente étnico.

En cuanto al género, las redes sociales en las que las mujeres invierten, se caracterizan por su naturaleza familiar, sustituyendo el papel del grupo doméstico en el país de origen. Se trata de redes en las que los lazos de reciprocidad y solidaridad fomentan el desarrollo de una alta cohesión y conectividad. La efectividad de estos vínculos es elevada durante las primeras fases del proceso migratorio, y garantizan la respetabilidad de las migrantes dentro de su núcleo doméstico, conciliando las expectativas en relación a los roles de género (Sorensen, 2005)

En definitiva, este trabajo se define como una contribución al estudio de la interrelación entre movilidad espacial, movilidad social y capital social de la población migrante desde una perspectiva transnacional, intergeneracional y reticular. Los resultados expuestos en el marco de esta investigación buscan avanzar en el análisis empírico del capital social que la población migrante latinoamericana crea, mantiene y desarrolla en términos de las estrategias de acumulación e inversión de activos realizadas para lograr trayectorias de ascenso social. En este sentido, las redes sociales se definen como ejes fundamentales para entender el éxito o fracaso de los itinerarios de movilidad social, lo cual pone de relieve su importancia como un capital esencial para los hogares transnacionales durante su proyecto migratorio.

7.6. Bibliografía

Allen González, A.J. (2018). Dinámica de cambio en las redes sociales y la formación de vínculos transnacionales. Un caso de venezolanos profesionales viviendo en París, REDES-Revista Hispánica para el Análisis de Redes Sociales, 29(1), 44-64.

Álvarez de Sotomayor, A. (2014). El papel de las redes étnicas en el logro educativo de los hijos de inmigrantes ¿Recursos u obstáculos?, Revista Migraciones, 23, 45-77.

Aparicio, R & Tornos, A. (2005): *Las redes sociales de los inmigrantes extranjeros en España. Un estudio sobre el terreno*, Madrid: Ministerio de trabajo y asuntos sociales.

Arango, J. (2000). Explaining migration. A Critical View, International Social Science Journal, 52 (165), 283-296.

Aysa Lastra, M., & Cachón, L. (2013). Movilidad ocupacional segmentada: el caso de los inmigrantes no comunitarios en España. *Revista Española de Investigaciones Sociológicas REIS*, 144, 23-47.

Bass, L.E. & Sow, F. (2006). Senegalese families: The confluence of ethnicity, history and social change, en Y. Oheneba-Sakyi & B. K. Takyi, *African families at the turn of the 21st Century*, London: Praeger, pp.83-102.

Beretta, P; Sayyad Abdi, E. & Bruce, C. (2018) Immigrants' information experiences: an informed social inclusion framework, *Journal of the Australian Library and Information Association*, 67:4, 373-393

Bernardi, F., L. Garrido & M. Miyar (2011) The recent fast upsurge of immigrants in Spain and their employment patterns and occupational attainment, *International Migration* 49:148-187

Bezanson, K. (2008). Gender and the limits of social capital, *Canadian Review of Sociology*, 43(4), 427-443.

Bilecen, B. & Sienkiewicz, J. J. (2015). Informal Social Protection Networks of Migrants: Typical Patterns in Different Transnational Social Spaces. *Popul. Space Place*, 21: 227– 243

Bourdieu, P. (1979). Les trois états du capital culture, en *Actes de la Recherche en Ciencias Sociales*, 30: 3-6.

Bourdieu, P. (1986). The forms of capital, en J. G. Richardson (ed.), *Handbook of Theory and Research for the Sociology of Education*, Greenwood, Nueva York: 241- 58,

Burt, R. S. (2005) Brokerage and Closure: An Introduction to Social Capital. New York: Oxford University Press.

Castles, S. (2013) The Forces Driving Global Migration, *Journal of Intercultural Studies*, 34:2, 122-140

Catarino, C. & Morokvasic, M. (2005). Femmes, genre, migration et mobilités. *Revue européenne des migrations internationales*, 21(1), 1-1.

Conceptual Review”, en PORTES, A. (Ed.): *The Economic Sociology of Immigration: Essays on Networks, Ethnicity and Entrepreneurship*, Nueva York, Russell Sage Foundation: 1-41.

D'Angelo, A (2015) Migrant organisations: Embedded community capita? In: Ryan, L, Erel, U, D'Angelo, A (eds) *Migrant Capital: Networks, Identities and Strategies*. Basingstoke: Palgrave Macmillan, 83–101.

de Miguel-Luken, V. (2010). Personal support networks of immigrants to Spain: A multilevel analysis, *Social Network*, 32(4), 253-262.

Donato KM Gabaccia, D; Haldaway, J Manalansan, M. & Pessar P. (2006). A Glass Half Full? Gender in Migration Studies”, *International Migration Review*, Estados Unidos, 40(1), 3-26.

Eito Mateo, A. (2005). Las redes sociales y el capital social como una herramienta importante para la integración de los migrantes, *Revista de Acciones e Investigaciones Sociales*, 21, 185-204.

Elliott, A. & Urry, J. (2010). *Mobile lives*, London: Routledge

Erel, U (2010) Migrating cultural capital: Bourdieu in migration studies. *Sociology* 44(4): 642–660

Erel, U., & Ryan, L. (2019). Migrant Capitals: Proposing a Multi-Level Spatio-Temporal Analytical Framework. *Sociology*, 53(2), 246–263.

Faist, T. (2014). On the transnational social question: How social inequalities are reproduced in Europe. *Journal of European Social Policy*, 24(3), 207–222.

Faist, T. (2000) Transnationalization in international migration: implications for the study of citizenship and culture, *Ethnic and Racial Studies*, 23:2, 189-222.

González-Ferrer, A. (2007). The process of family reunification among original guest-workers in Germany, *Zeitschrift für Familienforschung, Immigrant Families in Europe* 3: 10-33

Gregorio Gil, C. (1998). Migración femenina y su impacto en las relaciones de género, Madrid: Narcea.

Held, D; McGrew, A; Goldblatt, D. & Perraton, J. (2000). *Global Transformations: Politics, Economics and Culture*, Standford: Universitu Press.

Herz, A; Peters, L. & Truschkat, I. (2015). How to do qualitative structural analysis? The qualitative interpretation of network maps and narrative interviews, *Forum: Qualitative Social Research*, 16(1), Art. 9,

Hirschman, C. (2007): The role of religion in the origins and adaptation of immigrant groups in the United States, en A. Portes y J. DeWind (eds.), *Rethinking migration: new theoretical and empirical perspectives*, Portes, A. y Josh DeWind (eds.), New York: Berghahn Books, 391–419.

Hondagneu-Sotelo, P. (1994). *Gendered Transitions: Mexican Experiences of Immigration*. University of California Press.

Jabardo Velasco, M. (2006). Nuevas perspectivas para pensar la inmigración senegalesa, Afkar ideas-Revista trimestral para el diálogo entre Magreb, España y Europa, 12, 1-17.

Kalter F. & Kogan, I. (2014). Migrant Networks and Labor Market Integration of Immigrants from the Former Soviet Union in Germany, *Social Forces*, 92 (4), 1435–1456.

King, R. (2002). Towards a new map of European Migration, *International Journal of Population Geography*, 8:89-106

Koelet, S; Van Mol, C. & de Valk, H.A.G. (2017). Social embeddedness in a harmonized Europe: the social networks of European migrants with a native partner in Belgium and the Netherlands, *Global Networks*, 17(3).

Lacomba Vázquez, J. & Cloquell Lozano, A. (2017). Asociaciones de inmigrantes, Estado y Desarrollo entre España y Colombia, *Revista de Estudios Sociales*, 61, 44-57.

Lancee, B & Hartung, A. (2012). Turkish Migrants and Native Germans Compared: The Effects of Inter-Ethnic and Intra-Ethnic Friendships on the Transition from Unemployment to Work. *International Migration*, 50: 39-54.

Levitt, P. (2007): *God needs no passport: immigrants and the changing American religious landscape*, New York: New Press.

Lin, N. (2001). Building a Network Theory of Social Capital. En N. Lin, K. Cook, y R. S. Burt (Eds.), *Social Capital. Theory and Research* (pp. 3-29). Nueva York: Aldine de Gruyter

Lin, N. (2008). A network Theory of Social Capital, D. Castiglione, J. van Deth & G. Wolleb, *Handbook on Social Capital*, New York: Oxford University Press

Lozares, C; Verd, J. M; López-Roldán, P; Martí, J & Molina, J.L. (2011). "Cohesión, Vinculación e Integración sociales como formas de Capital social", REDES-Revista hispana para el análisis de redes sociales, 20.

Mar-Moliner, C. & Paffey, D. (2018). Transnational migration and language practices: the impact on Spanish-speaking migrants. In, Ayres-Bennett, Wendy and Carruthers, Janice (eds.) *Manual of Romance Sociolinguistics*, Berlin: De Gruyter Mouton.

Martínez Veiga, U. (2004): *Trabajadores invisibles: precariedad, rotación y pobreza de la inmigración en España*, Madrid: Los libros de la catarata.

Massey, D; Alarcón, R; Durand, J &González, H. (1987): *Return to Aztlan: The Social Process of International Migration from Western Mexico*, Berkeley: University of California Press

Massey, D. S & Aysa-Lastra, (2011): Social Capital and International Migration from Latin America", *International Journal of Population Research*, 1-18.

Massey,D. & Zenteno,R. (1999): A Validation of the Ethno survey: The Case of Mexico-U.S.Migration», *International Migration Review*, 34: 765-792.

McPherson J.M; Smith-Lovin L. (1982). Women and weak ties: sex differences in the size of voluntary associations. *Am. J. Sociol.* 87:883–90.

Meissner, F.& Vertovec, S. (2015). Comparing super-diversity, *Ethnic and Racial Studies*, 38:4,541-555.

Miguélez, F. & López-Roldán, P. (Coord.) (2014). *Crisis, empleo e inmigración en España. Un análisis de las trayectorias laborales*. Barcelona: Bellaterra.

Molina, J. L., Petermann, S., & Herz, A. (2015). Defining and Measuring Transnational Social Structures. *Field Methods*, 27(3), 223–243.

Moser, C. O. N. (2009). *Ordinary families, extraordinary lives. Assets and poverty reduction in guayaquil 1978–2004*. Washington, D.C: Bookings Institution Press.

Moser, C.O.N. (2011). El modelo de acumulación de activos desde una perspectiva transnacional: el caso de los migrantes de Guayaquil a Barcelona. En J. Ginieniewicz (coord.), *La migración latinoamericana a España: una mirada desde el modelo de acumulación de activos* (pp. 21-42). Quito: Flacso.

Moser, C.O.N. (Ed.) (2007). *Reducing Global Poverty. The case for Asset Accumulation*. Washington, D.C: Brookings Institution Press.

Naïr, S. (2010). La Europa Mestiza, *Claves de Razón Práctica*, 205, 46-53.

Neal, S, Bennett, K, Jones, H. (2015) Multiculture and public parks: Researching super-diversity and attachment in public green space. *Population, Space and Place* 21(5): 463–475.

Oso, L. (2004). *Españolas en París. Estrategias de ahorro y consumo en las migraciones internacionales*. Barcelona: Bellaterra.

Oso, L. (2008). Migración, género, y hogares transnacionales, en J. García Roca & J. Lacomba Vázquez, *La inmigración en la sociedad española: Una radiografía multidisciplinar*, Barcelona: Bellaterra.

Oso, L., Sáiz-López, A., & Cortés, A. (2017). “Movilidades cruzadas” en un contexto de crisis: Una propuesta teórica para el estudio de la movilidad geográfica y social, con un enfoque de género, transnacional e intergeneracional. *Revista Española de Sociología*, 26(3), 293–306.

Pedone, C. (2008): Varones aventureros /vs/ Madres que abandonan: Reconstrucción de las relaciones familiares a partir de la migración ecuatoriana”, *REMHU Revista Interdisciplinar de Movilidades Humanas*, 30, 45-64.

Pedone, C. (2010). Cadenas y redes migratorias: propuesta metodológica para el análisis diacrónico-temporal de los procesos migratorios. *Empiria. Revista de metodología de ciencias sociales*, 19, 101-132.

Peter, S. & Drobnič, S. (2013). Women and their memberships: Gender gap in relational dimension of social inequality. *Research in Social Stratification and Mobility*. 31. 32-48.

Portes, A. (1997): *Globalization from Below: The Rise of Transnational Communities*, Estados Unidos, Princeton University Press.

Portes, A. (1998), Social Capital: Its Origins and Applications in Modern Sociology, *Annual Review of Sociology*, 24 (1): 1-24.

Portes, A. (1999): Capital social. Sus orígenes y aplicaciones en Sociología Moderna, J. Carpio y N. Novacovsky, *De igual de igual. Desafíos del Estado ante los nuevos problemas sociales*, Buenos Aires: Fondo de Cultura Económica 129-156.

Portes, A. & Rumbaut, R. G. (2010). *Legados. La historia de la segunda generación inmigrante*, Barcelona: Hipatia Editorial

Portes, A. & Sensenbrenner, J. (1993). Embeddedness and immigration: notes on the social determination of economic action. *American Journal of Sociology*, 98 (6), 1320-1350.

Portes, A. & Vikstrom, E. (2012): Diversidad, Capital Social y Cohesión, *RES*, 17: 83-107

Povrzanovic, M. (2004). *Transnational Spaces: Disciplinary Perspectives*, Malmö Universitet

Rey, R. (2014): Desigualdad socioeconómica, educación y capital social. En: Boado, Marcelo (compilador) *El Uruguay desde la sociología XII. de Ciencias Sociales*, Departamento de Sociología, FCS/Udelar. Montevideo.

- Richter, M. & Nollert, M. (2014). Transnational networks and transcultural belonging: A study of the Spanish second generation in Switzerland. *Global Networks*, 14(4).
- Ródenas Cerezo, B. (2017). Hogares conyugales y redes sociales: la agencia de las senegalesas migrantes, *Revista Migraciones*, 41, 29-53.
- Salvatori, S. & Llorent Vaquero, M. (2017). Jóvenes mujeres migran. Experiencia individual, estrategia familiar 1 Young women migrate. Individual experience, family strategy. *Revista Latinoamericana de Educacion Comparada*.
- Schrover, M; Van der Leun, J. & Quispel, C. (2007). Niches, Labour Market Segregation, Ethnicity and Gender. *Journal of Ethnic and Migration Studies*. 33. 529-540.
- Solano, J.C., Bote, M., Clemente, J.A., Frutos, D & Martínez, J.A. (2016). La transición de los jóvenes sin estudio al mundo laboral en España. *XII Congreso Español de Sociología*.
- Sørensen, N. & Vammen, M. (2016). ¿A quién le importa? Las familias transnacionales en los debates sobre la migración y el desarrollo1. *Investigaciones Feministas*. 7.
- Sorokin, P. A. (1964). *Social and Cultural Mobility*. New York y London: The Free Press of Glencoe, Collier, MacMillan Limited.
- Suárez, L. (2012). Un nuevo actor migratorio: jóvenes, rutas y ritos juveniles transnacionales. En F. Checa Olmos, A. Arjona, & J. Checa Olmos (Edits.), *Menores tras la frontera. Otra inmigración que aguarda* (págs. 17-50). Barcelona: Icaria.
- Vacca, R; Solano, G; Lubbers, M; Molina, J.L. & McCarty, C. (2018). A Personal Network Approach to the Study of Immigrant Structural Assimilation and Transnationalism. *Social Networks*. 53. 72-89.
- Verdery, A.M; Mouw T; Edelblute H.& Chavez S. (2018). Communication flows and the durability of a transnational social field, *Social Networks*, 53, 54-71.
- Vertovec, S. (2007) Super-diversity and its implications, *Ethnic and Racial Studies*, 30:6, 1024-1054
- Woolcock, M. (1998). Social capital and economic development: Towards a theoretical synthesis and policy framework, *Theory and Society*, 27(2): 151-208.
- Woolcock, M. & Narayan, D. (2000). Social Capital: Implications for Development Theory, Research, and Policy, *World Bank Research Observer*, 15(2), 225-250.
- Zontini, E. & King, R. (2011). The role of gender in the South European immigration model. *Papers: revista de sociología*, ISSN 0210-2862, N° 60, 2000, pags. 35-52.

TERCERA PARTE
APROXIMACIÓN EMPÍRICA AL ANÁLISIS DE LA MOVILIDAD SOCIAL
TRANSNACIONAL: SÍNTESIS DE LA CONVERSACIÓN ENTRE EL RELATO
DE LOS DATOS NUMÉRICOS Y LOS DISCURSOS DE LOS HOGARES
MIGRANTES

CAPÍTULO 8

ANÁLISIS DE RESULTADOS Y PRINCIPALES EVIDENCIAS EMPÍRICAS

En el capítulo que se presenta a continuación, se detalla un resumen de las principales evidencias empíricas obtenidas como resultado del trabajo investigación del compendio de publicaciones que conforman esta tesis doctoral. Se pondrán de manifiesto las tendencias más importadas halladas tras la aplicación empírica del modelo de análisis, pudiéndose consultar un análisis exhaustivo de los datos en cada uno de los artículos que conforman este compendio de publicaciones.

Los resultados obtenidos de la investigación realizada con la aplicación de los enfoques metodológicos cuantitativo y cualitativo se exponen aquí de forma conjunta. Se opta por presentarlos de forma unitaria ya que se busca establecer un diálogo entre los datos procedentes de las técnicas de análisis estadístico con las evidencias generadas a través de las entrevistas e historias de vida. Este proceder va a reflejar el pluralismo metodológico que ha orientado las fases de diseño y producción de datos, con el fin de captar la amplitud y complejidad de los fenómenos objeto de estudio y aprovechar las potencialidades que ofrece la puesta en práctica de un diseño mixto de investigación. Además, el diálogo entre los resultados obtenidos con las diversas metodologías utilizadas aporta una reflexión integrada sobre la definición de las diferentes trayectorias de movilidad social transnacional y el impacto que las inversiones en redes sociales ejercen en la configuración de las mismas.

Por último, resaltar que el eje vertebrador de esta exposición viene definido por la variable temporal, representada a través de las diferentes etapas del proyecto migratorio y el itinerario biográfico de la población migrante de origen latinoamericano. Se presentan las diferentes estrategias de inversión en redes sociales y otros activos llevadas a cabo por los hogares transnacionales para escalar posiciones en la jerarquía social, desde el momento en que decidieron iniciar su aventura migratoria, como un medio de (re)construir sus trayectorias de movilidad social.

A lo largo de la exposición de los resultados, el análisis se acompaña de tres gráficos que representan las diferentes etapas del proyecto migratorio de los hogares transnacionales, y recogen las relaciones entre los diversos códigos utilizados para el análisis de contenido. A través de los mismos, se trata de dimensionalizar la estructura del conjunto de entrevistas e historias de vida, e ilustrar, al mismo tiempo, las principales ideas analíticas que se extraen de las mismas, en base al marco de estudio de la movilidad social transnacional y el capital social.

En estos gráficos se materializan los conceptos utilizados de forma reiterada por los informantes durante sus narraciones. Los conceptos con mayor tamaño, son aquellos que aparecen recurrentemente en las biografías de los individuos (a mayor tamaño, mayor frecuencia de aparición del código). Además, estos códigos analíticos se encuentran interrelacionados entre sí, formando una red que permite comprobar la importancia de la conexión entre las diferentes variables consideradas en el modelo de análisis.

8.1. El diseño del proyecto migratorio: De las expectativas individuales a las estrategias familiares de ascenso social

En primer lugar, y en líneas generales, los resultados de esta investigación han constatado que la migración es un proyecto que se piensa en familia (Oso y Parella, 2012; Oso, 2011; Solé et al 2007; Sorensen, 2005; Lacomba, 2004; López Olivares y Villamar, 2004; Ribas, 2004; Levitt y Waters, 2002). Si bien suele iniciarse de forma individual por alguno o varios de los miembros del grupo doméstico, que emprenden un proyecto de movilidad espacial como pioneros, lo cierto es que las expectativas, las estrategias y los mecanismos de acción que se ponen en marcha como parte de las mismas, incluyen e involucran a las diferentes generaciones familiares que componen el hogar transnacional.

Todos los informantes que forman parte del trabajo de campo, con independencia de su país de origen, reconocen en sus discursos la importancia del papel de la familia a la hora de definir su proyecto migratorio. En algunos casos, la decisión inicial de migrar parte de la propia persona entrevistada, como un medio para mejorar su posición social lejos de la inmovilidad que caracteriza la estructura social de su comunidad de origen.

Su grupo doméstico, consciente de los beneficios que este proyecto puede reportar, suele apoyar estas decisiones, a pesar de la ruptura emocional y afectiva que puedan suponer. Sin embargo, en otros casos, son varios los miembros de la familia los que intervienen en el proceso de toma de decisiones, por lo que la migración del entrevistado es el resultado de un acuerdo familiar, en el que se considera su desplazamiento como la mejor opción para lograr una trayectoria de ascenso social para el conjunto del hogar transnacional.

Este hecho es más visible en el marco de los relatos de las mujeres entrevistadas. En consonancia con investigaciones anteriores, en las que se puso de manifiesto cómo las familias de origen latinoamericano prefieren potenciar la migración de mujeres, al suponer una garantía de mayor envío de remesas (Oso, 2008; In straw, 2006; Catarino y Morokvasic, 2005), las narraciones de las migrantes entrevistadas reflejan los importantes condicionantes familiares a los que sus expectativas y decisiones suelen estar sujetas, especialmente en el caso de aquellas que están casadas y con hijos en el país de origen.

Este es, por ejemplo, el escenario en que Nelly emprendió su proyecto migratorio a España. Su familia atravesaba una difícil situación económica. Ello, sumado al panorama de inestabilidad social experimentado en Brasil, los llevó a considerar la migración como una posibilidad de conseguir mejores oportunidades financieras y sociales para el hogar. Nelly ya había protagonizado un proyecto migratorio anterior, y finalmente, tras acumular los activos suficientes para conseguir las metas propuestas, había retornado a Brasil. Por ello, sus hijos consideraron que tendría mayores oportunidades de encontrar una rápida inserción laboral, y acumular recursos económicos para el sostenimiento de la familia. Ella lo expresa del siguiente modo:

“Yo lo hice por ellos, ¿sabes? Es verdad que era fácil para mí encontrar un empleo en las casas como ellos decían, al fin, es lo que hice toda mi vida, y ya lo había hecho una vez aquí también en España. ¿Iba a mandar a un hijo mío a España y separarlo de mi nieto? O peor, ¿enviar a su mujer, y que el pequeño quedase sin madre y él sin esposa? No. Si está Nelly, eso no va a pasar. Cogí mis cosas, y con mis años me vine a España de nuevo. Me reía y pensaba, si me viera mi José (refiriéndose a su marido, ya fallecido) ¡qué iba a decir!”

Nelly, brasileña, entrevistada como madre (2012), y posteriormente como abuela (2016), en A Coruña.

Mientras que su hijo, Raúl, elabora el siguiente discurso en relación a la segunda migración de su madre:

“Bueno, mi mamá volvió a España para ayudarnos. Ahora la extrañamos mucho, pero le estamos tan agradecidos por todo lo que ella hace desde allá... Ella tenía su auto aquí, su casita y se volvió a España. Es cierto también que ella contaba con trabajo a su llegada, su situación era más sencilla que la del resto. Y está con sus hermanas, que permanecen allí (refiriéndose por hermanas a sus compatriotas brasileñas residentes en A Coruña). Es mejor para ella. Y fue ella la que lo pensó así, igual que la primera vez.”

Raúl, brasileño, hijo de Nelly, entrevistado por videollamada en Brasil (2017)

A través de los diferentes relatos de las personas entrevistadas, los resultados de la investigación confirman, tal como estudios anteriores han postulado (Parella y Cavalcanti, 2008), que, con independencia de su género y su posición dentro de la familia, la unidad familiar puede definirse como un espacio privilegiado para la acumulación, transferencia e intercambio de activos y recursos a través de las diferentes generaciones. Este hecho, legitima el cambio en la unidad de análisis implementado en el marco de la presente tesis, y lleva a estudiar la movilidad social a través de un nivel agregado, como la suma (o resta) de las diferentes trayectorias desplegadas por los miembros de una misma familia, en base a una perspectiva intergeneracional. Por otra parte, el hecho de (re)situar a los grupos domésticos como eje vertebrador de las trayectorias migratorias y constatar la importancia del papel de los hogares transnacionales para explicar el éxito de los proyectos de movilidad espacial y movilidad social, supone acumular evidencias empíricas que validan una línea de investigación ampliamente desarrollada en el campo que nos ocupa (Masdeu Torruella y Sáiz López, 2017; Fernández Hawrylak, Orozco Gómez y Heras Seviila, 2016; Gil Araujo y Pedone, 2014; González Ferrer, 2011; Parella, 2007; Salazar Parreñas, 2001)

Así mismo, los resultados obtenidos permiten comprobar que, una vez tomada la decisión de migrar, las personas entrevistadas y sus hogares ponen en marcha una serie de mecanismos de acción e inversiones en diferentes tipos de recursos, para garantizar el éxito de su asentamiento en España como país de destino.

El Análisis de Correspondencias Múltiple (en base a los datos de la ENI 2007), ha contribuido a dimensionalizar las estrategias de movilidad social de la población latinoamericana en tres dimensiones básicas: **los activos económicos y físicos, la situación laboral, y el capital social**, tal y como se recoge de forma detallada en el artículo que compone el capítulo 4 de este compendio.

Si bien la mayor capacidad explicativa del modelo se corresponde con las variables relacionadas con activos tangibles, esencialmente definidos como remesas monetarias y propiedades inmobiliarias, queda igualmente patente la relevancia de la dimensión social (ver la Tabla 6, donde se presenta la inercia explicada por cada dimensión extraída en el modelo, y las variables con mayor puntuación discriminante):¹:

Tabla 6: Dimensiones y variables del modelo factorial para el análisis de las estrategias de movilidad social de la población latinoamericana

| DIMENSIÓN | COMPOSICIÓN |
|--|---|
| D1 (31,20%) Capital físico y recursos financieros | Régimen del uso de la vivienda en España (0,719) Envía dinero fuera de España (0,632) Inversiones realizadas en España (0,517) |
| D2 (24,4%) Trayectoria ocupacional en España | Situación profesional desempeñada la semana pasada (0,776) Ha trabajado anteriormente en España (0,451) Dinero/ Salario recibido al mes (0,391) |
| D3 (19,2%) Capital social transnacional | Se dirigió a familiares al llegar a España (0,635) Se dirigió a amigos al llegar a España (0,609) Influencia a la hora de migrar (0,512) |

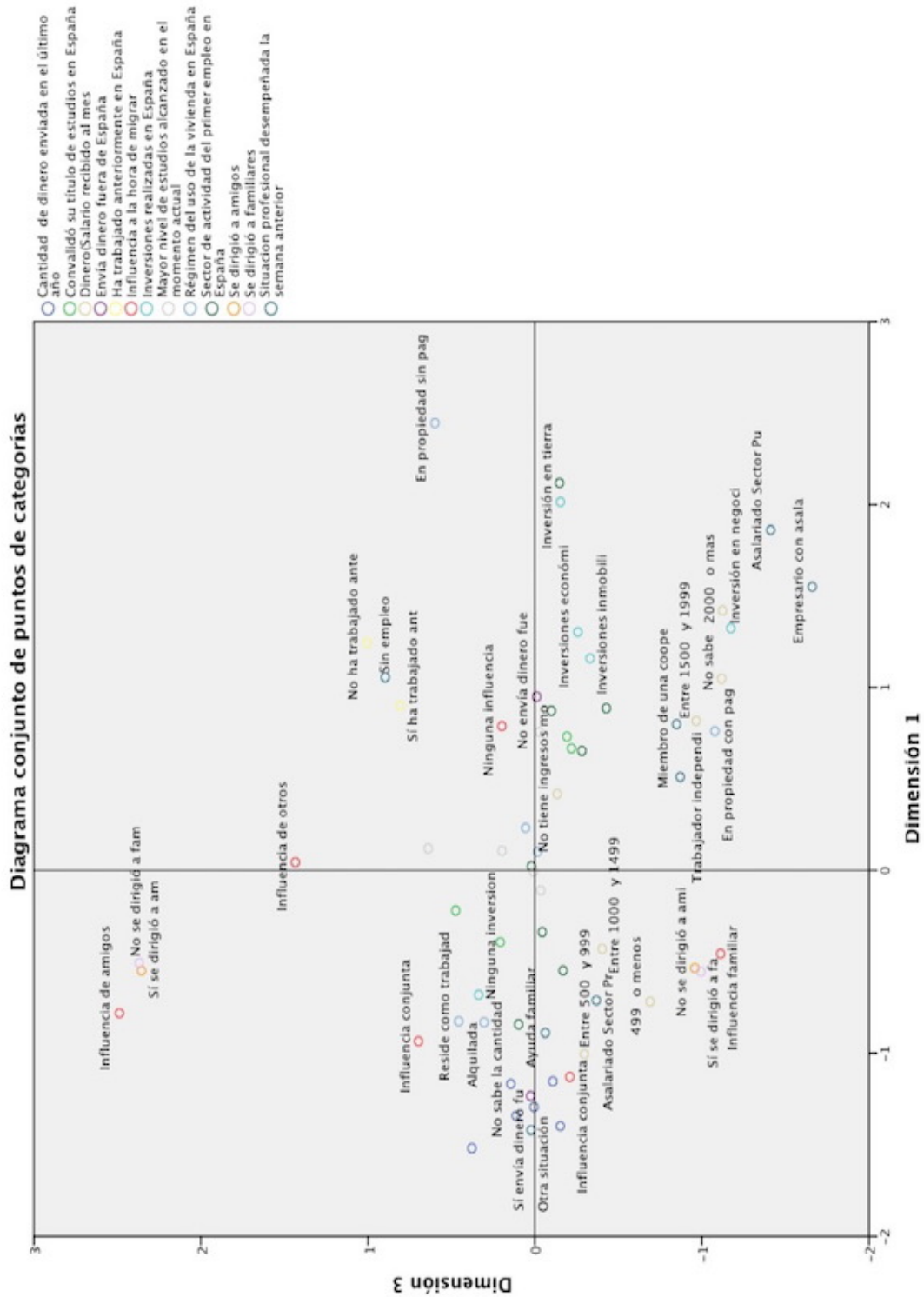
Fuente: Elaboración propia a través de los resultados del ACM en base a datos de la ENI 2007

¹ El conjunto de 13 variables originales con 63 categorías quedó reducido, tras la aplicación del ACM, a un modelo de tres factores que acumulaban el 74,80 % de la inercia explicada, capaz de dar cuenta de las estrategias de movilidad social de la población latinoamericana con un nivel de fiabilidad y consistencia interna del 0,749.

Centrando la atención específicamente en la tercera dimensión (*D3*), se constata cómo su composición se aleja de la dinámica de inversión y acumulación de activos tangibles que configuraba los dos primeros factores del modelo, y aparece fuertemente asociada a las variables vinculadas con las relaciones sociales transnacionales de los migrantes.

Esta dimensión, denominada como "*Capital social transnacional*", pone de manifiesto la importancia de la inversión en redes sociales realizada por la población latinoamericana, tanto a la hora de iniciar el proyecto migratorio (representadas por la variable "*Influencia a la hora de migrar*"), como en el asentamiento en la comunidad de destino (materializadas en la variable "*A quién se dirigió a su llegada a España*"). Concretamente, en el Gráfico 18 se presenta la distribución espacial de las categorías asociadas a la conformación de esta dimensión, en relación con el primer factor del modelo. Estos resultados están alineados con los trabajos de autores como Levitt (2007) o Portes (1998).

Gráfico 18: Representación de los componentes 1 y 3 en el espacio factorial



Fuente: Elaboración propia a través de los resultados del ACM en base a datos de la ENI 2007
 Normalización simétrica.

Tanto los datos resultantes del análisis estadístico, como las evidencias empíricas obtenidas de las entrevistas e historias de vida, inciden en la pertinencia de conceptualizar las estrategias de movilidad social en términos de acumulación e inversión en diferentes tipos de recursos. Esta constatación empírica avala el diseño del modelo multidimensional propuesto como una de las contribuciones de la presente compilación. Además, confirma que la población migrante diseña y pone en marcha una serie de estrategias en función de sus expectativas de ascenso social, que se acaban traduciendo en trayectorias de movilidad social diferenciadas, a través de la articulación de diferentes prácticas de inversión y transferencia de activos, que se encuentran, además en constante interrelación (primera y segunda hipótesis específicas de investigación).

Estos resultados, en consonancia con una amplia literatura académica (Erel y Ryan, 2018; Oso, Cortés y Sáiz, 2017; Cortés y Oso, 2017; Neal, Bennett y Jones, 2015; McIlwaine, 2012; Oso, 2011; Ginieniewicz, 2009), tiene como novedad y principal aporte al avance de conocimiento en este campo de estudio la aplicación empírica del modelo de acumulación de activos, de forma exitosa, a un estudio de caso, como es la población latinoamericana. Y ello, muestra su capacidad en poner de manifiesto, a través de esta puesta en práctica, la importancia del capital social como activo básico en el que los migrantes latinoamericanos invierten como parte de su proyecto migratorio.

Por otra parte, los resultados obtenidos en el trabajo de investigación han permitido validar el modelo conceptualizado en el marco de la presente tesis doctoral, operativizando el estudio del capital social como un recurso que puede ser poseído, acumulado, transferido e intercambiado entre las diferentes generaciones de los grupos domésticos, y a través de los diferentes espacios sociales de referencia.

En este marco, los resultados han constatado que los recursos sociales derivados de la participación de la población latinoamericana en diferentes redes transnacionales, en constante interrelación con los demás activos movilizados por los hogares transnacionales, dan como resultado diferentes trayectorias de movilidad social, con o mayor o menor éxito para los hogares y los migrantes. Esto confirma la pertinencia de una de las hipótesis principales de la presente investigación doctoral, y supone una de las innovaciones desarrolladas por esta investigación.

Además, el trabajo de investigación que se expone como capítulo 7 del presente compendio, muestra cómo, durante esta etapa inicial de la etapa migratoria, este capital social tiene su origen tanto en las redes sociales tejidas desde los propios países de origen como en las redes de compatriotas residentes en España. Ambas representan para los migrantes un apoyo indispensable a su llegada a la comunidad de acogida. Por tanto, este tipo de vínculos sociales son clave para garantizar tanto la adaptación de la población migrante en el contexto de acogida, como su inserción en el mercado laboral, tal y como se ha destacado ampliamente desde la literatura sobre migración y capital social (Solano, 2016; Schrover et al., 2007; Canales y Zolniski; Portes, 1998).

Concretamente, las narraciones de los informantes muestran cómo los recursos sociales que estos migrantes extraen de este tipo de vínculos transnacionales, tejidos desde la propia sociedad de origen, les garantizan la infraestructura necesaria para su asentamiento en España (alojamiento, transporte...), a la vez que sustituyen a la familia extensa en origen (Hirchsman, 2007; Levitt, 2007), ofreciéndoles un enclave de referencia. Siguiendo a autores como Faist, se puede afirmar que estas relaciones son la clave para la formación de una comunidad transnacional, en la que individuos con o *“sin parentesco, se vinculan a través de la reciprocidad y la solidaridad para alcanzar un alto grado de cohesión social y un repertorio común de representaciones colectivas y simbólicas.”* (2000:196).

Estela, es una mujer dominicana que reside en Barcelona, junto a una de sus hermanas, que inició, antes que ella, un proceso migratorio como pionera con su marido. A lo largo de su discurso, destaca de forma reiterada el éxito subjetivo de su trayectoria de movilidad social, y el papel esencial que las redes sociales transnacionales desempeñan a la hora de explicar su posición social.

Vine a Barcelona porque mi hermana estaba aquí. Le iba bien, había muchos dominicanos que también estaban. Es importante tener a tu gente, porque llegas de tu barrio, a una ciudad tan grande, todo es diferente y...Ellos me acompañaron para conseguir los trámites legales para mi residencia, me presentaron a personas que me ayudaron mucho...Cenamos juntos, salimos a nuestras copas, y es una forma de escaparse cuando el día no funciona como tú esperas, y de estar un poco allá, en la casa, pero en España ¡No sé si entiendes! (...) Ahora mi hermana y yo vamos a despegar un pequeño negocio de uñas, ya sabes, que ahora hay mucho trabajo de eso y la belleza y el cuerpo, y entre todos estamos pensando la mejor forma para conseguirlo. La tienda va a ser un poco de todos.

Estela, dominicana, hermana menor, entrevistada en Barcelona (2015)

Se puede afirmar, así pues, que, en este tipo de redes de migración, entendidas como “conjuntos de relaciones interpersonales que vinculan a los migrantes o a los migrantes retornados con los parientes, amigos o compatriotas que permanecen en los países de origen y destino” (Massey, citado por Arango, 2000: 41), el capital social adquirido desde el país de origen se moviliza con una intención claramente instrumental. Los migrantes transnacionales, activan y utilizan las redes sociales de compatriotas con el fin de conseguir una posición social ventajosa en el país de asentamiento, con respecto a aquellos migrantes que no cuentan con recursos derivados de la participación en estas redes sociales (Nee y Sanders, 2001).

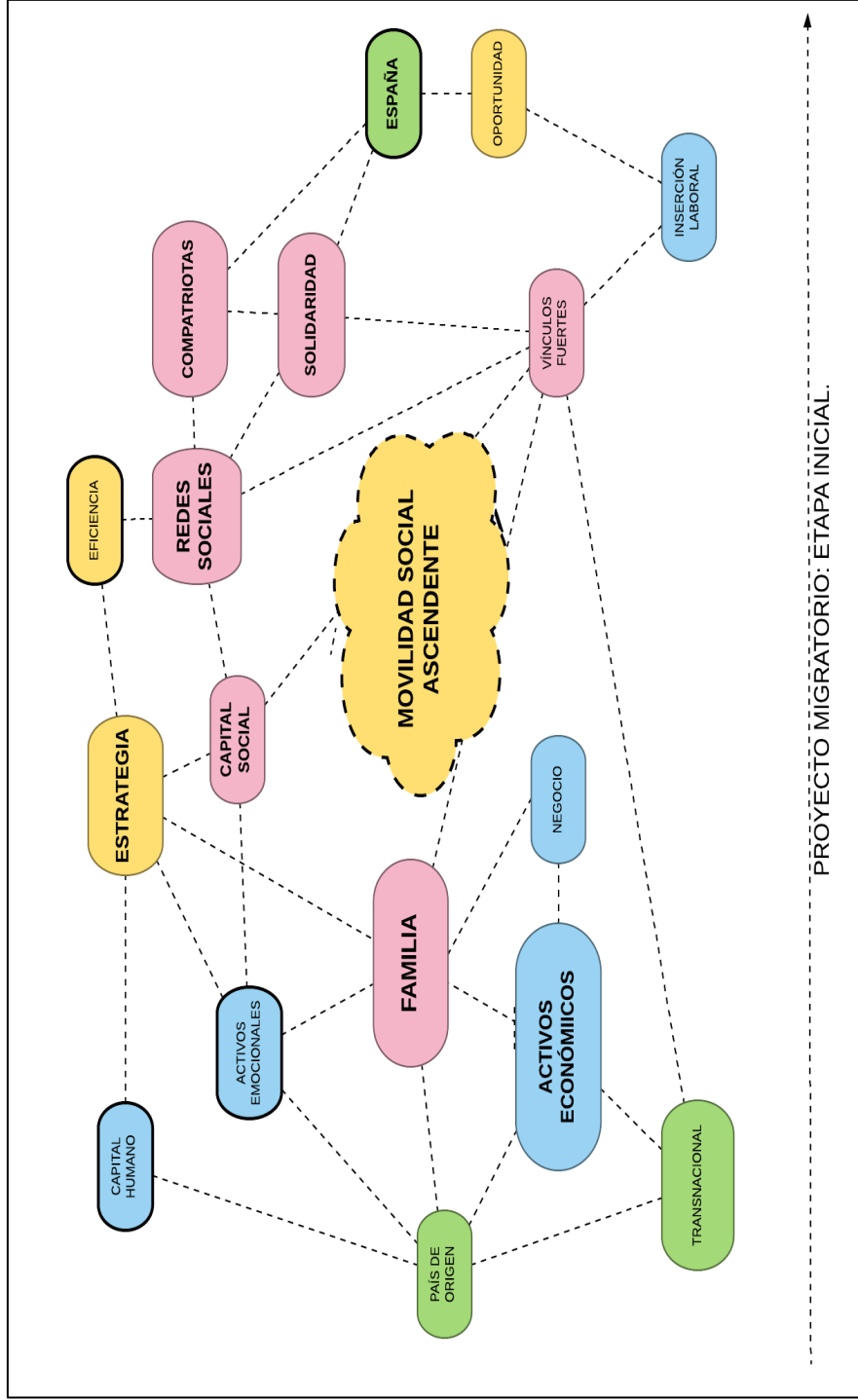
Así pues, a través de las mismas, se construyen, además, relaciones transnacionales duraderas en el tiempo que permiten la circulación de diferentes recursos tangibles e intangibles, facilitando “la reproducción social cotidiana de redes y comunidades migratorias a través de las fronteras internacionales” (Suárez, 2012: 5), y potenciando la construcción de trayectorias de movilidad social ascendente, tanto en origen como en destino, para el conjunto del grupo doméstico transnacional.

Desde una perspectiva reticular, este tipo de capital social se caracteriza por la interdependencia de los miembros de las diferentes redes, así como por la existencia de expectativas y obligaciones recíprocas (Rey, 2014). Se trata de redes muy cohesionadas a pesar de su carácter transnacional, ya que habitualmente mantienen la tendencia a la cohesión de los grupos sociales en origen. Presentan, además, una alta densidad, existiendo muy pocas desviaciones a las normas entre sus miembros, lo que da lugar a altos niveles de confianza (Lin, 2008), así como a una alta efectividad para los migrantes que participan en ellas durante esta primera etapa del proceso migratorio.

Se observa entonces que, sin necesidad de contar con un elevado número de vínculos, les permiten movilizar un importante número de recursos para asegurar una posición social estable en España, y el establecimiento de los cimientos que permitirán el envío de remesas al país de origen.

A continuación, se muestra una representación gráfica de las relaciones entre los códigos que ilustran los vínculos entre los diferentes conceptos considerados para el análisis, durante esta etapa inicial del proyecto migratorio.

Gráfico 19: Capital social y Movilidad social en la primera etapa del proyecto migratorio: Mapa conceptual



Fuente: Elaboración propia por la autora en base al análisis del material cualitativo

8.2 Movilidad social en un escenario de crisis económica: Las redes sociales como espacio de creación de estrategias de resiliencia

Los resultados obtenidos han permitido confirmar la cuarta hipótesis específica de investigación planteada en esta tesis doctoral. Dicha hipótesis incidía en el caso de las personas migrantes casadas o con hijos, en el que las demandas de la familia transnacional suelen determinar la estrategia de movilidad social a seguir que, a menudo, suele estar vinculada con la inversión en recursos afectivos y reproductivos. Las evidencias empíricas que avalan la confirmación de esta hipótesis se presentan con mayor profundidad en el capítulo 6 del presente compendio. Esto se refleja de forma más clara en las historias de vida narradas por mujeres con hijos en el país de origen, como en el caso de María².

María es una mujer brasileña que llega a España en 2007. Su proyecto migratorio se basaba en la acumulación de recursos económicos para su posterior inversión en activos físicos y capital humano en el país de origen. Estas inversiones se encaminaban, esencialmente, a lograr una trayectoria de movilidad social ascendente para su hijo que permanecía en Brasil a cargo de su abuela. Sin embargo, en un contexto de recesión económica, pierde su empleo durante el año 2010, por lo que se plantea retornar a Brasil. La oposición de su familia lleva a María a permanecer en España y mantener el envío de remesas, aun a costa de que esto suponga una importante movilidad descendente para ella. Tal como señala Faist (2014) el descenso de su posición social se debe al hecho de que no existe una equivalencia directa en la transferencia de activos y capitales del espacio social de origen al espacio social de destino. Así, los recursos materiales, culturales y sociales adquiridos por la familia en Brasil no se traducen en una trayectoria de movilidad ascendente para María, que ve cómo su posición social empeora en esta etapa de su proyecto migratorio, no simplemente en relación a los aspectos económico, sino también simbólicos. Y es que María se ve obligada a invertir en activos reproductivos que garanticen el bienestar de su hijo en Brasil, con la pérdida incluso de activos emocionales que ello puede conllevar.

² María es una mujer brasileña entrevistada en A Coruña por primera vez en 2013, y por última en 2017. Fue contactada en calidad de migrante pionera con un hijo a su cargo en el país de origen (posteriormente reagrupado y traído a España). Es la segunda generacional familiar de su hogar transnacional.

Este tipo de estrategias llevadas a cabo por mujeres, y que se han visibilizado en los resultados del proyecto de investigación, suelen estar vinculadas a proyectos familiares que buscan conseguir el ascenso social de las segundas y/o terceras generaciones, lo que a menudo entra en contradicción con las expectativas individuales de las propias migrantes. Además, ellas deben desarrollar mecanismos que ayuden a fortalecer su posición social y familiar en el país de origen, sin entrar en conflicto con los códigos de conducta aceptados en esta comunidad (Salvatori y Vaquero, 2017). En este sentido, las mujeres migrantes utilizan diferentes tipos de redes sociales, capaces de mantener representación de la mujer en ámbito público y garantizar la respetabilidad de su migración, para evitar los conflictos dentro del núcleo doméstico y conciliar las expectativas existentes en relación a los roles de género (Sorensen, 2005).

Por otra parte, la historia familiar de María refleja el impacto que el escenario de crisis económica que estalla a nivel global en el año 2008, y afecta de forma significativa a España, ejerce sobre las diferentes expectativas de ascenso social de la población migrante de origen latinoamericano, en lo que para muchos de ellos constituye una segunda etapa de su proyecto migratorio. Tras el éxito inicial que supone para su movilidad social el lograr una inserción laboral que posibilita la acumulación de recursos económicos, así como el conseguir una rápida adaptación a la sociedad de acogida, gracias a los activos sociales transnacionales, este periodo se caracteriza por la ruptura con el proyecto inicial de movilidad diseñado, en favor de la puesta en marcha de diferentes tipos de estrategias de resistencia y resiliencia, mostrando la importancia de articular el nivel micro correspondiente a las experiencias individuales, con factores macroeconómicos y macrosociales, a la hora de analizar las trayectorias migratorias.

Los resultados muestran que un número reducido de informantes, decidieron retornar a sus países de origen como consecuencia de la situación de precariedad y vulnerabilidad experimentada en España, esencialmente personas migrantes de origen brasileño que habían viajado como pioneras, y no habían realizado procesos de agrupación familiar. No obstante, la mayoría de las personas entrevistadas, decidieron permanecer en el país de destino, aun a costa de experimentar un importante descenso de su posición social en los distintos espacios sociales de referencia, tal y como reflejan los discursos de los entrevistados.

Este escenario permite realizar un análisis de las negociaciones, reconversiones y transferencias entre capitales que realizan las personas con el objetivo de sacar adelante las metas de su proyecto migratorio. Las diferentes transformaciones que se producen en la movilización de activos como resultado de los cambios en las estrategias de movilidad social, suele, además, tener una influencia directa no sólo sobre las expectativas de ascenso social de los propios migrantes, sino también sobre los proyectos de los distintos miembros del grupo doméstico. Sus proyectos deben reajustarse a las necesidades vinculadas a esta nueva situación. Tal como plantea Dalle (2016) esto permite integrar, en un mismo análisis de trayectorias de movilidad social, la influencia de la articulación entre la puesta en marcha de estrategias para la mejora de oportunidades sociales en condiciones adversas -insertadas en el plano micro y meso social de las narraciones de los individuos-, y el carácter más o menos abierto de la estructura social -vinculado a factores macrosociales y económicos, como el que la crisis de 2008 supone-.

En este contexto, la inversión en activos sociales cobra una especial relevancia, ya que las redes sociales suelen configurarse como importantes paracaídas que amortiguan el escenario de crisis social y económica, posibilitando la construcción de diferentes estrategias de resiliencia para paliar los efectos de la vulnerabilidad social a los que muchos de los migrantes se enfrentan.

Estos resultados, que se recogen con un mayor detalle a lo largo del capítulo 7 de este documento, están en consonancia con aquellos estudios que han mostrando los efectos positivos de las redes sociales (Massey, Durand y Riosmena, 2006; Eito Mateo, 2005), y desmitificados, al mismo tiempo, por autores como Portes (1998, 1995). Y es que, en algunos casos, las redes sociales se muestran incapaces de proporcionar a sus miembros recursos para acumular y movilizar diferentes tipos de activos productivos (económicos, capital humano...). En el caso de los migrantes entrevistados, la naturaleza de su capital social se define a través de redes conformadas, en su gran mayoría, por otros migrantes, que experimentan situaciones muy semejantes a la suya. La alta cohesión y densidad de estas redes suponen una ventaja en el momento inicial del proyecto migratorio, pero ante situaciones de crisis, las “conexiones puentes” y la baja densidad de las relaciones (Burt, 2005; Lin, 2001) pueden hacer más operativo al capital social.

Si se centra la atención ahora en los vínculos sociales que permiten explicar las posiciones ventajosas o desventajosas de los individuos en la estructura social, esta tesis doctoral toma como punto de partida la amplia literatura desarrollada en este campo (Cruz Gómez y Verd, 2013; Aranda Sánchez y García Campuzano, 2007; Marsden y Campbell, 1984) a partir del trabajo pionero de Granovetter (1973) quien puso inicialmente de manifiesto la importancia de los vínculos débiles para la mejora de las oportunidades sociales de los individuos, especialmente en materia laboral. Ahora bien, tal como se ha señalado en el apartado metodológico, esta tesis doctoral recoge estos presupuestos teóricos, y los amplía con la incorporación de una perspectiva biográfica y un enfoque longitudinal. Esta aproximación permite constatar cómo el éxito o fracaso de las inversiones en capital social no dependerá únicamente de la fuerza de los vínculos de los individuos, sino del momento del proyecto migratorio en el que estos se encuentran. Este, a su vez, condicionará las inversiones y acumulación de otros tipos de activos que definirán sus trayectorias de movilidad social. Este resultado corrobora, también, la séptima de las hipótesis específicas de esta investigación, y supone uno de los principales puntos de innovación respecto a la producción científica sobre capital social aportado por esta compilación de trabajos.

En este sentido, las evidencias cualitativas muestran dos situaciones diferentes. En primer lugar, se constata que las redes sociales suelen tener, en esta segunda etapa, un mayor tamaño que en el periodo inicial de su proyecto migratorio, pero con una menor eficiencia: los relatos de los informantes reflejan la incapacidad de movilizar nuevos recursos más allá de aquellos a los que, como migrantes, ya tenían acceso. Pero, por otra parte, se observa una segunda situación: la de aquellos migrantes que conscientes de esta situación, deciden realizar una inversión en capital social diferente, a través, por ejemplo, del voluntariado, cursos de idiomas, asociaciones deportivas... con la intención de ampliar el tamaño de su red e introducir en la misma miembros de la sociedad receptora que puedan proporcionarle nuevas oportunidades sociales. Un claro ejemplo de esta segunda situación es la de Juan.

Juan es un migrante de origen brasileño que perdió su empleo en el sector de la construcción. Llegó a Coruña con su mujer Fabia, que sí pudo mantener su trabajo en el servicio doméstico. Ante la situación de desempleo, es alentado por ella a realizar nuevas inversiones en capital social, lejos de su red de compatriotas y su congregación religiosa.

Yo no tenía fe, pero mi mujer decía: “Anda, apúntate al equipo, que va mucha gente que puedes conocer. Gente con dinero y con trabajo. Les falta gente, lo sé porque juega el esposo de Ana (la empleadora de la casa en la que Fabia trabaja), ya yo hablé con ella, les dije que jugabas muy bien. Aprovéchate y preséntate, en vez de estar todo el día aquí en el piso o en la iglesia”. Y así lo hice. Me llevaron varios partidos y muchas cervezas (se ríe) pero conocí a Julián y sus compañeros. Y con los días pues yo le dije que no tenía empleo, y que estaba buscando. Y me buscó una entrevista en la empresa. La entrevista no quería decir que yo fuera a conseguir el trabajo, pero Dios me ayudó. Ahora tengo trabajo, pero además soy mejor hombre para mi mujer y la familia allá. No está bien que un hombre no pueda sostener a su familia, eso me daba muchos problemas. Ahora ya está.

Juan, brasileño, entrevistado en A Coruña, primero como soltero y después como padre (2012, 2017)

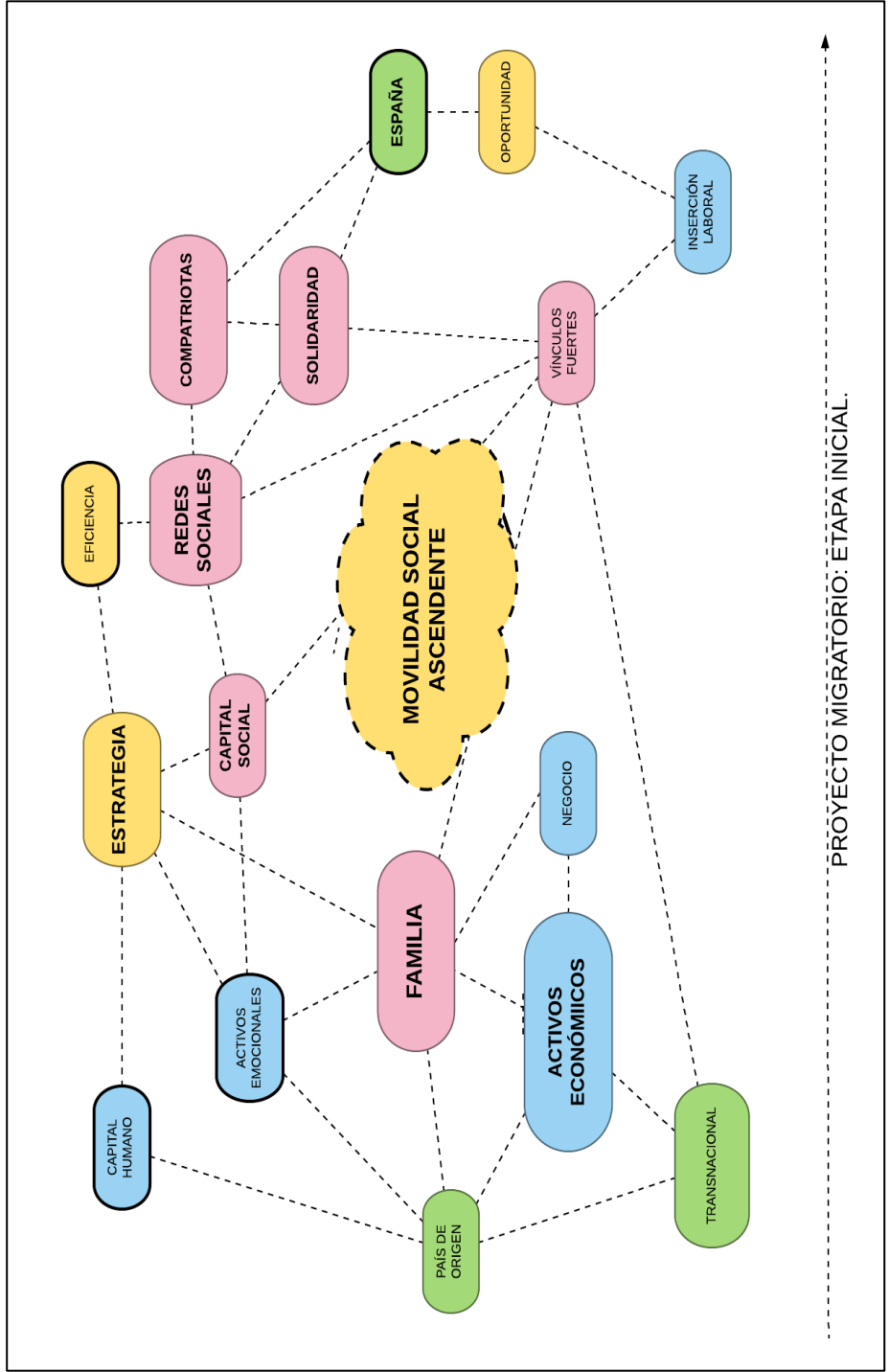
Su testimonio permite constatar, tal como se ha expresado anteriormente, cómo el capital social de la población migrante depende no sólo de la extensión de su red de relaciones, sino también del tipo de capital económico o cultural o simbólico de cada uno de los agentes a los cuales está ligado por la pertenencia a esa red. Así pues, la nueva red de relaciones tejida, si bien con menor tamaño y densidad que los vínculos con sus compatriotas, presenta una mayor eficiencia al permitirle movilizar un importante número de activos hacia la sociedad receptora, e incluso, hacia el país de origen. En un contexto en que la situación de desempleo amenazaba, de forma directa, el imaginario colectivo sobre la masculinidad existente en su comunidad, los recursos sociales adquiridos le permiten mejorar de forma significativa su posición en la jerarquía ocupacional y, al mismo, tiempo acumular, atendiendo a su propia definición, una importante cantidad de activos emocionales y afectivos dirigidos tanto a su familia en España, como a aquellos miembros del grupo doméstico que permanecen en Brasil. Juan deja de ser un “mantenido” (atendiendo a la terminología usada por él mismo) gracias a su pertenencia a la nueva red social, que le proporciona un acceso directo al empleo remunerado, y le confiere, por ello, un mayor status dentro de su comunidad. La nueva posición social de Juan se vincula, asimismo, con la clase social de los miembros de la red de población autóctona construida (media-alta).

De este modo, el modelo de análisis implementado permite realizar una definición operativa del capital social transnacional. Dicha definición posibilita su puesta en relación con los demás recursos con los que cuentan los grupos domésticos, analizando el papel que las redes sociales desempeñan en la acumulación del resto de activos, en los diferentes contextos y espacios sociales en los que los migrantes desarrollan sus estrategias de ascenso social.

Frente a estudios como los realizados por Portes (Portes 1995; Portes y Sensenbrenner, 1983), que mostraron los efectos positivos y negativos del capital social sobre el empresariado étnico de diferentes colectivos migrantes en EEUU, esta investigación operativiza el concepto de capital social en términos de recursos y activos, vinculándolo no sólo con la posición de los individuos en la jerarquía social, sino también con los distintos planos y las diferentes dimensiones de su experiencia migratoria, en relación con un enfoque transnacional. El modelo diseñado en la presente compilación posibilita la medición del tipo de capital social, y la naturaleza y extensión de las distintas redes sociales, a través de un análisis de la eficiencia de los recursos sociales que los migrantes poseen en términos de movilidad social. El capital social no se valora, de este modo, solo como un activo en sí mismo, sino también en función del impacto que ejerce sobre los demás recursos de los hogares transnacionales.

En resumen, la investigación ha permitido constatar que el desarrollo de esta segunda etapa del proyecto migratorio se caracteriza por un escenario social y económico desfavorable para los migrantes residentes en España como país de destino, y la consecuente puesta en práctica de mecanismos de resiliencia para tratar de mantener la posición social ganada durante el primer periodo de la migración, entre los cuales destaca el poder de las redes sociales y los vínculos informales. Este análisis se materializa a través del siguiente esquema de relaciones conceptuales, en el que se aprecia cómo, respecto al gráfico anterior, los códigos relacionados con las trayectorias de movilidad descendente cobran una mayor importancia, así como la presencia de los lazos débiles, respecto a los vínculos fuertes de solidaridad y reciprocidad, que protagonizaban el análisis de las trayectorias experimentadas en la etapa inicial del proceso migratorio de los entrevistados.

Gráfico 20: Capital social y Movilidad social en un contexto de crisis económica: Mapa conceptual



Fuente: Elaboración propia por la autora en base al análisis del material cualitativo

8.3. Del asentamiento al retorno: Redes móviles y Movilidad en red

Los resultados obtenidos en la investigación, en consonancia con una amplia producción científica (Verdery et al., 2017; Molina, Peterman y Herz, 2014), ha mostrado que, durante las diferentes etapas de asentamiento en el país de destino, posteriores al escenario de recesión económica, en la medida que los migrantes comienzan a crear nuevos lazos en el lugar de destino, mayor es el número de vínculos reemplazados con paisanos, nativos y lazos transnacionales. El fortalecimiento de este tipo de capital social les proporciona acceso a nuevos colectivos de pertenencia y, como consecuencia, posibilita la acumulación de nuevos recursos de capital social (Lozares et al., 2011). Estas relaciones suponen la adquisición de nuevas fuentes de información y representan importantes oportunidades vitales, para conseguir posiciones sociales ventajosas dentro de su comunidad de destino y origen.

En este sentido, cabe destacar la importante movilidad de las conexiones establecidas por los migrantes y sus hogares. La migración puede definirse, atendiendo a las palabras de los informantes, como un constante proceso de creación de redes sociales, que lleva a los individuos a desarrollar nuevos vínculos y conexiones, en el marco de sus desplazamientos espaciales. Estas redes se configuran como un conducto privilegiado por el que circulan, se movilizan y se transfieren distintos tipos de recursos en constante transformación, a lo largo de los diferentes campos sociales de referencia. A través de ellas viajan no sólo activos, sino también personas, familias, ideas e imaginarios compartidos, por lo que se encuentran altamente relacionadas con la canalización de flujos migratorios (Massey y Zenteno, 1999; Massey et al, 1987).

A lo largo de esta etapa de asentamiento, en la que las estrategias de inversión en activos se centran, en gran medida, en la acumulación de recursos económicos para mejorar de forma simultánea la posición del migrante en España, y de su familia en origen, los discursos de las personas entrevistadas reflejan el diseño de tres tipos de estrategias, relacionadas con sus proyectos de movilidad espacial: (i) retornar en un horizonte a corto plazo a la ciudad de origen, y conducir hacia ese escenario las expectativas de movilidad social; (ii) instalarse de forma definitiva en España, iniciando incluso, procesos de reagrupación familiar para traer a sus familiares (esencialmente maridos/mujeres e hijos) y orientar la escalada en la jerarquía social dentro de la estructura del país receptor; (iii) o, incluso, proyectar una nueva emigración hacia un país de acogida diferente que les permita ampliar sus posibilidades de ascenso social, y acumular de nuevos tipos de capital social.

En cualquiera de estos escenarios, el papel de los vínculos sociales es básico para asegurar la construcción de lo que puede definirse como sistemas de movilidad en red. En estos, los migrantes despliegan sus estrategias de movilidad social, a través de diferentes canales y redes sociales, que les permiten obtener mejores condiciones de vida en diferentes espacios sociales. De la efectividad de dichas estructuras sociales, dependerá, en gran parte, el éxito o fracaso de las trayectorias de movilidad social percibidas por los propios migrantes.

Diana es una joven colombiana que reside en Barcelona. Su trayectoria migratoria refleja las estrategias de movilidad desplegadas entre distintos campos sociales con el fin de lograr una posición social mejor que la experimentada en Colombia, así como la importancia que la circulación a través de diferentes redes sociales de parentesco y filiación ejerce para la consecución de este objetivo. La valoración de su proyecto migratorio es, hasta el momento, de un éxito desigual para ella y su familia. Mientras en Colombia se benefician de la recepción de recursos económicos, Diana fluctúa a lo largo de distintos contextos sociales de referencia para tratar de lograr un lugar dentro de la estructura social que le permita realizar una valoración positiva de su estrategia de desplazamientos.

Yo no tengo arraigo en ningún sitio. Cuando salí de mi casa, me fui a Londres, pero no estaba cómoda allá. Así que llamé a una prima, y me fui a Madrid. Pasé allí una temporadita, y sentía que no era el estilo de vida que buscaba. Pensé que quizás había sido una confusión esto de venir a Europa, y llamé a mi casa para volver. Pero volver quería decir adiós a la plata. Yo no estaba bien, pero ellos sí, gracias a mi estancia acá. Entonces, ellos me contactaron con familia de Barcelona, y me dijeron ¿Por qué no pruebas? Y aquí estoy ahora. No sé por cuanto tiempo. Quizás me quede, y quizás me marche si la cosa se pone mala acá. Siempre habrá algún colombiano que abra las puertas de un nuevo lugar. Quizás Estados Unidos. Somos así. ¡Nos movemos! Si nos dicen emigrantes, vamos a mostrar cómo podemos emigrar. Mi casa siempre me estará esperando igual, ¿no es cierto? Sólo queda intentar mejorar, no volver atrás, no perder mi independencia.

Diana, colombiana, entrevistada en Barcelona en el año 2016

Por último, es importante destacar el conflicto que estos sistemas de movilidad pueden suponer para algunos de los descendientes de la primera generación migratoria. Se trata de jóvenes nacidos en España o llegados al país con corta edad, que, si bien han sido socializados en la cultura migratoria y transnacional de sus familias, en ocasiones no se llegan a sentir identificados con estas redes móviles de pertenencia, tal y como reflejan sus relatos. Si para los padres y madres, las redes de compatriotas desempeñan un papel fundamental, para los hijos e hijas es el grupo de pares de la escuela y/o el barrio es el que ocupa un espacio privilegiado al que dirigir gran parte de los recursos adquiridos en busca de una mejora de su posición social.

Este grupo social no está necesariamente marcado por el origen étnico, si bien esta variable ejerce una importante influencia en algunos casos, para los cuales el origen geográfico se convierte en un factor de distinción y estatus social que lo diferencia del resto.

Eric llegó a España con 5 años, de la mano de su madre María, dentro de un proyecto de movilidad social familiar del que él era, sin ser consciente de ello, el verdadero protagonista. Dentro de la estrategia de movilidad social diseñada por su madre, asistió a uno de los colegios privados de la ciudad. Esto supuso que, desde su llegada a España, Eric disfrutaba de su participación en dos redes sociales bien diferenciadas: la red social transnacional construida por su madre, con un importante componente de compatriotas brasileños y, la red creada en la escuela, formada esencialmente por estudiantes autóctonos. Al comienzo de la etapa de la adolescencia, Eric dejó de frecuentar la red transnacional para pasar a realizar sus propias inversiones en capital social con el grupo de pares de su clase y su colegio, como una forma de romper con el sentimiento de pertenencia a una comunidad migrante y reafirmar su arraigo en la comunidad de acogida.

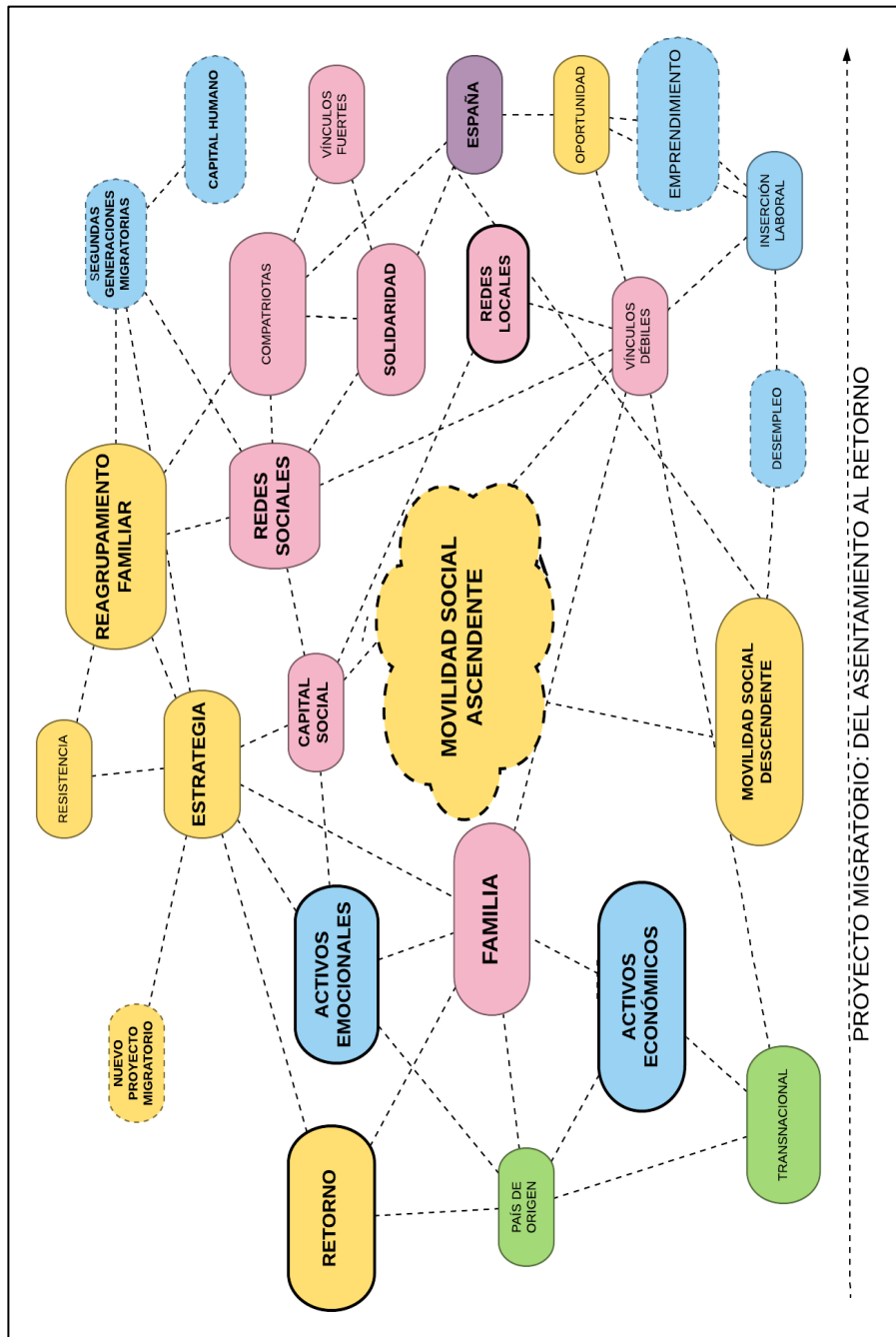
“Y así ya no fui más el mulatito, ya fui siempre el Eric, y eso ya significaba algo ¿cierto? Claro que quiero a mi abuela, ojalá estuviera aquí con nosotros. Pero no podemos estar con la cabeza allá todo el rato, siempre, como mi madre. Esto ya no es Salvador, vivimos aquí, y tenemos que vivir de verdad”

Eric, hijo, entrevistado en Coruña en el año 2015

Los resultados muestran que, al contrario que lo que sucede con las primeras generaciones migratorias, parte de estos descendientes buscan desvincularse de su herencia “móvil”, asociada a la pertenencia a redes de marcado carácter transnacional, como un modo de reforzar su pertenencia al contexto social de acogida. Será necesario, de cualquier modo, esperar a que estas generaciones alcancen la edad de incorporación al mercado laboral, y puedan experimentar su propio proyecto vital de forma autónoma, para conocer la verdadera naturaleza de sus expectativas de movilidad social, y las estrategias que despliegan para ello.

La relación entre esta etapa de asentamiento, y los distintos escenarios que plantea para las expectativas de movilidad espacial y social de los migrantes y sus familias, se refleja a través del siguiente gráfico:

Gráfico 21: Capital y movilidad social durante la etapa de asentamiento en la sociedad de acogida: mapa conceptual



Fuente: Elaboración propia por la autora en base al análisis del material cualitativo

En resumen, los resultados obtenidos ponen de manifiesto la necesidad de ir un paso más allá en el estudio de la interrelación entre movilidad espacial, movilidad social y capital social transnacional, complementado el examen de los distintos cambios de posiciones de la población migrante en la estructura laboral y social, con el análisis de las decisiones, acciones y estrategias que estos individuos ponen en marcha en términos de acumulación de activos.

Y es que, desde el momento en que inician su proyecto migratorio, los migrantes negocian distintas prácticas de acumulación e inversión en varios tipos de recursos, entre los que se destaca el capital derivado de la participación de esta población en diferentes redes sociales. Estos vínculos sociales, tejidos por los migrantes y sus hogares transnacionales, generan una movilización y transferencia estratégica de activos que se materializa en diferentes itinerarios de movilidad social, en lo que supone uno de los principales hallazgos y aportaciones de esta tesis doctoral.

La capacidad de las redes sociales para conducir e impulsar los procesos de movilidad social y geográfica de la población migrante, permite hablar de la existencia de un sistema de movilidad en red, del que se benefician incluso aquellos individuos que permanecen inmóviles en el país de origen y el país de destino (especialmente en lo que se refiere a los descendientes socializados en la cultura de la movilidad, pero que no han protagonizado ningún desplazamiento transfronterizo). Por ello, las variables extraídas de los discursos constatan el papel móvil de las relaciones sociales, que son creadas, transferidas y utilizadas en diferentes espacios sociales, a lo largo de distintos momentos temporales, con el fin de movilizar recursos que se traduzcan en trayectorias de movilidad ascendente.

En consecuencia, la movilidad social no puede definirse como un fenómeno lineal, estático o uniforme, sino que debe entenderse como un proceso extremadamente dinámico y complejo, a través del cual la población migrante de origen latinoamericano describe diferentes tipos de desplazamientos, a lo largo de todo el campo social transnacional.

La estructura de movilidad conformada por las diferentes redes sociales que los migrantes crean, mantienen y desarrollan, se configura como un espacio inmejorable para el estudio de estos distintos desplazamientos, al permitir el análisis articulado de movildades de diferente naturaleza.

Por ello, es imprescindible implementar aproximaciones longitudinales al estudio de la movilidad social y el capital social de la población migrante, capaces de captar las diferentes transformaciones en los itinerarios de los individuos, vinculadas a las diferentes etapas de su biografía y su proyecto migratorio, para entender así las trayectorias de movilidad como un todo integrado. Los diferentes gráficos de redes conceptuales utilizados en este apartado forman, de forma conjunta, un boceto de las trayectorias transnacionales de movilidad social experimentadas por los entrevistados de esta investigación que ilustran una importante tendencia dentro el estudio del capital social y la migración latinoamericana en España.

CAPÍTULO 9

PRINCIPALES CONCLUSIONES Y RETOS FUTUROS DE INVESTIGACIÓN

Como cierre de esta compilación, se presentan las conclusiones extraídas del trabajo de investigación realizado. A lo largo de este capítulo se expone, en primer lugar, un breve resumen de los principales hallazgos producidos en el marco de la tesis doctoral, y las diferentes aportaciones que estos resultados en el avance del conocimiento científico en el campo de estudio de la migración y el transnacionalismo. El objetivo de este capítulo es, de este modo, ofrecer una lectura integrada de las contribuciones teóricas y metodológicas que aparecen recogidas en los diferentes artículos de esta compilación, con el fin de transmitir una visión de conjunto y una reflexión general sobre las mismas.

Por último, se incide en los principales retos a los que el análisis de las estrategias y trayectorias de movilidad social debe hacer frente en un contexto social caracterizado por la existencia de importantes cambios sociales que transforman de forma constante las dinámicas demográficas y las lógicas poblacionales subyacentes a los diferentes proyectos migratorios. La respuesta a estos desafíos pone de manifiesto algunas de las líneas de trabajo futuro a realizar en este campo y que se integrarán en la producción científica sobre migración transnacional y capital social. Es por ello que estas líneas no pretenden poner punto final a una investigación, sino configurarse como un punto y seguido dentro de la trayectoria académica e investigadora de la doctoranda, a través de la cual se espera poder continuar esta línea de análisis y sistematizar, de este modo, el abordaje empírico de las trayectorias de cambio social de los hogares transnacionales a través papel que las redes sociales desempeña en la definición de las mismas.

9.1 A modo de conclusión: Resumen de las aportaciones más importantes realizadas por la investigación doctoral

Actualmente, Gabriela continúa viviendo en la ciudad de A Coruña, trabaja en el servicio doméstico, y ha retomado sus estudios a través de la universidad a distancia. En Brasil, aunque han tenido que hacer frente al fallecimiento de su padre, su familia puede mantener un mejor nivel de vida del que disfrutaba antes de la emigración de Gabriela. Su madre, como principal gestora de las remesas transnacionales, ha ampliado su pequeño negocio, está construyendo una casa familiar en la que vive con algunos de sus hijos, y tiene cierta capacidad para ayudarles en sus diferentes empresas y proyectos individuales.

Alentada por el éxito subjetivo del proceso migratorio de Gabriela, recientemente ha llegado a Coruña una de sus hermanas, siguiendo sus pasos dentro de la cadena migratoria transnacional formada desde Salvador de Bahía hasta nuestro país. A través de estos vínculos sociales, Rebeca logró también empleo dentro del servicio doméstico, sector en el cual se encuentran ocupadas la mayor parte de las compatriotas brasileñas de estas dos mujeres migrantes. Aunque afirma estar satisfecha con la decisión de emprender su proyecto migratorio, como parte de una estrategia familiar de ascenso social, Rebeca manifiesta cierto descontento con las responsabilidades adquiridas en relación al mantenimiento del hogar transnacional, así como su malestar con los escasos recursos que su posición social en la red de brasileños afincados en Coruña le permite movilizar. Rebeca es más joven que Gabriela, y sus expectativas de movilidad social pasan por una libertad respecto a la jerarquía familiar, en la que siempre ocupó una posición subordinada a las decisiones de sus padres y hermanos. Los vínculos transnacionales forjados a través de la red transnacional sustituyen, en gran medida, al papel de la familia en el país de origen, por lo que no resultan eficientes a la hora de garantizar el cumplimiento de las expectativas de movilidad social de esta migrante y posibilitar su acceso a nuevos y diferentes recursos fuera de esta red.

En definitiva, ambas migrantes comparten un proyecto familiar encaminado a mejorar la posición social de los diferentes miembros del hogar transnacional, pero mantienen, al mismo tiempo, sus propios mecanismos de acción ligados a sus intereses y expectativas individuales.

Ello se traduce en la existencia de tensiones entre las dos, y en relación también con el conjunto de su grupo doméstico, que dificultan la valoración sobre el éxito o fracaso de sus trayectorias de movilidad social, y conllevan continuas transformaciones en sus estrategias de ascenso social, que se ven constantemente reconstruidas y diseñadas a lo largo de los diferentes espacios sociales entre las que estas migrantes se desplazan¹.

Retomar aquí la historia de vida de Gabriela responde a una doble intencionalidad. Por una parte, permite conectar de forma directa el planteamiento teórico de esta investigación con los resultados hallados durante la etapa de producción y análisis de datos. El relato de Gabriela y su familia, es también la historia de muchas y muchos migrantes entrevistados a largo de esta tesis doctoral. Parte de estos informantes ni siquiera se conocen entre sí, pero comparten una serie de vínculos transnacionales que los conectan más allá del contexto espacial en el que se encuentran, y condicionan los proyectos, imaginarios y marcos de acción que determinan, a su vez, sus trayectorias de movilidad social a través de un sistema de redes móviles transnacionales.

Por la otra, esta narración supone finalizar la presente tesis doctoral del mismo modo en que esta comenzó: (re) situando a los individuos migrantes y sus familias en el centro del análisis de las trayectorias de movilidad social transnacional, y el estudio de la influencia del capital social en las mismas. Sus voces y discursos hablan en primera persona de las distintas inversiones realizadas para ascender en la escala social, y la complejidad subyacente a los itinerarios desplegados en los diferentes espacios sociales a través de los cuales estos migrantes movilizan sus recursos.

Son estos relatos los que, a lo largo del trabajo de investigación realizado, han conceptualizado las estrategias de movilidad social como ejes fundamentales de proyectos migratorios más amplios, que se caracterizan por una naturaleza marcadamente familiar, y se definen en términos de la articulación entre experiencias individuales, decisiones, sentimientos e imaginarios compartidos.

¹ El relato de Gabriela y Rebeca fue construido a partir de los extractos cruzados de sus historias de vida. Gabriela fue entrevistada primero en Barcelona en el año 2014 y posteriormente en A Coruña, durante el año 2016. Gabriela es una mujer brasileña, que fue contactada como migrante pionera, perteneciente a la segunda generación dentro de su estructura familiar, sin hijos o hijas a su cargo. Rebeca fue entrevistada en A Coruña en el año 2017, contactada como migrante reagrupada a través del proyecto migratorio de su hermana, y como hermana menor dentro la jerarquía de su grupo doméstico. Es una mujer soltera y sin cargas familiares.

Las evidencias empíricas halladas, han puesto de manifiesto la importancia de incorporar las dinámicas experimentadas por los diferentes grupos domésticos al estudio de las estrategias de ascenso social transnacional, en lo que supone una de las principales contribuciones de la presente tesis doctoral. Así, a través de la implementación de una perspectiva intergeneracional, esta investigación ha trasladado el centro del análisis desde el individuo migrante como unidad muestral, al conjunto de la familia como actor principal de los procesos y trayectorias de movilidad social.

Y es que los procesos de toma de decisiones que determinan el diseño de distintas estrategias encaminadas a conseguir una mejora de oportunidades vitales y sociales, se definen como fenómenos altamente complejos que involucran a todos los miembros de la unidad familiar, incluyendo a aquellos que no desempeñan un rol activo en la migración y permanecen inmóviles en el país de origen. De este modo, los recursos tangibles e intangibles a los que los individuos logran acceder como parte de su proyecto migratorio, se transfieren y movilizan entre los distintos miembros del grupo doméstico, con el objetivo de mejorar la posición social de cada uno de ellos en particular, y de la familia en general. En este sentido, destaca el papel fundamental que el capital social desempeña en explicar la articulación entre los diferentes activos en los que estos actores invierten.

En definitiva, las estrategias de acumulación e inversión en distintos tipos de capitales se vinculan con los procesos de toma de decisiones, los cuales, a su vez, obedecen, en gran medida, a la naturaleza de las diferentes conexiones que los migrantes crean y desarrollan a través de su participación en redes sociales transnacionales. Es en esta interrelación entre proyectos migratorios familiares, estrategias de ascenso social individuales y vínculos sociales, donde la presente tesis doctoral encuentra un espacio idóneo e innovador para llevar a cabo: (1) una descripción sistemática de los diferentes procesos de construcción de trayectorias de movilidad social experimentadas por la población migrante de origen latinoamericano en términos de inversión en activos, (2) y una definición empírica de las diferentes inversiones que estos realizan en recursos sociales transnacionales como parte de las mismas.

El primer elemento a destacar es que **los resultados obtenidos como parte de la investigación permiten confirmar la primera hipótesis general** planteada en la presente tesis doctoral, que defendía la existencia de una interrelación entre la movilidad espacial y los desplazamientos a lo largo de la estructura social transnacional realizados por la población latinoamericana, como parte de sus proyectos migratorios. En la totalidad de los relatos analizados, la migración es entendida por sus protagonistas cómo un proyecto transnacional a través del cual se busca conseguir una mejor posición social, a nivel individual, y/o de forma colectiva, para los diferentes miembros del grupo doméstico, tal y como se extrae de los resultados presentados en los capítulos 5 y 6 de esta compilación.

En base a esta afirmación, las evidencias empíricas que configuran los cuatro trabajos incluidos en esta tesis doctoral han confirmado cómo los individuos inician un proyecto migratorio no únicamente con la finalidad de escapar de situaciones de pobreza o desigualdad social, sino también con la esperanza de desbloquear sus posibilidades de subir en la jerarquía social. Ello se constata a través de las diferentes prácticas transnacionales identificadas como parte del análisis de contenido de las entrevistas realizadas, que se encuentran encaminadas a la inversión y transferencia de diferentes activos y capitales entre los países de origen y destino, para los diferentes miembros del grupo doméstico.

Asimismo, queda patente cómo, si bien las inversiones llevadas a cabo por la población latinoamericana, se dirigen de forma mayoritaria a la acumulación de activos tangibles –fundamentalmente capital físico y financiero, factores como el capital social-, las remesas sociales o los recursos emocionales contribuyen a realizar una definición multidimensional de las estrategias de movilidad social transnacional, lo que se confirma con el análisis de datos estadísticos realizado, que se expone en el marco del capítulo 4 del presente compendio.

Estos resultados constatan que la posición en la escala ocupacional no es el único indicador válido para el análisis del cambio de posiciones de la población latinoamericana en la escala social, tal y como se plantea en numerosos trabajos en el marco de la producción científica sobre movilidad social (Arranz, Carrasco, Masó, 2017; López-Andreu y Verd, 2016; Miguélez y López-Roldán, 2014; Papademetriou et al, 2009).

En este sentido, tal y como se extrae de la explotación de datos estadísticos realizada a partir de la ENI 2007, la dimensión laboral se complementa y articula a través de variables relativas a diferentes tipos de inversión en prestigio social, dando lugar a estrategias de movilidad diferenciadas que se ven continuamente renegociadas y reajustadas en los distintos espacios sociales de referencia. Es en el marco del análisis de los diferentes tipos de activos en los que estos migrantes invierten, donde debe entenderse la importancia del capital social como un recurso básico que se encuentra en interrelación directa con el resto de capitales tangibles e intangibles que configuran las estrategias de movilidad social puestas en marcha por la población migrante

Así, en segundo lugar, a largo del presente trabajo de investigación ha sido posible poner de manifiesto la relación existente entre el capital social y la movilidad social en el ámbito de las migraciones transnacionales. Las evidencias empíricas muestran cómo la migración también se define como un constante proceso de creación de redes que incita a los individuos a desarrollar nuevos vínculos y conexiones sociales. Estas redes, entendidas como un conjunto de relaciones interpersonales, se configuran como un conducto por el que circulan distintos tipos de recursos y activos y suponen, en última instancia, una forma de capital social indispensable para el desarrollo de trayectorias de movilidad social exitosas en el espacio transnacional, y los países de origen y destino.

En base a estas consideraciones, **se corrobora también la idoneidad de la segunda hipótesis general de investigación formulada**, que planteaba el papel clave desempeñado por los activos derivados de la participación de los migrantes latinoamericanos y sus grupos domésticos en diferentes redes sociales para definir sus trayectorias de movilidad social transnacional. Los resultados presentados a lo largo de este compendio ponen de manifiesto, especialmente en lo que se refiere a las evidencias empíricas recogidas como parte del capítulo 7, la importancia que las personas entrevistadas otorgan a las redes transnacionales como parte de sus proyectos de movilidad espacial y social. Así, por ejemplo, las redes de compatriotas aparecen destacadas como un activo básico a la hora de garantizar una mejor posición social en el momento de la llegada a España (acceso a la vivienda y mercado laboral, sentimiento de familia extensa, etc.).

Los migrantes latinoamericanos, conscientes del potencial asociado a las redes sociales, invierten un importante número de recursos productivos y afectivos en la construcción y mantenimiento de estas relaciones, con el fin de conseguir una posición social ventajosa en el país de asentamiento, con respecto a aquellos migrantes que no cuentan con recursos derivados de la participación en estas redes sociales, en la línea de lo expuesto por otros autores como Nee y Sanders (2001).

La historia familiar de Gabriela y Rebeca es un ejemplo del rol destacado que las redes sociales desempeñan a la hora de definir las trayectorias vitales y migratorias de la mayor parte de los entrevistados. Los recursos sociales que ambas migrantes extraen de la red formada por otros brasileños afincados en Coruña, muchos de ellos procedentes de su misma comunidad de origen en Salvador de Bahía, les permiten mejorar su posición social en España en términos de ocupación laboral y de inserción en la sociedad de acogida, tal y como se ha destacado ampliamente desde la literatura sobre migración y capital social (Hirchsman, 2007; Levitt, 2007).

No obstante, su relato refleja, del mismo modo, cómo la naturaleza de las redes sociales en las que la población migrante participa, condiciona en gran medida sus trayectorias de movilidad social. En el caso de Rebeca, la naturaleza transnacional, solidaria y afectiva de sus vínculos con los demás compatriotas, si bien es verdad que le facilita una rápida incorporación al mercado de trabajo, se traduce en la configuración de una red que le permite movilizar un número bajo de recursos fuera de su campo social, por lo que transferencia de activos hacia otras estructuras sociales, es muy limitada. Atendiendo a un análisis subjetivo de su trayectoria de movilidad social, el capital social transnacional acumulado por esta migrante puede definirse, por tanto, como poco eficiente, y lleva a cuestionar el éxito del proceso de ascenso social esperado como resultado de su proyecto migratorio.

Para llegar a esta conclusión, es necesario, además, considerar otra serie de variables que impactan directamente sobre su inversión en recursos sociales, como la generación familiar (Rebeca es la menor de sus hermanos, lo que la sitúa en una situación subordinada en su estructura familiar), o el género (Rebeca es también una mujer, por lo que su posición dentro de la red de brasileños en Coruña se define, en gran medida, en base a ello).

Esta interrelación entre indicadores de carácter reticular con otras categorías vinculadas al análisis de los proyectos y la experiencia migratoria, supone una de las principales innovaciones planteadas por la presente tesis doctoral, en relación al estudio y la definición del capital social transnacional. Así, partiendo de modelos analíticos ya existentes, como el Modelo de Acumulación de Activos (Moser, 2007), o el modelo de Movilidades Cruzadas (Oso, Cortés, Sáiz, 2017), este trabajo de investigación ha construido un marco propio para la operativización del capital social con un importante potencial para aunar distintas perspectivas de investigación y niveles de análisis, a diferencia de otras propuestas de medición del capital social.

Y es que, a pesar de que desde la producción científica se ha abordado el estudio del capital social, y los desafíos asociados al mismo (González y Liu, 2012; Portes y Vikstrom, 2012; Koniordos, 2008), especialmente desde la perspectiva del análisis de redes sociales (Bolívar, 2013; de Miguel-Luken, 2010), en pocas ocasiones se ha considerado el plano transnacional de análisis (Richter and Nollert, 2014), y todavía en menor medida, se ha llevado a cabo una operativización de este concepto en relación con las trayectorias biográficas y migratorias de los individuos.

Así, por ejemplo, autores como Alejandro Portes han abordado diferentes aproximaciones empíricas al análisis del capital social de la población migrante. (Portes 1995; Portes y Sensenbrenner, 1983). Frente a este tipo de estudios, el modelo de análisis del capital social planteado y desarrollado en la presente tesis, permite ir un paso más allá en la aplicación empírica del concepto, operativizando las ventajas y desventajas que la participación en redes sociales puede proporcionar a la población migrante en términos de recursos y activos. El hecho de conceptualizar el capital social como un activo que puede ser poseído, acumulado y transferido por los individuos, supone una aproximación novedosa en el marco de la literatura existente, y permite, por una parte, reconocer la intencionalidad estratégica de los actores migrantes a la hora de realizar sus diferentes inversiones en redes sociales, siguiendo la definición estructuralista de Bourdieu (1986).

Por la otra, aporta una definición operativa del fenómeno que posibilita su puesta en relación con los demás recursos con los que cuentan los hogares transnacionales, analizando el papel del capital social en la acumulación del resto de activos, en los diferentes contextos y espacios sociales en los que los migrantes desarrollan sus estrategias de ascenso social, introduciendo de este modo un enfoque transnacional.

Además, cabe destacar que el hecho de vincular el estudio del capital social con las trayectorias vitales de los individuos, posibilita analizar las transformaciones en la acumulación e inversión de recursos sociales que se producen en los diferentes momentos del proyecto migratorio, aportando una perspectiva de estudio longitudinal que conecta directamente el estudio del capital social con las trayectorias de movilidad social de los individuos.

En el marco del desarrollo de esta contribución, es posible presentar, a modo de síntesis, las principales aportaciones de esta tesis, resumidas en dos grandes bloques, atendiendo a la naturaleza y al carácter de las mismas.

Por una parte, **en lo que se refiere a contribuciones a nivel teórico**, el principal potencial de los trabajos de la presente compilación reside en el desarrollo de un marco analítico multidimensional que incorpora al estudio de la movilidad nuevas variables de análisis que invitan a (re)pensar los modelos clásicos utilizados por la sociología de la movilidad social.

Este modelo se configura como un marco capaz de articular el estudio de las diferentes estrategias puestas en marcha por los hogares transnacionales para ascender en la escala social, en términos de los diferentes activos y recursos en los que estos migrantes invierten, acumulan y movilizan a través de los diferentes espacios sociales entre los que se desplazan. A partir de los presupuestos teóricos de los proyectos de investigación FEM 2011-26210 y FEM2015-67164-R, coordinados por la Dr. Laura Oso como investigadora principal, la presente tesis doctoral ha desarrollado la aplicación empírica de un modelo de análisis al caso concreto de la población migrante de origen latinoamericano, cuya principal innovación reside en la perspectiva multinivel que supone la introducción en el mismo del estudio de los vínculos sociales transnacionales.

Así, esta aportación permite articular e integrar el trabajo con las subjetividades individuales de los migrantes y sus familias, que se encuentran situadas en el plano microsociedad de la realidad; con el nivel meso que conlleva el análisis de las redes transnacionales en los que la población migrante de origen latinoamericano participa; y, también, con los factores macrosociales, económicos y políticos que subyacen a las diferentes trayectorias migratorias experimentadas a lo largo del tiempo por este colectivo de población.

En lo que respecta al plano metodológico, las aportaciones de la presente tesis doctoral se basan en la innovación ofrecida por el potencial de una metodología cualitativa clásica, como es la puesta en práctica de entrevistas en profundidad e historias de vida familiares, a la hora de implementar una aproximación novedosa al estudio de la movilidad social y el capital social.

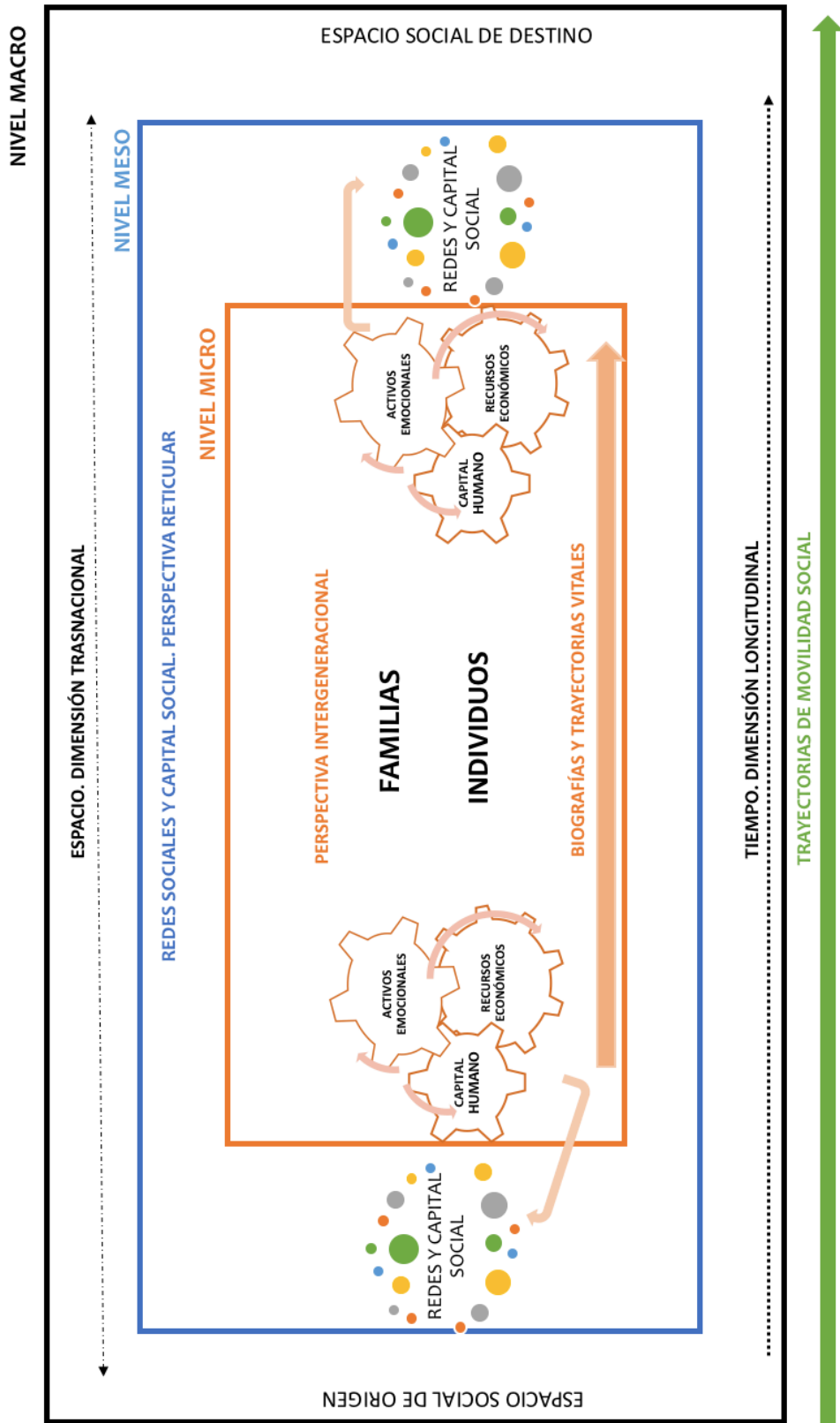
Tal como ya se ha expuesto, el principal objetivo de esta metodología fue posicionar a la población migrante y sus grupos domésticos como eje central del análisis a través de sus discursos, narraciones y relatos, encaminados a (re)construir sus trayectorias vitales, migratorias y de cambio social. Si bien es verdad que este tipo de abordaje metodológico ha sido utilizado de forma habitual en la literatura sobre migraciones transnacionales, su aplicación al estudio de la movilidad social y, especialmente, al análisis del capital social, ha sido mucho menos desarrollado.

Su principal innovación reside en la capacidad de introducir una triple perspectiva de análisis dentro de la investigación: un enfoque transnacional, mediante la consideración los relatos cruzados de los migrantes en los diferentes contextos sociales en los que movilizan sus recursos; una perspectiva intergeneracional, al integrar las distintas voces de los miembros de los grupos domésticos en un mismo relato familiar que considere el papel ejercido por cada uno de ellos a la hora de definir sus estrategias de ascenso social; y, finalmente, un foco longitudinal de análisis que posibilita captar las distintas transformaciones en las expectativas, estrategias y trayectorias de movilidad social que se producen a lo largo del tiempo, en relación con el desarrollo de los proyectos migratorios. La combinación, además de este enfoque cualitativo con la realización de una explotación de datos estadística, supone la creación de un marco metodológico multimétodo que integra el análisis de diferentes niveles de la realidad social, y permite aproximarse al estudio de la interrelación entre movilidad social y capital social de forma más dinámica, completa y exhaustiva.

En síntesis, y para finalizar este apartado, es posible plantear que el trabajo desarrollado en el marco de esta tesis doctoral, supone una conceptualización de las estrategias y trayectorias de movilidad social de la población migrante como procesos altamente complejos y dinámicos, que involucran a todos los miembros de la unidad familiar, y articulan diferentes espacios sociales de referencia de forma simultánea.

El análisis de la interrelación entre movilidad social y capital social, vinculado a las historias de vida de la población migrante, sitúa a las redes transnacionales como un elemento bisagra (Malgesini et al., 2007), que permite estructurar un modelo de análisis que considera los vínculos sociales como un importante recurso en el que los hogares transnacionales invierten con el fin de mejorar sus oportunidades sociales, a lo largo de todo su proceso migratorio, y en base a cuatro dimensiones básicas: tiempo, espacio, familia, y redes sociales. Y todo ello, en tres niveles de análisis diferenciados (macro, meso y micro) que, presentados de forma integrada, permiten realizar una aproximación holística y multinivel al análisis del vínculo entre redes sociales y cambio social, que pone de manifiesto el papel fundamental de las conexiones sociales dentro de la experiencia migratoria, en relación con los recursos que despliegan los grupos domésticos transnacionales para ascender socialmente. Las principales aportaciones de la presente tesis doctoral se recogen en el Gráfico 22.

Gráfico 22: Síntesis de las principales aportaciones teóricas realizadas por la tesis doctoral



Fuente: Elaboración propia por la autora

9.2 Desafíos y futuras líneas de investigación en el estudio de la movilidad social transnacional y el capital social de la población migrante

En un contexto actual de lógicas globalizantes, la denominada *superdiversidad* (Vertovec, 2006), e *hipermovilidad* (Nair, 2010), suscita la emergencia de nuevos interrogantes en relación con los desplazamientos de la población a través de las fronteras nacionales. Así, los proyectos, expectativas y acciones de la población migrante cobran cada vez una mayor importancia en explicar las dinámicas transnacionales que condicionan la elaboración de discursos sociales y políticos, y determinan el establecimiento de las prioridades de la agenda pública internacional.

La migración se configura, en sí misma, como un reto para el estudio de las Ciencias Sociales en general, y la movilidad social en particular. Así, un importante desafío teórico al que se deberá hacer frente desde la producción científica es el de (re)elaborar categorías de análisis que recojan las nuevas lógicas de desplazamientos a través de los diferentes espacios sociales; así como crear indicadores que permitan aproximarse de forma empírica a las transformaciones producidas en el imaginario social de la población migrante. En este sentido, es necesario avanzar en la elaboración de marcos de discusión sobre el estudio del cambio de posiciones de los hogares transnacionales, a través de la articulación de variables como los recursos económicos y físicos, el capital humano, el género y la posición social, para señalar las más relevantes.

En este contexto de constante cambio y transformación social, la emergencia de nuevas problemáticas de investigación, hacen necesario el desarrollo de tejidos conceptuales y metodológicos más amplios y complejos, que puedan captar la alta diversidad subyacente a los fenómenos migratorios. Así, por ejemplo, es necesario desarrollar estudios que destaquen la importancia de trabajos que incidan en la influencia del fenómeno migratorio sobre la estructura social de los diferentes espacios sobre los que los individuos se asientan.

En una etapa que supone el freno de entrada de la inmigración y consolida el protagonismo de lo que Izquierdo y León denominan como un periodo de "*inmigración hacia dentro*" (2008), se ha producido un traslado del foco de interés desde la gestión de los flujos migratorios, hacia las acciones dirigidas a la consolidación de los individuos que ya se encuentran asentados en el país.

Es por ello que, estudios como el realizado por Fachelli y Roldán (2017), que consideran el papel que la población migrante desempeña sobre la estructura de movilidad social de la población española, suponen una línea de investigación innovadora que es necesario continuar desarrollando. Asimismo, se destaca la importancia de impulsar, dentro de este campo de análisis, la aplicación empírica de una perspectiva espacial que apueste por incorporar el enfoque transnacional al estudio de cambio de posiciones en la jerarquía social, frente a aproximaciones más clásicas, centradas en los límites de los distintos Estados-nación.

En este sentido, una línea de investigación futura profundizará en la interrelación entre movilidad social y capital social. Tomando como punto de partida tanto el modelo teórico propuesto, como el diseño metodológico implementado en los estudios que conforman esta tesis doctoral, se pretenderá hacer frente a las necesidades derivadas de este marco de transformaciones sociales, validando el enfoque longitudinal para analizar la participación de la población migrante en redes transnacionales. Ello posibilitará la consideración de los diferentes cambios sociales a los que estos individuos se enfrentan en cada etapa de su proceso migratorio, condicionando el tipo de capital en el que invierten, así como el éxito o fracaso de dichas inversiones en términos de ascenso social.

Por su parte, la inmediatez del patrón de relaciones sociales actuales, apoyado en el desarrollo y la generalización de las nuevas tecnologías, dificulta en gran medida el análisis de los vínculos sociales y su implicación en la experiencia vital de los individuos. En este sentido, el Análisis de Redes Sociales (ARS) se complementará con nuevas aproximaciones que permitan considerar su interconexión con otros indicadores del proceso migratorio.

En definitiva, el análisis de las estrategias de movilidad social de la población migrante en términos de acumulación de activos realizado en el marco de esta tesis doctoral, debe entenderse como un punto de partida desde el cual establecer un diálogo con otras perspectivas y metodologías de investigación (como los cuestionarios, desde perspectivas analíticas sobre condiciones de vida y movilidad social, o los indicadores reticulares trabajados a partir del ARS), que logren enriquecer el análisis de la movilidad social transnacional y su vínculo con el capital social, atendiendo a los retos planteados a lo largo de estas líneas.

Por último, y más allá del mero interés académico que esta temática de investigación pueda despertar, cabe poner de manifiesto el impacto social que el análisis de redes sociales ejerce en visibilizar la situación de precariedad en la que los actores migrantes desarrollan sus proyectos biográficos. Los resultados de esta investigación ponen de relevancia hasta qué punto la población migrante se apoya en la solidaridad informal de sus vínculos sociales para garantizar el mantenimiento y mejora de sus oportunidades vitales en España, ante la inexistencia o ineficacia de redes de apoyo formales por parte de la administración estatal y municipal.

La importancia de las conexiones sociales dentro del proyecto migratorio es incuestionable, pero no por ello debe recaer en estas redes transnacionales la responsabilidad única y última de garantizar la calidad de vida de sus miembros. Utilizando palabras de Woolcok: *“Quizás el ejemplo más importante de capital social en acción, cuando faltan los mecanismos formales de seguridad y los instrumentos financieros, sea el uso de las conexiones sociales por los pobres como principal medio de protección contra los riesgos y vulnerabilidades”* (2000:19).

Es necesario que, desde el plano académico, sea posible visibilizar en las diferentes comunidades, situaciones de desigualdad y precariedad social por las que atraviesan diferentes colectivos sociales, como la población migrante, con el fin de favorecer y fomentar una sensibilización por parte de los diferentes entes públicos que de respuesta a sus demandas y necesidades.

REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS

CAPÍTULO 10

REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS

ALAMINOS, A; ALBERT, M. A., & SANTACREU, O. (2010). La movilidad social de los emigrantes españoles en Europa. *Revista Española de Investigaciones Sociológicas REIS*, 129, 13-35.

ALARCÓN, A. & PARELLA, S. (2013). Linguistic Integration of the Descendants of Foreign Immigrants in Catalonia. *Migraciones Internacionales*, 7(1), 101-130.

ALLEN GONZÁLEZ, A. J. & FAZITO, D. (2018). Dinámica de cambio en las redes sociales y la formación de vínculos transnacionales. Un caso de venezolanos profesionales viviendo en París. *REDES-Revista Hispánica para el Análisis de Redes Sociales*, (29)1, 44-64.

ÁLVAREZ DE SOTOMAYOR, A. (2014). El papel de las redes étnicas en el logro educativo de los hijos de inmigrantes ¿Recursos u obstáculos? *Revista Migraciones*, 23, 45-77.

APARICIO, R. & PORTES, A. (2014). *Creecer en España. La integración de los hijos inmigrantes*. Barcelona: La Caixa. Colección Estudios Sociales, 38.

APARICIO, R. & TORNOS, A. (2005). *Las redes sociales de los inmigrantes extranjeros en España. Un estudio sobre el terreno*. Madrid: Ministerio de trabajo y asuntos sociales.

ARANDA, J. & GARCÍA, A. (2007). Redes sociales y reflexividad: su importancia en la construcción de la sociedad civil en México. *CIENCIA ergo-sum*, 14(2), 141-150.

ARANGO, J. (2000). Explaining migration. A Critical View. *International Social Science Journal*, 52, (165), 283-296.

ARRANZ, J.M; CARRASCO, C. & MASSÓ, M. (2017). La movilidad laboral de las mujeres inmigrantes en España (2007-2013), *Revista Española de Sociología RES*, 26(3),329-344.

AYSA LASTRA, M. & CACHÓN, L. (2013). Movilidad ocupacional segmentada: El caso de los inmigrantes no comunitarios en España. *Revista Española de Investigaciones Sociológicas REIS*, 144, 23-47.

BALDASSAR, L. & MERLA, L. (Eds.). (2014). *Transnational families, migration and the circulation of care: Understanding mobility and absence in family life*. New York, NY: Routledge.

BASS, L.E. & SOW, F. (2006). Senegalese families: The confluence of ethnicity, history and social change, en Y. Oheneba-Sakyi & B. K. Takyi, *African families at the turn of the 21st Century*. London: Praeger, pp. 83-102.

- BAUMAN, Z. (2006). *Comunidad: En busca de seguridad en un mundo hostil*. Madrid: Siglo XXI.
- BAUMAN, Z. (2001). *La globalización: Consecuencias humanas*. México: Fondo de la Cultura Económica.
- BEBBINGTON, A. (1999). Capitals and capabilities: a framework for analyzing peasant viability rural livelihoods and poverty. *World Development*, 27(12), 2021-2044.
- BEGGS, J.J; HAINES, V.A. & HULBERT, J.S (1996). The effects of personal network and local community contexts on the receipt of formal aid during disaster recovery. *International Journal of Mass Emergencies and Disasters*, 14(1), 57-78.
- BENERÍA, L. DEERE, C. D. & KABEER, N. (2015). Gender and international migration: Globalization, development and governance, en L. Oso & N. Ribas-Mateos (Eds.), *The international handbook on gender, migration and transnationalism: Global and development perspectives*. Cheltenham: Edward Elgar, pp. 45–68.
- BERETTA, P; SAYYAD ABDI, E & BRUCE, C. (2018). Immigrants' information experiences: an informed social inclusion framework. *Journal of the Australian Library and Information Association*, 67(4), 373-393.
- BERNARDI, F; GARRIDO, L. & MIYAR-BUSTO, M. (2011). The recent fast upsurge of immigrants in Spain and their employment patterns and occupational attainment. *International Migration*, 49, 148-187
- BERTAUX, D. & THOMPSON, P. (1997). *Pathways to social class. A qualitative approach to social mobility*. Oxford: Clarendon Press.
- BEZANSON, K. (2008). Gender and the limits of social capital. *Canadian Review of Sociology*, 43(4), 427-443.
- BIANCHI-PERNASILICI, G. & PIRAS, G. (2015). Emigración y cuidados: Ambigüedades, cambios y continuidades desde la perspectiva de las abuelas cuidadoras en Colombia. *Papeles del CEIC*, 2015(2), 1-26.
- BILECEN, B. & SIENKIEWICZ, J. (2015). Informal Social Protection Networks of Migrants: Typical Patterns in Different Transnational Social Spaces. *Informal Social Protection Networks of Migrants*. *Population, Space and Place*, 21, 227-243.
- BOCCAGNI, P. (2017). Addressing transnational needs through migration? An inquiry into the reach and consequences of migrants' social protection across borders. *Global Social Policy: An Interdisciplinary Journal of Public Policy and Social Development* 17:2, 168-187.
- BOLÍVAR, M; MARTÍ, J. & LOZARES, C. (2013). Aplicaciones de los métodos mixtos al análisis de las redes personales de la población inmigrada. *EMPIRIA Revista de Metodología*, 26, 89-116.

- BOLÍVAR, M. (2013). Redes asociativas, inmigración y participación. Una aproximación empírica a los vínculos entre capital social y participación asociativa. *Redes. Revista hispana para el Análisis de redes sociales*, 24(1), 114 -140.
- BORJAS, G. (2006). Making it in America: Social mobility in the immigrant population. *Future of Children*, 16(2), 55–71.
- BORJAS, G. (1993). The intergenerational mobility of inmigrants. *Journal of Labor Economics*, 11(1), 113-135.
- BOURDIEU, P. & WACQUANT, L.J.D. (1992) An Invitation to Reflexive Sociology. Chicago, IL: University of Chicago.
- BOURDIEU, P. (1986). The forms of capital, en J. G. Richardson (ed.), *Handbook of Theory and Research for the Sociology of Education*. Greenwood: Nueva York, pp. 241-258.
- BOURDIEU, P. (1980). *Questions de sociologie*. París: Editions de Minuit.
- BOURDIEU, P. (1979). Les trois états du capital culture. *Actes de la Recherche en Ciencias Sociales*, 30, 3-6.
- BURT, R. S. (2005). *Brokerage and Closure: An Introduction to Social Capital*. New York: Oxford University Press.
- CACHÓN, L. (2012). La inmigración de mañana en la Españaa de la Gran Recesión y después. *Panorama Social* ,16,71-83.
- CACHÓN, L. (2009). En la “España inmigrante”: entre la fragilidad de los inmigrantes y las políticas de integración. *Papeles del CEIC* 2009/1 (45), 2-32.
- CACHÓN, L. (2002). La formación de la “España Inmigrante”: mercado y ciudadanía, *Revista Española de Investigaciones Sociológicas REIS*, 97, 92-126.
- CACHON, L. (1997). *Segregación sectorial de los inmigrantes en el mercado de trabajo en España*. Cuadernos de Relaciones Laborales. Madrid: Servicio de Publicaciones UCM.
- CALLEJO, J. & VIEDMA, A. (2006). *Proyectos y estrategias de Investigación Social: La perspectiva de la intervención*. Madrid: McGraw Hill.
- CAPARRÓS, A. & NAVARRO, M. L. (2010). Movilidad ocupacional de los inmigrantes en España. *Investigaciones de Economía de la Educación*, 5, 873-890.
- CARTER, M. R., & BARRET, C. B. (2006). The economics of poverty traps and persistent poverty: an asset-based approach. *Journal of Development Studies*, 42(2), 178-199.

- CASTELLS, M. (2014). El poder de las redes. *Vanguardia Dossier: El poder de las redes sociales*, 50.
- CASTELLS, M. (2010). *La sociedad red: una visión global*. Madrid: Alianza Editorial.
- CASTLES, S. (2013). The Forces Driving Global Migration. *Journal of Intercultural Studies*, 34(2), 122-140.
- CATARINO, C. & OSO, L. (2014). The seed and the fertile soil: Re-examining the migration-development nexus based on gender and the interplay between production and reproduction, en I. Guérin, H. Guétat-Bernard, & C. Verschuur (Eds.), *Under development: Gender*. New Hampshire: Palgrave Macmillan, pp. 192– 210.
- CATARINO, C. & MOROKVASIC, M. (2005). Femmes, genre, migration et mobilités. *Revue européenne des migrations internationales*, 21(1), 7-27.
- CHISWICK, B. R; LEE, Y. & MILLER, P. (2005). A Longitudinal Analysis of Immigrant Occupational Mobility: A Test of the Immigrant Assimilation Hypothesis. *International Migration Review*, 39(2), 332-353.
- CHISWICK, B. R. (2000). Are immigrants favorably self-selected? An economic analysis, en C. D. Brettell & J. F. Hollifield (Eds.), *Migration theory: Talking across disciplines*. New York, NY: Routledge, pp. 61–76.
- CHISWICK, B. R. (1977). A Longitudinal Analysis of the Occupational Mobility of Immigrants, en B. D. Dennis (Ed.), *Proceedings of the 30th Annual Winter Meetings, Industrial Relations Research Association*, Madison: IRRA, pp. 52-75.
- CHRISTAKIS, N. A. & FOWLER, J.H. (2010). *Conectados: El sorprendente papel de las redes sociales y cómo nos afectan*. Madrid: Taurus.
- COLECTIVO IOÉ & FERNÁNDEZ, M. (2009). *Encuesta Nacional de Inmigrantes 2007: El mercado de trabajo y las redes sociales de los inmigrantes*. Madrid: Documentos de Observatorio Permanente Inmigración.
- COLEMAN, J.S. (1994). *Foundations of Social Theory*. Cambridge, Belknap Press.
- COLEMAN, J.S. (1990). *Equality and Achievement in Education*. London: Sage Population.
- COLEMAN, J.S. (1988). Social capital in the creation of human capital. *American Journal of Sociology*, 94, 95-120.
- CORTÉS, A. & OSO, L. (2017). Avecillas y pájaros en vuelo transnacional: Retorno, género y estrategias de movilidad e inmovilidad entre Ecuador y España. *Revista Española de Sociología RES*, 26(3), 359-372.

- CORTÉS, A. (2011). Retorno y acumulación de activos. Aproximaciones etnográficas al caso de Ecuador y España, en J. Ginieniewicz (coord.), *La migración latinoamericana a España: una mirada desde el modelo de acumulación de activos*, Quito: Flacso, pp. 81-105.
- COWMAN S. (1993). Triangulation: a mean of reconciliation in nursing research. *Journal of Advanced Nursing*, 18, 788-792.
- CRESWELL, J.W. (2009). *Research Design: Cuantative, Cualitative and Mixed Methods Approaches*. Londres: Sage
- CRUL, M. & SCHNEIDER, J. (2010). Comparative integration context theory: participation and belonging in new diverse European cities. *Ethnic and Racial Studies*, 33(7), 1249-1268.
- CRUZ, I. & VERD, J.M. (2013). La fuerza de los lazos: una exploración teórica y empírica de sus múltiples significados. *EMPIRIA Revista de Metodología de las Ciencias Sociales*, 26, 149-174.
- CUIN, C. H. (1993). *Les Sociologues et la mobilité sociale*. Paris: PUF.
- D'ANGELO, A. (2015). Migrant organisations: Embedded community capital?, en L. Ryan, U. Erel, A. D'Angelo, (eds.) *Migrant Capital: Networks, Identities and Strategies*. Basingstoke: Palgrave Macmillan, pp. 83–101.
- DALLE, P. (2016). *Movilidad social desde las clases populares. Un estudio sociológico en el Area Metropolitana de Buenos Aires (1960-2013)*. Buenos Aires: CLACSO/ Instituto de Investigaciones Gino Germani-UBA / CICCUS.
- DALLE, P. (2013). Movilidad social ascendente de familias migrantes de origen de clase popular en el Gran Buenos Aires. *Trabajo y Sociedad*, 21, 373-401.
- DE LA TORRE ÁVILA, L. (2015). *No llores, prenda, pronto volveré: Migración, Movilidad social, Herida familiar y Desarrollo*, OpenEdition Books.
- DE MIGUEL-LUKEN, V. (2010). Personal support networks of immigrants to Spain: A multilevel analysis. *Social Network*, 32(4), 253-262.
- DOMÍNGUEZ, M. & COCO, A. (2000). El pluralisme metodològic com a posicionament de partida. Una primera valoració del seu ús a la recerca social. *Revista Catalana de Sociologia*, 11, 105-132.
- DONATO KM GABACCIA, D; HALDAWAY, J MANALANSAN, M. & PESSAR P. (2006). A Glass Half Full? Gender in Migration Studies. *International Migration Review*, 40(1), 3-26.

- EGÜEZ, P., & ACOSTA, A. (2009). Economía local y remesas en América Latina. El caso de Catamayo, en R. García Zamora, & M. Orozco (Eds.), *Migración internacional, remesas y desarrollo local en América Latina y el Caribe*, México: Universidad Autónoma de Zacatecas, pp. 5–74.
- EGUREN, J. (2011). The religious integration in Spain of the Moroccan Muslim Second and 1.5. *Yearbook on Humanitarian Action and Human Rights*, 8, 117-124.
- EHRENREICH, B., & HOCHSCHILD, A. R. (Eds.). (2002). *Global women: Nannies, maids and sex workers in the new economy*. New York, NY: Henry Holt.
- EITO MATEO, A. (2005). Las redes sociales y el capital social como una herramienta importante para la integración de los migrantes, *Revista de Acciones e Investigaciones Sociales*, 21, 185-204.
- ELLIOTT, A. & URRY, J. (2010). *Mobile lives*. London: Routledge.
- EREL, U. & RYAN, L. (2019). Migrant Capitals: Proposing a Multi-Level Spatio-Temporal Analytical Framework. *Sociology*, 53(2), 246–263.
- EREL, U. (2010). Migrating cultural capital: Bourdieu in migration studies. *Sociology*, 44(4), 642–660.
- ERIKSON, R. & GOLDTHORPE, J. (1993). *The constant flux: A Study of Class Mobility in Industrial Societies*. Oxford: Oxford University Press.
- ESCRIVÁ, A; BERMÚDEZ, A. & MORALES, N. (2009). *Migración y participación política: Estados, organizaciones, y migrantes latinoamericanos en perspectiva local-transnacional*. Madrid: CSIC
- FACHELLI, S. & LÓPEZ-ROLDÁN, P. (2017). El efecto de la inmigración en la movilidad social intergeneracional en España. *Revista Española de Sociología*, 26 (3), 309-328.
- FAIST, T. (2014). On the transnational social question: How social inequalities are reproduced in Europe. *Journal of European Social Policy*, 24(3), 207–222.
- FAIST, T. (2000). Transnationalization in international migration: implications for the study of citizenship and culture. *Ethnic and Racial Studies*, 23(2), 189-222.
- FAVELL, A. & RECCHI, E. (2011). Social mobility and spacial mobility, en A. Favell & V. Guiraudon (Eds.), *The sociology of European Union*, London: Palgrave, pp. 50–75.
- FAVELL, A. & RECCHI, E. (2009). *Pioners of European Integration. Citizenship and Mobility in the EU*. Cheltenham y Northampton: Edward Edlgar Publishing.
- FERNÁNDEZ, M., OROZCO, M. & HERAS, D. (2016). Familia y migración las familias transnacionales. *Familia: Revista de ciencias y orientación familiar*, 53, 87-106.

FORD FOUNDATION (2004). *Building Assets to Reduce Poverty and Injustice*. New York Ford: Ford Foundation.

GARCÍA CASTAÑO, J. (2014). La cultura como organización de la diversidad, en M. Catedrá Tomas & M.J. Devillard (eds.), *Saberes culturales*. Barcelona: Bellaterra, pp.107-143.

GARCÍA, F. J; OLMOS, A; RUBIO, M. & CAPELLÁN DE TORO, L. (2014). Sobre agrupamiento, concentración, segregación o guetización escolar: claves para un análisis interpretativo de tales situaciones y procesos, en C. Blanco Fernández (Ed.), *Movilidad humana y diversidad social en un contexto de crisis económica internacional*. Madrid: Trotta, pp. 253-276.

GIL, S. & PEDONE, C. (2014). Introducción. Familias migrantes y estados: vínculos entre Europa y América Latina. *Papeles del CEIC: International journal on collective identity research*, 2, 1-24.

GINIENIEWICZ, J. (2009). *The Accumulation and Transfer of Civic and Political Assets by Argentinean Migrants to Spain: A Theoretical and Empirical Review*. Manchester: Global Urban Research Centre, Working Paper 2.

GOLÍAS, M. (2014). *Los nuevos españoles a través de la Ley de la Memoria Histórica en Cuba y Argentina ¿Oportunidad o identidad?* (Tesis Doctoral), Universidad de A Coruña, 2014.

GONZALEZ-FERRER, A. & LIU, M.M. (2012). Capital social y migración internacional. Avances recientes y caminos por recorrer. *Revista Española de Sociología RES*, 17, 159-170.

GONZÁLEZ-FERRER, A. (2011). La inmigración de origen familiar: El control de flujos y el proceso de integración en algunos países europeos. *Real Instituto Elcano ARI*, 90, 1-12.

GONZÁLEZ-FERRER, A. (2007). The process of family reunification among original guest- workers in Germany. *Zeitschrift für Familienforschung, Immigrant Families in Europe*, 3, 10-33.

GONZÁLEZ-FERRER, A. (2002). Efectos macroeconómicos de la inmigración. Impacto sobre el empleo y los salarios de los nativos. *Papers*, 66, 133-153.

GRANOVETTER, M.S. (1995). *Getting a Job: A Study of Contacts and Careers*. Chicago: Chicago University Press.

GRANOVETTER, M. S. (1973). The Strength of Weak Ties, *American Journal of Sociology*, 78(6): 1360-1380.

GREGORIO GIL, C. (1998). *Migración femenina y su impacto en las relaciones de género*. Madrid, Narcea.

GROOTAER, C. & BASTELAER, T.V. (2002). Understanding and measuring social capital: A synthesis of findings and recommendations from the social capital initiative. *Social Capital Initiative, Working Paper 24*, The World Bank.

HAZ GÓMEZ, F.E. (2015). *El capital social y la Universidad: Estudio sobre la influencia de la universidad en la construcción del capital social de los jóvenes*. (Tesis Doctoral), Universidad de A Coruña, 2015.

HELD, D; MCGREW, A; GOLDBLATT, D. & PERRATON, J. (2000). *Global Transformations: Politics, Economics and Culture*. Standford: University Press.

HERNÁNDEZ SAMPIERI, R. (ed.) (2010). *Metodología de investigación*, México: McGraw Hill.

HERRERA, G. & PÉREZ MARTÍNEZ, L. (2015). ¿Tiempos de crisis, tiempo de retorno?: Trayectorias migratorias, laborales y sociales de migrantes retornados en Ecuador. *Estudios Políticos*, 47, 221-241.

HERRERA, G. (2013). *Lejos de tus pupilas. Familias transnacionales, cuidados y desigualdad social en Ecuador*. Quito: FLACSO Ecuador/ONU Mujeres.

HERZ, A; PETERS, L. & TRUSCHKAT, I. (2015). How to do qualitative structural analysis? The qualitative interpretation of network maps and narrative interviews. *Forum: Qualitative Social Research*, 16(1), Art. 9.

HINOJOSA, A. (2015). Nacidos para emigrar, en L. de la Torre Ávila (ed.), *No llores, prenda, pronto volveré: Migración, Movilidad social, Herida familiar y Desarrollo*, OpenEdition Books.

HIRSCHMAN, C. (2007). *The role of religion in the origins and adaptation of immigrant groups in the United States*, en A. Portes y J. DeWind (eds.), *Rethinking migration: new theoretical and empirical perspectives*, New York: Berghahn Books, pp. 391–419.

HOANG, L; LAM, T; YEOH, B. & GRAHAM, E. (2015). Transnational migration, changing care arrangements and left-behind children's responses in South-east Asia. *Children's Geographies*, 13.

HONDAGNEU-SOTELO, P., ESTRADA, E., & RAMIREZ, H. (2011). Más allá de la Domesticidad: Un análisis de género de los trabajos inmigrantes del sector informa. *Papers*, 96(3), 805-824.

HONDAGNEU-SOTELO, P. (1994). *Gendered Transitions: Mexican Experiences of Immigration*. University of California Press.

INSTRAW (2006). *The development potential of remittances: A gender perspective. Quality Research Methodology*. Santo Domingo: UN-INSTRAW.

IZQUIERDO, A; LÓPEZ DE LERA, D.& MARTÍNEZ BUJÁN, R. (2002). Los preferidos del siglo XXI: La inmigración Latinoamericana en España, en F. García Castaño & C. Muriel López (coords.), *La inmigración en España: contextos y alternativas*, vol 2 (Ponencias), Congreso sobre la Inmigración en España, Granada, pp. 237-249.

IZQUIERDO, A. (Ed.). *La inmigración y el mercado de trabajo en España*. Madrid: Consejo Económico y Social.

JABARDO VELASCO, M. (2006). Nuevas perspectivas para pensar la inmigración senegalesa, *Afkar ideas-Revista trimestral para el diálogo entre Magreb, España y Europa*, 12, 1-17.

JIMÉNEZ SUNINO, S. (2015). Trayectorias sociales de los migrantes de clases medias argentinas: Reproducción, Reconversión y Desclasamiento. *Sociología Histórica*, 5, 389-427.

KALTER F. & KOGAN, I. (2014). Migrant Networks and Labor Market Integration of Immigrants from the Former Soviet Union in Germany. *Social Forces*, 92 (4), 1435–1456.

KEARNEY, M. (1995). The local and the global: The anthropology of globalization and transnationalism, *Annual Review of Anthropology*, 24, 547-565,

KING, R. (2002). Towards a new map of European Migration. *International Journal of Population Geography*, 8, 89-106.

KOELET, S; VAN MOL, C. & DE VALK, H.A.G. (2017). Social embeddedness in a harmonized Europe: the social networks of European migrants with a native partner in Belgium and the Netherlands. *Global Networks*, 17(3), 41-459

KOFMAN, E. & RAGHURAM, P. (Eds.). (2015). *Gendered migrations and global social reproduction*. London: Palgrave Macmillan.

KONIRDOS, S.M. (2008). Social capital contested. *International Review of Sociology*, 18(2), 317-337.

KWAN, M. & SCHWANEN, T. (2016). Geographies of Mobility. *Annals of the American Association of Geographers*, 106, 1-14.

LACOMBA VÁZQUEZ, J. & CLOQUELL LOZANO, A. (2017). Asociaciones de inmigrantes, Estado y Desarrollo entre España y Colombia. *Revista de Estudios Sociales*, 61, 44-57.

LACOMBA, J (2004). Migraciones y desarrollo en Marruecos. *Cuadernos de Trabajo Social. Madrid: Instituto Universitario de Desarrollo y Cooperación*, 17, 305-311.

LAÍZ, S. (2014). 'Moviendo ficha': Jóvenes migrantes, estrategias y trayectorias familiares de movilidad social inter-generacional en las migraciones argentinas y marroquíes a Galicia (Tesis Doctoral), Universidade da Coruña, 2014.

- LANCEE, B. & HARTUNG, A. (2012). Turkish Migrants and Native Germans Compared: The Effects of Inter-Ethnic and Intra-Ethnic Friendships on the Transition from Unemployment to Work. *International Migration*, 50: 39-54.
- LEVITT, P. & WATERS, M. C. (Eds.) (2002). *The Changing Face of Home: The Transnational Lives of the Second Generation*. New York, NY: Russell Sage Foundation.
- LEVITT, P. & SØRENSEN, N. (2004). The transnational turn in migration studies. *Global Migration Perspectives*, 6, 1-14.
- LEVITT, P. (2009). Roots and Routes: Understanding the Lives of the Second Generation Transnationally. *Journal of Ethnic and Migration Studies*, 35(7), 1225-1242.
- LEVITT, P. (2007). *God needs no passport: immigrants and the changing American religious landscape*. New York, NY: New Press
- LEVITT, P. (2001). *The transnational villagers*. Berkeley: University of California Press.
- LIN, N. (2008). A network Theory of Social Capital, D. Castiglione, J. van Deth & G. Wolleb (eds.), *Handbook on Social Capital*, New York: Oxford University Press
- LIN, N. (2001). Building a Network Theory of Social Capital, en N. Lin, K. Cook, & R. S. Burt (Eds.), *Social Capital. Theory and Research*, Nueva York: Aldine de Gruyter
- LIN, N. (1999). Building a Network Theory of Social Capital. *Connections*, 22(1), 28-51.
- LÓPEZ DE LERA, D. (2010). Emigración, inmigración y retorno: Tres etapas de un mismo proceso. *Polígonos: Revista de Geografía*, 20, 9-17.
- LÓPEZ-ROLDÁN P. & ALCAIDE, V. (2011). El capital social y las redes personales en el estudio de las trayectorias laborales. *REDES- Revista hispana para el análisis de redes sociales*, 20(3), 51-80.
- LÓPEZ, O. & VILLAMAR, D. (2004). El proceso migratorio en el sur de Quito. *Cartillas sobre Migración, Plan Migración, Comunicación y Desarrollo*, 7.
- LOZARES, C; VERD, J.M; BARRANCO O. (2013). El potencial analítico de las redes socio-métricas y ego-centradas: una aplicación al estudio de la cohesión-integración de colectivos sociales. *EMPIRIA Revista de Metodología de Ciencias Sociales*, 26, 35-62.
- LOZARES, C; VERD, J. M; LÓPEZ-ROLDÁN, P; MARTÍ, J. & MOLINA, J.L. (2011). Cohesión, Vinculación e Integración sociales como formas de Capital Social. *REDES- Revista hispana para el análisis de redes sociales*, 20, 1-28.
- LOZARES, C.; MARTÍN, A; LÓPEZ-ROLDÁN, P. (1998). El tratamiento multiestratégico en la investigación sociológica, *Papers*, 55, 27-43.

MAR-MOLINERO, C. & PAFFEY, D. (2018). Transnational migration and language practices: the impact on Spanish-speaking migrants, en W. Ayres-Bennett & J. Carruthers (eds.) *Manual of Romance Sociolinguistics*, Berlin: De Gruyter Mouton.

MARCU, S. (2019). The limits to mobility: Precarious work experiences among young Eastern Europeans in Spain. *Economy and Space*, 0(0),1-18.

MARCU, S. (2018). Mobility as a support strategy: Linked lives through the life course among Eastern Europeans in Spain. *Geoforum*,97, 335-342.

MARSDEN, P.; CAMPBELL, K. (1984). Measuring tie strength. *Social forces*, 63 (2), 482-501.

MARTÍN-ARTILES, A; LÓPEZ ROLDÁN, P. & MOLINA, O. (2011). Movilidad ascendente de la inmigración en España: ¿Asimilación o segmentación ocupacional?, *Papers*, 96(4), 1335-1662.

MARTÍNEZ BUJÁN, R. (2010): *Bienestar y cuidados: El oficio del cariño. Mujeres inmigrantes y mayores nativos*. Madrid: Consejo Superior de Investigaciones Científicas.

MARTÍNEZ GARCÍA, J. S. (2003). Las clases sociales y el capital en Pierre Bourdieu. Un intento de aclaración. *Materiales de Trabajo, Serie Análisis*, Documento P/10 98-PB94/1382, Universidad de Salamanca.

MARTÍNEZ VEIGA, U. (2004): *Trabajadores invisibles: precariedad, rotación y pobreza de la inmigración en España*. Madrid: Los libros de la catarata.

MARTÍNEZ-PASTOR, J. I. (2014). Fixed-term contracts: does nationality matter? *Journal of Ethnic and Migration Studies*, 40 (5), 814-828.

MAS GIRALT, R. (2011). Colombian migrant families in the north of England: socio-cultural invisibility and young people's identity strategies, en C. MCILWAINE (Eds.), *Latin American migration across borders: European perspectives from the UK and beyond*. New York, NY: Palgrave Macmillan, pp. 197-215.

MASDEU TORRUELLA, I. & SAÍZ, A. (2017). Género, movilidad e intersecciones generacionales en el espacio transnacional chino, *Revista Española de Sociología RES*, 26(3), 385-397.

MASSEY, D. & AYSA-LASTRA, (2011). Social Capital and International Migration from Latin America. *International Journal of Population Research*, 2011, 1-18.

MASSEY, D; DURAND, J. & RIOSMENA, F. (2006). Capital social, política social y migración desde las comunidades tradicionales y nuevas comunidades de origen en México. *Revista Española de Investigaciones Sociológicas: REIS*, 116, 97-122.

MASSEY, D. & ZENTENO, R. (1999). A Validation of the Ethno survey: The Case of Mexico-U.S.Migration. *International Migration Review*, 34, 765-792.

MASSEY, D. & ESPINOSA, K. E. (1997) What's Driving Mexico-U.S. Migration? A Theoretical, Empirical and Policy Analysis. *American Journal of Sociology*, 102, 939-999.

MASSEY, D; ALARCÓN, R; DURAND, J. & GONZÁLEZ, H. (1987). *Return to Aztlan: The Social Process of International Migration from Western Mexico*. Berkeley, University of California Press.

MASSEY, D. & GARCÍA-ESPAÑA, E (1987). Social structure of migration. *Science*, 237: 733-738.

MCILWAINE, C. (2012). Constructing transnational social spaces among Latin American migrants in Europe: perspectives from the UK. *Cambridge Journal of Regions, Economy and Society*, 5, 289-303.

MCPHERSON J. & SMITH-LOVIN L. (1982). Women and weak ties: sex differences in the size of voluntary associations. *American Journal of Sociology*, 87, 883–90.

MEISSNER, F. & VERTOVEC, S. (2015). Comparing super-diversity. *Ethnic and Racial Studies*, 38(4), 541-555.

MEURS, D. & PAILHE, A. (2010). Position sur le marché du travail des descendants directs d'immigrés en France: les femmes doublement désavantagées? *Economie et statistique*, 431(1), 129-151.

MEURS, D; PAILHÉ, A. & SIMON, P. (2006). Persistencia des desigualdades entre generaciones ligadas a l'immigración: L'accès a l'emploi des immigrants et de leur descendants en France. *Population-F*, 61(5–6), 763–802.

MEZA L. & PEDERZINI, C. (2009). Migración internacional y escolaridad como medios alternativos de movilidad social: El caso de México. *Estudios Económicos*, número extraordinario, 163-206.

MICOLTA LEON, A. & ESCOBAR M. C. (2010). Si las abuelas se disponen a cuidar, madres y padres pueden emigrar. *Revista venezolana de estudios en la mujer*, 15, 91-115.

MIGUEL, A. DE, MORAL, A., & IZQUIERDO, A. (1986). *Panorama de la emigración española en Europa*. Madrid: Ministerio de Trabajo y Seguridad Social.

MIGUÉLEZ, F. & LÓPEZ-ROLDÁN, P. (Coord.) (2014). *Crisis, empleo e inmigración en España. Un análisis de las trayectorias laborales*. Barcelona: Bellaterra.

MOLINA, J. L; PETERMANN, S. & HERZ, A. (2015). Defining and Measuring Transnational Social Structures. *Field Methods*, 27(3), 223–243.

MOLINA, J. L.; PETERMAN, S. & HERZ, A. (2013). Transnational Social Fields and Social Spaces from a Network Perspective: Measuring Cross-Border Social Structures. Texto presentado en *XXXIII Sunbelt Social Networks Conference of the International Network for Social Network Analysis (INSNA)*, 21-26 May 2013, Hamburg, Germany.

MOLPECERES, L. (2012). Situación laboral de las mujeres inmigrantes en España. *Cuadernos de Relaciones Laborales*, 30(1), 91-113.

MONTERO SIEBURTH, M. (2014). Challenges in the education of migrant children: creating opportunities for 'new' citizens, en M. Martiniello, & J. Rath (Eds.), *An introduction to immigrant incorporation studies: European perspectives*. Amsterdam: Amsterdam University Press, pp. 143-170.

MORCILLO ESPINA, A. (2011). El debate entre transnacionalismo y nacionalismo metodológico como marco teórico para la comprensión del papel del empleo en la gobernabilidad de la inmigración en España. *Papers*, 96:3, 757-780.

MORET, J. (2017). Mobility capital: Somali migrants' trajectories of (im)mobilities and the negotiation of social inequalities across borders. *Geoforum*, 1-18 (en prensa).

MORSE, J.M. (1991). Approaches to Qualitative-Quantitative Methodological Triangulation. *Methodology Corner. Rev. Nursing Research*, 40(1), 23-45.

MOSER, C. O. N. (2011). El modelo de acumulación de activos desde una perspectiva transnacional: el caso de los migrantes de Guayaquil a Barcelona, en J. Ginieniewicz (coord.), *La migración latinoamericana a España: una mirada desde el modelo de acumulación de activos*. Quito, Flacso, pp. 21-42.

MOSER, C. O. N. (2009). *Ordinary families, extraordinary lives. Assets and poverty reduction in guayaquil 1978–2004*. Washington, D.C: Bookings Institution Press.

MOSER, C.O.N. (Ed.) (2007). *Reducing Global Poverty. The case for Asset Accumulation*. Washington, D.C: Brookings Institution Press.

MOSER, C.O.N., & HORN, P. (2015). Does Economic Crisis Always Harm International Migrants? Longitudinal Evidence from Ecuadorians in Barcelona. *International Migration Review*, 53(2), 274-290.

MOSKAL, M. (2015). "When I think home, I think family here and there": Translocal and social ideas of home in narratives of migrant children and young people. *Geoforum*, 58, 143-152.

NAHAPIET, J. & GHOSHAL, S. (1998). Social Capital, Intellectual Capital, and the Organizational Advantage. *Academy of Management Review*, 23(2), 242-266.

NAÏR, S. (2010). *La Europa mestiza: Inmigración, Ciudadanía, Codesarrollo*. Barcelona: Galaxia Guttemberg.

NEAL, S; BENNETT, K. & JONES, H. (2015) Multiculture and public parks: Researching super-diversity and attachment in public green space. *Population, Space and Place*, 21(5), 463–475.

NEE, V. & SANDERS, J. (2001). Understanding the diversity of immigrant incorporation: a forms-of-capital model. *Ethnic and Racial Studies*, 24(3), 386-411.

NEGRI, A. (2007). *Movimientos en el Imperio: Pasajes y Paisajes*. Madrid: Paidós.

NEGRI, A. (2004): *Guías. Cinco lecciones en torno a Imperio*, Barcelona: Paidós.

NIESWAND, B. (2011). *Theorising Transnational Migration: The Status Paradox of Migration*. New York y London: Routledge.

NONINO, F. (2014). The network dimensions of intra-organizational social capital. *Journal of Management & Organization*, 19, 454-477.

OROZCO, M. (2007). Migrant Foreign Savings and Asset Accumulation, en C.O.N. Moser (Ed.), *Reducing Global Poverty. The case for Asset Accumulation*. Washington, D.C: Brookings Institution Press, pp. 225-238.

OSO, L; DALLE, P; BONIOLO, P. (2019). Movilidad social de familias gallegas en Buenos Aires pertenecientes a la última corriente migratoria: estrategias y trayectorias. *PAPERS*, 104(2), 305-335.

OSO, L. & SUÁREZ-GRIMALT, L. (2017). Towards a theoretical model for the study of productive and reproductive strategies in transnational families: Latin American migration and social mobility in Spain. *Journal of Family Studies*, 24(1), 41-58.

OSO, L. & SUÁREZ-GRIMALT, L. (2017). Latin American migration, gender and inter-generational strategies for social mobility: Theoretical and methodological Challenges. *Revista Migraciones*, 42, 19-41.

OSO, L; SÁIZ-LÓPEZ, A. & CORTÉS, A. (2017). “Movilidades cruzadas” en un contexto de crisis: Una propuesta teórica para el estudio de la movilidad geográfica y social, con un enfoque de género, transnacional e intergeneracional. *Revista Española de Sociología*, 26(3), 293–306.

OSO, L. & PARELLA, S. (2012). Inmigración, género y mercado de trabajo: una panorámica de la investigación sobre la inserción laboral de las mujeres inmigrantes en España. *Cuadernos de Relaciones Laborales*, 30(1), 11-44.

OSO, L. & RIBAS-MATEOS, N. (Eds.). (2015). *The international handbook on gender, migration and transnationalism: Global and development perspectives*. Cheltenham: Edward Elgar.

OSO, L. (2016). Migración ecuatoriana y estrategias familiares de movilidad social: la relación dialéctica entre el capital financiero y el capital emocional. *Investigaciones Feministas*, 7(1), 221-240.

OSO, L. (2011). Plata y/o amor: Remesas, acumulación de activos y movilidad social de las familias de migrantes ecuatorianos, en J. Ginieniewicz, (coord.), *La migración latinoamericana a España: una mirada desde e modelo de acumulación de activos*. Quito, Flacso, pp. 129-150.

OSO, L. (2008). Migración, género, y hogares transnacionales, en J. García Roca & J. Lacomba Vázquez (eds.), *La inmigración en la sociedad española: Una radiografía multidisciplinar*, Barcelona: Bellaterra, pp. 561-586.

OSO, L. (2004). *Españolas en París. Estrategias de ahorro y consumo en las migraciones internacionales*. Barcelona: Bellaterra.

OSO, L. (1998): *La migración hacia España de mujeres jefas de hogar*, Madrid: Instituto de la mujer.

OSO, L. (Dir.) (2007-2010). El impacto de la inmigración en el desarrollo: Género y transnacionalismo, Ministerio de Ciencia e Innovación, SEJ2007-63179.

OSO, L. (Dir.) (2011-2014). Género, Transnacionalismo y Estrategias Inter-generacionales de movilidad social, Ministerio de Economía y Competitividad, FEM 2011-26110.

PAJARES, M. (2009). *Inmigración y mercado de trabajo. Informe 2009*. Madrid: Observatorio Permanente de la Inmigración, Ministerio de Trabajo e Inmigración, Secretaría de Estado de Inmigración y Emigración.

PAPADEMETRIOU, D; SOMERVILLE, W. & SUMPTION, M. (2009). *The social mobility of Immigrants and their children*. Washington, D.C: Migration Policy Institute.

PARELLA, S. (2007). Los vínculos afectivos y de cuidado en las familias transnacionales: Migrantes ecuatorianos y peruanos en España. *Migraciones internacionales*, 4(2), 151-188.

PARELLA, S. & CAVALCANTI, L. (2008). Aplicación de los campos sociales transnacionales en los estudios sobre migraciones, en C. Solé, S. Parella, & L. Cavalcanti (comp.). *Nuevos retos del transnacionalismo en el estudio de las migraciones*. Madrid: Documentos del Observatorio Permanente de Inmigración, pp. 217-243.

PARREÑAS, R. (2003). The care crisis in the Philippines: Children and transnational families in the new global economy, en B. Ehrenreich & A.R Hochschild (Eds.), *Global women: Nannies, maids and sex workers in the new economy*, New York, NY: Henry Holt, pp. 39-54.

PEDONE, C. (2010). Cadenas y redes migratorias: propuesta metodológica para el análisis diacrónico-temporal de los procesos migratorios. *Empiria. Revista de metodología de ciencias sociales*, 19, 101-132.

PEDONE, C. (2008). Varones aventureros /vs/ Madres que abandonan: Reconstrucción de las relaciones familiares a partir de la migración ecuatoriana, *REMHU Revista Interdisciplinar de Movilidades Humanas*, 30, 45-64.

PETER, S. & DROBNIČ, S. (2013). Women and their memberships: Gender gap in relational dimension of social inequality. *Research in Social Stratification and Mobility*, 31, 32-48.

PLATT, L. (2014). Is there assimilation in minority groups' national, ethnic and religious identity? *Ethnic and Racial Studies*, 37(1), 46-70.

PORTES, A. & VIKSTROM, E. (2012). Diversidad, Capital Social y Cohesión, *Revista Española de Sociología: RES*, 17, 83-107.

PORTES, A. & RUMBAUT, R. G. (2010). *Legados. La historia de la segunda generación inmigrante*. Barcelona: Hipatia Editorial.

PORTES, A. & SENSENBRENNER, J. (1993). Embeddedness and immigration: Notes on the social determination of economic action. *American Journal of Sociology*, 98(6), 1320-1350.

PORTES, A. & ZHOU, M. (1993). The new second generation: Segmented assimilation and its variants. *The ANNALS of the American Academy of Political and Social Sciences*, 530, 74-96.

PORTES, A. & MANNING, R. D. (1986). The immigrant enclave: Theory and empirical example, en S. Olzak, & J. Nagel (Eds.), *Competitive Ethnic Relations*. Orlando: Academic Press, pp. 47-68.

PORTES, A. (1999). Capital social. Sus orígenes y aplicaciones en Sociología Moderna, en J. Carpio y N. Novacovsky (eds.), *De igual de igual. Desafíos del Estado ante los nuevos problemas sociales*. Buenos Aires: Fondo de Cultura Económica, pp. 129-156.

PORTES, A. (1998). Social Capital: Its Origins and Applications in Modern Sociology. *Annual Review of Sociology*, 24(1), 1-24.

PORTES, A. (1997): *Globalization from Below: The Rise of Transnational Communities*, Estados Unidos, Princeton University Press.

POVRZANOVIC, M. (2004). *Transnational Spaces: Disciplinary Perspectives*. Malmö University.

PUJADAS, J. J. (2000). El método biográfico y los géneros de la memoria. *Revista de Antropología Social*, 9, 127-158.

PUTMAN, R. D. (2007). E Pluribus Unum: Diversity and Community in the Twenty-first Century. The 2006 Johan Skytte Prize Lecture. *Scandinavian Political Studies*, 30(2): 137-174.

PUTMAN, R.D. (2000): *Bowling alone: the collapse and revival of American community*, New York: Simon and Schuster.

PUTMAN, R.D. (1994): *Para hacer que la democracia funcione. La experiencia italiana en descentralización administrativa*. Caracas: Editorial Galac.

PUTMAN, R. D. (1993): *Making democracy work: civil traditions in modern Italy*, Princeton, University Press.

REHER, D., & SILVESTRE, J. (2011). Internal migration patterns of foreign-born-immigrants in Spain. A study based on the National Immigrant Survey (ENI-2007). *Revista Internacional de Sociología REIS*, Monográfico 1, 167-188.

REQUENA, F. (2004). El capital social en la Encuesta de Calidad de Vida. *Papers*, 73, 11-26.

REY, R. (2014). Desigualdad socioeconómica, educación y capital social, en M. Boado (comp.) *El Uruguay desde la sociología XII. de Ciencias Sociales*. Montevideo: Departamento de Sociología, FCS/Udelar.

REYNOLDS, T. & ZONTINI, E. (2014). Care circulation in transnational families: Social and cultural capitals in Italian and Caribbean migrant communities in Britain, en L. Baldassar & L. Merla (Eds.), *Transnational families, migration and the circulation of care: Understanding mobility and absence in family life*. New York, NY: Routledge, pp. 203–219.

RIBAS-MATEO, N. (2004). *Una invitación a la sociología de las migraciones*. Barcelona: Bellaterra.

RIBAS, N. (2004). Barrios y familias tangerinas dependientes de remesas, en A. Escrivá & N. Ribas (eds.) *Migración y Desarrollo. Estudios sobre remesas y otras prácticas transnacionales*. Córdoba: Consejo Superior de Investigaciones Científicas e Instituto de Estudios Sociales de Andalucía, pp. 213-233.

RICHTER, M. & NOLLERT, M. (2014). Transnational networks and transcultural belonging: A study of the Spanish second generation in Switzerland. *Global Networks*, 14(4), 458-476.

RÓDENAS CEREZO, B. (2017). Hogares conyugales y redes sociales: la agencia de las senegalesas migrantes. *Revista Migraciones*, 41, 29-53.

SALAZAR PARREÑAS, R. (2001). *Servants of Globalization: Woman, Migration and Domestic Work*. California: Standford University Press.

SALVATORI, S. & LLORENTE VAQUERO, M. (2017). Jóvenes mujeres migran. Experiencia individual, estrategia familiar”. *Revista Latinoamericana de Educación Comparada*, 8(11), 61-73.

SANROMÁ, E; RAMOS, R, & SIMÓN, H. (2009). Los salarios de los inmigrantes en el mercado de trabajo español. ¿Importa el origen del capital humano? *Documento de Treball de la Xarxa de Referència en Economia Aplicada*, 2009-4.

SANZ ABAD, J. (2015). Crisis y estrategias migratorias de reproducción social. Un análisis a partir del estudio de la migración ecuatoriana. *Migraciones*, 37, 195–216.

SCHAPENDONK, J; VAN LIEMPT, I; SCHWARZ, I. & STEEL, G. (2018). Re-routing migration geographies: Migrants, trajectories and mobility regimes. *Geoforum*, in press.

SCHILLER, N. L; BASCH, L. & BLANC-SZANTON, C. (Eds.). (1992). *Toward a transnational perspective on migration: Race, class, ethnicity and nationalism reconsidered*. New York, NY: New York Academy of Sciences.

SCHROVER, M; VAN DER LEUN, J. & QUISPEL, C. (2007). Niches, Labour Market Segregation, Ethnicity and Gender. *Journal of Ethnic and Migration Studies*, 33, 529-540.

SHELLER, M. & URRY, J. (2006). The new mobilities paradigm. *Environment and Planning*, 38(2), 207– 226.

SHERRADEN, M. (1991). *Assets and the Poor. A New American Welfare Policy*. New York, NY: Armonk.

SINGH, S., & CABRAAL, A. (2014). ‘Boomerang remittances’ and the circulation of care: A study of Indian transnational families in Australia, En L. Baldassar & L. Merla (Eds.), *Transnational families, migration and the circulation of care: Understanding mobility and absence in family life*, New York, NY: Routledge, pp. 220–234.

SOBEL, J. (2002). Can we trust social capital?, *Journal of Economic Literature*, 40(1), 139- 154.

SOLANO, J. C; BOTE, M; CLEMENTE, J. A; FRUTOS, L. & MARTÍNEZ, J. A. (2016). La transición de los jóvenes sin estudio al mundo laboral en España. *XII Congreso Español de Sociología*, 1 de julio 2016.

SOLÉ, C.; PARELLA, S.; CAVALCANTI, L. (2007). Los vínculos económicos y familiares transnacionales. Los inmigrantes ecuatorianos y peruanos en España. Bilbao: Fundación BBVA.

SØRENSEN, N; VAMMEN, M. (2016). ¿A quién le importa? Las familias transnacionales en los debates sobre la migración y el desarrollo. *Investigaciones Feministas*, 7, 191-220.

SOROKIN, P. A. (1964). *Social and Cultural Mobility*. New York y London, The Free Press of Glencoe, Collier, MacMillan Limited.

STANEK, M. (2011). Nichos étnicos y movilidad socio-ocupacional. El caso del colectivo polaco en Madrid. *Revista Española de Investigaciones Sociológicas REIS*, 1, 69-88.

STARK, O. (1984). Discontinuity and the theory of international migration. *KYKLOS*, 37(2), 206–222.

SUÁREZ-GRIMALT, L. (2017). Migración y movilidad social: Una aproximación desde las estrategias de acumulación de activos de la población latinoamericana en España, *Revista Española de Sociología RES*, 26(3), 345-358.

SUÁREZ-GRIMALT, L. (2015): Estrategias de inversión en capital social y su impacto en las trayectorias de movilidad social de la población de origen brasileño: una aproximación transnacional, en F. J. García Castaño, A. Megías Megías, & J. Ortega Torres (Eds.), *Actas del VIII Congreso sobre Migraciones Internacionales en España* (pp. S30/56-S30/66). Granada: Instituto de Migraciones.

SUÁREZ, L. (2012). Un nuevo actor migratorio: jóvenes, rutas y ritos juveniles transnacionales, en F. Checa Olmos; A. Arjona y J. Checa Olmos (eds.), *Menores tras la frontera. Otra inmigración que aguarda*. Barcelona, Icaria, pp. 17-50.

TARRIUS, A. (2007). *La mundialización por abajo: El capitalismo nómada en el arco mediterráneo*. Barcelona: Hacer.

TELLES, E. & ORTIZ, V. (2011). *Generaciones excluidas: mexicano-estadounidenses, asimilación y raza*. Madrid: CIS.

THOMAS, W. I., & ZNANIECKI, F. (1918). *The Polish Peasant in Europe and América*. New York, NY: Dover Publications.

THOMSON, M., & CRUL, M. (2007). The second generation in Europe and the United States: How is the transatlantic debate relevant for further research on the European second generation? *Journal of Ethnic and Migration Studies*, 33(7), 1025–1041.

TIES. *La integración de la segunda generación de inmigrantes en Europa*. Consulta 21 de mayo del 2017 <http://www.tiesproject.eu/>

TRUONG, T. (1996). Gender, international migration and social reproduction: Implications for theory, policy research and networking. *Asian and Pacific Migration Journal*, 5(1), 27–52.

VACCA, R; SOLANO, G; LUBBERS, M; MOLINA, J.L. & MCCARTY, C. (2018). A Personal Network Approach to the Study of Immigrant Structural Assimilation and Transnationalism. *Social Networks*, 53, 72-89.

- VEGA, C. (2016). El retorno más allá del mito del emprendedor. Estrategias económicas, familiares y afectivas de mujeres y hombres a su regreso a Ecuador desde España. *Papers*, 101(4), 415–449.
- VEIRA, A., STANEK M., & CACHÓN, L. (2011). Los determinantes de concentración étnica en el mercado laboral español. *Revista Internacional de Sociología*, 69, 219-242.
- VERD, J.M & LÓPEZ-ANDREU, M. (2016). Crisis del empleo y polarización de las trayectorias laborales. El caso de los adultos jóvenes en Cataluña. *Papers*, 101(1), 5-30.
- VERD, J.M. & LÓPEZ-ROLDÁN, P. (2008). La eficiencia teórica y metodológica diseños multimétodo. *Empiria, Revista Metodología Ciencias Sociales*, 16, 13-42.
- VERDERY, A.M; MOUW T; EDELBLUTE H.& CHAVEZ S. (2018). Communication flows and the durability of a transnational social field. *Social Networks*, 53, 54-71.
- VERDERY, A.M; DRAW, J; CAMPBELL, C. & MARGOLIS, R. (2017). *Family transfers with retirement-aged adults in the United States: Kin availability, wealth differentials, geographic proximity, gender, and racial disparities*. Centre for Retirement Research at Boston College.
- VERTOVEC, S. (2006). Transnacionalismo migrante y modos de transformación, en A. Portes, & J. DeWind (coords.), *Repensando las migraciones: Nuevas perspectivas teóricas y empíricas*. México: Instituto Nacional de la Migración, pp. 157-190.
- VERTOVEC, S. (2007). Super-diversity and its implications. *Ethnic and Racial Studies*, 30(6), 1024-1054
- WALL, K., & BOLZMAN, C. (2014). Mapping the new plurality of transnational families, en L. Baldassar & L. Merla (Eds.), *Transnational families, migration and the circulation of care: Understanding mobility and absence in family life*. New York, NY: Routledge, pp. 61–77.
- WHITE, H. C. (1998). La construcción de las organizaciones sociales como redes. *El coloquio internacional Complutense sobre Análisis de redes Sociales*, Madrid, p.20.
- WIMMER, A. & SCHILLER, N.G. (2003). Methodological nationalism, the social sciences, and the study of migration: An essay in historical epistemology. *International Migration Review*, 37(3), 576-610.
- WIMMER, A. & SCHILLER, N.G (2002). Methodological nationalism and beyond nation-state building, migrations and the social sciences. *Global Networks*, 2(4), 301-334.
- WOOLCOCK, M. (2000). Managing Risk and Opportunity in Developing Countries: The Role of Social Capital, en G. Ranis (ed.), *The Dimensions of Development*. Yale: Center for International and Area Studies, pp. 197-212.

WOOLCOCK, M. (1998). Social capital and economic development: Towards a theoretical synthesis and policy framework. *Theory and Society*, 27(2),151-208.

WOOLCOCK, M. & NARAYAN, D. (2000). Social Capital: Implications for Development Theory, Research, and Policy. *World Bank Research Observer*, 15(2), 225-250.

WORLD BANK (2001). *World development Report 2000/2001: Attacking poverty*. Oxford: Oxford University Press.

YAISH, M. & ANDERSEN, R. (2012). Social mobility in 20 modern societies: The role of economic and political context. *Social Science Research*, 41, 527-538.

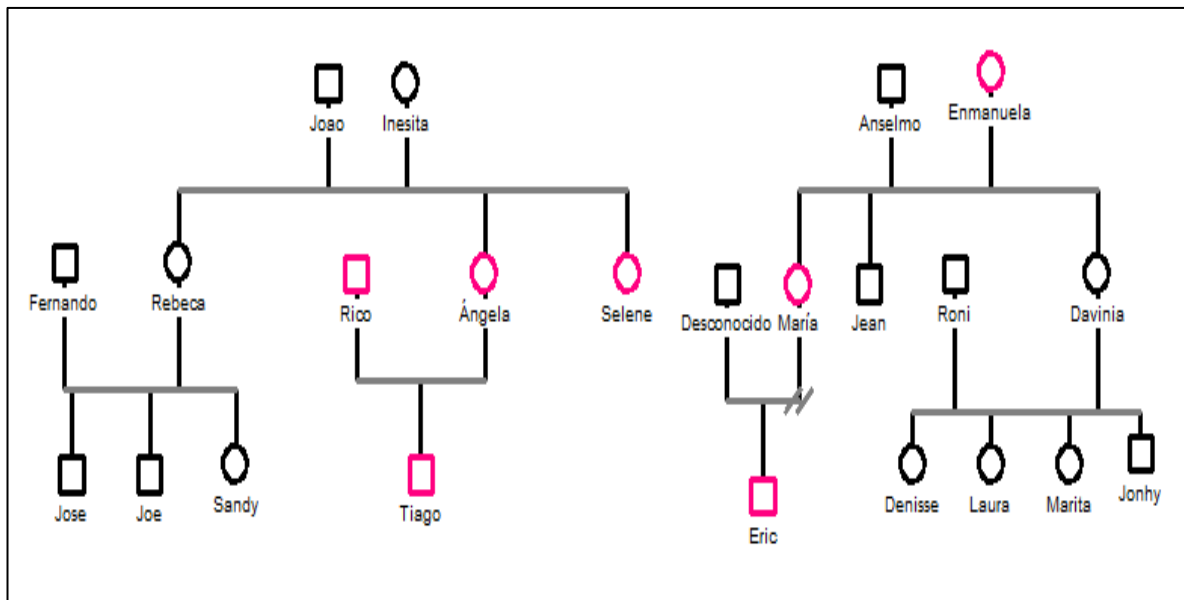
YTER, M. (2017). *Felicidad en Red. La huella de las políticas empresariales de felicidad en las relaciones sociales en el contexto organizativo* (Tesis Doctoral), Universidad de Barcelona, 2017.

ZONTINI, E; KING, R. (2000), The role of gender in the South European immigration model. *Papers: Revista de Sociología*, 60, 35-52.

ANEXOS

ANEXO I:
GENOGRAMAS DE LOS HOGARES TRANSNACIONALES ANALIZADOS
DURANTE LA INVESTIGACIÓN

Figura I: La familia Oliveira

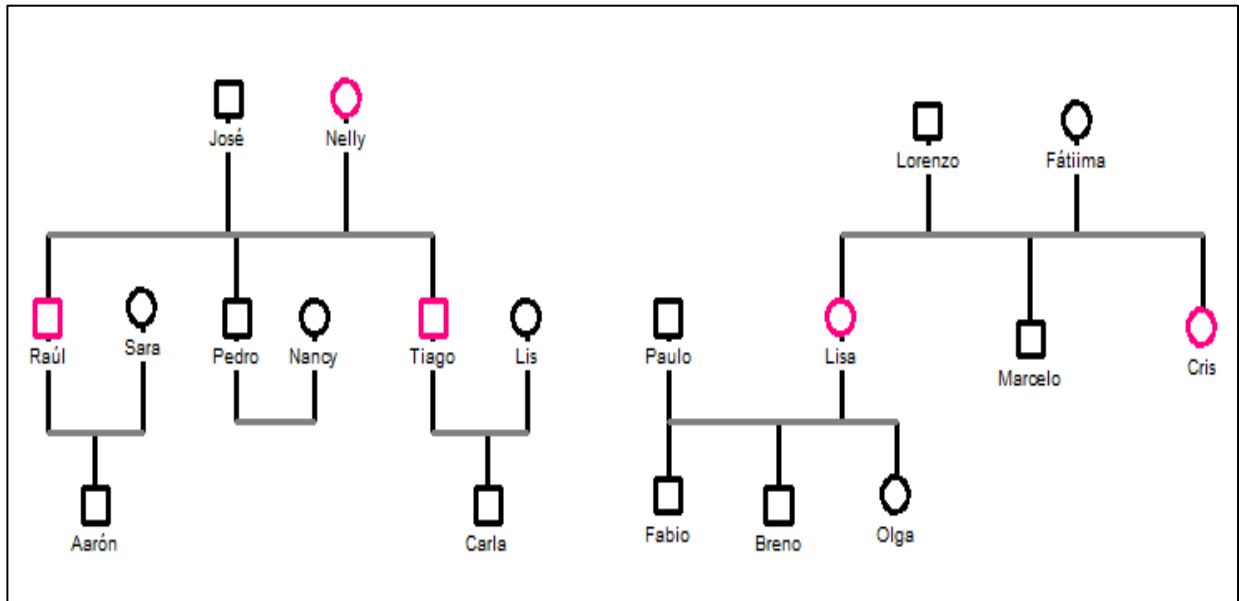


Fuente: Elaboración propia por la autora

La familia Oliveira, afincada en Brasil, constituye un ejemplo de familia extensa conformada por dos núcleos familiares, unidos mediante la relación entre dos hermanas: Inesita y Enmanuela. El hogar, constituido por Joao, Inesita, sus hijos y nietos, y el grupo doméstico formado por Anselmo, Enmanuela y sus descendientes. Se entrevistó, en primer lugar, a María, que, fue además la pionera de la cadena migratoria que conduciría a España a diferentes miembros de su hogar transnacional. Todos aquellos que emprendieron el proceso migratorio, con la excepción de Selene, que migró a Reino Unido con su pareja, se instalaron en la ciudad de A Coruña, aprovechando los recursos sociales tejidos por María en este contexto.

En el genograma se presentan marcados en color rosa los individuos que fueron entrevistados en el marco de esta investigación.

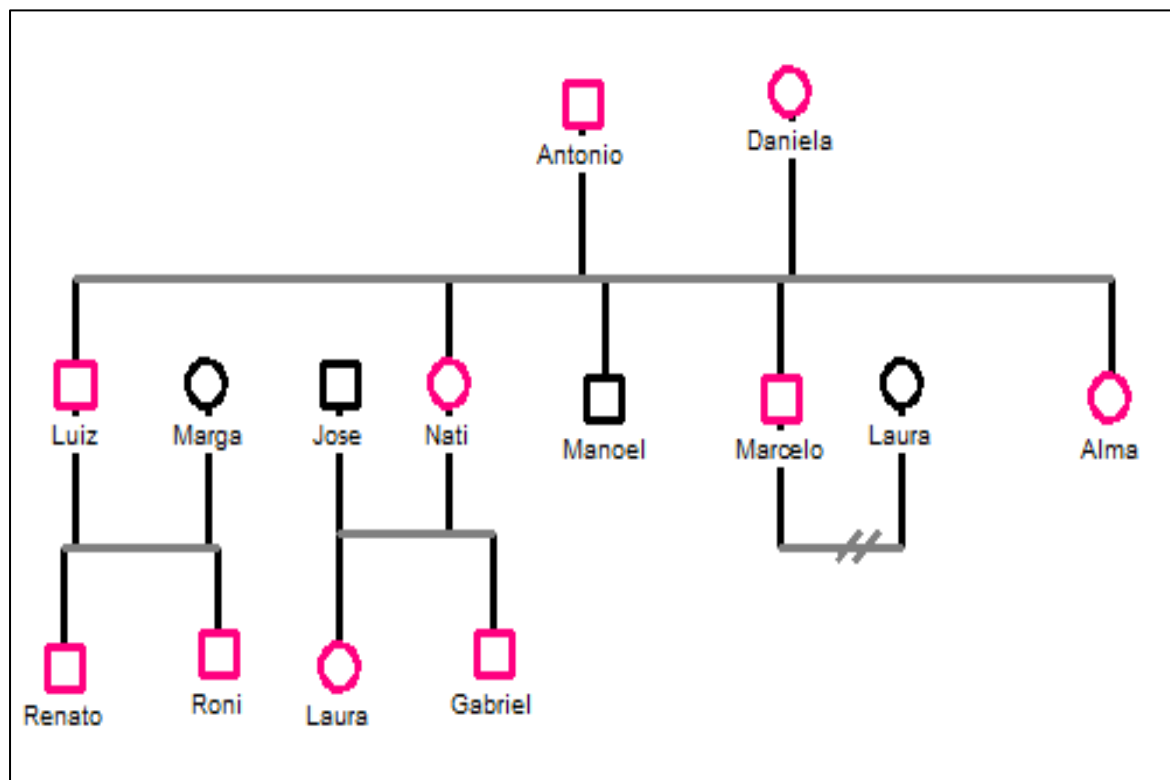
Figura II: La familia Costa



Fuente: Elaboración propia por la autora

La familia Costa, ilustra, nuevamente, la configuración de un grupo doméstico extenso conformado a través del parentesco entre Nelly y Lorenzo, hermanos, y las parejas y descendientes de ambos. Si bien ambos núcleos familiares presentan una experiencia vital similar, que los lleva a buscar la movilidad social a través de la migración fuera de Salvador de Bahía, en sus proyectos migratorios existe una diferencia sustancial. Nelly rompe con el rol tradicional de cuidadora asociado a las abuelas, que suelen permanecer en el país de origen a cargo de la familia, y es ella quien lidera, en dos ocasiones, el proceso migratorio, mientras son sus hijos y las mujeres de estos, los que permanecen en Brasil. En el hogar de Lorenzo, por su parte, es la primera generación la que se queda en el país de origen como responsables del hogar en Salvador, mientras que sus hijos inician diferentes proyectos migratorios hacia España, interrelacionados entre sí, y con el marco de una estrategia de movilidad familiar. El contacto con esta familia se produjo en A Coruña a través de Nelly, que se define además como la pionera de su hogar transnacional en emprender la migración hacia España. A ella la siguieron, posteriormente, dos de sus sobrinas.

Figura III: La familia Silva



Fuente: Elaboración propia por la autora

La familia Silva se define como un único grupo doméstico, afincado en Brasil, que emprendió, a través de los proyectos migratorios de varios de sus miembros, una estrategia de movilidad social familiar, basada en la acumulación de activos en la ciudad de A Coruña, para su posterior inversión en Brasil. El contacto de esta familia se realizó a través de Luiz, que propició la captación del resto de sus parientes durante el trabajo de campo de esta investigación. Este migrante emprendió un proyecto conjunto con su mujer Marga, y al poco tiempo fueron seguidos por sus hermanos.

La importancia de esta familia para la investigación reside, además de en el exhaustivo seguimiento de varios de sus miembros a lo largo del tiempo, en el análisis de las diferentes transformaciones y reconfiguraciones que experimentan las diferentes estrategias puestas en marcha por los integrantes de la familia. Así, por ejemplo, con el paso de los años el proyecto de retorno y acumulación de activos en Brasil dio paso al asentamiento en A Coruña, y una clara inversión de recursos para el ascenso social de las terceras generaciones familiares en este espacio social. Hasta el punto de que la abuela de la familia, Dani, llega a España para hacerse cargo del cuidado de los hijos y permitir la conciliación laboral de las segundas generaciones.

ANEXO II

CARACTERIZACIÓN DEL PERFIL DE LA MUESTRA DE SUJETOS ENTREVISTADOS COMO PARTE DEL TRABAJO DE CAMPO CUALITATIVO

Como parte de la muestra de esta investigación se entrevistó a un total de 58 personas diferentes, las cuales, en ocasiones, fueron contactada más de una vez durante los años en que fue realizado el trabajo de campo. La elección de los entrevistados se debió a su representatividad tipológica en función de los perfiles construidos en el marco del diseño metodológico, que responden a las principales variables que configuran el modelo teórico de la presente tesis doctoral (país de origen, género y generación familiar) y puede consultarse en la Tabla 1.

Tabla 1: Casillero tipológico. Muestra del perfil de entrevistados

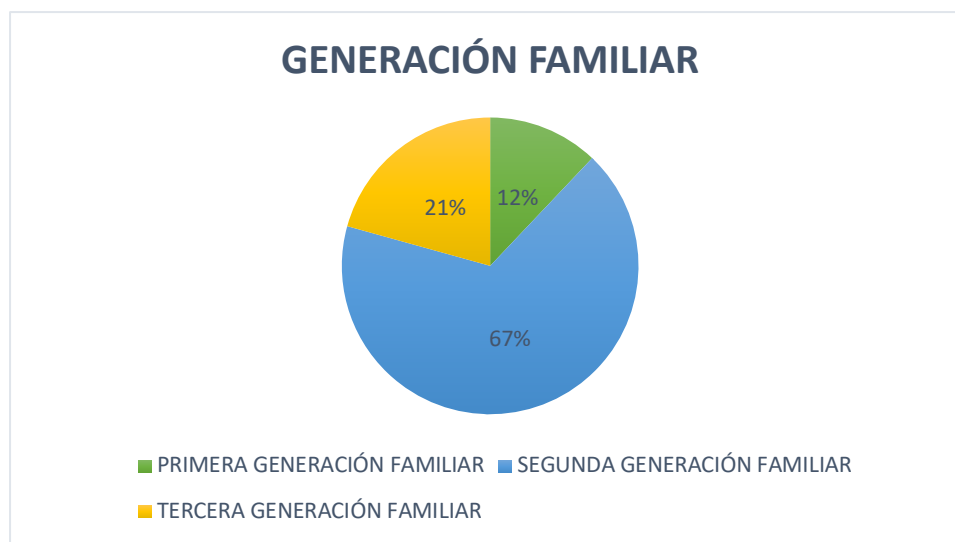
| | Brasil | | | Colombia | | | República Dominicana | | | Total |
|---------|-----------------------------|-----------------------------|-----------------------------|-----------------------------|-----------------------------|-----------------------------|-----------------------------|-----------------------------|-----------------------------|-------|
| | Primera generación familiar | Segunda generación familiar | Tercera generación familiar | Primera generación familiar | Segunda generación familiar | Tercera generación familiar | Primera generación familiar | Segunda generación familiar | Tercera generación familiar | |
| Hombres | 1 | 8 | 6 | 0 | 2 | 0 | 0 | 3 | 1 | 21 |
| Mujeres | 6 | 17 | 3 | 0 | 4 | 0 | 0 | 5 | 2 | 37 |
| TOTAL | 7 | 25 | 9 | 0 | 6 | 0 | 0 | 8 | 3 | 58 |
| | 41 | | | 6 | | | 11 | | | |

Fuente: Elaboración propia por la autora

Cabe destacar que el muestreo se realizó por el procedimiento de bola de nieve, y se buscó conseguir, en todo momento, la saturación del discurso de los diferentes perfiles determinados como parte de la investigación. Asimismo, se trató de que estos perfiles se adaptasen y adecuasen, en la medida de lo posible, a las características de la población latinoamericana en España, con el fin de que las tendencias halladas en la fase de análisis, pudieran ser mínimamente representativas de la experiencia de este colectivo.

Así, en primer lugar, cabe destacar que, en cuanto a su posición dentro de la familia, la mayor parte de los entrevistados contactados pertenecían a la segunda generación de su grupo doméstico, tal y como se refleja en la Figura 1. Es decir, hijos e hijas, casados o solteros, con o sin responsabilidades familiares, que llegan a España en edad activa para materializar sus expectativas de movilidad social, a través de su inserción laboral.

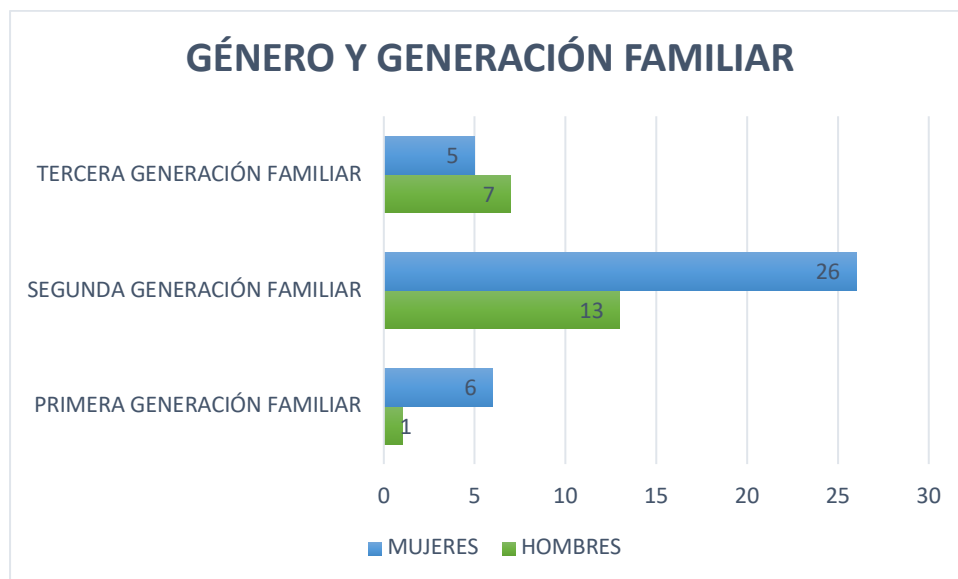
Figura 1: Distribución de los entrevistados en función de su posición dentro de la estructura familiar



Fuente: Elaboración propia por la autora

En cuanto a la distribución por género, se entrevistó, en mayor porcentaje, a mujeres, dentro de las distintas generaciones, salvo en el caso de los descendientes de la migración (terceras generaciones familiares), en el que se contactó a un mayor número de varones. Este hecho si bien implica una sobrerrepresentación de la mujer migrante en los resultados de la investigación, también representa la feminización de los flujos de población latinoamericana hacia España, a la que se ha hecho referencia anteriormente en esta investigación. Migran más mujeres que hombres y, por tanto, la mayor presencia de estas en la muestra, no supone un problema que comprometa la fiabilidad de los resultados. El mayor número de mujeres se encuentra dentro de la segunda generación familiar, como se aprecia en la Figura 2, ya que representan uno de las situaciones más habituales en el marco de la migración latinoamericana: mujeres migrantes que, de forma pionera, o con sus maridos, emprenden el proceso migratorio y se configuran como principales cabezas del hogar transnacional.

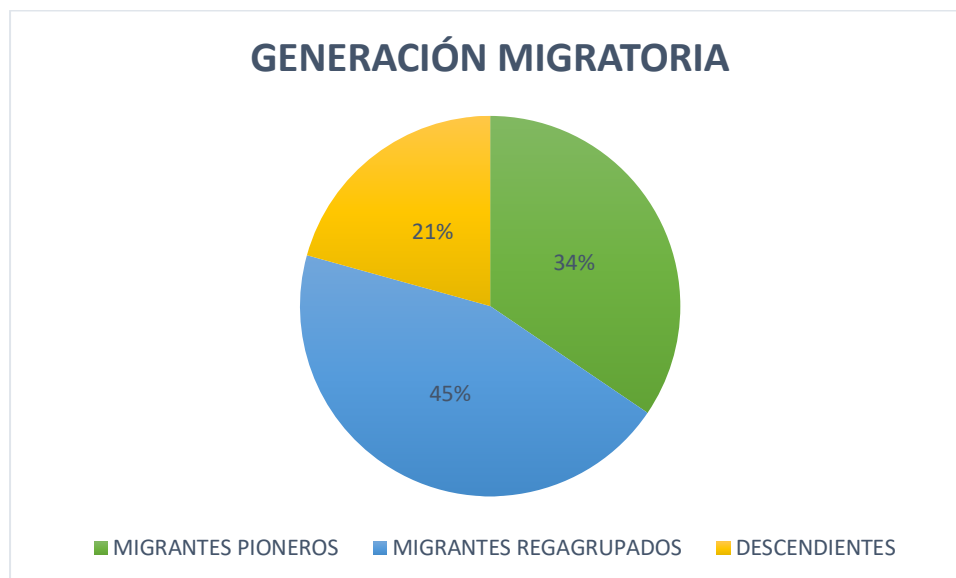
Figura 2: Distribución de los entrevistados en función del género y su posición dentro de la estructura familiar



Fuente: Elaboración propia por la autora

En lo que se refiere al proyecto migratorio, el mayor porcentaje de entrevistados se corresponde con proyectos migratorios de reagrupación, lo cual se recoge en la Figura 3, en los que diferentes miembros del hogar familiar llegan a España de la mano de otro u otra migrante pionero o pionera, que ya residían en el país con anterioridad. La presencia de segundas generaciones migratorias en la muestra, explican, en parte, esta distribución, ya que en gran parte de las ocasiones llegan a España después de sus padres, como parte de procesos de asentamiento.

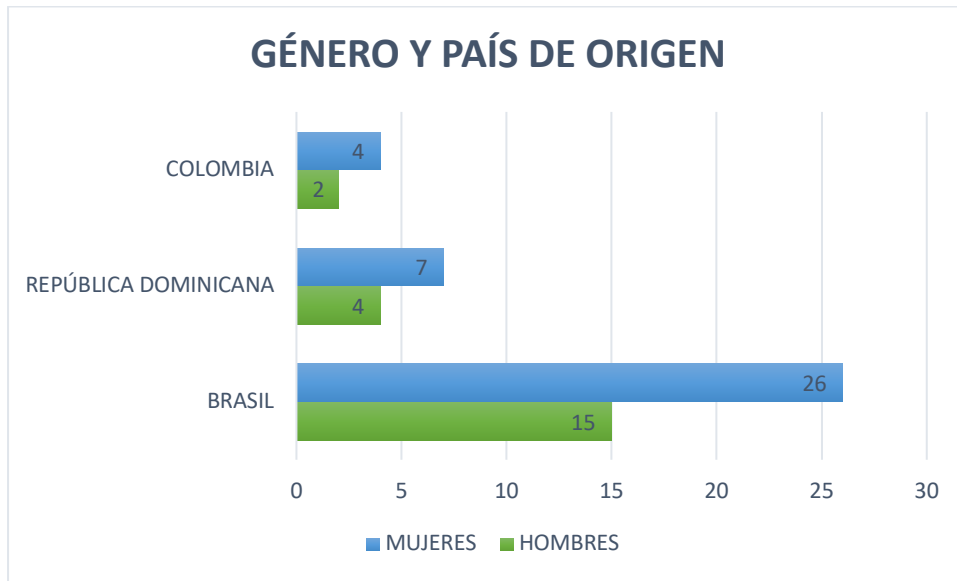
Figura 3: Distribución de los entrevistados en función de su posición dentro del proyecto migratorio familiar



Fuente: Elaboración propia por la autora

Por último, respecto al país de origen, la mayor parte de los entrevistados procedían de Brasil, lo que se muestra en la Figura 4. Si bien se intentó abarcar un mayor número de colectivos de migración latinoamericana, para hacer extensibles las tendencias halladas en la investigación más allá del estudio de caso, finalmente la mayor representación se correspondió con los migrantes de origen brasileño, lo cual constituye una limitación dentro de la investigación. A pesar de ello, lo cierto es que los tres colectivos analizados en el marco de esta tesis doctoral, presentaron experiencias y relatos muy similares entre sí, con independencia de su país de procedencia, lo cual minimiza, en cierto modo, el efecto de esta limitación. Cabe poner de manifiesto que el mayor porcentaje de mujeres entrevistadas se encuentra dentro del colectivo brasileño, que se define, en números absolutos, en uno de los grupos de extranjeros residentes en España más feminizados, como se ha destacado en el marco de la presente tesis.

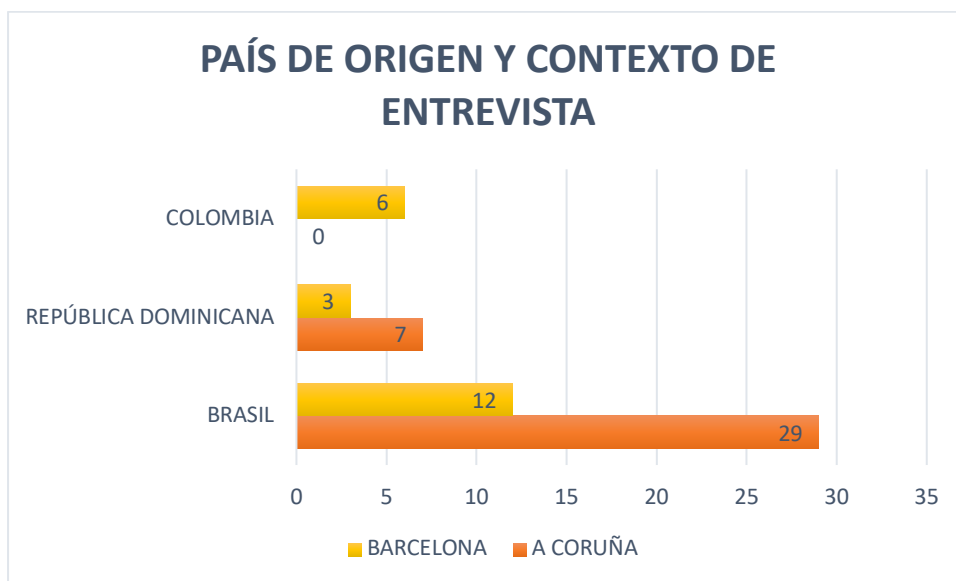
Figura 4: Distribución de los entrevistados en función del género y el país de origen



Fuente: Elaboración propia por la autora

La mayor parte de entrevistas, con independencia del país de origen, fueron realizadas en la ciudad de A Coruña, lo cual se explica a través de la trayectoria investigadora de la doctoranda en esta ciudad, como se refleja en la Figura 5. Sin embargo, la totalidad de entrevistas con población colombiana se realizaron en la ciudad de Barcelona. Resaltar, además, que, desde ambos espacios sociales, se realizaron entrevistas por videollamada con informantes residentes en Brasil, con el fin de aplicar una perspectiva de análisis transnacional, y llevase los resultados de la investigación más allá del contexto de destino.

Figura 5: Distribución de los entrevistados en función de su país de origen y el contexto geográfico en el que se realizó la entrevista



Fuente: Elaboración propia por la autora

ANEXO III
GUIÓN DE ENTREVISTA A MIGRANTES LATINOAMERICANOS RESIDENTES EN
ESPAÑA

BLOQUE 1: MOVILIDAD ESPACIAL Y PROYECTO MIGRATORIO

Objetivos

- Identificar las trayectorias migratorias de los entrevistados, definiendo su proceso migratorio.
- Definir las condiciones de vida de los migrantes en origen: situación familiar, laboral, nivel de vida, nivel de estudios...
- Estudiar las estrategias, expectativas y objetivos que impulsaron el proyecto migratorio.
- Analizar la influencia de la familia en el proceso de toma de decisiones que conduce a la puesta en marcha del proceso migratorio

Cuestiones específicas

¿Qué te llevó a dejar tu país de origen y migrar a España? ¿Qué motivos te impulsaron a venir a España?

¿Cómo eran tus condiciones de vida en tu país de origen?

¿Qué proyecto tenías en mente al dejar tu país de origen? ¿Entra en sus planes retornar a corto y/o medio plazo?

¿Cuál era tu proyecto migratorio? ¿Y el de tu familia? ¿Quién tomó la decisión de emigrar?

¿Qué objetivos pretendías conseguir con la emigración? ¿Y tu familia? ¿Cuáles eran vuestras expectativas y metas a cumplir con la puesta en marcha del proceso migratorio?

BLOQUE 2: ESTRATEGIAS INDIVIDUALES Y FAMILIARES DE INVERSIÓN EN ACTIVOS

- Reconstruir las estrategias individuales de movilidad social de los migrantes brasileños, diferenciándolas de las estrategias familiares, desde una óptica transnacional.
- Analizar las estrategias de inversión en los distintos tipos de activos o capitales, considerando, desde las estrategias económicas, hasta las inversiones en capital humano

¿A qué destinabas principalmente tu salario y tus ahorros?

¿Envías dinero a tu familia en origen? ¿A quién? ¿Cuánto dinero sueles enviar? ¿A qué destina tu familia mayoritariamente ese dinero? ¿Cómo crees que influye el dinero que envías en las condiciones de vida de tus familiares? ¿Sueles enviar algo más de forma habitual o esporádica a tu familia y amigos que permanecen en el país de origen?

¿A qué has destinado tus inversiones en los últimos años, desde que llegaste a España?

¿Cómo invierte mayoritariamente tu familia los ahorros conjuntos? ¿Cuál es tu opinión sobre dichas inversiones?

¿Es la educación parte importante de tu proyecto migratorio? ¿La educación supone una gran inversión para tu familia? ¿Quién o quiénes se benefician de ella? ¿Ha sido provechosa tu inversión en educación? ¿En qué manera ha ayudado a cambiar tus condiciones de vida? ¿Y las de tu familia? ¿Ha transformado la migración los recursos educativos de tu familia?

BLOQUE 3: CAPITAL SOCIAL

- Identificar los proyectos migratorios de los entrevistados y su relación con las inversiones en capital social.
- Definir el impacto de las estrategias de inversión en capital social de los entrevistados en sus trayectorias de movilidad social y espacial y las del conjunto de su hogar
- Analizar las implicaciones de la participación de los entrevistados en redes sociales en origen y destino.
- Estudiar la influencia de la naturaleza de las diferentes redes sociales en que los entrevistados participan en sus trayectorias de movilidad social.
- Identificar el impacto del capital social sobre otros tipos de activos
- Valorar la eficiencia de las redes sociales en los diferentes espacios sociales en los que estos movilizan los recursos obtenidos en las mismas,

¿Cómo ha afectado la emigración en la construcción de tus relaciones personales, y vínculos de amistad?

¿Con qué apoyos contabas a tu llegada a España? ¿Tenías conocidos antes de llegar? ¿Cómo llegaste a ellos? ¿Contaste con el apoyo de familiares, amigos para llegar a España? ¿En qué aspectos te prestaron ayuda? ¿Has ampliado tus apoyos en España desde la emigración?

¿Formas parte de algún grupo o asociación? ¿De qué tipo? ¿Cómo la conociste y cómo empezaste a formar parte de la misma? ¿Cuáles son los principales beneficios que te aporta tu participación en dicha asociación?

¿Mantienes contacto habitual con tus familiares y amigos en origen? ¿Qué medios utilizas para ello mayoritariamente? ¿Cómo dirías que se han transformado las relaciones con ellos tras el proyecto migratorio?

¿Has ampliado tu red social desde qué estás en España? ¿Cómo describirías tu red social o tus redes sociales? ¿Podrías enumerarme diferentes contactos a los que conoces, y el grado de relación que mantienes con ellos? ¿Cuáles son sus ocupaciones?

¿Tienes más contactos de tu misma nacionalidad o más vínculos con población española? ¿Cómo has conocido a estas personas? ¿Qué te han aportado?

¿Han contribuido en alguna medida tus relaciones sociales a mejorar tu situación en España? ¿Y tu situación laboral? ¿Y económica?... ¿Cuál diría que son los principales beneficios que estas relaciones sociales te han aportado? ¿Y a tu familia? ¿Y las principales desventajas asociadas a estas relaciones sociales?

BLOQUE 4: TRAYECTORIAS DE MOVILIDAD SOCIAL TRANSNACIONAL. PERCEPCIÓN SUBJETIVA

- Reconstruir las trayectorias de movilidad social de los migrantes desde el inicio del proyecto migratorio hasta el momento de la entrevista.
- Estudiar las percepciones de los migrantes respecto a sus trayectorias de movilidad social desde su salida del país de origen, en términos de éxito o fracaso del proyecto emprendido.

¿Cuál ha sido tu trayectoria laboral desde el momento en que tuviste tu primer empleo, tanto en Brasil como en España?

¿Cómo ha sido tu inserción en el mercado de trabajo en España? ¿Cómo encontraste empleos? ¿Cuál fue el papel de tus amistades, familiares o conocidos a la hora de encontrar empleo?

¿Dirías que tus condiciones laborales son peores o mejores que en Brasil? ¿Cómo describirías tu grado de satisfacción con tu actual empleo?

¿Cómo ha cambiado tu situación desde tu llegada a España? ¿Y la de tu familia? ¿Dirías que tu situación es mejor o peor tras el proceso migratorio? ¿Y la de tu familia?

¿Encuentras diferencias entre las posibilidades que la emigración ofrece para hombres y mujeres? ¿Crees que las mujeres tienen más posibilidades de mejorar con la emigración? ¿Consideras que puede afectarles negativamente? ¿Crees que su emigración ha transformado en alguna medida el funcionamiento de tu hogar? ¿Ha habido algún cambio en el reparto de tareas, en la gestión de los ahorros, el cuidado de los niños?

¿En qué dirías que te ha beneficiado principalmente la experiencia migratoria? ¿Y en qué dirías que te ha perjudicado? ¿Y a tu familia? ¿Hay diferencias entre los miembros de tu familia?

¿Se han cumplido los objetivos que buscabas al iniciar el proyecto migratorio? ¿Tus condiciones de vida en Brasil, dirías que eran mejores o peores que las que tienes ahora en España?

¿En general, cuál sería el balance de tu proyecto migratorio? ¿Dirías que ha empeorado tu nivel o calidad de vida en España? ¿Y en tu país de origen? ¿Cómo definirías tu movilidad social respecto a la posición social que tenías antes de emigrar? ¿Y respecto a la de tu familia? ¿Cómo definirías la movilidad social de tu familia desde que estás en España?

FICHA TÉCNICA A CUMPLIMENTAR POR LA PERSONA ENTREVISTADA

| | |
|--|---|
| Nombre del entrevistado: | Fecha de nacimiento: |
| Nacionalidad: | Lugar de nacimiento: |
| Estado Civil: | Año de llegada a España: |
| Tipo de migración: | Posición en el proceso migratorio: |
| Nivel de estudios (alcanzado y covalidado): | |
| Lugar de residencia: | Situación laboral: |
| Número de hijos: | |
| Posición en la estructura familiar: | |

Migración y movilidad social: una aproximación desde las estrategias de acumulación de activos de la población latinoamericana en España/*Migration and social mobility: An approach from the assets accumulation strategies of latin american population in Spain*

*Laura Suárez-Grimalt

Departamento de Sociología. Universidad de Barcelona. España/*Spain*
laura.suarez.grimalt@ub.edu

Recibido / *Received*: 30-11-2016

Aceptado / *Accepted*: 23-01-2017

RESUMEN

El presente trabajo analiza el papel que las estrategias de acumulación de capitales desempeñan a la hora de definir los itinerarios de movilidad social transnacional de la población migrante latinoamericana residente en España. Partiendo del Modelo de Acumulación de Activos (Moser, 2007), y adoptando una perspectiva transnacional, esta investigación utiliza datos procedentes de la Encuesta Nacional de Inmigrantes 2007 para determinar qué factores configuran las estrategias de inversión en activos puestas en marcha por la población latinoamericana para ascender en la jerarquía social, y cómo estos capitales se articulan a la hora de conceptualizar sus trayectorias de movilidad social. Los resultados muestran cómo, más allá de los indicadores clásicos de movilidad ocupacional, factores como el capital financiero o las relaciones sociales son igualmente determinantes en la definición de las estrategias de movilidad social transnacional, constatando las complejidades que subyacen a las trayectorias geográficas y sociales de los migrantes latinoamericanos.

Palabras clave: Estrategias de movilidad social, Acumulación de activos, Transnacionalismo, Migración Latinoamericana, ENI 2007.

ABSTRACT

The aim of this project is to analyse the asset accumulation strategies and their implications on the social mobility of Latin-American migrants in a transnational space. On the basis of the Asset Accumulation Model (Moser, 2007), we aim to identify the main factors that determine the capital investment strategies of the Latin-American population, and to further study how the interaction between these strategies explain the social mobility trajectories. For this purpose, we use data obtained from the 2007 National Immigrant Survey in Spain (ENI 2007). Our results show that, apart from the classical occupational indexes, other factors such as financial capital and social capital play an equally important role in the transnational social mobility processes. In summary, these results highlight the complexity of the geographical and social mobility strategies of Latin-American migrants.

Keywords: *Social mobility strategies, Asset Accumulation, Transnationalism, Latin-American Migration, ENI 2007.*

*Autor para correspondencia / *Corresponding author*: Laura Suárez-Grimalt. Departamento de Sociología. Universidad de Barcelona. Avda. Diagonal, 696; 08043 Barcelona, España

Sugerencia de cita / *Suggested citation*: Suárez-Grimalt, L. (2017). Migración y movilidad social: una aproximación desde las estrategias de acumulación de activos de la población latinoamericana en España. *Revista Española de Sociología*, 26 (3), 345-358.

(doi: 10.22325/fes/res.2017.27)

ANEXO V

MIGRATION AND INTERGENERATIONAL STRATEGIES FOR SOCIAL MOBILITY: THEORETICAL AND METHODOLOGICAL CHALLENGES*

MIGRACIÓN Y ESTRATEGIAS INTERGENERACIONALES DE MOVILIDAD SOCIAL: RETOS TEÓRICOS Y METODOLÓGICOS

LAURA OSO** Y LAURA SUÁREZ-GRIMALT***

***Abstract:** The aim of this article is to propose a theoretical framework and methodological proposal based on an intergenerational perspective for the study of geographic and social mobility strategies of migrants. We analyse the way transnational families negotiate their social mobility strategies in accordance with the*

* This research work, as well as the English editing of the text, was funded by the following research projects: “Gender, Transnationalism and inter-generational strategies of social mobility” (FEM2011-26110; Oso, dir. 2011) and “Gender Crossed Mobilities and Transnational Dynamics” (FEM2015-67164-R, Oso, dir. 2015), financed by the Spanish Ministry of Economy and Competitiveness. As well as the financial aid by the Xunta de Galicia: “Programa de Consolidación e Estructuración de Unidades de investigación competitivas do Sistema Universitario de Galicia” (GRC2014/048; Oso, dir. 2014-2017). The paper is also part of the of the authors’ contribution to INCASI, a European project that has received funding from the European Union’s Horizon 2020 research and innovation programme under the Marie Skłodowska-Curie (GA No 691004), and coordinated by Dr. Pedro López-Roldán (Autonomous University of Barcelona). This article reflects only the author’s view and the Agency is not responsible for any use that may be made of the information it contains.

** Profesora Titular de Universidad Coordinadora del ESOMI (Equipo de Investigación en Sociología de las Migraciones Internacionales), Universidade da Coruña.

*** University of Barcelona



Journal of Family Studies

ISSN: 1322-9400 (Print) 1839-3543 (Online) Journal homepage: <https://www.tandfonline.com/loi/rjfs20>

Towards a theoretical model for the study of productive and reproductive strategies in transnational families: Latin American migration and social mobility in Spain

Laura Oso & Laura Suárez-Grimalt

To cite this article: Laura Oso & Laura Suárez-Grimalt (2018) Towards a theoretical model for the study of productive and reproductive strategies in transnational families: Latin American migration and social mobility in Spain, *Journal of Family Studies*, 24:1, 41-58, DOI: [10.1080/13229400.2017.1374202](https://doi.org/10.1080/13229400.2017.1374202)

To link to this article: <https://doi.org/10.1080/13229400.2017.1374202>



Published online: 21 Sep 2017.



Submit your article to this journal [↗](#)



Article views: 91



View Crossmark data [↗](#)